

SÄKERHETS INSTALLATÖREN

SÄKERHETSENTREPRENÖRER & AUKTORISERADE LÅSMÄSTARFÖRETAG

REPORTAGE

Mästarbrevet - yttersta yrkesbeviset

DIGITAL VARDAG

E-postadress allt som krävs för att riskera bli utsatt för IT-attack

SECTECH

Mässa med fokus på coronafri framtid

TEMA

Jubilarer i lås- och säkerhetsbranschen

SLR är en del av



SäkerhetsBranschen
KUNSKAP · ANSVAR · KVALITET



**SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND**

Teknik så smart att den inte syns

NYHET



Tryggt, smart och enkelt med dormakaba dKey

dormakaba dKey är ett smart hybridlås som ger dig tryggheten i ett rejält mekaniskt lås och flexibiliteten från digital teknik. Låsning och upplåsning görs med nyckel eller digitalt, automatiskt eller med dKey-appen för Android och iPhone. All elektronik är integrerad i låshuset och inga synliga enheter behöver monteras utanpå dörrbladet. Scanna QR-koden för mer information.

www.dormakaba.se

dormakaba

Vad gör vi på SLR?

Unders höstens besök ute hos medlemsföretag kan jag konstatera att kunskapen och vetskapen om vad SLR sysslar med är ganska bristfällig. Det beror naturligtvis på att vi på SLR måste vässa oss i vårt kommunikationsarbete men även att medlemsföretagens personal tar till sig information i form av SLR:s nyhetsbrev, mailutskick, Säkerhetsinstallatören (tidningen du läser nu) och SLR:s hemsida.

En kort summering om vad som är på gång kan vara på sin plats.

KOMPETENSFÖRSÖRJNING: Thorbjörn Hellman och Lotta Naglitsch jobbar på med att få fler skolor intresserade av att anordna utbildningar i Industritekniska programmet med inriktning läs- och passerteknik. Senaste skolan som startar utbildningen hösten-22 är Sögbäcksgymnasiet i Huddinge. Planen framåt är att SLR:s Låsteknikcentrum i Skärholmen utbildar i ämnesområdet läs- & passerteknik, detta sker genom att vara utbildningsleverantör, bland annat åt Sögbäcksgymnasiet i Huddinge.

Under hösten har Thorbjörn, Lotta och jag genomfört en liten turné hos vissa medlemsföretag för att informera om de olika utbildningsvägar som finns för att råda bot på kompetensbristen som finns hos många medlemsföretag. Intresset har varit mycket stort hos vissa medlemsföretag och svalt hos andra.

STÄRKT SLR- AUKTORISATION: En förutsättning för att SLR-auktoriseringen skall upplevas som trovärdig och seriös i

kravställaren/kundens ögon är vi bevisar vad vi kan.

Vi har kommit långt med arbetet för den "Uppföljande/lärande-kontrollen" som kommer att genomföras ute hos medlemsföretagen dels som egenkontroll, dels som stickprovskontroll. Läs mer på sidan 46 i tidningen.

KOMMUNIKATION: SLR:s kommunikatör och redaktör Victoria E. Kiss Nylund är ansvarig för tidningen Säkerhetsinstallatören, SLR:s hemsida och kommunikationen på LinkedIn och Facebook. **Ett tips:** Om ni vill veta vad som händer så följ SLR på LinkedIn och Facebook.

När det gäller det långsiktiga kommunikationsarbetet med inriktning på politisk opinion, får vi hjälp av Fredrik Kärrholm på Säkerhetsbranschen som driver frågor som ex. Stärkt SLR Auktorisation, Bakgrunds/Vandelskontroll, Säkerhetsundersökningen.

KOMPETENSUTVECKLING: Fortsatt kompetensutveckling är naturligtvis av yttersta vikt för att öka medlemsföretagens förmåga och utan hinder kunna genomföra SLR:s auktorisationskontroll.

Preparandkurs Gesäll Låssmed anordnas av SLR. Förberedande utbildning för Mästarprov arrangeras i Leksand. (Reportage från Mästarutbildning i Leksand finns på sidorna 7-9) Pga. pensionsavgångar är det idag en brist på läsmästare och gesäller, vilket är ett krav för medlemskap i SLR. Bra fabrikantutbildningar

finns hos SEM Groups medlemsföretag. Fabrikantoberoende utbildningar finns i SLR:s utbildningskatalog på SLR:s hemsida. Ambitionen är att Utbildningskatalogen efter hand kompletteras med fler utbildningar som genomförs fysiskt på olika platser i Sverige alternativt digitalt.

Nya läroboken i Passerteknik är klar och ligger nu för korrekturläsning innan tryck och digitalisering. Vi planerar för en fysisk årskongress med fabrikantutställning **8-10 april 2022 i Göteborg**, spara datumet redan nu.

NATURLIGTVIS GÖR VI LITE MER PÅ SLR: Svarar på frågor och arbetar med ärenden från våra medlemsföretag, arbetssökande, studerande, journalister, myndigheter.

Deltar i remissarbete för normer kring produkter och personcertifieringar som är relevanta för vår bransch. Hög samverkan med SEM Groups styrelse och medlemsföretag (fabrikanterna). Hög samverkan med Föreningen Säkerhetsbranschen. Arbeta med med ELF. (European Locksmith Federation) Och mer därtill - fortsatt läsa vår tidning och våra nyhetsbrev för att hålla er uppdaterade.

Må väl, samt tillönskan om en riktigt God Jul och Gott Nytt År



Håkan Dosé
Ordförande i SLR

HÅKAN DOSÉ

Född: 21 januari 1952

Bor: Göteborg och Stockholm.

Familj: Gift med Mia sedan 30 år och två vuxna döttrar, en i Stockholm och en i London.

Karriär: Civilekonom vid Göteborgs Handelshögskola samt militärutbildning på Militärhögskolan i Stockholm. Var tidigare verksam på IBM i Stockholm och därefter Nivex AB i drygt 30 år.

Hobby: Friluftsliv med familj och vänner, gärna på havet.

UR INNEHÅLLET:

REPORTAGE

7 Mästarbrev - vi besöker utbildningen i Leksand



TEMA

Jubilarer i branschen



Säkerhetsinstallatören ges ut av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR. **Tel:** 08-721 40 55. **www.slr.se**
Besöksadress: Kansliet: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke. Låsteknikcentrum Stockholm: Ekholmavägen 23, 127 48 Skärholmen.
Ansvarig utgivare: Benny Jansson. **Epost:** benny.jansson@slr.se. **Ordförande:** Håkan Dosé. **Epost:** hakan.dose@slr.se.
Redaktör: Victoria E. Kiss Nylund. **Epost:** victoria.kiss-nylund@slr.se **Prenumeration:** kansli@slr.se. **Annonser:** Ebbe Svensson.
Epost: ebbe.svensson@slr.se. **Repro & layout:** SLR Service AB. **Omslagsfoto:** Hantverksrådet - Fhsk Leksand Victoria E. Kiss Nylund.
Tryck: V-TAB, Vimmerby 2021. **Upplaga:** 10 500 ex. **ISSN** 2001791X. Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR, bildades 1955 och är en rikstäckande organisation för låsmästare från Trelleborg till Kiruna.



HASSE ARO **29**
 ”I mer än 30 år har jag burit på det”

DIGITAL VARDAG

16 Ransomware - växande hot mot företagen

TRENDER

38 Osynligt lås löser vardagspusslet



SMART KEYGARAGE™

EN SMARTARE NYCKELGÖMMA

En enklare och säkrare nyckelöverlämning

- Låses och öppnas via app eller 6-siffrig kod
- Upp till 28 användare
- 1 miljon kodkombinationer
- Administrering via gratisappen HomeTec Pro
- Bluetooth-app för iOS och Android
- Lämplig för utomhusbruk (IP54)

abus.com

ALARMTECH

CHOCKDETEKTORER

Chockdetektor Larmklass 3

För säkert skydd av fönster, dörrar & väggar.

3 separata detektionskanaler:

- Explosion
- Räknekanal
- Integration

IU 400
 E-63 097 79
CD 475
 E-63 098 92
CD 470
 E-63 100 90

www.alarmtechglobal.com
info@alarmtech.se
 +46 (8) 798 18 60



SÄKERHET + UTRYMNING + DÖRRAUTOMATIK + BRANDKRAV. VI HAR LÖSNINGEN.

Motorlås med splitfunktion i kombination med elslutbleck och utrymningsbehör – Låskombinationen ger högre säkerhet i dina utrymningsdörrar med dörrautomatik.

När det måste fungera.

Mästarbrevet - det yttersta yrkesbeviset

TEXT & FOTO: VICTORIA E. KISS NYLUND

Den bakomliggande bilden visar Hantverksrådets logga på ett av de vackra timmerhusen som utgör Leksands Folkhögskola

Årets sista mästarutbildningsgrupp rullar igång i ett kallkrispigt Leksand. Ett trettiotal personer från en mängd olika hantverksyrken har samlats på vad som förmodligen är Sveriges vackraste folkhögskola. En av de första frågorna som avhandlas är mästarbrevets varierande status genom åren. Två av aspiranterna i gruppen är låssmeder, att de har siktet inställt på mästarbrevet har länge varit självklart.

– När det var som sämst utfärdade vi kanske 45 mästarbrev per år, säger Anne Palm, mästarbrevsansvarig på Hantverksrådet och tillägger: Nu är vi uppe i 300–400 årligen och jag skulle nog säga att låssmederna är en hyfsat stabilt representerad grupp, men de kan alltid bli fler.

För ett antal år sedan var intresset för breven så lågt att Hantverksrådet förstod att det krävdes ett stort omtag eller så fick man se mästarbreven försvinna. Genom ett medvetet arbete med branscherna har Hantverksrådet lyckats vända trenden.

– Det är medvind för hantverk just nu, orden kommer från Stefan Andersson, projektledare på Hantverksrådet som också håller i morgonens föreläsning, vilken i all lämplighet berör frågan om

varför man ska ta mästarbrev.

Sveriges Hantverksråd är det organ som står bakom själva utfärdandet av mästarbrevet och bakom dem finns Svenskt näringsliv, Hantverkarna och Företagarna, som tillsammans fått myndighetsuppdraget att utfärda och återkalla mästarbrev.

Som en del av Hantverksrådets omtag skapades mästarutbildningen – en distansutbildning som ska säkerställa att alla mästare har de kunskaper som krävs för att driva ett modernt hantverksföretag.

Förutom två dagar i Leksand genomför mästaraspiranterna en tioveckors distanskurs med en uppgift att lösa veckovis. Det hela avslutas med att man skriver ett mästarprov och därefter erhålles mästarbrevet – om man klarat förfarandet förstås – men det menar Anne Palm, hennes kollega Marita Olars, som har ansvaret för gesällbreven och projektledaren Stefan Andersson, att de flesta faktiskt gör.

ALLT VÄRDEFULLARE BLI MÄSTARE

Jonas Sunebring jobbar till vardags som säkerhetstekniker på Great Security i Göteborg. Han ser oförskämt pigg ut med tanke på vad han berättar.

– Det blev så att jag körde från Göteborg till Leksand i ett svep igår i ösregn och allt, sju timmar tog det och mörkt var det.

Kanske är det hans engagemang och längtan efter mästarbrevet som ändå kunde motivera den prövande körningen.

– Jag är otroligt taggad på att ta mästarbrevet och bli låssmedsmästare, förtydligar Jonas.

Sitt gesällbrev har han haft sen 2012 och han har flera gånger sedan dess varit påväg att anmäla sig till mästarutbildningen, men den tuffa arbetsbelastningen har inte gjort det lättare att hitta utrymme i kalendern. Till slut fick han bara ta sig tid och nu är han här, dessutom med sin forna kollega Michael Magnesköld som numer är egenföretagare. Båda är eniga om att det ligger ett stort värde i att vara mästare inom låssmedsycket och att det värdet hela tiden ökar.

– För mig personligen är det förenat med en yrkesstolthet att ta mästarbrev och det fungerar också som en kvalitets-säkring gentemot kunderna, säger Jonas Sunebring som även tillägger att många kunder efterfrågar yrkesskicklighet genom att försäkra sig om att utföraren är just gesäll eller i bästa fall mästare.

– Det blir som ett kvitto eller intyg på att man håller en viss nivå och är jag mästare kan jag som egenföretagare också ansöka om medlemskap i SLR, vilket är ett stort plus för mig, inflikar Michael Magnesköld.

– Samtidigt behöver man inte svara på hur lång erfarenhet man har, det räcker att man säger att man är mästare, så förstår kunderna att man har gedigen yrkeserfarenheten och att de kan känna sig trygga, fortsätter Jonas Sunebring.

Stefan Andersson håller också med om att det skett en statushöjning i mästarbrevets varande, något han tror har att göra med att unga idag efterfrågar yrkesstolthet på ett annat sätt.

– Yrkesstolthet är en trygghet för kunderna, är jag yrkesstolt tar jag ansvar för att jag gör ett bra jobb, förklarar han. »



Mästaraspiranterna Michael Magnesköld och Jonas Sunebring. På nästa sida ser vi Stefan Andersson, Anne Palm och Marita Olars.



DIGITALA TAR EJ ÖVER HANTVERKET

Det är få som undgått lässmedens yrkesutveckling, att man gått från det mekaniska till det elektroniska och digitala – går det då fortfarande säga att lässmed är ett hantverksyrke? Jonas Sunebring är övertygad i sitt svar:

- Även om cylindern är digital måste den sitta på rätt ställe med rätt behör och för det krävs en lässmed som kan hantverket.

Men om allt blir digitalt, envisas jag. Det tror inte Jonas Sunebring är möjligt, åtminstone inte under en överskådlig framtid. Dock menar han att ett stort ansvar vilar på tillverkarnas och leverantörernas axlar. Somliga provar att digitalisera hela låslösningen och ge kunden möjlighet att ensam sköta installation – vilket i praktiken skulle urholka lässmedens roll och hantverksskunnande. Men enligt Jonas Sunebring är det idag snarare regel än undantag att dessa kunder ringer i stort behov av support. Så lässmeden får ändå komma ut och fingerfärdigt rätta till problemen.

- Digitaliseringen är ett hjälpmedel, inte något som är utmärkande för branschen, hantverket är det, resonerar Jonas.

GEMENSAMMA BRANSCHPROBLEM

Faktum är att de flesta hantverksyrkena upplever gemensamma bekymmer, till exempel när det kommer till frågan om glada amatörer – eller som vi i lässmedsbranschen kallar dem – oseriösa yrkesutövare – som utgör ett problem för alla hantverksyrkena idag. Ett problem man kanske aldrig kan få bort, men som man kan möta upp genom att kvalitetssäkra sin egen profession ytterligare – däribland genom mästarbrevet.

KUNDERNA SE VÄRDET I MÄSTARE

Rekryteringen av nästa generation sker enklare om handledaren/läraren har mästarbrev, då är fler benägna att gå samma väg. Men det sanna stödet från branschen bör komma genom ett konsekvent fokusarbete på just gesäll- och mästarbrevets värde och vikt ur ett branscherspektiv.

- Det är inte enbart för individen som det är viktigt att ha ett mästarbrev, det signalerar en branschmognad och en stor seriositet för det särskilda skräpet för hantverksyrkena, förklarar Stefan Andersson.

- Ett tips till branschen är att bearbe-

ta kunderna, få dem att fråga efter gesäll- och mästarbrev, få dem att ställa det kravet på yrket. Det ska inte bara vara ett bevis man vill ha i offert- och anbudsmanhang, säger Marita Olars.

Men faller då inte allt ansvar på individen, den ensamma yrkesutövaren – undrar jag?

- Det bör ses som en möjlighet istället, det handlar till syvende och sist om yrkesstolthet, att tala om att man är utbildad och att kunden kan se det genom gesäll- eller mästarbrev, svarar Marita Olars och Anne Palm tillägger:

- Har vi en utbildning måste vi våga vara stolta, det är tyvärr alldeles för många som har sitt gesäll- eller mästarbrev liggandes i en gammal låda täckt av damm på vinden.

Att låta mästarbrevet bli dammigt är inget som kommer på frågan för lässmederna Jonas Sunebring och Michael Magnesköld.

- Lyckas jag ta det ramar jag in det och bär med det ut till kunderna, småskrattar Jonas Sunebring och får direkt medhåll från Michael Magnesköld. 🟦



iLOQ 5-serien

Digitalt låssystem för framtiden

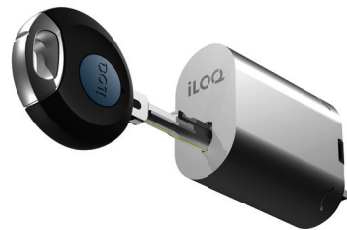
Batterifria digitala lås ökar hållbarheten för bostadsrättsföreningar.

Fördelar med iLOQ

- Endast en nyckel räcker
- Minimerade kostnader
- Totalekonomi
- Enkel hantering
- Hög säkerhet
- Hållbart

Miljövänligt med iLOQ

50 000 kg batteriavfall besparas varje år av iLOQ världen över tack vare den batterifria lösningen.



Med iLOQs digitala låssystem är det enkelt att spärra förlorade nycklar och ändra behörigheter utan extra kostnader för att byta lås och nycklar.

iLOQ erbjuder smarta lösningar för lås- och passerkontroll för alla typer av fastigheter.

iLOQ
Making life accessible

Lösningar för offentlig sektor 2022

Den 1-2 februari är du välkommen att träffa oss på Kistamässan, Stockholm.

Du hittar oss i monter G15 där vi visar hur du kan få en hållbar, ekonomisk och miljövänlig lösning genom hela livscykeln.

Väl mött!

STOCKHOLM / KISTAMÄSSAN / 1-2 FEB

 **LÖSNINGAR FÖR
OFFENTLIG
SEKTOR 2022**

iLOQ är marknads- och teknikledande inom digital behörighetshantering.

