

SÄKERHETS

INSTALLATÖREN

SÄKERHETSENTREPRENÖRER & AUKTORISERADE LÅSMÄSTARFÖRETAG

30 ÅR AV SÄKERHETSNYHETER

**Lennart Alexandries
förlag AR Media jubilerar**

JOBB FÖRE PENSIONÄRSLIV

**Prox Security tillverkar
lås i villagaraget**

HISTORISKT BESLUT

**Lås- och passerteknik –
nytt gymnasieämne**

NYA STRATEGIER HOS DORMAKABA

**Möt Dan Wikström –
återvändande Sverigechef**



SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

Passersystem för alla



Vi erbjuder flexibla, skalningsbara passerlösningar för såväl hem och mindre verksamheter som för flygplatser, sjukhus och industrier – stora anläggningar med högsta säkerhetskrav. Med passersystem från dormakaba får du rätt säkerhet för varje dörr.

Vill du veta mer? Besök vår hemsida eller kontakta din närmaste återförsäljare.

T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se

dormakaba 

Därför är stadgeändringarna av största vikt för SLR

UNDER HÖSTEN HAR JAG hunnit besöka cirka 50 medlemsföretag och tio SEM-groupföretag (fabrikanter). Planerade besök i södra Sverige har skjutits på framtiden på grund av den ökade smittspridningen. Hoppas att de kan genomföras så snart som möjligt.

Det har varit mycket positivt bemötande runt om i Sverige med både ris och ros för det arbete som SLR:s styrelse och kanslipersonal gör för att öka medlemsnyttan.

Ute bland medlemsföretagen är det två tydliga verksamhetsområden som man vill att SLR skall lägga fokus på. Stärkt auktorisation och kompetensförsörjning/utveckling.

MEDLEMMAR I SLR HAR LÄNGE efterfrågat stärkt auktorisation. Certifierad anläggargfirma läs SSF 1040 syns allt oftare i upphandlingar och SLR:s auktorisation bedöms ej vara likvärdig på grund av avsaknad av uppföljning.

SLR avser att lösa dessa problem. Ett mycket viktigt led är stadgeändringarna (som bifölls för andra gången vid omröstning på extra årsmöte 20:e oktober) som möjliggör införandet av en utvecklande uppföljning. Hur uppföljningen ska ske är något som kommer att utformas under kommande år i syfte att hitta en rimlig kravnivå med ett så användarvänligt förfarande som möjligt för medlemsföretagen. Eftersom uppföljning ej skett tidigare behövs en mjukstart för att processen och frågeställningarna ska fungera tillfredsställande.

Många medlemsföretag med före-

ståndare, som i dag uppbär mästarbrevet, har inte längre en aktiv tjänst som lässmed eller läsprojektör inom alla områden i yrket. SLR vill därför skapa medlemsnytta och fokuserar på summan av företagets samlade kunskap och hur företaget säkerställer en ändamålsenlig kundservice i vad vi benämner utvecklande uppföljning.

LOKALBESIKTNING HOS medlemsföretagen är viktig. SLR avser att utföra ett begränsat antal stickprovskontroller per år, där eventuella avvikelser ska ges rimlig tid till åtgärd och stöd ges i hur de kan åtgärdas. Första åren är det troligt att stickprovskontrollerna kommer vara färre eftersom processen för dessa besök behöver tas fram och utvecklas på ett sätt som ej medför större belastningar för medlemsföretagen.

Genomförandet av stadgeändringarna var kritiskt viktigt för att SLR externt ska kunna påvisa uppföljning och därigenom en motsvarighet till certifierad anläggargfirma läs enligt SSF 1040. Ändringarna medför även att SLR:s kansli i större utsträckning kan motivera kravställare/beställare att kräva auktoriserade medlemsföretag i upphandlingar för att säkerställa kvalitet.

MÅLSÄTTNINGEN ÄR ATT samtliga nuvarande medlemmar skall ges möjlighet att klara uppföljningen, men även att den ska vara utvecklande. I denna process kommer SLR därför att vara mycket lyhörda och tacksamma för all medlemsfeedback i hur vi kan eller behöver utveckla upp-

följningsprocessen. Vi kommer även ta fram utbildningsmaterial och självtester för att ytterligare underlätta och bistå med ytterligare medlemsnytta inkluderat i medlemsavgiften.

INOM KOMPETENSFÖRSÖRJNING har Skolverket efter långt och byråkratiskt påverkansarbete från bland annat SLR beslutat att införa ett läroämne i lästeknik på gymnasieskolan. Från 1 juli 2021 finns ämnet Läs- och passerteknik valbart över hela landet. Det nya ämnet är uppdelat i två olika kurser, Lästeknik och läsinstallation. Elever som väljer Läs- och passerteknik läser naturligtvis även basämnena som krävs för allmän gymnasiekompetens. Nu gäller det att få fram behöriga lärare så att utbildningen kan genomföras på så många skolor som möjligt. Stor del av framtida lärare finns med största säkerhet bland duktiga medarbetare ute hos medlemsföretagen. Vi hoppas att många tar chansen att i rollen som lärlärare överföra kunskaper och erfarenheter till nästa generation. Detta bör gynna kompetensförsörjningen på längre sikt då yrket bli mer synbart för studier och yrkesvägledare och arbetsförmedlingar.

Jag önskar er
alla en riktigt
God Jul och
ett Gott Nytt År!



HÅKAN DOSÉ

Född: 21 januari 1952

Bor: Göteborg och Stockholm.

Familj: Gift med Mia sedan 30 år och två vuxna döttrar, en i Stockholm och en i London.

Karriär: Civilekonom vid Göteborgs Handelshögskola samt militärutbildning på Militärhögskolan i Stockholm. Var tidigare verksam på IBM i Stockholm och därefter Nivex AB i drygt 30 år.

Hobby: Friluftsliv med familj och vänner, gärna på havet.

UR INNEHÅLLET:



13 REPORTAGE Låsproduktion i garaget



HASSE ARO 21 ”Det är inte förvirrande att ställa om klockan”

NYHETER

12 Historiska beslutet – låsämne på gymnasiet

FÖRETAGET

30 Efter de turbulenta åren – Dormakaba pratar om vind i seglen igen

Säkerhetsinstallatören ges ut av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR. www.slr.se

Besöksadress: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke. **Ansvarig utgivare:** Benny Jansson. **Epost:** benny.jansson@slr.se.

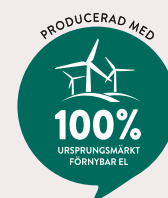
Ordförande: Håkan Dosé. **Epost:** hakan.dose@slr.se. **Redaktör:** Linus Dahlbäck. **Epost:** linus.dahlback@slr.se

Prenumeration: Epost: kansli@slr.se. **Annonser:** Ebbe Svensson. Epost: ebbe.svensson@slr.se.

Tel: 08721 40 55. **Fax:** 08721 40 56. **Repro & layout:** SLR Service AB. **Omslagsfoto:** Linus Dahlbäck.

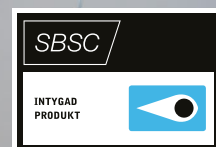
Tryck: DanagårdLiTHO AB, Ödeshög 2020. **Upplaga:** 11 000 ex. **ISSN** 2001791X.

Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR, bildades 1955 och är en rikstäckande organisation för låsmästare från Trelleborg till Kiruna.



Tryck: DanagårdLitho, 2020

Chockdetektor Larmklass 3



Ny Chockdetektor för säkert skydd
av fönster, dörrar & väggar.

3 separata detektionskanaler:

- Explosion
- Räknekanal
- Integration

Anslut upp till 10 CD 475 till IU 400-analysatorn.
För montering på tegel och betong använd
monteringsplatta med expansionskruv (MP 550).
Besök alarmtechglobal.com för mer information.



ALARMTECH

STEP
LOCK

PRELOAD SERIES

Preload-serien innehåller elslutbleck som kombinerar minimala mått med hög kvalitet. Samtliga produkter i serien är utrustade med vår unika och patenterade listtrycksteknik. Den välkända STEP-kvaliteten i kombination med listtryckstekniken ger en hög driftsäkerhet. Läs mer på steplock.se

- Driftsäkerhet med minimala mått
- Utrustad med STEPs patenterade listtrycksteknik
- Estetiskt montage och enkel installation
- Stort utbud av montagestolpar i rostfritt stål



När det måste fungera.

Förlagsjubilaren med många järn i elden



AR Media genom åren

1990

AR Media International grundas som facktidningsförlag av Lennart Alexandrie och Gunnar Ranebäck. Första produkten, den kvartalsutgivna tidningen Detektor, introduceras med bidrag från branschorganisationen SLF (Svenska Larmleverantörers Förening).

1992

Utgivningen av Detektor ökar från fyra till sex nummer per år. SLF lämnar samarbetet varpå tidningen fortsätter som oberoende facktidning.

1995

Gunnar Ranebäck lämnar verksamheten. Lennart Alexandrie övertar aktierna och blir ensam ägare.

AR Media är 30-åringen som producerar tidningar, arrangerar mässor och bedriver opinionsbildning. Förlagets grundare och vd Lennart Alexandrie ser sig inte som någon makthavare i branschen – men håller med om att han ibland kan påverka opinionen.