Kontakta oss så berättar vi mer.
sweden@iloq.com
08-650 72 00
www.iLOQ.com



PROFSAFE ÄR OFFICIELL
DISTRIBUTÖR AV CHUBBSAFES
RING OSS PÅ 0371-52 32 90



ANVÄND DIN
SMARTPHONE FÖR ATT
VIRITUELLT PLACERA ETT
VÄRDESKÅP I DITT RUM!



Chubbsafes
Trusted the world over.

GÖR SÄKERHET TILL EN DEL AV DIN VARDAG

Testa vår nya AR-funktion på www.chubbsafes.se och placera ett värdeskåp där du står just nu!

Allt du behöver är en smartphone – ingen app behöver installeras. Skanna QR-koden och ta det första steget mot att göra säkerhet till en del av din vardag.

Mässa med fokus på en coronafri framtid

Ungefär som vanligt, men kanske lite roligare. Så skulle nog de flesta besökare på Sectech-mässan i Stockholm beskriva de två dagarna som bjöd på matnyttiga seminarier och produktutställningar i mängder.

TEXT & FOTO: LINUS DAHLBÄCK

– Vi är nog fler i år än förra gången, säger arrangören Lennart Alexandrie från AR Media under seminariet om coronapandemins effekter och följder för säkerhetsbranschen.

Kanske lite förvånande, då pandemin ännu inte är över – även om restriktionerna är borta. Men samtidigt är det uppenbart att personer i säkerhetsbranschen suktat efter att få träffas, snacka säkerhet och kanske bara strosa runt och klämma på säkerhetsprodukter. Under seminariet står det också klart att pandemins effekter på branschen inte alls varit förödande. Snarare tvärtom. Panelen, som består av sex personer från stora företag och branschförbund, är helt enig om att det inte påverkat affärerna negativt. I alla fall inte sett till antalet jobb man får in.

– Det skapar snarare andra problem i omvärlden med brist på komponenter och leveranser som inte är på plats. Tillväxten har dock funnits hela tiden och inte påverkats negativt alls, säger paneldeltagaren Jimmy Ek, som är nordisk försäljningschef på Axis.

Just bristen på komponenter är något som oroar, och enligt föreningen Säkerhetsbranschens vd, Joakim Söderström, kan det få följder framöver.

– Tittar vi tillbaka i historien ser vi att en kris ofta avlöser en annan kris. Här får vi brist på komponenter som ger problem med leveranser, men det jag främst håller ögonen på är vad som händer efter. Pandemin är vad det är, men vad kommer hända nu? Kommer det bli ett handelskrig eller något annat?

"VÅR FÖRMÅGA ATT STÄLLA OM HAR KRAFTIGT FÖRBÄTTRATS"

Överlag var det optimistiska tongångar på seminariet, exempelvis på temat om den digitala förändringen i arbetssätt.

– Vi har lärt oss mycket av att gå igenom krisen. Vår förmåga att snabbt ställa om och hantera den sortens utmaning har kraftigt förbättrats. Jag känner mig trygg med hanteringen, säger Fredrik Sidhagen som är vd för RCO Security.

Man såg inte heller några problem i att stora företag nu – med tanke på arbetstagaras eventuella önskemål om hemarbete – kanske tänker om och minskar på sitt kontorsutrymme.

– Det värsta som kan ske är att ingenting sker. Vill man ha större eller mindre utrymme ändras säkerhetsbehovet och då får vi en marknad. Man kanske måste ha smartare kontor för att veta hur många som är inne, säger Stanleys nordenchef Kettil Stenberg.

UTSTÄLLARE SOM LÄNGTAT EFTER ATT SKAKA HAND

Bland både utställare och besökare var känslan att det var kul att vara tillbaka bland branschfolk och prata om säkerhet.

– Det är nog många som har saknat att komma ut och träffa branschfolk.

Jag har längtat efter att skaka hand med människor, säger Kenneth Claesson på företaget Ajax som – precis som företaget – gör sin första mässa som utställare.

– Jag har tidigare varit säkerhetschef i tio år och då besökt mässan som kund. Det är kul att komma ut och titta på vad

konkurrenterna har att erbjuda.

Av de drygt 100 utställande företagen fanns också representation från utanför Sveriges gränser. Det nederländska teknikföretaget Nedap jobbar med bland annat passersystem och larm.

– Vi vill se vad som händer på den svenska marknaden, säger Jan Wilterdink som arbetar med att stödja företagets partners över hela världen. När pandemin slog ut resandet och mässorna runt om i världen förändrades hans jobb rejält.

– Det är inte samma sak att träffas och prata digitalt så jag hoppas att jag kan återgå till att resa lika mycket som jag gjorde innan pandemin.

"SAKNAR SLR PÅ MÄSSAN"

Medlemsföretag i SLR fanns också representerade under den andra mässdagen, då Karla Låsservice fanns på plats.

– Vi är här tillsammans, nästan hela företaget, säger Camilla Alm. Vi har kollat in Steplock, Copiax, Safetron och Dormakaba – och tittat på motorlås och elslutbleck.

Hon tycker att det är kul att komma ut och träffa branschfolk och titta på nya produkter.

– Jag ska se om jag kan hitta något nytt hos någon jag inte känner till, något med porttelefoner kanske, säger hon och fortsätter:

– Men jag saknar faktiskt SLR här. Det hade varit kul att se Håkan Dosé stå i en monter och prata om SLR. 🕒



Camilla Alm och Lillemor Berg från Karla Låsservice.



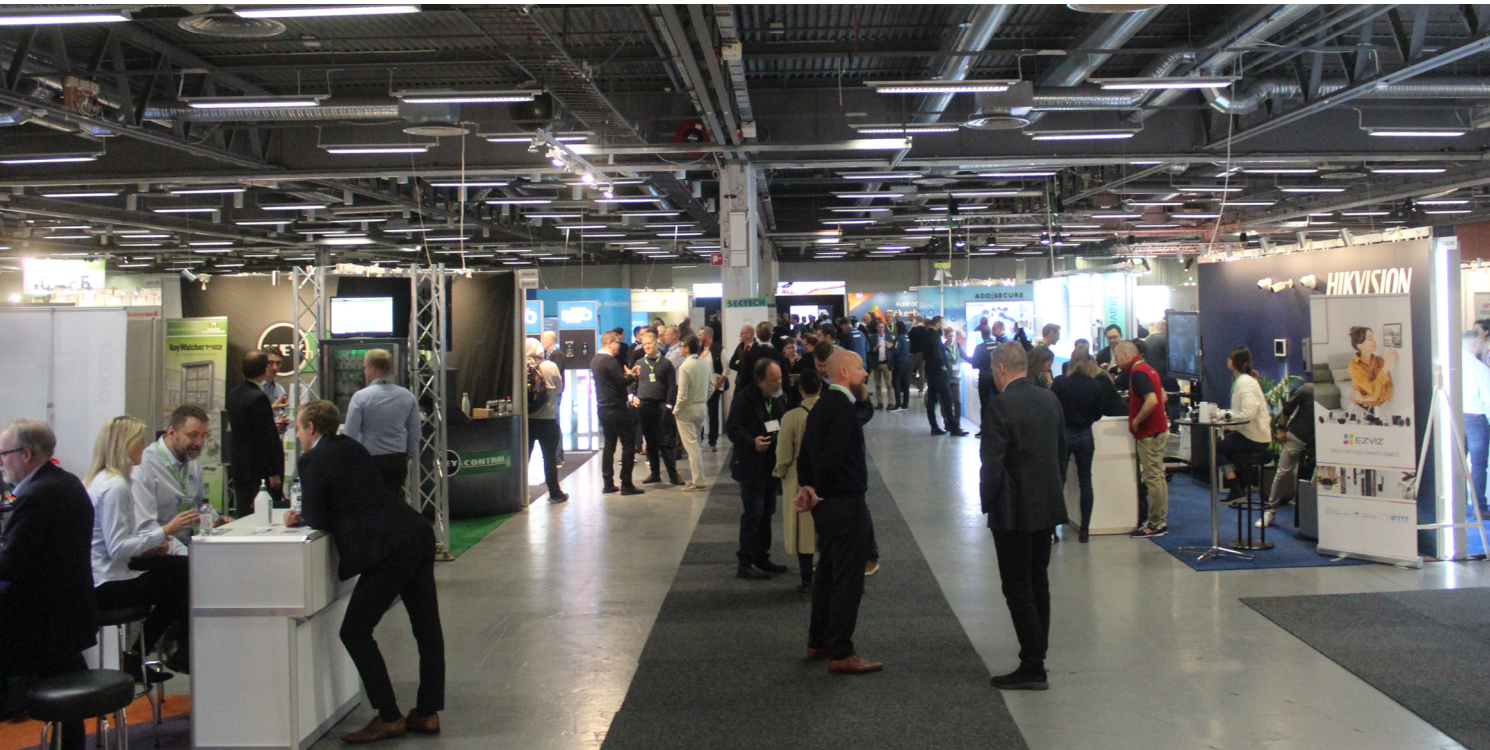
Kenneth Claesson (t.h) med kollegan Valentine Shapiro från Ukraina.



Panelen var helt enig om att pandemin inte påverkat affärerna negativt.



Jan Wilterdink från nederländska företaget Nedap.



Sectech-mässan ägde rum på Stockholmsmässan.

dormakaba dKey

Teknik så smart att den inte syns

NYHET



Tryggt, smart och enkelt med dormakaba dKey

dormakaba dKey är ett smart hybridlås som ger dig tryggheten av ett rejält mekaniskt lås och flexibiliteten från digital teknik. Låsning och upplåsning görs med nyckel eller digitalt, automatiskt eller med dKey-appen för Android och iPhone.

All elektronik är integrerad inne i låshuset och inga synliga enheter behöver monteras utanpå dörrbladet. Låshuset passar i enlighet med skandinavisk standard.

Scanna QR-koden för mer information om dormakaba dKey eller ring oss på 031-355 20 00 så berättar vi mer.



www.dormakaba.se

dormakaba 

”En epost räcker för att bli föremål för digitalt brott”



Fram till 1 november i år har polisen fått in anmälan om 134 218 digitala brott, 12 600 är polisanmälda dataintrång. Få företag ser riskerna med digitala brott - man lever i tron att det inte händer en själv. Vill man däremot skapa sig en förebyggande överblick är det lätt att begreppsförvirring uppstår och den svårnavigerade terminologin gör det hela överväldigande. Vi frågade Per Klingvall på Stöldskyddsföreningen om hur man enklast gör rätt i det digitala.

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND
ILLUSTRATION: ADOBE STOCK

Först vill vi reda ut begreppen. Informationssäkerhet, även kallat IT-säkerhet, handlar om att skydda information i både fysisk och digital form. Cybersäkerhet går ut på att skydda IT-system (data, mjukvara och hårdvara) och den digitala infrastrukturen mot angrepp. Idag styrs arbetsvardagen för företag allt mer av digitala lösningar och tillgången till data har aldrig varit större. Samtidigt tar vi alltför sällan den digitala brottsligheten lika allvarligt som den fysiska. Enligt Per Klingvall finns det ett enkelt sätt att tänka kring det hela utan att man behöver fästa vikt vid definitioner.

– Man bör tänka så här: Vad för brott kan jag råka ut för? Alltså, på vilket sätt kan jag, mina anställda och mitt företag bli lurade? Det räcker att man har en internetuppkoppling och en epost för att bli föremål för ett digitalt brott.

FINNS OLIKA TYPER AV DIGITALA BROTT
Digitala brott kallas de brottsmetoder som utnyttjar internet för att begå en brottslig handling, ofta bedrägeri. Ett exempel på detta är att lura någon att klicka

på skadliga länkar eller att man får epost skickad till sig som ser ut att komma från till exempel företagets vd, en leverantör eller liknande.

Den andra delen är IT-intrång, vilket innebär att de kriminella tar sig in i IT-systemet för att låsa det eller för att stjäla information och till exempel sälja den till en konkurrent. När de låser systemet kallas det för ransomware. I utbyte mot upplåsning av systemet pressar de kriminella företaget (denna metod drabbas oftast företag eftersom de på ett eller annat sätt innehar känslig information) på pengar, väldigt mycket pengar. Den tredje typen av digitala brott handlar om att göra intrång för att hitta information som den drabbade parten inte vill ska bli offentlig och att sedan hota med att informationen ska bli just det om man inte betalar för att hålla den fortsatt hemlig.

– För de företag som känner att man har väldigt knapphändig kunskap om digitala brott kan det vara en god idé att ta del av vår information över vad man ska tänka på när det gäller datorer, mobila enheter, programvara och appar, säger Per Klingvall och fyller i att man på säkerhetskollen.se har en särskild sida som är riktad specifikt till företag.

LÄSFÖRETAG KAN VARA SÄRSKILT UT-SATTA

Som bransch bör läs- och säkerhetsbranschen vara extra vaksam vad gäller utsattheten för digitala brott, menar Per Klingvall.

– SLR:s medlemmar är verksamma i en bransch som jobbar med säkerhet, det gör det troligt att många av företagen sitter på extra känslig information eller att man har tillgång till lokaler där det finns känslig information. Vidare säger Per Klingvall så här: – Det är förödande för trovärdigheten om ett företag i säkerhetsbranschen själv

anses som osäkert för att de inte har koll på sin egen säkerhet. Oavsett om det är digital eller fysisk säkerhet.

PERSONALEN SVAGASTE LÄNKEN

Även om ett företag investerat stora summor i avancerade tekniska lösningar är inget företag säkrare än sin svagaste länk, och det är personalen. Ett vanligt problem är att man glömmer bort att hålla personalen kontinuerligt utbildade och uppdaterade på hur den digitala brottsligheten utvecklas, vilket den tyvärr gör i en rasande takt. Som chef bör man ställa krav kring personalens IT-kompetens.

– Arbeta kontinuerligt med utbildning och engagemang för de här frågorna. Ställ krav på att medarbetarna visar upp att de genomfört säkerhetsutbildningar.

Enligt Per Klingvall handlar mycket även om att hela tiden ha uppdaterade programvaror, att alla i personalen har den behörighet som företaget kräver, samt att ha starka lösenord på alla delar, sådant som brandväggar och trådlösa nätverk till exempel.

– Man bör även ha en god kontroll över var man lagrar sin information. Sluter man avtal kring detta måste man veta vad det är för avtal man sluter. Företagets chef måste också vara tydlig med vad som gäller för den personliga utrustningen, vad man får göra och inte göra med denna.

DRABBAD? – FÅ INTE PANIK!

Om du och ditt företag drabbas av ett digitalt brott, i värsta fall ett omfattande dataintrång som blockerar hela företaget från de egna systemen och informationen, få inte panik utan försök att agera konstruktivt, lugnt och sansat. Per Klingvall förtydligar:

– Har man fått hela sitt IT-system låst behöver man allt som oftast ta hjälp av externa IT-tekniker. Framförallt ska man polisanmäla brottet direkt och aldrig betala lösensumman. Det göder enbart den kriminella verksamheten. »





Satte könet för en lyckad kampanj

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND
FOTO/ILLUSTRATIONER: SSF, ADOBE STOCK

Vi har oftast bra koll på våra hemnycklar och skulle inte i vår vildaste fantasi få för oss att exempelvis hänga dem till tjuvens förfogande utanför dörren. Med våra lösenord tänker vi annorlunda, och framför allt banalt, det tog Stöldskyddsföreningen fasta på när de skapade könsordskampanjen – förlåt, lösenordskampanjen, en reklamkampanj som kastar ljus över vår digitala oförsiktighet som banar väg för kriminella.

Ofta är det ett lösenord som står mellan dig och de brottslingar som inte helt ogärna skulle ta sig in på dina digitala konton. Ändå tenderar vårt säkerhetstänk vara ganska lågt när det kommer till att skydda den egna online-identiteten.

Det lyfte Internetstiftelsen fram – i en rapport som listade de vanligaste hackade lösenorden – och som Stöldskyddsföreningen senare byggde sin uppmärksammade kampanj på.

– Språkvalet fick verkligen alla som såg kampanjen att höja på ögonbrynen och det var precis det som var meningen, förklarar Anna Stark, marknadschef på Stöldskyddsföreningen.

SVAGA LÖSENORD STOR SÄKERHETSRIK

Lösenordskampanjen som gick ut brett och syntes bland annat i tunnelbanan, på busshållplatser över stora delar av landet, i dagstidningar och även digitalt – hade till uppgift att uppmärksamma privatpersoner på deras digitala beteende och på så sätt förebygga digitala brott, en brottsform som tyvärr stadigt ökar. Idén är spunnen ur den upptrappade satsning kring förebyggande åtgärder mot digitala brott som SSF startade 2020.

– Kampanjen var startskottet på att visa allmänheten att man kan vända sig till oss i frågor om digitala brott i preventivt syfte, men även när du blivit utsatt,

berättar Anna Stark vidare.

I samband med lanseringen av kampanjen öppnade man också sidan Är Du Säker som idag är en utvecklad del av sajten Säkerhetskollen, där man kan kontrollera om ens egna lösenord håller digitalt eller om de är för svaga och därmed ett lätt byte för de kriminella.

– Vem som helst kan surfa in och testa om ens epost varit med i någon läcka, berättar Anna Stark och fortsätter: Fram till idag har cirka 60 000 e-postadresser testats och ungefär hälften av dem, alltså nästan 50% har varit med i någon läcka.

Huruvida de läckta uppgifterna utnyttjats och ifall läckan lett till att personerna drabbats av en id-kapning förtäljer inte informationen på Säkerhetskollen, men informationen i sig är väldigt oroande. Varje svagt lösenord är en stor säkerhetsrisk. Säkerhetskollen innehåller också förebyggande råd, varningar till allmänheten och möjlighet att tipsa om pågående brottsförsök. En hel del företag och organisationer får också, med hjälp av sidan, stöd i sitt arbete med ökad digital säkerhet.



GENETALIERN I FOKUS NÄR VI SKA VÄLJA

Vad tänker vi svenskar när vi ska formulerar våra lösenord? För det första har vi samma lösenord över allt och nästan alltid har vi pinsamt dålig fantasi när vi knappar in bokstäverna som snabbare än vi hinner se, blir till små oskyldiga stjärnor på skärmen. Inte alltför sällan är ord som kuk, knulla och bajskorv med i våra lösenord.