Text och foto: Linus Dahlbäck

– Can I call you in half an hour, frågar Lennart Alexandrie i telefonen. Att döma av hans reaktion får han ett jakande svar, han lägger nämligen på och återgår till samtalet med Säkerhetsinstallatören.

– Det är roligt att gå igenom hela historien. Vi tänkte uppmärksamma 30-årsjubileet lite på Skydd-mässan i Stockholm men den fick ju ställas in på grund av corona.

Förlaget AR Media är aktivt på många fronter, men i stort sett alltid riktat mot säkerhetsbranschen. Förutom att man ger ut ett flertal tidningar och driver webbplatser med säkerhetsnyheter anordnar man också Sectech-mässorna och Skyddgolfen detektor open, samt driver Snos – en tankesmedja och nätverk för opinionsbildning för säkerhetsfrågor. Ovan nämnda saker är bara ett axplock, skulle vi gå igenom alla olika engagemang genom åren hade artikeln nästan bara blivit ett enda långt uppräknande av exempelvis fotbollsturneringar för säkerhetsföretag på hustak i Birmingham.

– Att syssla med så många olika saker har nog varit ett sätt att hålla i gång intresset och tycka att det är kul. I längden blir det tråkigt om man inte gör en massa olika saker, säger han.

SVÅRT ATT FÅ ANNONSÖRER

För 30 år sedan grundade Lennart Alexandrie AR Media tillsammans med den passiva delägaren Gunnar Ranebäck. Första publikationen som gavs ut var tidningen Detektor. Innan det hade Lennart inte någon koppling till säkerhetsbranschen alls, då han frilansat som journalist och bland annat varit chefredaktör för hemelektronik-tidningen Electronic trade magazine.

– Tanken var att jag bara skulle hålla på med säkerhetstidningar-na i något år medan jag bestämde vad jag skulle göra sen.

Eftersom Detektor var hårt nischat kring säkerhetsteknik, främst inbrottslarm, upplevde AR Media svårigheter att få annonsörer. Tillverkarna i Sverige

var få och de importerande distributörerna inom området hade sällan någon plan eller budget för annonsering. Lennart Alexandrie började därför besöka tillverkarna av larmprodukter för att övertala dem om värdet av annonsering på den svenska marknaden.

– Vi hade ingen budget för resor i Europa så jag åkte vanligen nattåg i sittkupé, duschade ibland på stationen vid framkomst och satte på mig en fin kostym för att hålla möte med tillverkare samma dag, ofta på någon säkerhetsmessa.

Resorna gick åt alla väderstreck och ibland även utanför Europas gränser, till USA och – inte minst – Israel, där många larmtillverkare i lågprissegment fanns.

– Jag frågade tillverkarna om de ville öka sin försäljning i Sverige och om de i det syftet kunde stötta sina återförsäljare finansiellt. Det var väldigt roligt när jag kunde kontakta distributören vid hemkomst och meddela att deras leverantör var villig att betala för annonsering.

I slutet av 90-talet etablerades en ny



Ar Media introducerar sin första online-produkt, Securityhotel.com, en nyhetsportal om och för den svenska säkerhetsmarknaden.

1998

Mäss- och seminarie-eventet Sectech äger för första gången rum i Sverige. Detektor görs till en trespråkig tidning för Sverige, Norge och Danmark.

2001

1999

Sajten byter namn till Securityworldhotel.com och får en internationell edition. En norsk edition av tidningen Detektor introduceras.



digital världsordning som naturligtvis också påverkade säkerhetsmedia. Lennart Alexandrie fick ordentligt bråttom när han läste att konkurrenten Aktuell säkerhet skulle ut i ”cyberrymden”. Tidningen skulle alltså etablera sig på internet.

– Det var ju fienden på den tiden. För att hinna före dem startade vi Securityhotel.com, som vi tänkte skulle vara som ett hem för säkerhetsföretagen. Vi lanserade sajten 1998 och var före Aktuell säkerhet – när de väl hann ut fanns det ingen marknad för dem.

GLOBALA SATSNINGAR

Året därpå bytte hemsidan namn till Securityworldmarket.com och flera engelskspråkiga, samt nordiska versioner av sajten tillkom. Webbsidan har i dag sju editioner och fyra nyhetsredaktörer.

– På det viset fick vi en mycket större bas för annonsering utan att behöva bredda innehållet. Vi kunde fortsätta vara trogna vår nisch där säkerhetsmarknadens tekniksektor stod i fokus.

Förutom webbsidan startade AR Media också skandinaviska och internationella editioner av Detektor. Engagemanget resulterade också i att förlaget växte geografiskt. Under 2000-talet har AR Media haft filialer ibland annat Oslo

och Taiwan, samt agentrepresentation i Förenade Arabemiraten och USA.

År 2009 startade Lennart Alexandrie tanskesmedjan Snos – Säkerhet för näringsliv och samhälle. Syftet var att bedriva opinionsbildning, primärt för att få till en mer tillåtande kameralag.

– Både Dagens Nyheter och Svenska Dagbladet såg oss som lite extrema för att vi tyckte att polisen borde få använda kamerabevakning i betydligt högre utsträckning än vad som var fallet då, säger han och fortsätter:

– Vi slutade använda ordet övervakningskamera till förmån för säkerhetskamera eller trygghetskamera. Vi bjöd in politiker till våra möten och höll debatter i samband med Trygghetskamerans dag, samt gjorde opinionsundersökningar. Vi producerade också en studie som visade att kameror kunde ha en mycket hög brottspreventiv effekt. Det arbete vi la ner lyckades till slut förändra lagen, den är väldigt mycket bättre nu.

Hur ser du på din position i branschen?

– Jag tycker att vi gör många olika saker, har kontakt med många människor och når ut till ännu fler. Men vi har ju ingen makt, eftersom vi inte kan fatta andras beslut. Men vi kan komma ut



Marknadsundersökningsbolaget IMS Research publicerar en rapport som baseras på en enkät utsänd till 600 säkerhetsproffs. Detektor rankas som den mest välkända och regelbundet lästa av de tryckta fackpublikationerna inom säkerhet i EMEA och i Norden.

2005

2004

SecurityUser.com lanseras på den svenska marknaden.

2007

AR Media International och Stockholmsmässan lanserar den årliga företagsgolftävlingen Skyddgolfen Detektor Open – världens största golftävling dedikerad till säkerhetsproffs.



Tankesmedjan Säkerhet för Näringsliv och Samhälle (Snos) bildas för att via Securityuser.com samt olika event och debattforum driva frågor som rör trygghet och säkerhet. AR Media etablerar en asiatisk filial i Taiwan.

2009



2012

Securityuser.com och Snos arrangerar för första gången "Trygghetskamerans dag", en konferens där säkerhetskamerors nytta för ökad trygghet ställs mot integritetsbehovet.

Lennart Alexandrie ingår i referensgruppen inför bildandet av branschorganisationen Säkerhetsbranschen.

2013





med våra åsikter, som ofta inte bara är våra utan många gånger baserat på samtal med flera aktörer, både på leverantörs- och slutkundssidan.

Som opinionsbildare har ni väl en viss makt?

– Vi hoppas att vi kan påverka kanske, de flesta som arbetar med journalistik vill nog gärna förändra saker till det bättre. Så möjligheten att påverka har vi, men ingen riktig makt, säger han och fortsätter:

– Att kunna påverka något man brinner för är väl egentligen viktigt för alla. Som tidningsmakare skulle det nog bli lite tråkigt att bara producera nyheter. Man behöver engagera sig i viktiga saker och jag tror att det är bra att utsätta sig för de risker som kontroverser kan utgöra. Men det är nog viktigt med balans också, att vara kontroversiell får inte vara något självändamål. Men visst, ibland gör vi något som väcker uppmärksamhet och i bästa fall leder till förändring.

Hur mycket påverkar ni?

– Snos hade stor påverkan på till-

komsten av en ny och bättre lag för bevakningskameror, det har jag belägg för att säga. Vi kan nog vara en viktig input ibland, men det måste vara en



fråga vi brinner för. Kamerafrågan tog väldigt mycket resurser och firman fick ta stryk eftersom vi inte tjänade några pengar, men det var väldigt roligt.

VIKTIGT ATT VÅGA VARA KRITISK

Lennart Alexandrie tycker att fackpress lite för ofta stryker medhårs och skulle

må bra av att i större utsträckning våga provocera eller kritisera.

– Jag är övertygad om att man vinner på det i det långa loppet, även om det kan vara farligt för oss som i första hand är annonsfinansierade. Men det är också farligt att vara för snäll.

Att skriva kritiska artiklar har ställt till problem för honom tidigare.

– Det har hänt att vi fått indragna medel från annonsörer, men om det är viktigt att publicera och man har på fötterna så kan det vara värt att ta det. Ett ökat läsvärde är bra för både läsare och annonsörer, säger han och fortsätter:

– Men i ärlighetens namn skulle jag vilja säga att kritiska artiklar eller yttranden oftast skapat fler och bättre relationer, även med de som utsatts för kritiken. Nyckeln till detta är nog saklighet. Känslomässig journalistik är jag inte en så stor vän av.

”Det är nog viktigt med balans, att vara kontroversiell får inte vara något självändamål. Men visst, ibland gör vi något som väcker uppmärksamhet och i bästa fall leder till förändring.”

Securityworldhotel.com byter namn till Securityworldmarket.com. AR Media arrangerar en IoT-resa för ledare av företag på den svenska säkerhetsmarknaden till Shenzen i Kina.

2017

2016

AR Media introducerar den tryckta tidningen Tryggare Samhälle, som börjar ges ut med SSF (Stölskyddsförbundet) som avsändare.

2020

Förlaget fyller 30 år och Lennart Alexandrie nomineras till Säkerhetsbranschens utmärkelse Stora Säkerhetspriset.

Låssmedsutbildning byter gymnasieprogram: ”En stor framgång”

SLR fick sin vilja igenom.

Skolverket har beslutat att yrkesutgången låssmed flyttas tillbaka till industritekniska programmet.

– En stor framgång för branschen, säger Thorbjörn Hellman, ansvarig för kompetensförsörjning hos SLR.

År 2011 togs alla specialutformade program på gymnasieskolan bort. Låssmedsutbildningen hamnade då på hantverksprogrammet och fick därmed liknande kursmål som exempelvis frisör och florist.

– Hantverksprogrammet har kursmål där färg och form ska bedömas i betygssättningen och det är irrelevant för en låssmed. Låssmedsutbildningen hör hemma på industritekniska programmet, säger Thorbjörn Hellman på SLR, Sveriges lås och säkerhetsleverantörers riksförbund.

Nu kommer yrkesutgången alltså flyttas tillbaka till industritekniska programmet. På sin hemsida anger Skolverket branschens vilja som anledning till förändringen.

”Skolverket vill med förslaget tillmötesgå branschens behov av att

bättre anpassa yrkesutgången till arbetsmarknadens behov”, står det där.

SLR har tillsammans med Industriarbetsgivarna och IF Metall drivit branschens vilja i diskussionerna med Skolverket.

– Det känns jättebra! Vi tycker att det är naturligt att utbildningen ligger hos oss och ser det som en framgång att få till den här förändringen, säger Fredrik Gunnarsson som är ansvarig för kompetensförsörjning hos Industriarbetsgivarna.

Förändringen ger Industriarbetsgivarna och SLR större möjligheter att påverka utbildningens innehåll.

– Och vi kan på enklare sätt få med låssmeder i valideringsarbete och arbetet med teknikcollege som är tänkt att fungera som en kvalitetsstämpel,

säger Gunnarsson och fortsätter med att lyfta SLR:s arbete med frågan:

– Vi hade aldrig klarat det här själva.

Det har gjorts ett stort arbete på SLR, främst genom Thorbjörn Hellman och Benny Jansson (kanslichef). Tillsammans har vi haft ett långtgående samarbete som jag tror och hoppas kommer utvecklas ännu mer framöver, säger han.

Från och med 1 juli 2021 kommer föreskrifterna att kunna tillämpas på utbildningarna. Något som Thorbjörn Hellman ser fram emot.

– Det är jättebra. Vi förenklar kompetensförsörjningen för hela branschen och förtydligar yrkets utbildningsvägar. Dessutom blir vi upptagna i Svemek och kan föra en dialog, samt få ta del av deras organisation.

Historiska beslutet – läroämne för låssmeder på gymnasiet

För första gången någonsin kommer ett separat läroämne för framtida låssmeder finnas i gymnasieskolan.

Från 1 juli 2021 finns ämnet Lås- och passerteknik valbart över hela landet.

– Ett historiskt beslut som vi välkomnar med öppna armar, säger Håkan Dosé, ordförande för SLR.

Det nya ämnet är uppdelat i två olika kurser – låsteknik och låsinstallation – som båda omfattar 200 gymnasiepoäng vardera.

– Att få ett eget ämne är något som förstärker vår möjlighet att på allvar komma underfund med de utmaningar inom kompetensförsörjning som hela branschen står inför. Det är oerhört värdefullt, säger Håkan Dosé.

Det nya ämnet är ytterligare en positiv

nyhet för lasbranschen, i och med att alla gymnasieskolor i Sverige har möjlighet att erbjuda utbildning i ämnet.

– Nu gäller det att göra en insats i att ta fram behöriga lärare så att utbildningen kan hållas på så många skolor som möjligt, säger Håkan Dosé.

En utmaning som faller på SLR:s ansvariga för kompetensförsörjning, Thorbjörn Hellman.

– Det blir en sporrande uppgift. Jag

hoppas att alla aktiva låssmeder tar sig en ordentlig funderare på om de skulle vara intresserade att hoppa på tåget, säger han.

Thorbjörn Hellman ser väldigt positivt på introduktionen av ämnet Lås- och passerteknik.

– Det historiska beslutet är förstås någonting som är helt uteslutande positivt och jätteroligt.

STARKA PARTNERS KRING...



...EN STARK KÄRNA

Göthes Industribeslag grundades 1861 och är idag ett av Europas äldsta företag inom lås & beslag samt Skandinaviens mest erfarna grossist av dörr-, fönster- och byggnadsbeslag.

Vi har över 50 olika varumärken i vårt sortiment och du får alltid en samlad leverans.

Det är smart logistik som sparar miljön med reducerad transport, distribution och emballage.

Du som kund spar tid och pengar genom att beställa allt på ett ställe. Dessutom slipper du hantera flera olika leveranser och uppackningar, dvs lägre CO₂ - avtryck. Smidigt för dig och bra för miljön.

Välkommen till vårt klimatsmarta ONE STOP SHOP koncept - En hållbar affär!

- Våra Leverantörer – Era Leverantörer
- Vår Logistik – Era Miljövinster
- Vårt Sortiment – Er Valfrihet
- Vår Kunskap – Er Kunskap
- Vår Prioritet – Er Leverans
- Vår Passion – Er Framgång



Huvudkontor: Box 1928, 791 19 Falun (Roxnäsvägen 14, 791 44 Falun) • Lager: Falun & Stockholm • Försäljningskontor: Falun | Stockholm | Göteborg | Malmö | Huskvarna
Telefon: 010 - 483 40 00 • Order @ kundservice: 010 - 483 40 25 • order@gothes.se • gothes.se



Produktutveckling som
medicin mot pensionärsleda



Att bli pensionär kan vara skönt, men också bli enformigt och långtråkigt. Odd Nyrud har hittat en lösning mot eventuell tristess – ett företag i villan.
– Jag kan inte bara sitta stilla och dricka rödvin, säger han.

Text och foto: Linus Dahlbäck

Husen ligger stilla på rad utmed den lilla gatan som för tillfället trafikeras av ungdomar på cykel. Som besökare blir man nästan orolig att man hamnat fel. Enligt Google maps ligger Prox Securitys verkstad och kontor i vad som verkar vara ett helt vanligt hus i ett helt vanligt villaområde i Göteborg.

Men när garageporten till husnummer 15 långsamt skjuts upp förstår man hur det ligger till. Där inne står inte någon bil, det är inget förvaringsutrymme för gamla skolkataloger och

inte heller en replokal för tonåringar med rockstjärnedrömmar. I stället möts man av en fullt utvecklad verkstad för framställning av låsprodukter.

– Vi tillverkar över 8 000 mekaniska och elektromekaniska låskistor per år, säger Odd Nyrud och sätter sig i stolen på sin arbetsplats, mitt emot Anders Larsson som monterar för fullt.

Förutom 78-årige Odd och Anders jobbar även männens fruar, Jennifer Larsson och Carin Nyrud på företaget.

– Och ibland när det är myck-

et att göra hjälper Odds ena dotter till, säger Carin Nyrud.

Odd och Carin träffades i låsbranschen 1983, när norrmannen Odd var Sverigechef för norska Trio Ving/Ving Card och Carin arbetade som sekreterare på Boda lås. Sedan mitten av 80-talet har de varit både branschen och varandra trogna. 1986 startade de tillsammans bolaget Entry Systems AS i Norge som specialiserade sig på kortlångsystem till hotell och färjor, främst genom produkten Timelox.



Odd och Carin Nyrud träffades 1983 och har levt ihop sedan mitten av 80-talet.



Odd Nyrud har företaget Prox Security i garaget, samt på botenvåningen i villan i Göteborg.

– Vi jobbade upp den produkten först i Norge och sedan i Sverige. Vi blev marknadsledande i Sverige och god tvåa i Norge, säger Carin.

Låsverksamheten startades i Moss 1990 eftersom Timelox inte hade någon egen produktion av låskistor. Entry Teknikk AS blev då huvudleverantör av låskistor världen över med hotellkunder i bland annat Las Vegas, Singapore och Norden.

TIMEPLAN OCH ENTRY EVENT

Företaget började också leverera system till den marina marknaden, främst till Stena Line som satte krav på kontor och service i Göteborg. Odd och Carin skaffade då sin villa och inrättade ett kontor på bottenvåningen med fem anställda.

– Men företaget växte fort ur lokalerna och vi köpte i stället en industrifastighet i västra Göteborg dit all verksamhet flyttades, säger Carin Nyrud.

Som mest hade företaget 38 anställda som utvecklade nya system som exempelvis tid- och personalplaneringssystemet Timeplan.