– Oftast har vi många fler lösenord än vi tror online och det är sällan gemena man har koll på vad som är en stark lösenkod. Förr sa man att man ska byta lösenord ofta, nu för tiden säger vi att man bör skaffa en lösenordshanterare, förklarar Anna Stark.

BLEV VÄCKARKLOCKA FÖR MÅNGA

Tonaliteten i lösenordskampanjen väckte minst sagt uppmärksamhet och i några fall kände sig vissa också provocerade av tillvägagångssättet SSF presenterat problematiken på, något som tydligt framkom i kampanjuppföljningen. Tongångarna var dock i de flesta fall väldigt

positiva och flertalet att sättet problemet fungerat som en att kontrollera de

– Eftersom vi från Internetstiftelsen med siffror på vilka vi svenskar väljer, som att vi gjorde men definitivt att vi ville sticka ut, det redan i pitchen till säger Anna Stark

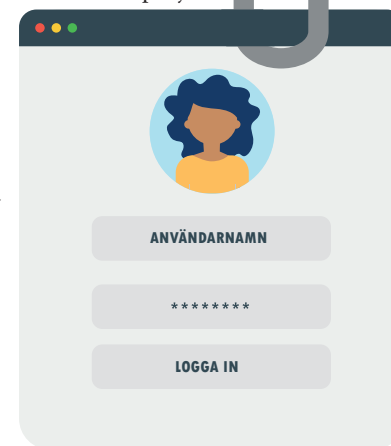
– Styrkampanjen

kände snarare presenterats på väckarklocka till egna lösenorden. hade statistiken talsens rapport hackade lösenord kändes det aldrig något ogrundat, var modiga och klargjorde vi reklambyrå, och tillägger: kan fanns i att var vågad och berörde ett viktigt ämne som större delen av befolkningen kan relatera till.

NÄTFISKE VÄXANDE PROBLEM

Ganska nära inpå lösenordskampanjen fortsatte SSF belysa problemet med våra beteenden online med en nätfiskekampanj. Även den togs emot väl och väckte uppmärksamhet. Nätfiske, phishing som det också kallas, är när någon fiskar efter personlig och känslig information online, så som till exempel kort- eller kontonummer och är också en brottsform som allt fler vittnar om att de blir utsatta för.

– Gemensamt för kampanjerna är att de belyser hur vi beter oss på nätet. Ett brett säkerhetstänk idag innefattar digitala brottsförebyggande åtgärder likväl som fysiska, förklarar Anna Stark som också berättar att SSF känner att de fått ökad trovärdighet hos allmänheten inom området digitala brott: – Det är kul och är ett mål vi också haft med båda kampanjerna, säger Anna Stark avslutningsvis. 



Ett av Europas äldsta familjeföretag inom lås och beslag

När Säkerhetsinstallatören kommer på besök är det nästan på dagen 160 år sedan falusonen Jean Abraham Göthe grundade järnvaruhandeln J. A. Göthes. Idag är man ett av Europas äldsta familjeföretag inom lås och beslag. För Håkan Östlund, koncernens vd är det efter snart 39 år dags att kliva åt sidan och lämna över till nästa generation.

TEXT & FOTO: VICTORIA E. KISS NYLUND

– Göthes industribeslag och Göthes Säkerhet är de två största bolagen i koncernen och omsätter tillsammans 286 miljoner, totalt omsätter våra fyra bolag med 60 medarbetare 320 miljoner, säger Håkan Östlund.

Det är imponerande siffror, men vi har inte kommit till Göthes för att prata siffror och inte heller historia, även om koncernens rika historia (bara det att företaget varit verksamma under flera tidsepoker fascinerar) utgör en väsentlig del av lås- och säkerhetsbranschen. För den som inte känner till Göthes kan de lite förenklat förklaras som en av Skandinavians ledande grossist och distributör av lås- och beslagssystem till den så kallade OEM-marknaden, alltså tillverkare av dörrar, fönster, fasader med mera.

– Medan Göthes industribeslag förser kunderna med produktlösningar är det Göthes Säkerhet som utför jobben med installation, service och support mot slutkunden, förklarar Christer Morell som är vd för Göthes Säkerhet.

VILL INTE VARA SOM ALLA ANDRA

Trots att man är ett av Europas äldsta familjeföretag inom lås och beslag har man haft så få som sex ägare genom alla år, att varje person levtt och andats familjekoncernens bästa är en inslagen

väg man planerar att fortsätta på. Det att man har med sig det personliga familjära synsättet ner på medarbetarnivå i en tid där branschens företag konsolideras gör att Göthes sticker ut.

Att göra lite annorlunda, märker jag ganska snabbt är Håkan Östlunds motto. Drar branschen åt ett håll, ska han åt det andra. Stänger konkurrenterna ner de lokala säljkontoren, ska Håkan öppna fler lokala säljkontor.

– Det var precis det vi gjorde under pandemin, vi öppnade i Husqvarna och i Malmö. Jag har alltid varit av uppfattningen att affärer görs mer mellan människor än företag och jag tror inte det ändras på grund av en pandemi som gjort att vi inte kunnat träffas en stund, förklarar Håkan.

INTE ÄGARE I ORDETS RÄTTA BEMÄRKEELSE

Tidigt in i vårt möte avslöjar Håkan att han aldrig sett sig själv som något annat än en lagspelare – kanske lite konstigt sagt för en vd och koncernägare, men Håkan har en förklaring.

– Ett av mina många ledord är att man aldrig kan ställa större krav på sina medarbetare än på sig själv, det är viktigt för mig att inte vara förmer mot min personal, säger Håkan och fortsätter:

– Jag känner mig faktiskt som en

parentes i historien som fått förmånen att förvalta detta företagsarv, det är ett privilegium men jag ser mig inte som en ägare i ordets rätta bemärkelse.

Håkan menar även att det är de duktiga och lojala medarbetarna som varit lyckan under alla dessa 160 år.

– Jag tror också att det är fördelen med en mindre ort som Falun. I stora städer kanske man är mer lockad att byta arbetsgivare och prova jobba hos flera aktörer. Som företagsledare kan det då vara svårt att hinna bygga upp de hållbara banden med medarbetarna innan de försvinner vidare till nästa ställe, så har vi det inte här.

PÅ RANDEN TILL KONKURS

Att de anställda tycker om Göthes som arbetsplats är det svårt att ta miste på. Ibland när Håkan kommer för att jobba på helgerna kan medarbetarna redan vara på plats och fika eller spela biljard.

– Det jag faktiskt är mest stolt över är att vi lyckats skapa en trygg och bra arbetsplats i Falun och att vi utvecklat oss tillsammans med alla duktiga medarbetare, säger Håkan och tillägger:

– När jag tog över som vd var det ekonomiska läget inte det bästa, och på tidiga 90-talet var vi på randen till konkurs, men vi lyckades alla vända skutan och är

”Jag tror också det är fördelen med en mindre ort som Falun. I stora städer kanske man är mer lockad att byta arbetsgivare...”





Henrik och Håkan Östlund.



Bosse Löfgren i möte med delar ur sitt team.



Medarbetaren Mats Sundberg jobbar på i verkstaden.



Christer Morells (3:a f. v.) kollegor ställer upp på gruppbild.

» idag ett välskött företag.

Men allt gott har ett pris och några genvägar till framgång, det finns inte menar Håkan.

– Jag tycker det är lyx när jag går hem klockan 18, ler Håkan och fortsätter:

– När jag jobbade som mest jobbade jag bokstavligen talat jämt och det har inneburit att jag inte kunnat vara en så närvarande far som jag önskat.

HAR GÖTHES I SITT NATURLIGA DNA

Samtidigt har Håkan i perioder nästan haft hela familjen i koncernen och han är nog med att lyfta fram att samtliga är arbetsamma personer, likt alla anställda på Göthes. Medarbetaren Bosse Löfgren är den första som Håkan anställde efter att han tillträtt som vd 1983. Bosse som än idag är kvar på företaget som inköpsansvarig skriver under på att den tigha team-känslan och den familjära touchen inte ändrats med åren, oavsett hur mycket

man vuxit eller ökat i omsättning.

– Det är förmodligen en av anledningarna till att många medarbetare väljer att stanna kvar.

Håkans son, Henrik Östlund håller med Bosse. Henrik har Göthes i sitt naturliga dna, samma år som hans far tillträder som vd för Göthes och anställer Bosse, så föds Henrik.

– Jag har varit med mina föräldrar på jobbet sedan jag var nyfödd i princip, förklarar Henrik som är nr två i ordningen av fyra söner till Håkan Östlund.

Som ungdom började han sommarjobba på lagret och än idag kan han hoppa in lite här och där menar också att det är hela grejen med att driva familjeföretag, man är där man behövs för stunden. Tanken framåt är också att det är Henrik som sakteligen ska ta över taktpinnen från sin far. Taktpinnen är ett passande ordval då Håkan gärna omnämner sig som en dirigent i företaget.

– Jag håller i dirigentpinnen men det är medarbetarna som skapar musiken, säger han.

Henrik är av samma uppfattning och vill fortsätta i samma manér, här verkar far och son tillika goda lagspelare båda två.

– Vi vill inte bara vara en ordermottagare utan en heltäckande partner till kunden med logistik, teknisk rådgivning och support, säger Henrik och tillägger:

– Vi ser fram emot att fortsätta vara ett personligt, privatägt företag och jag tror att har man så bra och duktiga medarbetare som vi har så kommer det mesta bli väldigt bra.

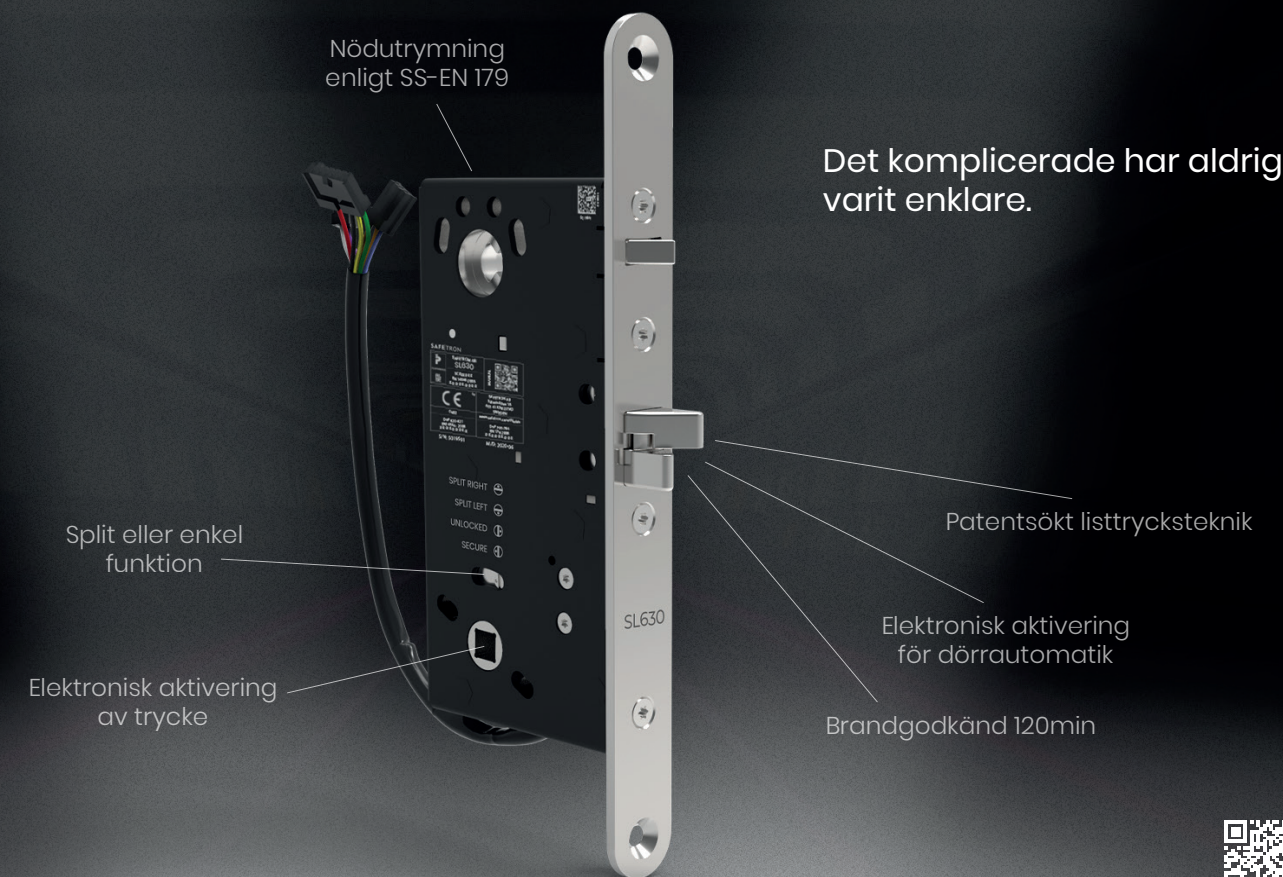
Det tycks helt enkelt inte vara på något annat sätt än att framtiden ligger för Göthes fötter och vi är nog inte ensamma om att vilja fortsätta följa deras resa i branschen. 🍷

Vi säkrar ditt projekt

Oroar du dig för uteblivna leveranser?
Gör inte det.

Läs mer på copiax.se

COPIAX





Gångjärn starten för 140-årig jubilar

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND
FOTO: ASSA

Etthundrafyrtio år, så många år har gått sedan August Stenman satte grunden till det som idag är Assa Abloy Opening Solutions, en del i den världsomspännande företagskoncernen Assa Abloy. Låt oss – 140-årsjubileet till ära – dyka in i ett stycke unik svensk industrihistoria.

Hur blev Assa det företag man är idag och hur började historien år 1881 när Stenman köpte den Thunellska gångjärnsfabriken i Eskilstuna? De flesta som idag känner till Assa Abloy Opening Solutions, i vardagligt tal fortfarande Assa, gör det som företaget som levererar lås- och säkerhetslösningar till hela världen. Så har det inte alltid varit. Man började med gångjärn och beslag för att sedan gå över till skruvar. Men historien om Assa innehåller mer än så. Det är till exempel inte många som vet att Assa haft en stor produktion av häftstift, de tillverkades i specialframtagna maskiner. Att man 1939 började arbeta med lås handlade egentligen om att det passade bra i och med att byggandet av det svenska folkhemmet startat. År 1951 var man också första företag i Sverige att införa 5-dagarsvecka. Och det var först 1967 som namnet Assa tillkom. Men vi backar bandet lite.

EXPORTERADE TIDIGT

Redan 1890 installerades den första automatmaskinen för tillverkning av gångjärn i August Stenmans lokaler i Eskilstuna. Tjugo år senare upptog man tillverkning av träskruv, först endast för firmans egna behov vid tillverkning av gångjärn och

beslag. När August Stenman sedermera avled 1920 ombildade dottern och friherrinnan Elisa Åkerhielm företaget till aktiebolag. Kristian Älegård som arbetar som grafisk formgivare och fotograf på Assa och kurerar företagets historiska arkiv berättar: – År 1938 exporterar man ungefär 80 procent av produktionen till kunder över hela världen. Låstillverkningen startades genom att man köpte K.S Thulins Lås och Metallfabrik i Eskilstuna. Denna fabrik tillverkade då ett mellandörrlås. Först 1946 kommer det första låssystemet uppbyggt på 5-stiftcyllindrar. Från år 1946 har sedan 150 000 funktionella säkerhetssystem innehållandes mer än nio miljoner cyllindrar levererats till fler än 18 länder i världen. De stora byggmästarna världen över valde också Assa till flera av sina storbyggen. – Året efter, 1947, förvärvar man AB Svenska Låsfabriken som tillverkade hänglås och samma år är man första företag i världen att tillverka 7-stiftcyllindrar, berättar Kristian Älegård vidare.

MINNS BILDANDET AV KONCERNEN

En tid senare, nämligen år 1963 hade lås blivit den största produktgruppen inom företaget, långt större än smide och skruv. Fyra år efter det sker det omtalade namnbytet som döper verksamheten i det namn vi idag är bekanta med. Man gick då från att heta Aug. Stenman Ab till Assa-Stenman Ab. Ytterligare tre år senare blir faktiskt lås som produktgrupp större än alla andra produktgrupper tillsammans. Verksamheten växer så det knakar och några år innan 80-talet brakade igång flyttar man också till sina nuvarande lokaler på Kungsgatan. I samma veva började Bengt Kruse jobba på företaget. Han gick då i sin fars fotspår som Assa-anställd och började sin yrkesbana som lagerarbetare. Genom åren har han haft en rad olika roller, bland annat som

anställd på paketeringsavdelningen, exportavdelningen, som inne- och utesäljare, planerat inköp på produktavdelningen och varit produktansvarig. Bengt Kruse är än idag kvar på företaget och jobbar ungefär ett år till som produktingenjör innan pensionen gör sig påmind. Det finns några händelser som de anställda som jobbat riktigt länge på företaget minns lite extra. En av dessa är bildandet av Assa Abloy (koncernen) 1994. – Man slår då bland annat samman Securitas, Metras Oy:s låsverksamheter Assa och Abloy och det innebar mycket stora förändringar eftersom vi blev våra egna konkurrenter på något vis, säger Bengt Kruse och tillägger: Nu skulle vi jobba mot samma mål men tack och lov gick det lätt och funkade bra. Något som Bengt Kruse däremot beskriver som omvälvande var att man gick från att arbeta mot en svensk marknad till att bredda spelplanen och jobba mot hela Skandinavien som en förenad marknad.

ENGAGERAD PENSIONÄRSKLUBB

Att han alltid trivts och tyckt om sitt arbete har fungerat som en morot att bli kvar i företaget. När han år 1988 började på exportavdelningen efterträdde han Folke Lundvall som idag är aktiv i Assas pensionärsklubb. När vi når Folke Lundvall har pandemin så smått börjat släppa taget om oss och tillsammans med sina forna kollegor planerar han den första fysiska träffen för Assa-pensionärerna på mycket länge. – Fram till pandemin slog till hade vi säkert åtta, nio möten per år och däremellan utflykter och aktiviteter, berättar Folke Lundvall energiskt. Han förklarar också att engagemanget i pensionärsklubben är stort och att det mycket har att göra med att man trivdes bra med sina kollegor. Intresset för Assa har inte heller svalat trots att många i klubben varit pensionärer ett bra tag. – Det är ofta vi har gästföreläsare från Assa som berättar om utvecklingen inom koncernen och nya produkter till exempel, intresset att följa med på Assa:s resa ligger verkligen kvar i pensionärsklubben. Det var år 1960 den 1 maj som Folke Lundvall började på Assa. Han var då 15 år och fick jobbtipset via bekanta. Han började som springchas, eller som vi



benämner det idag, varubud, och kom sedan att arbeta med distribution och kundservice. Totalt 49 år arbetade han på Assa innan han gick i pension. Han minns sina arbetsår med värme och några särskilda händelser har etsat sig fast. – I början på 80-talet när den nya cylindern kom, den som blev patenterad, Twin-cylindern, det var den största

händelsen för företagets utveckling på den här tiden eftersom man fick patent på produkterna, säger Folke Lundvall och tillägger att värdet av att det kom in nyckelämnen som man inte kunde kopiera var betydande. Men Folke Lundvall minns även några skakiga år i början på 80-talet som resulterade i att Securitas 1988 köpte Assa och delade upp i två separata bolag. Man



Kristian Ålegård.



Bengt Kruse och de nya lokalerna nedan.



» återfick därefter stabiliteten och också Folke Lundvall ställde sig positiv till det annalkande samgåendet 1994 när företaget blev en del av koncernen.

Det var verkligen jättestort och både företaget och vi anställda fick helt nya möjligheter att utvecklas.

Han har själv genom åren funderat vad det var som fick honom att vara kvar under alla dessa år och kommit fram till att det – förutom kollegorna – till stor del berodde på att han fick prova på många olika roller och positioner inom företaget.

– Det har fått en att hela tiden känna att det är nytt och roligt och man har också blivit glad att företaget har trott på en och låtit en vara med och utvecklas, berättar han.

Som av en slump, berättar Kristian Ålegård att man firar 140-årsjubileet med att flytta in i helt nybyggda lokaler, anpassade efter dagens sätt att arbeta.

– Vet man vad man ska titta efter ser man många arv av vår historia invävt i den nya byggnaden, som tex möbler, väggklockor och tavlor, och det, det är inte en slump. ○

Gunnebo och Profsafe i samarbete för ChubbSAFE



De har en historia av gott samarbete och i början av året var tiden mogen för Gunnebo och Profsafe att ingå ett samarbetsavtal där Profsafe står för distributionen av Gunneboägda ChubbSAFEs säkerhetsskåp.

Det relativt nyligen ingångna samarbetet beskriver Mattias Lysebring, vd för Profsafe, som utkomsten av att parterna de senaste tjugo åren haft god samverkan kring

respektive bolags sortiment och erbjudande till kunder på den nordiska marknaden.

– Under alla dessa år har vi kompletterat varandras utbud och erbjudit marknaden kompletta lösningar med fokus på fysiska säkerhetsprodukter.

– Med Gunnesbos nuvarande strategiska målsättning blev Profsafe det naturliga valet gällande distribution av ChubbSAFEs produkter på den nordiska marknaden, förklarar Mattias Lysebring vidare.

Jimmy Åsedal, säljare på Profsafe förtydligar hur samarbetet ser ut i praktiken.

– Vi har hand om allt från försäljning till support och service för ChubbSAFEs varumärke i kombination med

Profsafe egna produktsortiment som funnits sedan många år tillbaka.

KOMMER NÄRMRE KUNDERNA

Andrew Willdig, ytterst ansvarig för värdeförvaringsmarknaden på Gunnebo i Europa, stämmer in på det goda samarbetet parterna emellan.

– För att på ett bättre sätt komma närmre våra kunder kände vi att vi behövde bredda våra distributionskanaler vad gäller ChubbSAFEs produkter. Valet föll naturligt på Profsafe som vår självklara partner för denna förändring. De har över 30 års erfarenhet och gedigen kunskap när det kommer till säkerhetsskåpslösningar på den skandinaviska marknaden.

En av de stora målsättningarna för samarbetet har således varit att förenkla och förbättra köppplevelsen för de nordiska kunderna och återförsäljarna i köpet av ChubbSAFEs produkter, något båda parterna känner att man också till stor del redan åstadkommit.

– Med Profsafes säljresurser, rådgivning och service och Gunnebos produktsortiment skapar vi tillsammans en trygghet och snabbhet, tillika bredd och djup i vårt erbjudande till våra kunder på den nordiska marknaden, säger Mattias Lysebring.

MEDLEMMAR TVÅ SORTIMENT ATT HANDLA IFRÅN

På frågan om vilka specifika fördelar samarbetet kan innebära för SLR:s medlemmar och låssmeder säger Jimmy Åsedal följande.

– Fördelarna för SLR-medlemmar är att de får två sortiment att handla från som båda har ett fullskalligt utbud samlat under en kontaktyta som innefattar service och support för båda varumärkena.

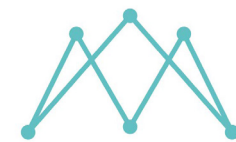
Både Mattias Lysebring och Jimmy Åsedal framhäver att samarbetet också medför att Profsafe blir än mer attraktiva som en trygg partner inom värdeförvaring på den nordiska marknaden. Samarbetet framåt är också något som både Profsafe och Gunnebo ser ljus på.

– Vi ser på framtiden med tillförsikt, även om vi kortsiktigt har en del utmaningar i rådande pandemiska läge, är målsättningen högt satt avseende marknadsandelar och tillväxt.

Andrew Willdig stämmer in på ovan och tillägger.

– Där vi på Gunnebo ser möjligheter att ta oss an nya segment inom marknaden, kommer den dialogen och det arbetet ske i samarbete med Profsafes team. Redan i dagsläget har vi båda stor nytta av vårt partnerskap. ○

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKARSPECIALISTEN



AVARN
Security

**Vi tillverkar alla typer av kassaskåpsnycklar.
Speciellt Rosengrens nycklar och lås.**

Avarn Låsteknik i Göteborg AB
Box 7058
402 31 Göteborg

Tel: 031-380 68 10
E-post: butik.linne.lasteknik@avarnsecurity.com

www.avarnsecurity.se





ANCHOR 848-4

Vi lanserar vårt nya klass 4 lås
för ovalcylinder. Nu utan täckbricka.
Utvecklat och tillverkat i vår fabrik i Eskilstuna.



Köpmangatan 1
633 56 Eskilstuna
Sverige

016-125280
info@anchorlas.se
www.anchorlas.se



ANCHOR LÅS



www.prodib.se
Nycklar | Maskiner | Hänglås | Låsprodukter



Lås oss få presentera Silcas Unocode F Serien! Denna exklusiva Unocode F900 är en allt-i-ett-lösning när det gäller att koda och kopiera nycklar med stil! Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av back och skyddshuv, 10" tutchskärm, magasin, sorteringsstation och märkstation för dubbelsidig märkning på greppet.

UNOCODE F800

Samma lösning som sin storebror F900, men utan kameran för identifikation av nyckel och delning. Automatisk stängning och öppning av back och skyddshuv, 10" tutchskärm, magasin, sorteringsstation och märkstation för dubbelsidig märkning på greppet.



UNOCODE F600

På Unocode F600 hittar du automatisk fräsning på kod/kopia, märkning på båda sidor av greppet. Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av skyddshuv, 10" tutchskärm.

UNOCODE F400

Automatisk fräsning på kod/kopia. Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av skyddshuv, 10" tutchskärm.



"Det var här det dök upp. Mitt scoop."

I MER ÄN TRETTIO ÅR HAR JAG BURIT på det, mitt livs enda scoop, Men jag har aldrig publicerat det dock. Det har inte funnits någon lämplig plattform.

Men nu, i Säkerhetsinstallatören händer det. Nu ska jag släppa det.

Ett scoop är en nyhet eller avslöjande

HASSE ARO

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (uppvuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för Stockholm Direkt. Programledare för SVTs Trekvarter och därefter för TV3s Efterlyst i drygt 30 år. Har även arbetat med andra program för TV3 och Krimkvarten för TV4. Under hösten har han varit tillbaka i TV-rutan med Efterlyst i TV3. Han har tidigare också suttit med i styrelsen för Svenska Stöldskyddsföreningen, SSF.

Hobby: Att resa.



som en journalist är ensam om. Vanligtvis är det resultatet av noggrant grävande under lång tid. Det mest kända exemplet är väl Watergateskandalen. Journalisterna Carl Bernsteins och Bob Woodwards avslöjande i tidningen Washington Post som till slut ledde till president Nixons avgång.

MITT SCOOP HAR VÄL INTE RIKTIGT samma tyngd. Men är intressant ändå.

Det handlar om tunnelraset i Stockholm 1965. En händelse som nu blivit föremål för en dokumentär på Sveriges Radio, "Det stora tunnelraset och kärleken."

Det pågick ett större tunnelarbete i marken under Södermalm i Stockholm. Den 9 november rasar plötsligt tunneln ihop. Alla lyckas ta sig ut. Utom två personer, Kjell Nilsson och Sören Jansson. Ingen visste om de levde, men det fanns ett grotliknande utrymme i tunneln, 42 meter ner i marken. Om de hade lyckats att ta sig dit skulle chansen att de levde vara god.

Det tog två dagar att borra ett litet hål från gatan ner till grottan. Ett snöre skickades ner och alla väntade med spänning. Plötsligt är det någon som drar i snöret nerifrån tunneln. De två levde!

Så nu började ett omfattande arbete med att ta sig in i grottan från sidan och den vägen få ut dem två.

DET TAR NÅGRA DAGAR. Under tiden skickas mat ner i det lilla hålet från gatan. Kjells fästmo Ann-Christin ropar till sin fästman genom hålet, komikern Martin Ljung håller show för de två männen och hela riket är engagerat.

På morgonen den 14 november kunde de två räddas ur grottan och komma upp i ljust.

Hela händelsen var svensk tv:s första stora direktsända nyhetshändelse. Sändningarna pågick hela dagarna och följdes av alla svenskar. Hela riket stod stilla. Alla tittade på TV och pratade oavbrutet om händelsen. Den tidens mest kända reportrar ledde sändningarna.

Själv var jag sju år och satt som klistrad framför vår svartvita tv.

På morgonen den 14 november väckte min mamma mig så jag inte skulle missa

när de två instängda männen äntligen kom ut.

Hela händelsen gjorde ett enormt intryck på mig.

MÅNGA ÅR SENARE BÖRJADE JAG jobba på Sveriges Television och fick tillgång till deras fantastiska arkiv. Så där satt jag i mörkret och återupplevde hela historien. Och blev hänförd. Igen.

Jag arbetade med ett tv-program som hette Trekvarter och min plan var att göra ett reportage om historien. Om vad som hände och hur det gick sedan. Träffa de inblandade och intervju dem hur deras liv påverkats av tunnelraset. Så jag ringde runt till alla inblandande. Kjell Nilsson, som bytt namn till Tudare, Sören Jansson, Ann-Christine Eklund - Anki. Men också till räddningspersonal, polis, journalister och andra.

Och det var här det dök upp. Mitt scoop. Detaljen ingen rapporterat om tidigare. Informationen jag inte publicerat. Förens nu.

DET VISADE SIG NÄMLIGEN ATT räddningsdykarna bröt igenom väggen redan på kvällen den 13 november. Och inget praktiskt hindrade att de två instängda männen skulle kunnat föras ut redan då.

Men istället fick de vara kvar. Vänta tills morgonen. Så där satt de tillsammans med en räddningsdykare hela natten. Och bytte kläder. Och tvättade och rakade sig. Och väntade. Och frågan är naturligtvis: Varför? Vad var skälet till att Kjell och Sören inte fördes ut meddetsamma?

Min källa hade en förklaring. Det var för mörkt. TV-kamerorna kunde inte filma. Därför sköts räddningen upp tills dagsljuset bröt ut.

EN GYLLENE JOURNALISTISK REGEL för avslöjande uppgifter är att de måste bekräftas av minst två källor oberoende av varandra. Och det lyckades jag inte med. Att de instängda fick vänta över natten, råder det inget tvivel om.

De var ju ovanligt fräscha i tv-sändningarna på morgonen, efter att ha suttit instängda i mer än fyra dygn. Men var det verkligen för tv:s skull? Den frågan har jag aldrig fått något svar på.

Hållbarhet - en av de stora puckarna för branschen

TEXT & FOTO: VICTORIA E. KISS NYLUND

Sedan 2010 har Stefan Sjöman växlat upp takten för Lås och Nyckels utveckling. Ett fåtal anställda har blivit 17 stycken och den stora utmaningen idag är knappast uppdragens knapphet utan snarare bristen på personal som kan axla det ökande tempot framåt.

Det går inte sitta annat än bekvämt i de mjuka djupa sofforna i personalrummet på ovanvåningen i Lås och Nyckels lokaler på Strömsbrovägen 31. Utanför fönstret börjar mörkret i stilla takt falla över ett småkyligt men klart novembergävla. – Det är mycket från David som lever kvar i företaget, bland annat försöker vi fortfarande vara familjära, trots att vi idag är långt många fler anställda än vad vi var under hans tid, inleder Stefan Sjöman.

Den David han pratar om är David Bylund som grundade Gävleföretaget redan 1974. Stefan själv började i verksamheten först 1999, då med ekonomifrågor. Sedan 2010 är han vd för Lås och Nyckel och för nio år sedan blev han också en av tre delägare. Från 2019 ingår Lås och Nyckel i Prosero. Stefan berättar att man redan vid övertagandet hade ambitionen att ingå i en större koncern.

– Målbilden var att bygga upp och växa, förklarar han och fortsätter: Jag tycker det är väldigt kul att driva företag och det får jag fortsätta göra även nu när vi tillhör Prosero, med den skillnaden att vi har en större part att luta oss mot om vi

behöver det.

Stefan sjunker lite djupare i soffan samtidigt som han läppjar på det rykande varma kaffet i sin kopp.

– Vi nya ägare såg stora fördelar med att tillhöra den unika sammanslutning som Prosero erbjuder, tillägger han.

NY TEKNIK KRÄVER ANNAN KOMPETENS
Det går inte att sticka under stolen – eller ska jag säga soffan – med att det går bra för Lås och Nyckel, man har sedan 2012 tredubblat sin omsättning och i år räknar man med att omsätta 33 miljoner. Man har även utökat personalstyrkan med över tio personer inom loppet av några år. – Ganska tidigt efter ägarbytet hörde flera större företag av sig, men vi fastnade för Proseros upplägg med att vi kunde fortsätta ta alla operativa och strategiska beslut själva. Vi kan vår lokala marknad bäst och vet hur vi ska möta våra kunder, det var viktigt för oss att få fortsätta göra det vi gör.

Det som varit utmaning för Stefan och hans kollegor har snarare varit att hinna fylla på med ny kompetens i företaget och att hitta rätt person till rätt roll.

– Den brinnande personalfrågan har nog inte undgått någon i branschen. Vi är många som kämpar med att få in nytt blod, men det är inte lätt. Varför tror du att det blivit så svårt att rekrytera personal till branschen?

– Den snabba utvecklingen från det mekaniska mot det elektroniska och digitala har nog en stor del i det. Vi förväntar oss en annan kompetens hos en tekniker idag, för oss lutar det mer mot att personen ska ha el- och IT-kunskap, finns sen den mekaniska grunden är det fantastiskt, men den enbart räcker tyvärr

inte längre. Inom företaget vill man också öka lägstanivån på vad teknikerna kan.

– Vi tror på ett arbetssätt där alla ska kunna lite om allt och sedan har man sina spetskunskaper, förklarar Stefan.

RÄTT PERSONLIGHET VIKTIGAST
Till huvudsegmentet av kunderna hör BRF:er och Gävle kommun. När Stefan rekryterar personal är kunskapen dock inte allt, det är än viktigare att det är rätt person. Hur vet man att någon är rätt person? – Ska vi kunna utbilda och utveckla en människa in i företaget måste det vara någon som är nyfiken, framåt och framförallt ambitiös. I de flesta fall hittar han och kollegorna rätt personer genom befintliga kontakter, i vissa fall har man även fått hjälp genom kommunen. Det senaste tillskottet på företaget är Emma som via SLR:s utbildning sedan tre månader tillbaka går lärling på Lås och Nyckel.

– Jag kommer från restaurangbranschen som jag kände blev alldeles för monotont, säger Emma samtidigt som hon sitter och slår in ett stift i en cylinder. Hon tar en kort paus i hamrandet:

– Min känsla hittills är att den här branschen och yrket är väldigt omväxlande och det tycker jag mycket om, fortsätter hon för att sedan bli avbruten av en ljudligt ringade telefon. Hon lyfter luren. På företaget får hon göra lite av allt och Stefan räknar med att hon är mer eller mindre fullärd inom 1,5 år.

KRAFTSAMLA I FLERA FRÅGOR
Medlemmar i SLR har man varit sedan David Bylunds tid, som också genom åren var engagerad i lokalföreningen i norr. Även Stefan har suttit med i Norrlandsföreningen och då som kassör. Trots att man idag har stort stöd av Proserokoncernen tycker Stefan det är viktigt att vara med i SLR.