– Både Timeplan och Entry Event – ett inpasseringssystem för bad- och idrottsanläggningar – är i dag egna företag som ligger utanför dagens verksamhet, säger Odd Nyrud.

”Jag lyckades med allt förutom att det skulle vara mjukt att öppna. En morgon vaknade jag vid halv fem och kände direkt att jag hade löst det”

SKULLE SLAPPNA AV I SAMBAND MED PENSIONEN

2006 valde Carin och Odd att sälja Entry Systems AB till ett börsnoterat företag.

– Då tänkte vi att vi skulle ha kul och slappna av med pengarna från försäljningen. Men det blev jätligt tråkigt. Jag kan inte bara sitta stilla och dricka rödvin, säger Odd som redan i arbetslivet sett vad ett oinspirerat pensionärsliv kan leda till:

– Folk som inte hade något annat än jobbet gick i pension och ett år senare såg jag dödsannonsen i tidningen. Det var tragiskt att se, men inte ovanligt. När jag skulle gå i pension sa jag sa att det inte skulle hända mig så vi fortsatte i ett eget företag som vi kan ha så länge vi vill.

I samband med Odds pensionering lades låsfabriken i Moss ner och tillverkningen av delar flyttades till bland annat Småland, Danmark, och Taiwan. Utveckling, montage och distribution flyttades tillbaka till villan och kontoret i neder-våningen samt till verkstaden i garaget.

Carin berättar att Odd aldrig slutar tänka på nya produkter, så ett helt vanligt pensionärsliv var aldrig ens en möjlighet.

– Ni vill inte höra när han väcker mig klockan tre på natten för att berätta om en ny teknisk lösning, säger hon och skrattar.

Odd fyller i:

– Idéerna kan komma till mig vid fyratiden på morgonen när jag vaknar. Jag minns en gång när en kund krävde en speciell lösning på ett lås. Jag lyckades med allt förutom att det skulle vara mjukt att öppna. En mor-





gon vaknade jag vid halv fem och kände direkt: "Nu har jag det!".

Likt Paul McCartney från Beatles, som vaknade med megahiten Yesterday på hjärnan och sedan satte sig vid pianot, gick Odd Nyrud ut till garageverkstaden och satte igång fräsen och bormaskinen.

– Det fungerade direkt. Hjärnan hade tydligen hållit på under natten.

ATT JOBBA I CHEFENS GARAGE

Att ha firman i hemmet ger naturligtvis fördelar när det gäller att kunna

sätta sig och jobba med nattens idéer klockan fem på morgonen. Och pendlingen är en trappvandring snarare än en bil- eller bussresa.

Kan det inte vara svårt att slappna av hemma när jobbet alltid finns i närheten?

Båda skakar synonymt på huvudet åt den tanken.

– Inte som det är nu, det är helt suveränt, säger Odd och får medhåll av Carin:

– Jag tycker att det är väldigt behändigt. Hade vi inte kunnat ha det här hade jag inte velat ha det. Vi kan

snabbt göra någonting som behövs fort utan att behöva dra iväg ut. Varför ska man åka iväg om man inte behöver?

Men hur känner de båda anställda då? Utan något vetenskapligt stöd är det ändå rimligt att gissa att majoriteten av Sveriges befolkning helst inte skulle ha sin arbetsplats i chefens garage.

– Det fungerar jättebra, säger Anders Larsson. Det blir inte som att man kommer till ett arbete där det bara är hej och hejdå utan det är mer vänskap än så. Det är alltid roligt att komma hit.

Carin fyller i:

– Jag tror inte att det hade fungerat om man inte också hade en vänskapsrelation. Det är också en anledning till att jag tycker att det är viktigt att ha verkstaden kvar.

UMGÅS NÄSTAN HELA TIDEN

Företagets nuvarande mål är att lyckas etablera en mer stabil arbetskurva.

– Det kommer våldsamt mycket på en gång vissa månader. Att kunna få det lite mer spritt över året vore bra, det kan bli lite stressande när 500 låskistor ska iväg snabbt, säger Anders.

Odd och Carin har alltså levt tillsammans sedan mitten av 1980-talet, drivit företag tillsammans sedan 1986 och spenderar oftast september månad utomlands med husbilen. Frågan som följer ter sig naturlig:

Kan det inte bli att ni umgås för mycket?

– Nej, säger Odd kort och får medhåll av Carin:

– Vi har ju alltid haft det så här, det har blivit vår normala vardag. Och när vi båda två jobbar i firman är det ingen som gnäller. Är vi på semester och någonting händer tittar vi bara på varandra och åker tillbaka till arbetet. Jag tror inte att vi hade kunnat tänka oss att jobba på något annat sätt över huvud taget, säger Carin och funderar lite innan hon fortsätter:

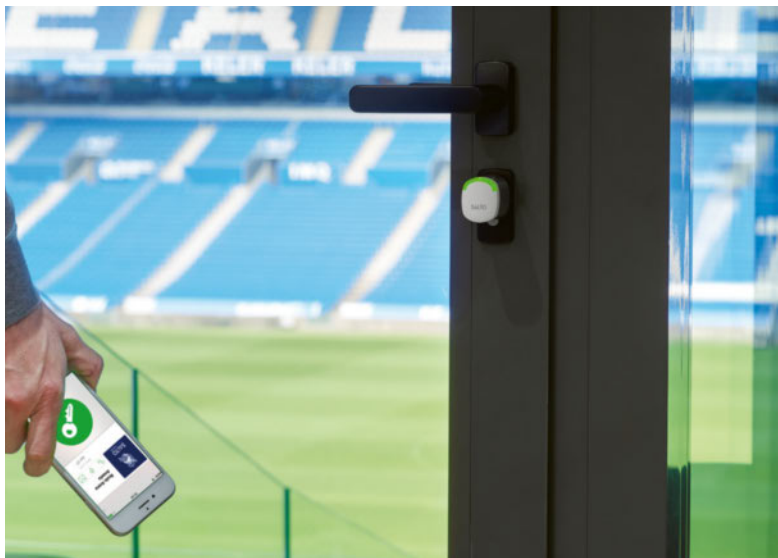
– Och om jag blir trött på honom tar jag bara hunden och går ut i skogen!

"När vi båda jobbar i firman är det ingen som gnäller om vi måste avbryta en semester."

"Det blir inte som att man kommer till ett arbete där det bara är hej och hejdå utan det är mer en vänskap än så."



En titt in i verkstaden från garageuppfarten.



SALTO NEO

Nu blir dörrarna ännu smartare



Kompatibel med
SALTO SPACE -
Data on Card och
SALTO KS -
molnbaserat



Digital key -
BLE / NFC



SVN, SVN-Flex
BLUEnet Wireless
JustIN Mobile

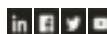


IP66

Med SALTO Neo cylindern kan du utöka din passerkontroll till fler platser och få säkerhet i din verksamhet 24/7. Den kan installeras på standarddörrar, serverrack, grindar, skåp, strömställare, skjutdörrar och mycket mer.

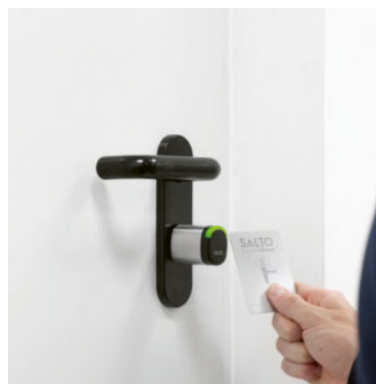
Alla teknologier finns förberedda i cylindern. Välj om du vill ha den offline Data on Card, med BLE trådlös online och om den ska fungera som en uppdateringsstation för offline dörrar. Den kan skicka behörigheter, loggar och varningar i realtid - utan kabeldragning.

Läs mer: saltoneo.saltosystems.com/sv



08 775 87 00
www.saltosystems.se
info.se@saltosystems.com

SALTO
inspired access



T65AL/40 BACK TO SCHOOL

Säkerhetsklassat hänglås för skolan.

abus.com

Smart och säker access



Riktigt smarta passer- och säkerhetslösningar låter behöriga personer röra sig fritt mellan rum och avdelningar samtidigt som obehöriga effektivt stängs ute. Genomtänkta lösningar skapar en trygg miljö i byggnader där många människor vistas samt underlättar förflyttning mellan olika områden. En dörr ska aldrig vara ett hinder för den som har rättighet att passera. Produkter, lösningar och tjänster som gör människors vardag smidigare och säkrare är vår passion. Vi tillhandahåller allt från dörrbeslag till låssystem, passersystem och flexibla rumlösningar – skräddarsydda efter just dina behov och säkerhetskrav.

Använd QR-koden för att läsa mer om våra produkter och lösningar eller ring oss på 031-355 20 00 så berättar vi mer.



dormakaba Sverige AB
T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se

Hasse Aro: "Åsikten där obotliga drömmare, klimatförnekare och konspirationsteoretiker möts"

OM NÅGRA MÅNADER, när pandemin är under kontroll och Joe Biden visar sig vara en tråkmåns om vilken ingen har några åsikter längre, kommer nästa stora ämne upp till diskussion. Det som kommer få vänner att vända varandra ryggen, splittra familjer och skapa oläkta sår i generationer framåt.