– Dels handlar det om, det som vi redan nämnt, att gemensamt kraftsamla för att utbilda ny personal in i branschen, men för oss handlar det också om att man ska vara auktoriserad. Det är viktigt att alla är det så vi kan hålla borta bluffmakarna som tyvärr ständigt försöker hitta nya sätt att fläcka ner branschen. Förutom personal- och auktorisationsfrågan ser Stefan också en annan typ

av utmaning framåt. Han identifierar hållbarhetsfrågan som den stora pucken för branschen, eller för alla branscher – för Stefan Sjöman är övertygad om att det inte dröjer länge innan företag som inte tagit hänsyn till frågan väljs bort av konsumenterna. Just därför vill han vara med på noterna. Men samtidigt är det svårt att hantera frågan snabbt, det måste få ta tid och man får börja smått, menar han.

– Ett specifikt mål vi har ur hållbarhetssynpunkt är att vi framöver kommer att ha en helt fossilfri bilpark, säger Stefan som vidare förklarar att det är många aspekter att ta hänsyn till. Han fortsätter: – En stor del i detta är också alla batterier som vi handhar via våra passersystem som vi arbetar med. Vi måste fråga oss hur vi jobbar med sådana saker och framförallt hur det kommer att påverka våra kunder. Hållbara lösningar kan vara dyrare, då måste vi vara duktiga på att få kunderna att förstå det ökade värdet som hållbara alternativ för med sig. ○



Stefan Sjöman ta fram nya produkter medan Emma Ekman (nedan) lär sig mer om mekaniken i cylindrar.



Öka tryggheten med rätt övervakning

Nu erbjuder AXS ett brett sortiment och kompetent support inom CCTV

- Övervakningssystem och kameror från världsledande leverantörer
- Allt från enklare paket till komplexa lösningar
- Förstklassig support med bred kunskap
- Hjälp och guidning genom hela ert projekt
- Utbildningar i flera olika nivåer
- Enkel användarvänlig webshop
- Snabba och säkra leveranser
- Butiker med hämtlager i Stockholm och Göteborg

AXS

Vill du veta mer?

031-780 59 00
info@axsnordic.com
axsnordic.com



iLOQ 5-serien

Digitalt låssystem för framtiden

- Stark standardiserad kryptering AES-256
 - Certifierade cylindrar och hänglås
 - Dubbelriktad kommunikation mellan nycklar, läsare och cylindrar som överför blockering av nycklar, ändring av behörigheter och händelselogg automatiskt vid användande
 - Sjävladdande låscylindrar
 - Tidsbegränsning på nycklar med realtidskontroll*
 - Händelselogg med realtidsstämpel*
 - RFID-läsare i samma system
 - Kalenderstyrda dörrar i realtid
 - Fjärrprogrammering av låscylindrar
 - Låscylindrar klarar ner till -40 °C
 - Möjligt att använda nyckel och mobiltelefon i samma system
 - Molntjänst 24/7
- *Option

iLOQ är marknads- och teknikledande inom digital behörighetshantering.

iLOQ

www.iLOQ.com



ANCHOR KOMBINATIONSLÅS I MÄSSING & ROSTFRITT

"Vi ser en ökad efterfrågan på välbyggda kombinationslås" säger Krister Vieweg, försäljningschef på Anchor Lås. Tillverkaren har därför tagit fram två modeller tillverkade i mässing med rostfri bygel. Dessa lås kompletterar det befintliga sortiment av enklare oklassade hänglås (ANCHOR 350-serien) avsedda för låsning av klädkåp, skolskåp, verktygslådor och liknande applikationer. "Tack vare att låsen är tillverkade helt i rostbeständiga material så lämpar sig dessa alldeles ypperligt även utomhus och i t.ex. badhus där miljön annars kan vara ett problem" fortsätter Krister. Kombinationslåsen levereras i butikspack och finns i storlekarna 30mm och 40mm, med 3st respektive 4st kodhjul. Koden till låsen är enkelt omställningsbart.



ASSA ABLOY 179H/I UTRYM- NINGSBESLAG

ASSA ABLOY 179H/I är utrymningsbeslag för slagdörrar i utrymningsvägar. Låsen öppnas med ett handgrepp vilket ger en säker utrymning. Beslagen är certifierade enligt SS-EN 179:2008 och en certifiering enligt SSF 3522 klass 2B pågår.

Korta fakta:

- 179H används med motorlås 840C-50/850C-50.
- 179I med motorlås 841C-50/851C-50.
- Trycke 6655 exklusive retur fjäder ingår i 179H.
- Brandigenhållning via tryckesfall (179H) upp till E90/EI90.
- Återinrymningsfunktion valbar elektriskt efter utförd utrymning.
- 179I kan användas tillsammans med dörrautomatik.

UPPLÅSNING MED ETT FINGERAVTRYCK

Med hänglås från Arrone från Hoppe Group låser man smidigt undan sina värdesaker. Ett fingeravtryck låser upphänglåset på 0,5 sekunder och ingen nyckel behövs. Säljs via Hoppe-leverantören Beslagskonsult som också beskriver produkten som robust och uthållig med en batteritid på ca. 200 dagar samt en bygel i härdat stål. Låset har en IP-klass av IP66 och kommer i färgen silver/svart. Exempel på användningsområden är: Omklädningskåp (gym/simhallar med mera), skolskåp, förråd, väskor och verktygslådor.



AXS SATSAR PÅ HÄMTBUTIK I GÖTEBORG

AXS, som sedan tidigare har en populär hämtbutik i Stockholm, satsar nu även stort på en förhoppningsvis lika populär hämtbutik i Mölnlycke utanför Göteborg. Med en ny kundentré hälsas kunder välkomna. Så här skriver AXS själva om den nya hämtbutiken: Kom förbi och hämta upp din beställning, rådgör och få support, värm din lunch eller ta bara en kopp nymalet kaffe ihop med oss. Nu har vi dessutom laddat för vintern med iskrapor, halsdukar och skumtomtar. Känn er som hemma tillsammans med oss.



God Jul och Gott nytt år!

önskar vi alla våra kunder



Tel: 08-650 72 00
www.iLOQ.com



08-631 06 11
www.alarmtech.se



Tel: 0322-132 40
www.alas.se



Tel: 08-711 62 00
www.las-arne.se



Tel: 08-612 99 40
www.lascentrum.se



Tel: 031-337 55 60
www.lasmeden-sa.se



www.lasteam.se



Tel: 070-372 88 34
www.abloy.com



Tel: 031-380 69 00
www.avarnsecurity.se

Malmö Låstjänst

Tel: 040-12 79 39



Tel: 031-13 80 75
www.nivex.se



Tel: 016-16 80 00
www.prodib.se



Tel: 08-546 560 00
www.rco.se



www.axsnordic.com
www.axssecurity.se



Tel: 0451-38 30 50
www.hlmlasmed.se



Tel: 031-91 40 30
www.beslagskonsult.se



Tel: 08-556 009 80
www.bestlas.se



Tel: 054-19 02 45
www.safetron.com



Tel: 08 775 87 00
www.saltosystems.se



Tel: 08-409 536 00
www.sbcs.se



www.safeteam.se



Tel: +45 4390 3733
www.birepo.dk



Tel: 0771-25 45 45
www.certego.se



Tel: 010-177 87 00
www.dalek.se



Tel: 031-355 20 00
www.dormakaba.se



Tel: 0491-148 73
www.sjogrenslas.com



Tel: 08 684 084 60
www.rasak.se



Tel: 08 21 21 21
www.storstadenslas.se



Tel: 08 626 20 90
www.finlarmgruppen.se



Tel: 08-500 66 800
www.evva.se



Tel: 063-14 99 00
www.gardinpersson.se



Tel: 0410-177 00
www.isgrens.se



Tel: 0302-130 36
www.lll.se



Tel: 031-83 20 77
www.sodravagenslas.se



Tel: 08-635 38 00
www.wasakredit.se/
billeasing



Tel: 036-12 20 08
www.yxhage.se



0660-29 69 00
www.lasteknik.com

HOPPE Flip-up handtag

För institutioner och offentlig miljö



HOPPEs produkter har sedan tidigare använts flitigt i offentliga miljöer. Mycket på grund av den höga kvaliteten, som ger produkterna en långvarig hållbarhet, men också tack vare det miljövänliga materialet aluminium.

HOPPEs produktprogram inkluderar handikappanpassade WC-behör med flip-up funktion.

Det enkla montaget samt att WC-behöret är vändbart höger/vänster, ger dig många fördelar när det gäller montage, användarvänlighet och lagring. En ytterligare fördel är att alla HOPPEs aluminiumprodukter är nickelfria, testade enligt gällande EU-direktiv.

Alla HOPPE produkter är tillverkade i Europa och omfattas av tio års garanti på mekanisk funktion.

**beslag
konsult ab**
- a Bengtsson company -

Beslagskonsult AB - Neongatan 11 - 431 53 Mölndal
Tel. +46 31 91 40 30 - info@beslagskonsult.se - www.beslagskonsult.se

SAMVERKAN MED NYTT GYMNASIUM FÖR LÅSSMEDSUTBILDNINGEN



Från och med höstterminen 2022 startar låssmedsutbildningen på Sögbäcksgymnasiet i Huddinge kommun. Utbildningen sker i nära samverkan med branschorganisationen SLR – Sveriges Lås & Säkerhetsleverantörers Riksförbund och en stor del av utbildningen kommer även förläggas till SLR:s medlemsföretag. Satsningen är en viktig del i SLR:s pågående arbete att utöka samverkan med gymnasieskolor och hitta fler aktörer och utbildningsanordnare som vill jobba med nya industritekniska programmet, dit låssmedsutbildningen nu flyttas från hantverksprogrammet. Thorbjörn Hellman, ansvarig för kompetensförsörjningen på SLR ser mycket positivt på det nya samarbetet parterna emellan.

– Vi breddar vårt utbud av utbildning i Stockholmsregionen genom att samverka med fler skolor, i detta fall Sögbäcksgymnasiet och Huddinge kommun, vilket är väldigt roligt. Yrkesutgång låssmed är en yrkesförberedande gymnasielinje som förbereder för ett jobb inom lås- och säkerhetsbranschen. Samverkan sker genom ett lärlingsupplägg där SLR:s medlemmar är med och utbildar elever till låssmedsyrtet. Utbildningen genomförs således som lärlingsprogram tillsammans med SLR redan från årkurs 1, det innebär att halva tiden av utbildningen sker ute på företag. Rektor Eva Sahlberg Widgren säger så här om det nya samarbetet mellan Sögbäcksgymnasiet och SLR:

– Sögbäcksgymnasiet ser fram emot att jobba mot SLR som bransch och därigenom få ut anställningsbara elever, vilket är av yttersta vikt för oss som yrkesgymnasium.

I skrivande stund pågår dialog med intresserade SLR-företag och i dagsläget finns det ett flertal företag som anmält sitt intresse att ta emot blivande låssmedslärlingar från programmet. SLR:s regionansvarige för Låsteknikcentrum, Jessica Dahlin har även nyligen deltagit på en skolmessa för framtida gymnasieelever i Huddinge kommun. Intresset för låssmedsprogrammet bedömer hon som gott redan nu.

– Många elever kom fram och hade frågor om yrket, det känns positivt, säger Jessica Dahlin som också berättar att det redan nu går att ansöka till gymnasieprogrammet, trots att programstart är först höstterminen 2022.

Är man ett SLR-medlemsföretag och intresserad av att vara med och utbilda framtida låssmeder kan man höra av sig till SLR genom att maila kansli@slr.se

” Elektriskt förmedlad morse-kommunikation möjliggjorde att 11 dagar plötsligt kunde reduceras till sekunder”

TEKNIKUTVECKLING FRÅN ett historiskt perspektiv brukar vara intressant för teknikintresserade. Är man ekonomiskt bevandrad betraktas teknikens utvecklingsskeenden primärt utifrån ett intresse för så kallade produktivitetsförbättringar. Förenklat kan man säga att studiet av teknikutveckling och produktivitetsutveckling är två sidor av samma mynt, i det ena fallet är intresset teknik för teknikens skull, medan det i det andra fallet handlar det om teknikens möjligheter att skapa någon form av mänskligt värde – grovt översatt i ekonomiska termer. En period som fascinerar mig – både tekniskt såväl som ekonomiskt – är andra halvan av 1800-talet, en period som verkligen sätter nutiden i perspektiv. Tekniska innovationer är något av signum för perioden. Inte minst när det exempelvis gäller energiteknik, transportteknik, stadsutveckling och byggt teknik. Särskilt intressant är det att titta närmare på utvecklingen kring informationsteknik – ett ämne som idag känns mer aktuellt än någonsin. Fast vid en närmare granskning skulle det vara möjligt att argumentera att den verkliga revolutionen kring informationsteknologi – i termer av ökad produktivitet – skedde 1866.

JAG TÄNKER PÅ DET MÖDOSAMMA arbetet som krävdes – och som välförtjänt beskrivs i Tom Standage bok The Victorian Internet – att lägga den första fungerade kabeln över Atlanten mellan 1858 och 1866. Likt nutiden handlade det om

stora ekonomiska investeringar som var förenade med stora risker, det handlade om storskaliga förhandlingar mellan företag och nationer om hur möjligheten till informationsutväxling över Atlanten skulle se ut. Inte minst kring utväxlingen av information som rörde militära angelägenheter med det handlade också om praktiska svårigheter som att vikten på kablagen omöjliggjorde att kablagen transporterades på ett fartyg som korsade Atlanten. I stället fick två olika fartyg mötas någonstans på mitten av Atlanten där ett omfattande ihopfogningsarbete tog plats innan kabeln kunde sänkas ner i havet.

MEN VAD BETYDDE EGENTLIGEN denna bedrift? Förutom den uppenbara tekniska bedriften är det värt att även betänka det närmast ofattbara produktivetskliv som kabellaggnings innebar. Efter en del slagningar i historiska källor står det klart att fartygstekniken vid den aktuella tidpunkten möjliggjorde att meddelande kunde skickas från London till New York på cirka 11 dagar. Elektriskt förmedlad morse-kommunikation möjliggjorde att 11 dagar plötsligt kunde reduceras till sekunder, eller minuter för att lämna litet tid för avkodning av det skickade meddelandet. Det är ett produktivetskliv som vi inte varit i närheten av att kunna matcha fram till dags datum.

SÅ VAD DET ÄR DET EGENTLIGEN som har hänt sedan dess? Förutom att historien

ovan sätter påståendet att tekniken går snabbare och snabbare i perspektiv är det en påminnelse att fundera litet djupare kring vad den samtida informationsteknologin egentligen är ett uttryck för. Jag vill mena att det vi uppfattar som ett allt snabbare samhälle snarare är en fråga om en gradvis mer omfattande teknikdistribution. Vid tidpunkten för kabellaggnings stod informationsteknologin under strikt kontroll under nationer och ett fåtal företag. Allteftersom uppstod civila möjligheter att förmedla nyheter och populärkulturella begivenheter. Men även det stod under ett relativt begränsat antal företags kontroll, till exempel i form av företagsutsedda radio- och TV-kändisar. Så samtidens informationsteknik är snarare en berättelse om att maktbalansen kring mediet har justerats till förmån för den enskilde användaren, som idag – rätt använt – kan bli en global kändis. En influencer helt enkelt.

KORT SAGT GÅR DET ATT SÄGA att vi idag – åtskilliga generationer atlant- och havskablar senare - fortsätter pytsa ut frukterna av en revolution som egentligen skedde för knappt 150 år sedan.



MARKUS LAHTINEN

Född: 10 oktober 1975.

Familj: Fru.

Gör: Säkerhetsforskare vid Lunds universitet.

Bor: Malmö.

Karriär: Kom in i säkerhetsbranschen via ett projekt angående digitaliseringen av

branschen. Arbetade då nära säkerhetschefer för att analysera hur branschen skulle påverkas. Började 2015 intressera sig för kameraövervakning och har genomfört ett flertal opinionsundersökningar och andra forskningsuppdrag på ämnet. Sitter även i Stöldskyddsforeningens rådgivande kommitté.

Hobby: Nyheter, böcker, sport och resor.

Låset som löser vardagspusslet - utan att det syns

Du vill släppa in rörmokaren när du inte är hemma, farmor som hämtar barnen på föris är en riktig virrpanna med fysiska nycklar och vill gärna ha dem i mobilen medan morfar vägrar ny teknik. Med hybridlåset Dkey från Dormakaba behöver man inte välja, det digitala låset sitter inne i dörren, men från utsidan ser det ut som en helt vanlig dörr.

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND
FOTO: DORMAKABA

– Det är den kombinationen, hybridmöjligheten, som vi ser är attraktiv för våra kunder, tillsammans med att tekniken inte syns utanpå dörren, säger Anders Birgersson, teknisk produktchef för mekaniska låshus och beslag på Dormakaba.

Tore Brænna, affärsutvecklingschef på samma företag tillägger:

– Man vill kunna lägga på en digital funktion, ha ett säkerhetsklassat lås i sin vanliga dörr utan att behöva göra en stor installation eller påverka utseendet på dörren.

I det nylanserade hybridlåset är samspelet mellan det mekaniska och det digitala i fokus. Finessen ligger i att man inte behöver välja det ena eller det andra, låset fungerar oavsett och det är familjens behov som styr vem som vill och kan använda vilken typ av nyckel. Låshuset är ett traditionellt mekaniskt låshus som är 3522:2-certifierat, uppfyller låsklass 3 och som ingår i det man kallar en ”godkänd låsenhet”. Låset följer även skandinavisk urtagsstandard och passar i våra dörrar i Skandinavien utan att någon åverkan behöver göras på dörren.

Tor Nordström som jobbar med

programvaruutvecklingen på Dormakaba berättar:

– I Dkey sitter tekniken tillsammans med låshuset i dörren vilket innebär att du monterar låset som vanligt med dina befintliga beslag och dörrhandtag. På det sättet kombineras mekanisk säkerhet och trygghet med digital bekvämlighet.

ENSAMMA OM OSYNLIGT HYBRIDLÅS

Den digitala delen har många år av produktutveckling bakom sig, Tore Brænna, Tor Nordström och Anders Birgersson har alla tre arbetat med projektet i över två år men produkten är spunnen ur idéer som funnits inom Dormakaba längre än så.