Jag pratar om sommartiden.

Nu har ju EU beslutat att ta bort direktivet om att ställa om klockan. Alla göra som de vill. Och i vår måste länderna bestämma sig för hur mycket klockan ska vara. Egentligen.

SVERIGE HAR, I LIKHET MED de flesta andra europeiska länder, inte tagit tag i frågan ännu. Men eftersom den i grunden handlar om det som styr över tillvaron, nämligen naturen, går vi mot beslutssamhetens rand. Oavsett vad vi tycker kommer det en sommar.

Normalt är den allmänna meningen i alla länder uppdelad i två läger oavsett vad saken gäller. Presidentval, för eller mot EU eller frågan om coronanedstängningar. Opinionen tenderar alltid att vara runt 50/50 för eller emot.

Men klockan har delat upp oss i tre fraktioner:

De som vill behålla nuvarande system där vi ställer om klockan från normaltid (inte vintertid) till sommartid.
Jag är för.

De som vill skippa omställningen och behålla normaltiden året runt. För att kossorna och katterna mår dåligt. Typ.

Och så har vi den tredje gruppen. Den där obotliga drömmare, klimatförnekare, hippies och konspirationsteoretiker för en gångs skull möts. De som vill ha sommartid året runt.

Som ställer sig ovanför naturen för att det är så härligt med ljus. Som om sommartiden i sig skapar mer sol.

"De som tycker det är förvirrande att ställa om klockan två gånger per år får nog sluta resa helt och hållet"

VI KAN HAMNA I ETT LÄGE där Finland ligger två timmar före oss. Norge en timme efter. Och Danmark kör sin egen linje anpassat till deras redan obegripliga siffersystem.

En situation där vi måste vrida klockan för varje europeisk gräns vi passerar. De som tycker det är förvirrande att ställa om två gånger per år, får nog sluta resa helt och hållet.

Helt galet. Jag säger bara en sak.

John Harrison kommer att vrida sig i sin grav.

Vem är det, undrar ni?

Jo, det är urmakaren som med sin geniala idé gjorde det möjligt för fartyg

att navigera säkert på jordens alla hav. Och därmed öppnade upp för tillförlitlig handel mellan världens alla länder, trygga resor för sjömän, och möjligheten att upptäcka nya delar av jordklotet och ändå veta var man befann sig.

HAN VAR DEN SOM LÖSTE longitudens gåta, en av mänsklighetens svåraste uppgifter. Trodde man. Tills Harrison kom med sin lika enkla som briljanta idé.

På 1700-talet kämpade vetenskapen med att förstå longitudinen. Att veta var på havet fartyg befann sig i öst-västlig riktning.

Den nord-sydliga positionen var lätt att ta ut. Det var bara att mäta vinkeln mot solen. Till det hade man en sextant.

Men den andra koordinaten var svårare. Det fanns ingen naturlig fast punkt att utgå ifrån. Månen och stjärnorna rörde sig oavbrutet.

Vetenskapsmännen arbetade med ta fram kartor över stjärnhimlens förflyttningar, försökte få fram nya punkter för varje tillfälle att mäta mot. Fungerade inte.

MEN JOHN HARRISON, som inte var vetenskapligt skolad utan en självlärd urmakare, funderade i en helt annan riktning.

Det tar jorden 24 timmar att snurra ett varv. Det vet vi. Vi delar in klotet i 24 tänkta linjer, där det skiljer en timme mellan varje. Så om jag vet vad klockan är där jag startade, och vet vad den är nu, då vet jag också var jag är.

Säg att jag startar klockan 10. Seglar



HASSE ARO

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (upp vuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för Stockholm

Direkt. Programledare för SVTs Trekvarter och därefter för TV3s Efterlyst i drygt 20 år. Har även arbetat med andra program för TV3 och Krimkvarten för TV4. Under hösten har han varit tillbaka i TV-rutan med Efterlyst i TV3. Han sitter också med i styrelsen för Svenska Stölskyddsföreningen, SSF.

Hobby: Att resa.

ett tag och nu är klockan 11. Då har jag seglat ett 24-delsvarv av jordens omkrets. 40.000 km (jordens omkrets cirka) dividerat med 24. Där befinner jag mig. Våldigt enkelt.

ALLT JAG BEHÖVER VETA är vad klockan var när jag startade och vad den är där nu. Jag behöver inga komplicerade vinkelmåttverktyg. Jag behöver en bra klocka.

Så Harrison byggde en. Och en till. Och ytterligare en. Sammanlagt fem stycken innan de fiskeförnämde ledamöterna i brittiska vetenskapsakademien gav upp, och 1765 gav honom äran av att ha löst longitudens gåta.

Men då hade redan världens alla sjökaptenar upptäckt hans geniala lösning och navigerat med klockor i flera år.

För att systemet skulle fungera lika för alla behövdes en gemensam utgångspunkt. Ett ställe från vilket all navigering utgår. Till heder för John Harrison bestämdes att den punkten skulle ligga där han bott. Nämligen i Greenwich utanför London. Därav beteckningen Greenwich Mean Time, GMT, som är basen för jordens tidzoner.

MEN NU HAR VI PASSERAT DET LOGISKA tidstänkandet som faktiskt utgår från naturen själv. Vi har tagit parti för de prestige-tyngda vetenskapsmännen i London som i årtal motarbetade Harrison.

Fast oavsett vad vi tycker så tar det fortfarande 24 timmar för jorden att snurra ett varv. Solen går upp när den går upp, och ner när den går ner utan hänsyn till våra åsikter.

Klockan kan vara 07.00 i Finland, 05.00 i Sverige, 06.00 i Norge och sjuoggethalvtres i Danmark. Det spelar ingen roll. Solen går upp ändå.

Det är tur att vi uppfunnit GPS:en. Annars hade ett oöverträffat kaos uppstått i världshavens fartygstrafik.

P.S.

TILL ER SOM VILL BEHÅLLA SOMMARTID ÅRET RUNT har jag en fråga. Varför nöja sig med att byta tidszon? Om vi ändå ska strunta i de naturliga förutsättningarna kan vi väl passa på att växla klimatzon också? Själv skulle jag vilja ha samma som Spanien.

Framtidens eltryckeslås



Läs mer om SL620 på safetron.com/sl620

**SAFE
TRON**
ELECTRONIC LOCKS





Kikarsiktet inställt – på grannen i väst

Mångårig ordförande, Lillehammer och svennebrev.

Det finns både likheter och skillnader mellan Sverige och grannen i väst – så här ser låsbranschen ut i Norge.

Det är nästan 30 år sedan Knut Kildahl valdes till ordförande för Foreningen Norske Låsesmeder, Norges motsvarighet till SLR. Första gången han valdes in i styrelsen var 1989 och två år senare utnämndes han till ordförande för första gången.

– Förutom ett kort uppehåll på några år när jag fick barn har jag varit med i styrelsen hela tiden, säger han.

Ordförandeposten hade han först mellan 1991 och 1997, innan han återigen valdes år 2006 och har suttit sedan dess.

30 år är naturligtvis mycket i vil-

ken bransch som helst, men kanske extra mycket om man ser till hur oerhört mycket låsbranschen förändrats de senaste decennierna.

– Den största förändringen är nog övergången från mekaniska lås till elektromekaniska produkter. Sedan har dörrmekanik och passerkontroll tillkommit och utbildningen har ändrat mycket karaktär, säger Knut Kildahl.

Det norska förbundet startades 1977 och har sedan dess haft ett tydligt motto som man beskriver på sin hemsida:

Föreningens syfte är att samla utövare av låssmedyrket som tjänar slutanvändar-marknaden i en gemensam branschorganisation, stärka medlemmarnas kompetens och arbeta för goda utbildningsmöjligheter samt främja standardisering och kvalitetskontroll, säkerställa god yrkesetik inom låssmedyrket, skydda medlemmarnas intressen och bidra till ett gott samarbete.

Det handlar alltså främst om medlemsnytta och inte alls om eget företagande, precis som i Sverige.

SLR och NL har genom åren jobbat mycket tillsammans, en samverkan som Knut Kildahl uppskattar.

– Vi har haft ett gott samarbete med den svenska föreningen. Vi har kunnat utbyta erfarenheter i många år och 2007 gjorde vi en lärobok inom låssmedyrket som sedan översattes till svenska.

POPULÄRA LÅSSMEDSTRÄFFEN I LILLEHAMMER

En av de saker som Knut Kildahl och NL varit allra mest framgångsrika med har varit det årligen återkommande eventet Lillehammer, som i januari 2020 drog nästan 700 besökare.

– Det är en kursweekend vi haft i föreningen i väldigt många år. Den startade 1989 och då var det inte så många som kom, men den har utvecklats mycket. Nu är det väldigt bra med många kurser och en fin mäsas. Ryktet har spridits i branschen och ska du jobba som låssmed i Norge bör du vara där de

dagarna. Leverantörer vill alltid komma dit och visa upp sina produkter.

Lillehammer-eventet hålls normalt i januari varje år. Men första månaden 2021 uteblir eventet – på grund av ett visst virus.