– Projektet med Dkey har från start omfattat hela Skandinavien och lanserades samtidigt i Sverige och Norge under hösten, berättar Anders Birgersson och tillägger att man ser fram emot att lansera låset i Finland och Danmark under vintern.

Fokusmålgruppen för produkten har varit den aktiva villafamiljen med många bollar i luften varje dag i veckan.

– Låset är tänkt som en viktig hörnsten i att lösa vardagspusslet för en familj

där båda föräldrarna jobbar och man kanske har barn i olika åldrar, någon går i skolan och den andre behöver hämtas på förskolan. Det är många som rör sig in och ut från hemmet och då passar Dkey perfekt, säger Anders Birgersson.

– På säkerhetsmässan Sectech tidigare i höstas fick vi ett kvitto på att vi tagit fram en innovativ produkt som efterfrågas på marknaden då vi blev tilldelade priset ”Innovation Award” som delas ut av Detektor International, säger Tore Brænna och fortsätter: Vi är också stolta över att vi idag är ensamma om konceptet med hybridlås – där tekniken inte syns – för hemmarknaden.

AUTO-UPPLÅSNING VIA GEOFENCING

Tor Nordström berättar att den digitala lösningen är tänkt att vara lätthanterlig och användarvänlig. Själva låset drivs av ett batteri och det är mobiltelefonen som kommunicerar med låset via Bluetooth.

– Kort kan man säga att det finns två appar, en administratörsapp och en nyckelapp, i adminappen skapar man konton och skickar nycklar, medan själva öppnandet sker i nyckelappen, säger Tor Nordström och tillägger:



Tor Nordström, Anders Birgersson och Tore Brænna

– Det ska vara enkelt för alla i familjen att komma in och ut ur sitt hem på ett säkert och tryggt sätt.

En särskild funktion som Tor Nordström berättar har efterfrågats under produktutvecklingen är så kallad geofencing, vilket innebär att man ställer in att låset ska låsas upp automatiskt när det känner att den digitala nyckeln finns inom ett visst avstånd från dörren.

– Det är mycket praktiskt när du kommer hem med sovande barn i familjen, eller varit och handlat, så slipper du

leta i fickor och väskor efter nyckelmediet, fyller Anders Birgersson i.

Vad gäller produkten ur ett lussmedsperspektiv ser varken Tor Nordström eller Anders Birgersson några bekymmer.

– Lussmederna behöver inte tillskansa sig någon ny kunskap för att kunna installera eller jobba med Dkey eftersom de är väl bekanta med låset som ju följer skandinavisk standard, förtydligar Anders Birgersson och tillägger avslutningsvis att Dkey endast säljs genom lussmeder och säkerhetsinstallatörer. ●



Vi är Sveriges ledande lås- och säkerhetsföretag!

Alla SLR:s medlemmar är auktoriserade, innehar Mästarbrev, har en bred utbildning och ett gediget kunnande. Medlemsföretagen finns över hela landet och din närmsta säkerhetspartner hittar du här. Våra etiska regler och krav på Mästarbrev, garanterar en god service till mycket hög kvalitet.

ALINGSÅS Alingsås Lås & Larmservice AB
BODEN Låssmeden AB
BORÅS Borås Lås & Säkerhet
BORÅS Direct Larm Borås AB
BORÅS LåsTeam AB
BROMMA Avarn Alviks Lås AB
BROMMA Great Security Bromma AB
DANDERYD Täby Danderyds Lås AB (filial)
ENKÖPING Certego AB (filial)
ENSKEDE Bergs Låsverkstad AB
ESKILSTUNA Certego AB (filial)
EKSJÖ Höglandets Lås & Säkerhet
FALKENBERG Wikströms lås - Protectum AB
FALKENBERG Great Security Sverige AB (filial)
FALKENBERG Skrea Lås & Smide AB
FALKÖPING Vadsbolås AB (filial)
FARSTA Farsta Lås AB
FINSPÅNG AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet
FLEN Certego AB (filial)
GNESTA Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
GUSTAVSBERG Lås Larmteknik Värmdö AB
GÄLLIVARE Låsab Lås- & Larmservice AB
GÄVLE Certego (filial)
GÄVLE Låscity i Gävle AB
GÄVLE Lås & Nyckel i Gävle AB
GÖTEBORG Avarn Låsteknik i Göteborg AB
GÖTEBORG Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB
GÖTEBORG Läfa, AB
GÖTEBORG Låset i Centrum HJK AB
GÖTEBORG Låsinväst Svenska AB
GÖTEBORG Låssmeden S Alexandersson AB
GÖTEBORG Låsspecialisten AB
GÖTEBORG Martin Mattsson & Co Efttr AB
GÖTEBORG SafeTeam i Sverige AB
GÖTEBORG SafeTeam i Sverige AB (filial)
GÖTEBORG Certego AB (filial)
GÖTEBORG Södra Vägens Låsservice AB
HALMSTAD Halmstad Låsservice AB
HALMSTAD Lås & Larmspecialisten AT AB
HANDEN Brandbergens Låshörna AB
HANINGE Haninge Lås AB
HAPARANDA Grånsås Service AB
HELSINGBORG Avarn Lås-Aktuellt AB (filial)
HELSINGBORG Lås & Trygghet AB
HELSINGBORG Öbergs Lås & Nycklar Efttr KB
HUDDINGE Lås-Arne Malmström AB
HÄGERSTEN Aspuddens Lås - Låstjänst HB
HÄGERSTEN AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet (filial)
HÄGERSTEN Certego AB (filial)
HÄGERSTEN Västberga Lås AB

www.alas.se
www.lassmedboden.com
www.lasochsakerhet.se
www.directlarm.se
www.lasteam.se
www.avarnsecurity.se
www.greatsecurity.se
www.bergs-las.se
www.certego.se
www.certego.se
www.hoglandets-las.se
www.protectum.nu
www.greatsecurity.se
www.skrealas.se
www.vadsbo.se
www.farstalas.se
www.bbgruppen.se
www.certego.se
www.greatsecurity.se
www.laslarmteknik.se
www.lasab.se
www.certego.se
www.lascity.se
www.nyckel.nu
www.avarnsecurity.se
www.gbglas.se
www.lafalas.se
www.lasetgbg.se
www.lasinvast.se
www.lasmeden-sa.se
www.lasspecialisten.com
www.martinmattsson.com
www.safeteam.se
www.safeteam.se
www.certego.se
www.sodravagens-las.se
www.halmstad-las-service.se
www.las-larm.com
www.lashornan.se
www.haningelass.se

www.avarnsecurity.se
www.las-trygghet.se
www.obergs.com
www.las-arne.se
www.lastjanst.com
www.bbgruppen.se
www.certego.se
www.vastbergalass.se

HÄRNÖSAND HÄSSLEHOLM
HÖRBY JOHANNESHOF
JÄRFÄLLA JÄRFÄLLA
JÄRFÄLLA JÄRFÄLLA
JÖNKÖPING JÖNKÖPING
KALMAR KALMAR
KARLSHAMN KARLSHAMN
KARLSKOGA KARLSKOGA
KARLSKRONA KARLSKRONA
KARLSKRONA KARLSKRONA
KIRUNA KIRUNA
KISTA AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet (filial)
KRAMFORS Låssmeden i Kramfors AB
KRISTIANSTAD Citylåset AB
KRISTIANSTAD Certego AB (filial)
KRISTINEHAMN Låsmästarn i Värmland AB
KUMLA Certego AB (filial)
KUNGSBACKA Kungälv Lås & Säkerhet
KUNGSHAMN Dalek Lås & Larm AB (filial)
KÖPING Certego AB (filial)
LERUM Lerums Lås & Larmservice, AB
LIDINGÖ Lidingö Lås & Larm AB
LIDKÖPING Vadsbolås AB (filial)
LINDESBERG Lås & Säkerhetsspecialisten i Sverige AB
LINKÖPING AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet
LINKÖPING Certego AB (filial)
LULEÅ Certego AB (filial)
LUND All-Round Låsservice AB
LUND Certego AB (filial)
LUND Great Security Sverige AB (filial)
LYCKSELE Norrskydd AB (filial)
MALMÖ Bengtssons Låsservice AB
MALMÖ Läscentralen E. Borgström AB
MALMÖ Avarn Lås-Aktuellt AB
MALMÖ SafeTeam i Sverige AB (filial)
MALMÖ Certego AB (filial)
MARIEFRED Målardalens Säkerhetscenter AB
MARIESTAD Vadsbolås AB
MARKARYD Säkerhetstjänst i Markaryd AB
MJÖLBY Axet Lås i Mjölby AB
MOTALA Certego AB (filial)
MÄRSTA Nyckellås AB
MÖLNDALE Malmö Låsservice AB
MÖLNDALE Paralarm AB
MÖLNDALE SafeTeam i Sverige AB (filial)
NACKA Great Security Nacka AB

www.nylundslas.se
www.himllassmed.se
www.allans-las.se
www.sicklallasteknik.se
www.jarfallalasservice.se
www.norrlas.se
www.yxhage.se
www.wblas.se
www.avarnsecurity.se
www.ekbergslas.se
www.creab.se
www.kna-las.nu
www.certego.se
www.certego.se
www.certego.se
www.bbgruppen.se
www.las-smeden.se
www.citylaset.se
www.certego.se
www.las-mastarn.se
www.certego.se
www.lasochsakerhet.se
www.dalek.se
www.certego.se
www.lil.se
www.lidingolas.se
www.vadsbo.se
www.bbgruppen.se
www.certego.se
www.certego.se
www.norrskydd.se
www.bengtssonslase-service.se
www.lascentralen.se
www.avarnsecurity.se
www.safeteam.se
www.certego.se
www.sakerhetscenter.eu
www.vadsbo.se
www.sakerhetstjanst.se

www.certego.se

www.molndals-las.se
www.paralarm.se
www.safeteam.se
www.greatsecurity.se

SLR AUKTORISATION

Auktoriserad Låsmästare innebär att företaget uppfyller de krav som SLR och SSF gemensamt tagit fram. Bland annat ska det finnas bevis på yrkeskunskap genom mästar- och gesällbrev, SLRs etiska regler ska följas, licenser från tillverkare måste finnas och butik och lokaler måste uppfylla gällande skyddskrav. Anlita alltid en auktoriserad Låssmed!

VAD ÄR ISO 9001?

ISO 9001 är en internationell standard som rör kvalitetsledning och gäller för alla organisationer inom alla branscher och verksamheter. Den innehåller åtta huvudämnen:

- Kundfokus
- Ledarskap
- Medarbetarnas engagemang
- Processinriktning
- Systemangreppssätt för ledning
- Ständiga förbättringar
- Faktabaserade beslut
- Ömsesidigt fördelaktiga relationer till leverantörer

NORRÖPING NORRÖPING
NORRÖPING NORRÖPING
NORRÖPING NORRÖPING
NORRÖPING NORRÖPING
NORRTÄLJE Norrtälje Låsservice AB
NORRTÄLJE Spaak Säkerhet AB
NYBRO Nybro Lås AB
NYKÖPING Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
NYNÄSHAMN Södertörns Lås AB
OSKARSHAMN Sjögrens Lås & Brandskydd AB
PITEÅ Caverion AB
SKARA Vadsbolås AB (filial)
SKARPNÄCK Stanley Security Sverige AB
SKÄRHOLMEN Axlås Solidlås AB (filial)
SKÖVDE Vadsbolås AB (filial)
SKÖVDE Låsteam AB (filial)
SOLLENTUNA Gerts Lås & Larm AB
SOLLENTUNA Sollentuna Lås AB
SOLNA Råsunda Säkerhetsentreprenad AB
SPÅNGA SafeTeam i Sverige AB (filial)
SPÅNGA SafeTeam i Sverige AB (filial)
STENUNGSUND Axlås Solidlås AB (filial)
STOCKHOLM Axlås Solidlås AB
STOCKHOLM Bravida Säkerhet AB
STOCKHOLM Corells Lås AB
STOCKHOLM Hornsplans Lås AB
STOCKHOLM Karla Låsservice AB
STOCKHOLM Kungsholms Låsservice AB
STOCKHOLM Kungslås AB
STOCKHOLM Lindells Låsservice AB
STOCKHOLM Låsborgen AB
STOCKHOLM Läscentrum AB
STOCKHOLM Låskomfort AB
STOCKHOLM Låskompetens i Stockholm AB
STOCKHOLM Låsmakarna AB
STOCKHOLM Låsmän AB
STOCKHOLM Låssmeden FGJ AB
STOCKHOLM Låssnabben AB
STOCKHOLM Låsteam AB (filial)
STOCKHOLM Nybergs Lås AB
STOCKHOLM Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
STOCKHOLM S:t Erik Lås AB
STOCKHOLM SafeTeam i Sverige AB (filial)
STOCKHOLM Stockholms Låsservice City AB
STOCKHOLM Storstadens Lås HB
STOCKHOLM Söderlås vid Ringen AB
STOCKHOLM Södermalms Lås AB
STRÄNGNÄS Certego AB (filial)

Lås & Nycklar i Norrköping AB
Låssmeden i Norrköping AB
Norrköpings Låsverkstad AB
AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet (filial)
Certego AB (filial)
Norrtälje Låsservice AB
Spaak Säkerhet AB
Nybro Lås AB
Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
Södertörns Lås AB
Sjögrens Lås & Brandskydd AB
Caverion AB
Vadsbolås AB (filial)
Stanley Security Sverige AB
Axlås Solidlås AB (filial)
Vadsbolås AB (filial)
Gerts Lås & Larm AB
Sollentuna Lås AB
Råsunda Säkerhetsentreprenad AB
SafeTeam i Sverige AB (filial)
Spånga Lås AB
SafeTeam i Sverige AB (filial)
Axlås Solidlås AB (filial)
Axlås Solidlås AB
Bravida Säkerhet AB
Corells Lås AB
Hornsplans Lås AB
Karla Låsservice AB
Kungsholms Låsservice AB
Kungslås AB
Lindells Låsservice AB
Låsborgen AB
Läscentrum AB
Låskomfort AB
Låskompetens i Stockholm AB
Låsmakarna AB
Låsmän AB
Låssmeden FGJ AB
Låssnabben AB
Låsteam AB (filial)
Nybergs Lås AB
Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
S:t Erik Lås AB
SafeTeam i Sverige AB (filial)
Stockholms Låsservice City AB
Storstadens Lås HB
Söderlås vid Ringen AB
Södermalms Lås AB
Certego AB (filial)

www.lasonycklar.se
www.lassmeden.se
www.norrkopingslasverkstad.se
www.bbgruppen.se
www.certego.se
www.ntjl-las.se
www.spaaksakerhet.se
www.nybrolas.se
www.greatsecurity.se
www.sodertornslas.se
www.sjogrenslas.com
www.caverion.se
www.vadsbo.se
www.stanleysecurity.se
www.axlssolidlås.se
www.vadsbo.se
www.lasteam.se
www.gerts-las.se
www.sollentunallas.se
www.rasundalass.se
www.safeteam.se
www.spangalass.se
www.safeteam.se
www.axlssolidlås.se
www.axlssolidlås.se
www.bravida.se
www.corellslas.se
www.hornsplansslas.se
www.karlalass.se
www.kungsholmslas.se
www.kungslas.se

www.lasborgen.se
www.lascentrum.se
www.laskomfort.se
www.laskompetens.se
www.lasmakarna.se
www.lasman.se

www.lassnabben.se
www.lasteam.se
www.nybergs-las.se
www.greatsecurity.se
www.stlas.se
www.safeteam.se
www.sthlmslas.se
www.storstadens-las.se
www.soderlas.se
www.sodermalmslas.se
www.certego.se

VAD ÄR ISO 14001?

ISO 14001 behandlar miljöledning och innehåller de viktigaste kraven för att identifiera, kontrollera, systematisera och bevaka miljöpåverkan inom organisationer, samt hur ledningen och förbättringen av systemet sköts.

VAD ÄR FR2000?

I allt väsentligt är kraven på kvalitet och miljö i FR2000 liknande de som ställs i ISO 9001 respektive ISO 14001. Medan ISO 9001 och ISO 14001 är internationellt erkända standarder för många branscher är FR2000 branschanpassat till bland annat Låssmedsföretag och innehåller även lagkraven på arbetsmiljö, brandsäkerhet samt standarden för kompetens-försörjning och kravet på en övergripande verksamhetsbeskrivning.

CERTIFIERING

Vissa certifieringar avser företag, andra deras ledningssystem och vissa avser enskilda personer. Ofta finns ett samband, till exempel att ett företag måste ha ett visst antal anställda eller en viss andel av de anställda som har en viss personcertifiering för att erhålla företags- eller systemcertifiering. Certifiering av ledningssystem, produkter och personer för SLR företag görs av ackrediterat (myndighetskontrollerat) certifieringsorgan, så kallad tredjeparts certifiering.

SUNDBYBERG Låspunkten AB
SUNDBYBERG Great Security Mekanik Sthlm AB
SUNDSVALL Byggsbeslag AB, Låsavd.
SUNDSVALL Lås & Maskinservice AB
SÄVEDALEN Avarn Låsteknik i Göteborg AB (filial)
SÖDERTÄLJE Axlås Solidlås AB (filial)
SÖDERTÄLJE Målardalens Säkerhetscenter AB (filial)
SÖDERTÄLJE Certego AB (filial)
SÖDERTÄLJE Telge Lås & Nyckel AB
TRELLEBORG Isgrens Lås AB
TROLLHÄTTAN Dalek Lås & Larm AB
TROLLHÄTTAN SafeTeam i Sverige AB (filial)
TYRESÖ Tyresö Låsservice AB
TÄBY Ensta Lås AB
TÄBY Täby Danderyds Lås AB
UDDEVALLA Rikstväans Låsservice AB
ULRICEHAMN Perssons Låsservice AB
UMEÅ Norrskydd AB
UMEÅ AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet
UMEÅ Certego AB (filial)
UPPLANDS VÄSBY Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)
UPPLANDS VÄSBY Väsby Lås & Alarm AB
UPPSALA AB Byggsbeslag Lås & Säkerhet
UPPSALA Certego AB (filial)
UPPSALA Låsservice i Målardalen AB
UTTRAN Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB
VALLENTUNA Täby Danderyds Lås AB (filial)
VARBERG Great Security Sverige AB
VARBERG Låsservice i Varberg
VIMMERBY Lås & Nyckelservice Vimmerby
VISBY Visby Lås & Nyckeltjänst AB
VÄLLINGBY Garantilås i Stockholm AB
VÄNERSBORG Puttes Lås & Nyckelservice AB
VÄRNAMO Låsservice i Värnamo AB
VÄSTERÅS Lundkvist Lås & Nycklar AB
VÄSTERÅS Certego AB
VÄSTERÅS Finlarm AB
VÄSTERÅS Läscenter i Västerås AB
VÄSTRA FRÖLUNDA SafeTeam i Sverige AB (filial)
VÄSTRA FRÖLUNDA Avarn Låsteknik i Göteborg AB
VÄXJÖ Certego AB (filial)
YSTAD Skåne Lås, AB
ÄNGELHOLM RA Låshuset AB
ÖREBRO Axet Låsservice AB
ÖREBRO Lås & Säkerhet i Örebro AB
ÖREBRO Certego AB (filial)
ÖRNSKÖLDSVIK Norrskydd AB (filial)
ÖRNSKÖLDSVIK Övik Låsteknik AB
ÖSTERSUND Gardin & Persson - Fresks Försäljning AB

www.laspunkten.se
www.greatsecurity.se
www.byggsbeslag.se
www.lasomaskin.se
www.avarnsecurity.se
www.axlssolidlås.se
www.sakerhetscenter.eu
www.certego.se
www.isgrens.se
www.dalek.se
www.safeteam.se
www.tyresolas.se
www.enstalas.se
www.tabydanderyd-las.se
www.rikstvaans-las.com
www.norrskydd.se
www.byggsbeslag.se
www.certego.se
www.greatsecurity.se
www.vasby-las.se
www.bbgruppen.se
www.certego.se
www.lsim.se
www.botkyrkallas.se
www.tabydanderyd-las.se
www.greatsecurity.se
www.las-serviceivbg.se
www.lasochnyckelservice.se
www.visby-las.se
www.garantilas.se

www.varnamolasservice.se
www.lundkvist-las.se
www.certego.se
www.protectyou.se
www.lascenter.se
www.safeteam.se
www.avarnsecurity.se
www.certego.se
www.skanelas.se
www.ragruppen.se
www.axet-las.se
www.las-sakerhet.se
www.certego.se
www.norrskydd.se
www.lasteknik.com
www.gardinpersson.se

Maskinen som fräser på sedan 1989

Det är långt ifrån alla i branschen som känner till att Silca Unocode, en av de första datoriserade nyckelmaskinerna tog marknaden med storm redan i början av 90-talet, då med det "oändliga" minnet på 20 MB. Mycket har hänt sedan dess. Vi tog en historisk pratstund med Benny Hansson och Mats Johansson på Prodig i Eskilstuna, en 40-årig leverantör till låssmederna.

När Benny Hansson år 1989 åkte och visade Unocode-maskinen för kunder på små hotell runt om i Sverige fick han bygga en särskild räls i sin Dodge Van för att kunna förflytta den tunga nyckelfräsmaskinen mellan bilen och hotellet.

– Den var helt omöjlig att bära, men det gav utdelning att åka runt som vi gjorde, säger Benny Hansson och fortsätter:

– Redan 1990 hade vi i Sverige sålt flest Unocode-maskiner i hela världen. Förmodligen har det mycket att göra med att vi var i framkant vad gäller datorisering, samt att vår låssmedsstruktur gynnades av utvecklingen, säger han och tillägger:

– Många länder låg efter, man hade till exempel i Italien inte låssystem i den omfattningen som i Sverige. Där hade man bara vanliga singellås, så de hade inte behovet att koda och göra längre serier.

MASKINEN KVALITETSSÄKRAR

Både Benny Hansson och Mats Johansson vittnar om hur låssmederna i Sverige blev som förälskade i Unodemaskinen. Några år därpå när det kom en uppgraderad variant var tekniksprånget stort och den nya maskinen kostade närapå 20 gånger mer än de manuella maskinerna som låssmederna var vana vid att köpa.

– Det var inte enkelt att få låssmederna att förstå att det var en bra idé att investera i den nya mycket dyrare maskinen. Å andra sidan innebar den en enorm effektivitetshöjning för företagen, berättar Mats Johansson.

I praktiken underlättade Unocode i nyckeltillverkningen, både för bilnycklar och systemnycklar. Där och då kunde man inte, utan just en nyckelkodmaskin, göra en kopia på nyckeln om man inte redan hade en nyckel tillgänglig att kopiera.

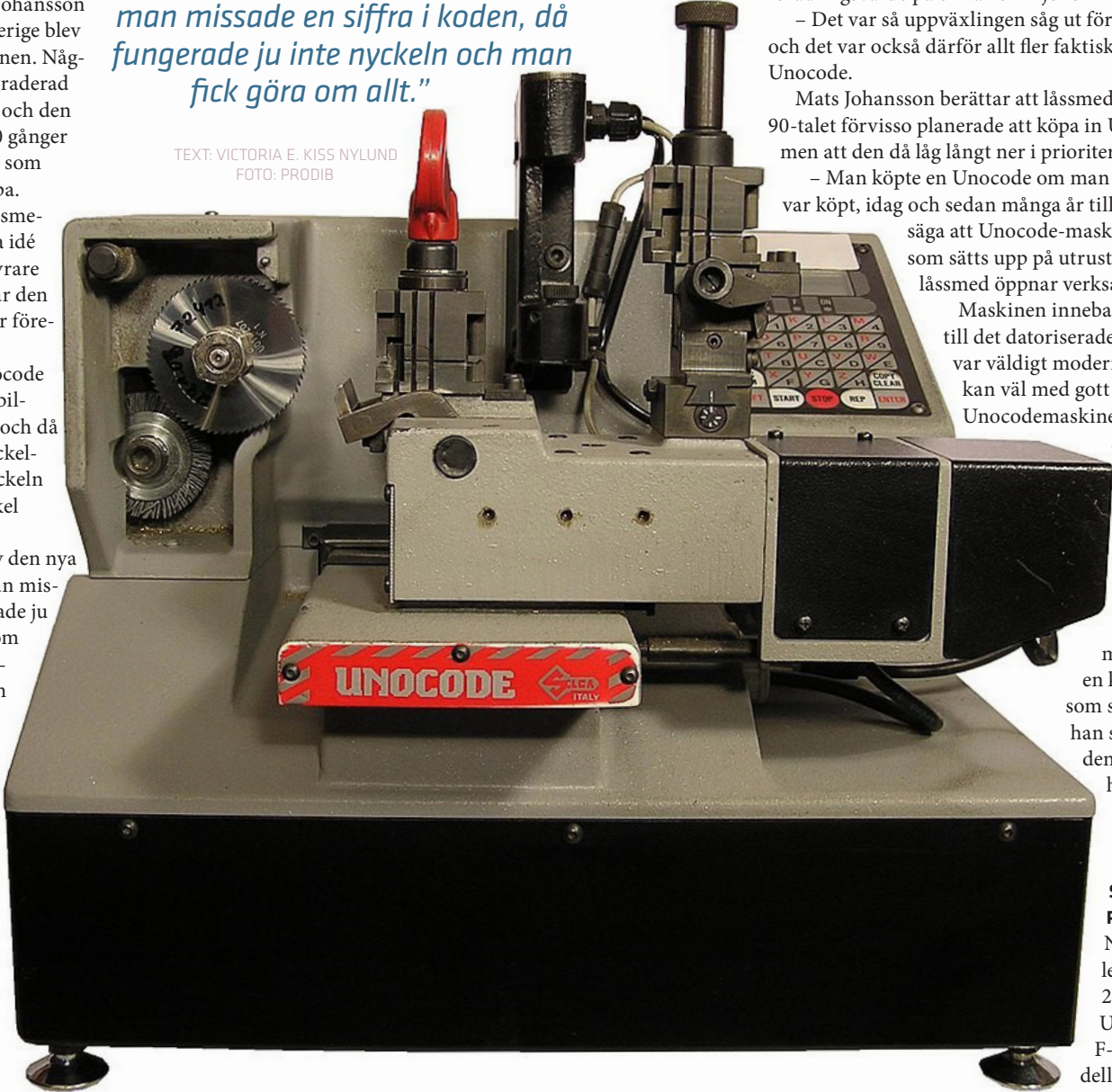
– Var originalet lite slitet blev den nya kopian också sliten. Eller om man missade en siffra i koden, då fungerade ju inte nyckeln och man fick göra om allt. Det var också ett evighetsarbete att göra detta manuellt, men med Unocode-maskinen kunde de producera väldigt många fler nyckelkopior och alla i samma maskin med samma fräs, säger Benny Hansson.

Maskinen fungerade också som en kvalitetssäkring eftersom den fräste allt rätt med en tvåhundraledsprecision, vilket också var nytt.

– Förr uppmanade låssmederna alltid kunderna att testa nyckeln så att den fungerade, men nu visste de att den skulle

"Var originalet lite slitet blev den nya kopian också sliten. Eller om man missade en siffra i koden, då fungerade ju inte nyckeln och man fick göra om allt."

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND
FOTO: PRODIB



fungera, så de kunde sluta säga det hela tiden, förklarar Mats Johansson.

(SLR tillägger att man fortfarande rekommenderar medlemmarna att uppmana sina kunder att prova en ny tillverkad nyckel.)

100 000 NYCKLAR OCH 10 MILJONER KRONOR

När Benny Hansson och hans team många år senare åkte omkring med den nya Unocode 399 för att byta in de gamla maskinerna, ville kunderna mycket hellre behålla den gamla maskinen och dessutom köpa till den nya.

– Vi har faktiskt den allra första maskinen som såldes för 32 år sedan här hos oss och den fungerar i grunden likadant som den nya Unocode gör idag, förklarar Benny Hansson.

I runda matematiska slängar berättar han att den gamla maskinen tillverkat ungefär 100 000 nycklar och inbringat ett förädlingsvärde på cirka 10 miljoner kronor.

– Det var så uppväxlingen såg ut för låssmeden ekonomiskt och det var också därför allt fler faktiskt investerade i en Unocode.

Mats Johansson berättar att låssmederna, till en början på 90-talet förvisso planerade att köpa in Unocode-maskinen men att den då låg långt ner i prioriteringslistan.

– Man köpte en Unocode om man hade råd när allt annat var köpt, idag och sedan många år tillbaka skulle jag nog säga att Unocode-maskinen är det första som sätts upp på utrustningslistan när en låssmed öppnar verksamhet.

Maskinen innebar också en övergång till det datoriserade som på den tiden var väldigt modernt och nytt och man kan väl med gott samvete säga att Unodemaskinen gav låssmederna sin första dator.

Benny Hansson fortsätter:

– Varken vi eller låssmederna var vana vid användningen av datorer och jag minns hur jag sa till en kund i Uddevalla som stod inför ett köp, att han skulle investera i just den här maskinen med hela 20 MB minne för då behövde han aldrig byta....

SVERIGE FORTFARANDE I TOPP

Näst senaste modellen av Unocode kom 2016 och den senaste Unocode F600 (del i F-serien med modellerna F-400, F-600,

F-800 och flaggskeppet F-900 med magasin) lanserades alldeles nyligen.

– Mellan 1989 och 2016 kan man väl inte säga att utvecklingen varit enorm rent tekniskt, det var mer utveckling och förfining av chassit och designen som har varit annorlunda. Det är egentligen med F-600 som det absolut största tekniksprånget är taget, förklarar Mats Johansson.

Bland annat gör den nya F600 all märkning på nyckeln samtidigt som den fräser. Varumärket bakom Unocode stavar Silca och både Benny Hansson och Mats Johansson har varit med på nästan hela Silca-resan.

– När Kaba köpte Låsbolaget 1981 fanns agenturen för Silca där och beslutet från Kaba var då att denna agentur inte skulle med i köpet, man var helt enkelt inte intresserade, förklarar Benny Hansson.

På den tiden jobbade han med Låsbolaget (som idag är Dormakaba) och fick frågan om han ville ta hand om märket.

– Det gick ju bra, som ni förstår, och därför blev det också så roligt när Kabagruppen senare köpte Ilco Unican-gruppen, där Silca är ett varumärke. Cirkeln slöts och Silca är idag en viktig del av bolaget.

Mats Johansson fyller i:

– Sverige står än idag för merparten av sålda Unocode-maskiner världen över och det är riktigt roligt.

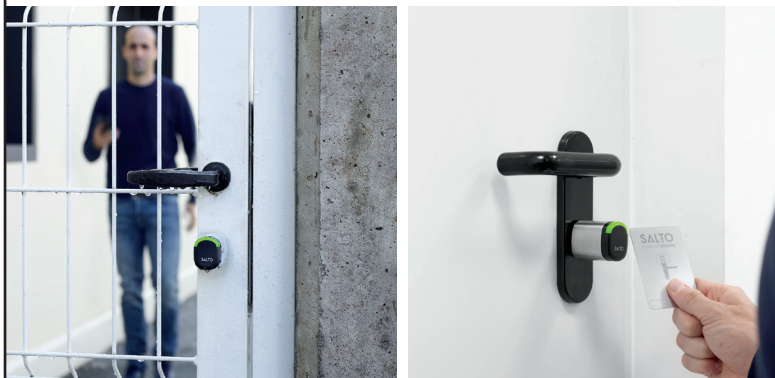
Unocode-resan fräser med andra ord på framåt. ●



Regionsäljare i Region Syd till Evva Scandinavia AB

Med ansvar för marknadsbearbetning och försäljning av Evva:s kompletta produktprogram söker vi en säljare med bred kompetens inom projekt- och systemförsäljning med inriktning på bygg- och ROT-sektorn. Viktiga målgrupper är föreskrivande led, entreprenörer, återförsäljare och slutanvändare. Säljdistriktet omfattar Region Syd. För dig som är kreativ och nyfiken samt har lätt att skapa relationer kan det här vara den spännande utmaning du sett fram emot.

Läs mer på: <https://www.evva.com/se-sv/omoss/nyheter/>
Ansökan inklusive CV mailar du till: a.karlemark@evva.com.
Det går bra att ställa frågor om tjänsten på nr 070-350 38 79.
Senast 22/12 vill vi ha din ansökan.



SALTO NEO

Nu är dörrarna ännu smartare



Kompatibel med
SALTO SPACE -
Data on Card och
SALTO KS -
molnbaserat



Digital key -
BLE /NFC



SVN, SVN-Flex
BLUEnet Wireless
JustIN Mobile



IP66

Med SALTO Neo cylindern kan du utöka din passerkontroll till fler platser och få säkerhet i din verksamhet 24/7. Den kan installeras på standarddörrar, serverrack, grindar, skåp, strömställare, skjutdörrar och mycket mer.

Alla teknologier finns förberedda i cylindern. Välj om du vill ha den offline Data on Card, med BLE trådlös online och om den ska fungera som en uppdateringsstation för offline dörrar. Den kan skicka behörigheter, loggar och varningar i realtid - utan kabeldragning.

Läs mer: saltosystems.se



08 775 87 00
www.saltosystems.se
info.se@saltosystems.com

SALTO
inspiredaccess



Inbrottssäkra och pålitliga motorlås med FreeDrive®-funktion.





Scandianviens populäraste elslutbleck.





Slitstarka eltryckeslås med DirectDrive®-funktion.





När det måste fungera.



Ny auktorisationsordning ska säkra kompetensen hos medlemmarna

Från och med 2024 ser auktorisationsordningen för medlemsskap i SLR annorlunda ut. Redan nu är processen – som består av uppföljande kvalitetskontroll som ska se till att verka kompetenssäkrande och konkurrensstärkande för företagen – i gång.

TEXT: VICTORIA E. KISS NYLUND

Bakgrunden till förändringen ligger i förfrågan från medlemmarna själva om att ta fram ett stärkande av auktorisationen. Tidigare har det saknats en uppföljande kontroll av auktorisationen, vilket därmed inneburit att ett företag som en gång blivit auktoriserat alltid förblivit det, så länge inget särskilt fall kommit in till disciplinnämnden. Stärkandet av auktorisationsordningen ses också som en nödvändig modernisering för att möta en snabbare teknik- och branschutveckling.

NYTT RAMVERK TAS FRAM
Beslutet om den nya auktorisationsordningen fattades genom stadgeändringar som – enligt föreskrift – trädde i kraft efter två årsmötesbeslut där det sista skedde hösten 2020. Inom SLR har man sedan dess initierat ett nytt auktorisationsråd som under året bildats som en projektgrupp som har till uppgift att ansvara för arbetet med att forma en nyare och mer modern auktorisationsordning. I detta arbete ligger att ta fram ett nytt ramverk för auktorisationsordningen. Auktorisationsrådet kommer dock inte genomföra några provningar av auktorisationsärenden utan detta sker fortsatt genom Auktorisationsnämnden.