– Det blir inget i januari men vi har planerat det till juni, så får vi se om det går att genomföra. Det är klart att det är väldigt osäkert och vi är väldigt oroliga för att det inte blir något alls nästa år.

CORONASMÄLLEN KAN KOMMA SENARE

I övrigt har coronaviruset inte påverkat norska låssmeder allt för mycket – än.

– Det är fortfarande hög aktivitet. Samtidigt vet vi att det kan komma att bromsa upp lite, men just nu är vi i full gång så det kan ta lite tid. Vi låssmeder kommer ofta sent in i projekten så inställda byggprojekt har inte hunnit påverka oss än. Vi ska färdigställa de byggprojekt som är igång nu och sedan kan smällen komma om något år med byggprojekt som ställts in nu.

Även årsmötet blir lidande i effekterna av coronaviruset.

– I vanliga fall har vi det under en helg där vi träffas för års- och medlemsmöte med social avslutning. Men i år genomförde vi det digitalt i stället. Vi har – precis som i Sverige – märkt av att det är färre som kommer på årsmötena. Jag skulle gissa att man inte har tillräckligt med tid och den tid man har väljer man att spendera med familjen i stället för på

föreningsarbete, säger han och fortsätter:

– Men på Lillehammer blir det bara fler och fler.

En sak som skiljer sig mellan Sverige och Norge är att den norska föreningen inte har några lokalföreningar, utan förbundet har ensamt ansvar över hela landet.

STORA FÖRETAG KÖPER UPP VERKSAMHETER

Liksom i Sverige pågår ett visst generationsskifte där äldre låssmeder säljer av sina verksamheter, ofta till stora företag – men till skillnad från vårt blågula land hör det inte till vanligheterna att nästa generation tar över verksamheten från sina fäder.

– Det händer väl då och då men jag upplever inte att det är särskilt vanligt, säger Knut Kildahl.

Lustigt nog kallas den norska motsvarigheten till gesällbrev för svennebrev.

– Där står vi för upplärning, genom att aspiranter kan gå kurs hos oss. Men själva skrivningen görs offentligt, via en kommun.

NL har också en tidning, den heter Låsesmeden och kommer ut i tre nummer per år. Den görs av Anne-Line M. Sagbakken som är föreningens administrativa ledare – och enda anställda.

– Hon gör ett formidabelt jobb – både för föreningen i stort och i samband med låssmedsträffen i Lillehammer, säger Knut Kildahl.



Knut Kildahl, mångårig ordförande för föreningen Norske låsesmeder.

FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

Grundad: 1977.

Årliga event: Lillehammer och föreningens årsmöte.

Ordförande: Knut Kildahl, sedan 2006. Var tidigare ordförande mellan 1991 och 1997.

Antal medlemmar: Uppdelat i tre kategorier: 270 personliga medlemmar, 64 företagsmedlemmar och 46 avdelningsmedlemmar.

Antal styrelseledamöter: Sex stycken.

Medlemskrav: Tre års erfarenhet, avklarad vaderskontroll samt att man uppfyller alla krav till FG – Norges motsvarighet till SSF.

Organisationen: Inga lokalföreningar, endast en rikstäckande förening.



Anne-Line M. Sagbakken, administrativ ledare för NL.

Mitt emellan de största och de mindre



Låsteams styrelseordförande Jeanine Öhrstedt Holmgren tillsammans med vd:n och delägaren Klas Ingemarsson.

Text och foto: Linus Dahlbäck

Låsteam AB är 20-åringen som växt utan uppköp. Med kontor i tre städer är Boråsbolaget större än de många småföretag som är i majoritet i branschen – men fortfarande en bra bit mindre än de fem största. Nu satsar man på tillväxt med en ny styrelseordförande.

– Mitt uppdrag är att stötta, coacha, och ibland utmana eller ifrågasätta, säger Jeanine Öhrstedt Holmgren.

– Vi skulle haft en grej i maj men det var bara att lägga på is totalt, säger Klas Ingemarsson.

Låsteams vd och delägare pratar om planerna för företagets 20-årsjubileum som fick skjutas på en obestämd framtid med anledning av pandemin. En pandemi som i övrigt inte påverkat företaget nämnvärt. Den största förändringen den senaste tiden har företaget i stället stått för själva genom att plocka in Jeanine Öhrstedt Holmgren som ny styrelseordförande. Hon har tidigare varit i säkerhetsbranschen vid flera olika tillfällen och bland annat jobbat för Assa Abloy.

– Björn (Djupbäck, marknads- och försäljningschef samt delägare på Låsteam) ringde och sa att de ville ta nästa steg i sin utveckling. Jag har jobbat mycket med tillväxtbolag och efter att vi träffats kände jag att det fanns massor av spännande saker att göra, säger hon.

Jeanine Öhrstedt Holmgren berättar vidare att bolagets värdegrund var något som lockade.

– Det finns många spännande saker i värdegrunden – framför allt att vi utgår ifrån människan, medarbetare och kund. Vi jobbar tillsammans med medarbetarna för att nå ett resultat tillsammans. Mitt uppdrag är att stötta, hjälpa, coacha, och ibland kanske utmana eller ifrågasätta.

STYRELSEJOBB I OLIKA BRANSCHER

Vid sidan av sitt arbete för Låsteam har hon ett flertal andra styrelseuppdrag i bland annat livsmedels- och utbildningsbranschen. En kombination som hon tycker ger henne flera verktyg att använda även hos Låsteam.

– Det är engagerande att få förmånen att jobba i flera olika branscher och kunna plocka kunskap från andra situationer och ta med den till Låsteam. Det handlar om att utmana och förstå både trender och miljö men också hur man utvecklar resultat och omsättning.

Med tanke på Låsteams position på marknaden ser hon framtidens tillväxtresa som väldigt intressant.

– I och med att Låsteam är mitt emellan de största och de mindre företagen blir det en väldigt spännande resa. Att se bolaget utifrån men samti-

digt bli insläppt och vara ett bollplank är en förmån. Det jag tycker är roligast är att jobba framåt, hur växer vi både omsättning och resultat och hur gör vi styrelsen och ägarna nöjda?

RÄTT KULTUR – DET VIKTIGASTE

Enligt vd:n och delägaren Klas Ingemarsson har bolaget en annan syn på tillväxt jämfört med de större bolagen.

– Vi vill inte vara ledande genom att vara störst utan vi vill vara duktigast i klassen. Vi vill vara kända för att vi är professionella och gör ett bra jobb och lämnar ett bra projekt med nöjda kunder bakom oss, säger han och fortsätter:

– När de riktigt stora bolagen blir större köper de sina bolag, det är så de tar mark. Så har inte vi gjort. Vi har hittat rätt personer och etablerat oss där de personerna finns. Det är kanske inte det smartaste att göra om man vill hitta omsättningspengar men vi är mer intresserade av att ha rätt kultur på bolaget. Det är vår väg att göra saker och ting – vi känner en trygghet i det.

”Hittar vi rätt person och tillfället är rätt kan det självklart vara intressant att öppna”

Låsteam öppnade i Borås år 2000 och har på sina tjugio år i branschen startat upp två nya filialer.

De öppnade i Skövde 2014 och i Stockholm 2015. På frågan om de planerar fler filialer ger Klas Ingemarsson ett diplomatiskt svar:

– Vi tittar mycket på personalen på orten. Hittar vi rätt person och tillfället är rätt kan det självklart vara intressant att öppna på en viss plats.

Det kan ju vara så att ”rätt” person äger en firma som personen är villig att sälja?

– Så kan det vara. Men man ärver ju med en kultur också, och den är nummer ett för oss. Det är klart att det går att köpa ett bolag och få till den kulturen, det är inte fel heller. Jag tror bara att det

är svårare, säger Klas Ingemarsson.

Jeanine Öhrstedt Holmgren förklarar varför de ser bolagskulturen som överordnat allt annat.

– Om man bygger en kultur med människor som man vet har samma mål och samma tillvägagångssätt att nå målen blir det en harmoni och en utveckling, och det är jätteviktigt. Har man samma värderingar blir det mycket lättare att bygga ett fungerande bolag. Vi har fem ägare som är väldigt olika som människor men som delar samma värdegrund och då bygger man en kultur, säger hon och fortsätter:

– Om vi utgår ifrån människan har vi allt att vinna. När man vill bygga ett tillväxtbolag behöver man göra det i balans och harmoni med medarbetarna. Då kan man bygga både människor och resultat.

JOBBAR MED PROFFESIONELL STYRELSE

Något som också skiljer Låsteam från många av de mindre företagen i branschen är att man i över tio år har jobbat med en professionell styrelse.

– Det har varit – och är fortfarande – jätteviktigt för oss. När vi som ägde bolaget satt och hade våra styrelsemöten kanske vi pratade om läshus i stället för saker man egentligen bör fokusera på under ett styrelsemöte. Jeanine har varit med på många tillväxtresor och förstår både fallgropar och vad man kan stöta på för problem, säger Klas Ingemarsson.

Branschen har förändrats radikalt de senaste åren där de fem största bolagen blir större och större genom uppköp av mindre bolag. Frågan som följer ter sig därför naturlig:

Skulle ni vara intresserade av att bli uppköpta?

– Vår ambition är att köra på, fokusera på tillväxt och ha kul, säger Klas.

Jeanine fortsätter:

– Det finns väldigt många spännande och utmanande saker att ta tag i. Vi har ett tydligt ägardirektiv och nu ligger fokus på att utveckla Låsteam ytterligare genom tydliga mål och uppföljning och stimulerande styrelsemöten.

SSF lanserar ny tjänst – säkerhetskollen.se ska hjälpa svenskarna bli säkrare online

Sveriges nya samlingsplats för digital säkerhet.



Phishing, vishing, smishing, whaling och smurfing. De digitala brotten och internetbedrägerierna kommer i många olika former och är ett ständigt växande problem. Hittills har det varit svårt att hitta information om vad de innebär och hur man går tillväga om man har blivit utsatt. Nu tar SSF Stöldskyddsföreningen ett helhetsgrepp kring frågan och lanserar säkerhetskollen.se – en samlingsplats för digital säkerhet. Tjänsten är helt kostnadsfri och stöds av bland annat Polisen och MSB.

Säkerhetskollen.se är en unik, heltäckande tjänst för hjälp och rådgivning kopplat till digitala brott. På säkerhetskollen.se kan man bland annat ta reda på om man är utsatt för ett phishingförsök och både tipsa och bli varnad om pågående bedrägerier. Man kan även få personlig hjälp och vägledning om man har, eller misstänker att man har, blivit utsatt för ett brott. Tjänsten samlar också

information för den som vill lära sig mer i förebyggande syfte och man kan också testa hur säker man faktiskt är.

Inrikesminister Mikael Damberg lyfter fram detta som ett avgörande initiativ för att öka kunskapen och motverka brott online.

– Digitala brott är ett växande problem för samhället. Vi behöver alla bli bättre på att förebygga digital brotts-

lighet och få hjälp med hur man bör agera om man blir utsatt. Den här typen av brottslighet kostar samhället dyrt, både i mänskligt lidande och i faktiska pengar. Säkerhetskollen är därför ett viktigt initiativ, säger Mikael Damberg.

"SVENSKAR HAR VARIT DÅLIGA PÅ SÄKERHET ONLINE"

Förra året anmäldes cirka 245 000 digitala brott av olika slag, huvuddelen består av bedrägerier men även av IT-säkerhetsbrott där man antingen använder sig av så kallade utpressningsvirus för att få den drabbade att betala för att öppna låsta datorer eller stjäla affärskritisk information.

– Svenskar har generellt varit rätt dåliga på säkerhet online, många vet faktiskt inte om de är säkra på nätet eller i vilken ände de ska börja om de utsätts för ett brott. På säkerhetskollen.se får de svar på allt det här, säger Thomas Brühl, vd på SSF.

Säkerhetskollen.se är den första tjänsten i sitt slag och samlar både verktyg, tips och råd kring digital säkerhet. Kriminalkommissarie Jan Olsson, Polisens bedrägeriexpert, menar att dessa har en viktig funktion ur ett brottsförebyggande perspektiv.

– Digitaliseringen har en baksida – och det är de digitala brott som vi ser öka varje dag. Med det kommer ett stort informationsbehov – människor behöver veta hur de ska skydda sig och hur de går tillväga om de blir utsatta. På samma sätt är det viktigt att man bidrar till att varna andra, och att det finns en gemensam plattform för företag och myndigheter att nå ut med samstämmiga budskap. Detta gör säkerhetskollen.se till ett verktyg med mycket stort värde för polisen, säger Jan Olsson.

Säkerhetskollen.se är en del av SSF:s kostnadsfria och oberoende rådgivning och riktar sig till alla som använder internet.

*”Människor behöver veta
hur de ska skydda sig och
hur de går tillväga om de
blir utsatta”*

FAKTA OCH TIPS FRÅN SSF

Digital brottslighet i siffror:

- Förra året anmäldes 245 000 digitala brott (Källa: BRÅ)
- Nästan tre miljoner personer i Sverige blev under 2019 utsatta för phishing (Källa: SCB)
- Över 1,2 miljoner personer blev utsatta för pharming (Källa: SCB)
- Över 3,1 miljarder spoofingmail skickas varje dag i världen (Källa: Forbes)

Om du kommer ihåg de här tre sakerna minskar du kraftigt risken för digitala brott:

- Klicka aldrig på länkar du är osäker på
- Ha starka och unika lösenord eller lösenordsfraser
- Läs ditt bankkort för onlineköp så du bara öppnar upp det när du ska handla

Om du blivit utsatt för ett digitalt brott:

Exakt vad du behöver göra kan variera beroende på typ av brott, men dessa tre riktlinjer är en bra grund:

- Polisanmäl alltid
- Vid kortbedrägerier ska man kontakta sin bank och spärra sitt bankkort
- Vid identitetsbedrägerier ska man kontakta långivare och handel samt börja med att bestrida fakturor som kan ha kommit upp

10 000 svenska mejladresser testade – hälften med i någon läcka

En av funktionerna på säkerhetskollen.se är att man kan testa om ens mailadress förekommit i någon läcka. Bara drygt en vecka efter lansering har över 10 000 adresser testats – och i hälften av fallen har mejladresserna läckts.

Sedan lanseringen för en och en halv vecka sedan har besökare på säkerhetskollen.se kontrollerat mer än 10 000 mejladresser för att se om de varit med i någon läcka, varav hela 5 305 har blivit exponerade. Thomas Brühl, vd på SSF, menar att man är lyckligt lottad om man inte blivit utsatt, men att det inte alls betyder att man är skonad från det i framtiden.

– Det här är ett av de första exemplen på hur säkerhetskollen.se gör nytta. Starka och unika lösenord är en avgörande faktor för att skydda sig, och där vet vi sedan tidigare att det slarvas. Med hjälp av säkerhetskollen.se kan vi hjälpa svenskar att förändra sina digitala beteenden, som i detta fall, hur man får säkrare lösenord, säger Thomas Brühl, vd på SSF.

Så skyddar du dig och dina uppgifter på nätet:

- Om din mejladress har blivit exponerad ska du direkt byta lösenord till din mailadress och de ställer du använt den specifika mailadressen på.
- Skapa starka och unika lösenord. använd långa lösenord, tex en mening som du kommer ihåg.
- Prioritera ditt e-postkonto.
- Byt alltid de fabriksinställda lösenorden i dina uppkopplade prylar.
- Skaffa gärna en lösenordshanterare.
- Lämna aldrig ut personliga uppgifter via e-postlänkar, sms eller telefonsamtal – oavsett vem det är som kontaktar dig.



Thomas Brühl, vd för Stöldskyddsföreningen.
Foto: Christian Leppänen.

SLR:s Håkan Dosé

SLR:s ordförande Håkan Dosé har under hösten fortsatt sin besöksturné runt om i Sverige. Den ökade smittspridningen av coronaviruset i oktober och november har dock försvårat för Håkan som varit tvungen att ställa in ett flertal besök i södra Sverige. Förhoppningsvis kan dessa besök återupptas inom kort.



”Det är oerhört viktigt att komma ut och höra från medlemsföretagen vad de tycker att vi gör bra och vad vi kan göra bättre”

Håkan Dosé om sin turné, här tillsammans med platschefen Mattias Wärnelius på AB Byggbeslag Lås & Säkerhet i Linköping.

Mitt under pågående möte kom nyheten om att Låssmeden i Norrköping AB går med i Prosero. På bilden syns Ragnar Thulin på Prosero, Johan Alkehed, vd för låssmeden och Håkan Dosé.



på Sverigeturné



”Under hösten har det blivit besök hos ett flertal SEM-groupföretag. Mycket viktigt att det råder ett gott samarbete mellan SEM-group och SLR”

Håkan Dosé, här på besök hos Thomas Eriksson och Robert Fredriksson med personal på Anchor Lås AB i Eskilstuna. Företaget har en lång industritradition med egen tillverkning och är medlemmar i SEM-group.

Besöket hos Certegos vd Tobias Eriksson och delar av Certegogänget i Västerås handlade mycket om utbildning och rekryteringsfrågor.



Besök hos Great Securitys regionchef Mikael Palmér och delar av hans gäng i Norrköping. Mötet handlade mycket om stärkt SLR-auktorisering.

Nya strategier hos Dormakaba

Efter några turbulenta år pratar Dormakaba återigen om vind i seglen. Företaget avyttrade nyligen sina låssmedsverksamheter i Norge – för att fokusera på kärnverksamheten och sända ett signalvärde till övriga Norden.

- Vi kommer inte konkurrera med låssmederna utan ska fokusera på att göra det som vi gör bäst, säger den återvändande Sverigechefen Dan Wikström.

Text och foto: Linus Dahlbäck





Dan Wikström lämnade Kaba när företaget slogs samman med Dorma. Nu är han tillbaka som Sverigechef för Dormakaba.

År 2015 kom nyheten att det tyska företaget Dorma och det schweiziska Kaba skulle slås samman. Dan Wikström var då vd för Kaba – men bestämde sig för att lämna organisationen i samband med fusionen.

– Kulturer, människor och IT-system ska gå ihop samtidigt som man ska hålla fokus på kunder och marknaden. Det skulle bli den femte sammanslagningen jag var med om på Kaba och det var något jag inte var sugen på just då.