GENERELLA KUNSKAPER SOM EFTERFRÅGAS
Marin Järbur som sitter med i både Auktorisationsrådet och Auktorisationsnämnden framhäver att tankarna på uppföljande kontroll av auktorisationen funnits länge, men att det också varit en resurs- och genomförande-fråga.
– Det ligger en lärandeprocess till grund för auktorisationsuppföljningen och då måste vi kunna förmedla den

kunskapen till våra medlemmar på ett relevant sätt, genom LARA Security Master har vi nu hittat ett enkelt och bra sätt att låta medlemmarna hålla sig uppdaterade kompetensmässigt.
Alla SLR:s medlemmar har tillgång till Lara Security Master som fungerar som en utbildningsplattform där man kan ta del av informations- instruktions- och utbildningsfilmer, samt gå kurser. På sikt är också tanken att det ska byggas upp en allomfattande frågebänk i plattformen.
– Går företagen kurser och tar del av materialet i LARA kommer de känna igen sig och gör man inte det utan tvärtom tycker att nivån är tuff, då kan det vara en indikation på att man bör ta fram läroböckerna eller läsa på inom det specifika området, förklarar Martin Järbur.
Han framhäver vidare att medlemsföretagen inte bör känna sig oroade över vilken kunskap som förväntas av dem.
– Den nya auktorisationsordningen kräver ingen avancerad kompetens i form av kunskap inom ett visst fabrikat till exempel, utan det är en mer generell relevant

kompetens som har med lagar, regler och normer och generella principer inom lås att göra, poängterar Martin Järbur vidare.
LÄRANDET OCH INTE KONTROLLEN I FOKUS
Det är således lärandet och kunnandet i sig som står i fokus och inte själva kontrollen.
– Avsikten är inte att fria eller fälla någon, utan uppföljningen ska snarare ses som något företagen gör för sin egen skull i utbildande syfte, säger Marin Järbur och fortsätter:
– Visar det sig att man saknar kompetens inom ett område får man god tid på sig att tillskansa sig kunskapen samtidigt som företaget är fortsatt medlem i SLR.
Närmare bestämt kommer företaget ha ett halvår på sig att påvisa att man fyllt igen kunskapsluckan. Den uppföljande kontrollen är tänkt att ske genom mindre digitala självtester årligen, samt med en större uppföljning i form av ett skriftligt prov vart femte år.
ANSVAR FÖR UPPFÖLJNINGEN
För att kunna få fram en rutin för den nya auktorisationsordningen har det beslutats

att det kommer vara den ansvarige mästaren på varje företag som också ansvarar för att den efterfrågade kompetensen finns på företaget. Mästaren själv behöver således inte ensam besitta all kunskap.
– Auktorisationsrådet uppfattade tidigt att det också fanns ett behov att förtydliga att den ansvariga mästaren inte behöver vara föreståndare på företaget och vice versa.
Som ansvarig mästare krävs det att du har mästarebrev, utför återkommande kontroll av kompetens samt ansvarar för företagets kvalitet och leveranssäkerhet inom de delar som involveras i SLR Auktorisation. Den ansvariga föreståndaren förväntas å sin sida att driva verksamheten ur ett företagsperspektiv, vilket innefattar att upprätthålla krav på företagets ekonomi, etiska åtaganden och liknande. Det finns dock inga krav på mästarebrev eller återkommande uppföljning för föreståndaren.
KLOKT ATT VARA FÖRBEREDD
Redan nu kan företagen så smått börja förbereda sig och Martin Järbur menar att tidsplanen i sig borde vara lugnande för medlemmarna.
– Under 2022 bör man sätta igång med de fria självtesterna, här har man möjlighet att se vilken nivå det hela är på.
Under 2022 kan företagen också genomföra det större provet, blir man inte godkänd innebär det inga konsekvenser utan företaget har då ytterligare tre provtillfällen på sig fram till 2024 när provet ska vara genomfört godkänt.
– Klarar företaget provet redan 2022, då är man automatiskt godkänd fem år framåt och behöver inte göra något mer än att följa upp sig själv med de årliga självtesterna. ●

Copixax lockade rekordantal



Anders Claesson-Lennfors och Hamid Rasuli.



Stefan Vannemyr från Safetron.



Natalie Rindevall och Lina Jelbring.



Håkan Dosé från SLR.

Copixaxdagen i Göteborg lockade rekordantal. Nästan 350 deltagare och över 200 kunder är långt fler än vad man haft tidigare.

TEXT & FOTO:
LINUS DAHLBÄCK

– Det är jättebra att komma ut och träffas, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé, som var på plats som utställare på mässan.
Men att stå på en och samma plats och vänta på att någon ska komma förbi är inte något som passar Håkan Dosé. I stället drar han i väg ut i lokalen för att prata med andra utställare – och förhöra dem kring om de känner till SLR.
– Ja, det är branschförbundet, säger Anders Claesson-från företaget Dinbox, varpå han får ett visitkort av Håkan.
Dinbox jobbar – föga förvånande – med boxar, så som fastighetsboxar och paketboxar.
– Vi jobbar mest mot flerbostadshus, där nyproduktion är det mest intressanta. Fastighetsboxar ger en bra service- och eftermarknad för låssmeder, säger Anders Claesson.
HÖGT TEMPO PÅ HÅKAN DOSÉ
Knappt har man som reporter hunnit knäppa en bild på intervjupersonerna innan Håkan har hittat nästa samtalspartner. Den här gången Safetron och ämnet komponentbrist.
– Vi jobbar hårt med att jaga komponenter. Jag tror att

bristen kommer vara övergående, men det är svårt att veta när, säger Safetrans vd Stefan Vannemyr.
Håkan Dosé hinner också med ett samtal med Copixax eventansvarige Natalie Rindevall.
– Vi gör det här för att vi vill träffa leverantörer och kunder. Det är ett sätt att ha lokal närvaro.
Senast Copixaxdagen arrangerades var i Göteborg 2019, alltså innan pandemin.
– Det har varit frustrerande att planera in och sedan få ställa in det flera gånger. Det känns jättebra att kunna genomföra det den här gången och träffas på riktigt, eftersom vi har ställt om allt till digitala event och utbildningar under det senaste året säger, säger Natalie Rindevall. ●

Försök att leverera helhetslösningar – ett branschproblem – utbildning rätt väg

Sedan en längre tid tillbaka arbetar Projsec branschinriktat med kompetensutvecklande utbildningar. Framöver vill vd:n Henrik Good se en utökad branschgemensam samverkan för att kompetenshöja i både stort som smått.

HENRIK GOOD ÄR AV uppfattningen att man ska jobba med det man är bra på, det är också utifrån den tanken som Projsecs affärsidé är spunnen. Företaget, som nu också ingår i Briab group, jobbar med konsultation inom fysisk och teknisk säkerhet och man är ofta en stödfunktion i allt från förstudier till slutbesiktningar för stora byggprojekt. Den samlade kompetensen på Projsec innefattar allt från ingenjörer inom inbrottslarm och låsmästare till diplomerade säkerhetschefer. Till vardags hjälper de andra företag att leverera helhetslösningar inom

säkerhetsområdet. Något han menar att många företag i branschen idag försöker sig på, men i vissa fall utan att ha helt rätt kompetens för det.

– Många försöker sig på att leverera helhetslösningar, men som ett mindre företag är det väldigt svårt att besitta all kunskap själv, säger Henrik och poängterar vidare:

– Här behöver hela branschen i större utsträckning ta ett gemensamt ansvar när man går in i ett uppdrag eller projekt, att man inte bara släpper sin sak.

Att företagen gör just detta menar Henrik att han och Projsec identifierat som ett allt mer omfattande branschproblem.

– Idag finns det så mycket med kravställning, installation och besiktning, man måste helt enkelt vara med i hela ledet och är man inte det kan det bli konsekvenser för slutkunden som också fördyrar projekten.

Till sjuende och sist menar Henrik Good att det handlar om dokumentation, en korrekt utförd egenkontroll och att leverera dokumenta-

tionen enligt de olika normer, standarder och föreskrifter som krävs.

– Det är slutkunden som till sist ska kunna visa upp detta till sin kravställare, som kan vara tillsynsmyndighet eller försäkringsbolag, då måste det vara tydligt vad man uppfyller och där är vi inte idag.

ATT PROBLEMET UPPSTÅTT tror Henrik Good inte handlar om illvilja på något sätt, utan att det till stor del beror på det högttryck som råder.

– Konkurrenten på marknaden är enorm och man har helt enkelt inte tid i det offererade anbudet att göra allting, det är prissättningen som styr. Offentliga upphandlingar har prispessats och det bäddar för att man vill ta genvägar.

Här vill Projsec vara med och leda branschen i en bättre riktning.

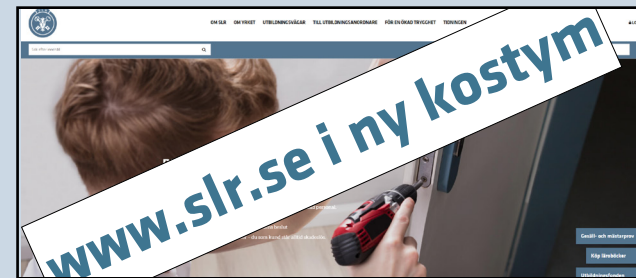
– Vi vill nå ut bättre och belysa de brister som finns så att vi alla kan arbeta mot gemensamma mål för att vända utvecklingen åt rätt håll. En del i detta är att bistå

branschen med kurser och utbildningar, inte sällan kan det handla om mindre digitala sådana, något Henrik Good tror är bra för branschen i stort.

– Pandemin har gjort det mer accepterat med online-utbildningar, vilket kan bidra till att de inte bara är de runt storstäderna som kan kompetensutveckla, alla kan ju gå en onlineutbildning.

SOM ETT VIDARE LED i detta är förhoppningen också att Projsec inom kort bland annat kommer kunna erbjuda utbildande korta och koncisa frukostseminarier där de på ett relevant sätt vill upplysa branschpersonal om sådant som Henrik Good kallar för ”viktiga småsaker”.

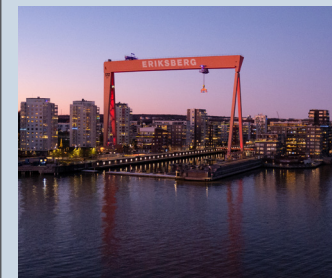
– Det kommer bli inom ett specifikt ämne, till exempel gällande SS-EN 16005 och maskindirektivet. Det blir vårt sätt att bjuda på vissa saker. Man blir kanske inte expert men man blir uppmärksam på att något behöver göras och det är en bra början, säger Henrik Good avslutningsvis. ●



VI LANSERAR NYA WWW.SLR.SE!

Med den nya hemsidan hoppas vi kunna etablera ett förbättrat kommunikationsnav gentemot medlemsföretagen och övriga intressenter, samtidigt som vi vill förmedla ett mer frekvent uppdaterat innehåll med större fokus på utbildning. Vi har också haft som ambition att bygga upp en smidigare webbshop med SLR:s profilprodukter för medlemsföretagen. Henrik Bäckström, verksamhetsutvecklare och koordinator på SLR, som också är den som har lett arbetet med den nya webbsidan säger så här om nya SLR.se:

– Vår vision har varit en mer lättnavigerad och responsiv plattform med ett modernt utseende, tydligare rubriker och hänvisningar, vilket jag hoppas blir upplevelsen när man besöker vår nya hemsida.



KONGRESS 2022

SLR planerar för en fysisk årskongress i Göteborg nästa år. Spara redan nu datumen 8-10 april 2022. Kongressen är tänkt att äga rum på Hotell 11 beläget vid Eriksbergs gamla båtvarv med fantastisk utsikt över vattnet. Mer information kommer, håll utkik på slr.se och i våra nyhetsbrev.



SVERIGES LÄS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

NYA MEDLEMMAR

Följande företag är nya medlemmar i SLR: Caverion Sverige AB i Piteå, Wikströms Lås Protectum AB i Falkenberg, Paralarm AB i Mölndal och Höglandets Läs & Säkerhet AB i Eksjö. – SLR önskar nya företag med bevisad yrkesskicklighet mycket välkomna som medlemmar i Sveriges Läs och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, säger förbundsordförande Håkan Dosé.



Ni vet väl om att vi säljer
Kassaskåpsverktyg
och har

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKNING
Ring 070-261 20 80

Datavägen 10B, 436 32 ASKIM
www.lassspecialisten.com

RÅSÄK



VI REKRYTERAR

Brett utbud av produkter för



Nyckelhantering



Korthantering



Säkra skåp



SÄKERHET Idrottsvägen 33, 702 32 Örebro • 019-32 21 30 • info@idsakerhet.se • www.idsakerhet.se

Välkommen att registrera dig som vår återförsäljare

Alla tillbehör du behöver för säker nyckel- och korthantering, på ett ställe och till nettopriser

Goda råd får du på köpet!

Registrera dig på www.idsakerhet.se/aterforsaljare



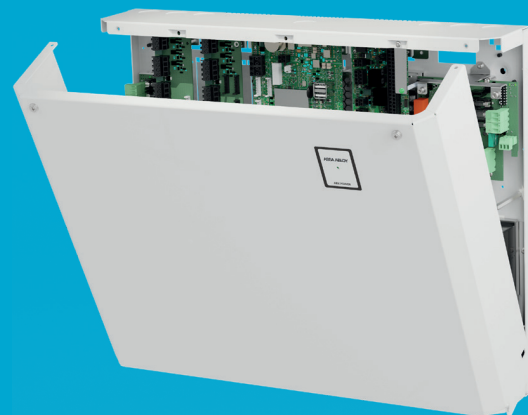
Nyhet! ARX Power.

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Laddad, redo och full med överraskningar.

ARX Power är en ny serie undercentraler med inbyggd batteribackup. Att centralerna är utrustade med VMC-snäppfästen och har välplanerad kabelgenomföring gör de smidiga att installera. Rymligare kapsling och plats för batterier är andra fördelar. ARX Power är larmgodkänd, certifierad och redo för att skapa trygga fastigheter.

Läs mer på assaabloyopeningsolutions.se eller ring 016-17 70 00



Experience a safer
and more open world

Yale Doorman L3

**Säkrare än någonsin.
Enklare på alla vis.**

Ny kompakt design, smartphone-app och högre säkerhetsklassning är några nyheter. Nya ytbehandlingar ger hållbarhet och elegans för att passa Skandinaviskt klimat och formspråk.

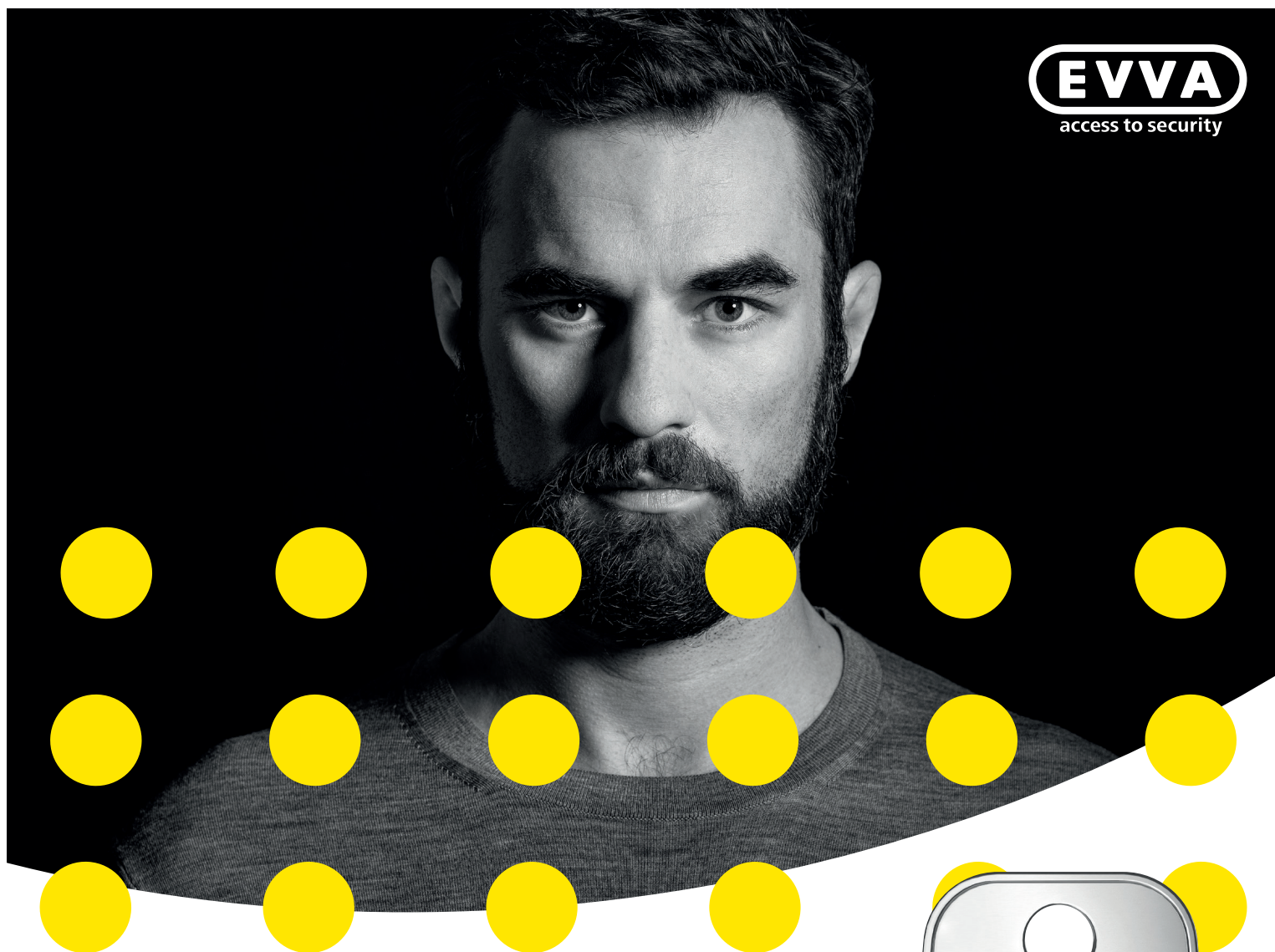


yalehome.se



POSTTIDNING B

SLR
Granviksliden 2
435 35 MÖLNLYCKE



Akura 44

A new dimension of flexibility

Akura 44 är ett flexibelt låssystem med vändbar nyckel utvecklat för flerfamiljsbostäder. Funktionerna i Akura44 har anpassats för att uppfylla de mångsidiga säkerhetskraven och flexibiliteten i ett låssystem för flerfamiljsbostäder. Exempelvis kan säkerhetsnivån varieras i systemet. Med möjlighet att välja olika nivåer på kopieringsskyddet på nyckeln eller i cylindrarna med magnetkodning.

www.evva.com