ETT FLERTAL LÄMNADE

Han var inte den enda som sökte sig bort från det som då fick namnet Dormakaba. Utmaningarna var många och ett antal medarbetare valde att lämna företaget.

– Olika kulturer och synsätt gör stor skillnad. Att det är schweiziskt och tyskt som ska slås samman kanske man inte tänker ska påverka så mycket i Sverige men det gör det faktiskt, säger Dan Wikström.

Han pekar på det faktum att bolagen – innan de gick samman – inte var direkt konkurrerande.

– Man måste förstå att produkterna har olika vägar ut på marknaden. Där tror jag att man hade stora utmaningar och det var orsaken att många andra lämnade. De båda företagen gick inte i takt med varandra. Det är inget unikt för den här sammanslagningen, men det är så många processer som ska flyta ihop att man kan glömma det viktigaste – kunderna, som blir ledsna och börjar lämna.

Efter att Dan Wikström slutade på bolaget provade han på nya saker. I januari arbetade han som General Manager på Reynaers Aluminium Scandinavia när han fick ett samtal från Dormakaba.

– Jag jobbade inom Kaba i åtta år och hade efter det kontinuerlig kontakt med både före detta kunder och kolleger. När man gjorde en förändring i organisationen och positionen som Sverigechef blev ledig var tajmingen att återvända rätt.

”VIND I SEGLEN”

Han upplever nu att situationen på bolaget är mycket bättre än den var för några år sedan.

– Vi har kunnat vända den negativa

trenden och lyckats få vind i seglen i stället. Det är väldigt starkt och tyder på att det finns ett stabilt bolag i grunden. Det var framtidstron i företaget som gjorde att jag valde att göra comeback.

Var du orolig för att anställda skulle se det som att kaptenen lämnade skeppet när det blåste och sedan återvände när solen börjat skina?

– Nej, de flesta förstod nog varför det blev som det blev. Och det bemötande jag fick när det blev officiellt att jag skulle komma tillbaka var nästan överväldigande. Jag fick samtal och kommentarer från tidigare kunder som hälsade välkommen tillbaka och sa att branschen behövde mig. Det blev jag lite berörd av.

PERSONKEMI MED VD:N

Dan Wikström har också fått börja jobba med företagets relativt nya vd, Kenth Granljung. En arbetsrelation Dan ser positivt på.

– Redan under de första mötena kände vi att vi hade en bra personkemi. Vi kompletterar dessutom varandra väldigt väl, där jag har den tekniska kännedomen



”Att avyttra låssmedsverksamheten i Norge är ett av de viktigaste strategiska beslut som vi tagit – och kommer ta – på väldigt lång tid. Vi har haft en historik de senaste åren där det har varit kämpigt. De som hela tiden varit oss trogna och lojala ska kunna känna att de kan lita på oss.”



och marknadskunskapen, och Kenth har det övergripande strategiska tänket. Jag tycker att vi har ett bra lagbygge på gång och både resultatmässigt och försäljningsmässigt går det åt rätt håll.

JOBBADE UTESLUTANDE HEMIFRÅN

Dan Wikström började sitt nygamla jobb i april 2020. Det första halvåret har naturligtvis problematiserats av coronaviruset, men han ser stora fördelar med att vara tillbaka på ett tidigare jobb – snarare än på ett helt nytt.

– Jag fick börja med att utesluta jobb hemifrån och där har det varit en stor fördel att jag jobbat på företaget tidigare. Hade jag kommit från någon annan bransch hade det nog varit extremt frustrerande – nu kunde jag komma in och bidra direkt.

Det första han gjorde var att noga se över företagets säljprocess.

– Jag upptäckte några saker som vi behövde kika på inom kundavtal. Vi

behövde harmonisera våra avtal så att de gick i takt med volymen som kunderna köpte. Den här första tiden har jag också försökt vara ute och resa med säljarna och träffa kunder. Dels för att säga hej till gamla kontakter, dels för att lära känna säljarna.

*”Kära kund och partner.
Vi kommer aldrig konkurrera med er här, ni kan slappna av.”*

KOMMER INTE KONKURRERA MED LÅSSMEDER

I mitten av september kom den stora nyheten att Dormakaba sålde av alla sina låssmedskedjor i Norge. Ett viktigt ställningstagande, enligt Dan Wikström.

– Jag tycker att det är ett strategiskt rätt beslut. Det har alltid varit en lite

udda företeelse att ha en så stor installatörsverksamhet. Jag kan förstå låssmeder och installatörer som funderat på när vi skulle börja köpa låssmedsverksamheter i Sverige, Finland eller Danmark.

Att skicka ett signalvärde till låssmeder i de nordiska länderna har varit det stora syftet med avyttrandet.

– Vi kan nu gå ut och säga ”Kära kund och partner. Vi kommer aldrig konkurrera med er här, ni kan slappna av”. Det är ett så starkt signalvärde. Vi ska satsa på det vi är bäst på och det är att producera högklassiga produkter inom säkerhet, säger Dan Wikström och fortsätter med att verkligen understryka hur betydelsefullt han tycker att beslutet är:

– Det är ett av de viktigaste strategiska beslut som vi tagit – och kommer ta – på väldigt lång tid. Vi har haft en historik de senaste åren där det varit kämpigt. De som hela tiden varit oss trogna och lojala ska kunna känna att de kan lita på oss.

NYTT ÅR NYA MÖJLIGHETER!

Vi fortsätter att utbilda säkerhets- branschen

Se vårens kursutbud och säkra
din plats på copiax.se.

Vi "ses"
i molnet!

SECURITY
-School by Copiax-

COPIAX

RED REKORD

Halvautomatisk nyckelmaskin i proffsklassen för cylinder och bilämnen. Utrustad med fyrsidiga backar, modern ergonomisk design och chassi i aluminium. Micrometer-justerbar sökare, säkerhetsspärr på vaggan.



OMNIA

Nyckelmaskin för tillhållar och kassaskåpsnycklar. Innovativ design ger ett flertal nya smarta funktioner. Denna variant klarar även av att köra spår på sidan av nycklarna.



BRAVO W-MAX

Halvautomatisk nyckelmaskin med diamantfräs för cylinder och bilnycklar. Tekniskt avancerad med säkerhetsspärr på vaggan, vändbara backar, fjäderbelastad vagga samt kolfiber borste. Maskinen är utrustad med en digital kalibreringsdisplay.



Hållbart



ANCHOR LÅS

www.anchorlas.se

Markus Lahtinen: "Med 423 olika sensorer på kroppen kliver jag in i butiken"

ATT DET FINNS BETYDANDE kommersiella motiv att vilja spåra kunder i deras vardag tror jag precis alla är medvetna om. Mycket av den samtida datainsamlingen ställer samma frågor som handlare och företag gjorde förr i tiden och är därmed knappast något nytt. Man vill veta vem kunden är, vad kunden handlar, vid vilken tidpunkt, summan av transaktionerna och så vidare, men den nutida datainsamlingen har lyft en del av dessa frågor till en nivå där insatserna är större. Fram till några år efter millennieskiftet, när kontanter fortfarande var den vanligaste betalningsmetoden, fanns det ingen som hade en ordentlig överordnad insyn i varorna som kunderna samlade på sig i de olika kundkorgar som användes när kunderna rörde sig mellan olika butiker. Inte heller gick det att spåra enskilda inköp eftersom transaktionerna oftast var kontantbaserade och därmed anonyma.

DE DIGITALA FOTSPÅREN som vi idag lämnar efter oss känner inte av dessa fysiska begränsningar – inte minst på grund av den stadigt ökande e-handeln. Här skulle det kanske vara på sin plats att tänka på frågor som vem som har insyn i min digitala och mer abstrakta varukorg – den som inte finns men som sammanställs bakom kulisserna – och hur återsäljs mina transaktioner bakom samma kulisser? Är det här ens ett problem?

I SAMBAND MED en opinionsundersökning om allmänhetens syn på kamerabevakning i slutet av 2019, passade jag på att ställa en fråga som berörde just datainsamling. Jag var nyfiken att ta reda på vad som oroar mest – är det samhällets

datainsamling, är det datainsamling som genomförs av andra ur allmänheten om mig eller är det företagets datainsamling som oroar mest? En majoritet – 55% – ur allmänheten oroade sig mest för företagets datainsamling. Det finns alltså ganska goda bevis för att allmänheten delvis ser datainsamlingen som ett problem. Men hur ser den här datainsamlingen ut i detalj – eller vad är det för butik vi egentligen besöker när vi navigerar online?

JAG ROADE MIG MED att titta närmare på en av de där rutor som påminner oss om att det kommer ske datainsamling vid platsbesöket online. Ni vet, den där knappen som står i vägen för oss när vi besöker en ny webbplats och som vi oftast klickar okej på i all hast. Eftersom jag var intresserad av att prenumerera på affärstidningen Fortune, besökte jag deras webbplats och konstaterade efter en kvarts genomräkning att datainsamlingen sker kring 13 olika datainsamlingsområden, spårningen avser 423 olika datainsamlingsprocesser och att det är 55 olika företag som står bakom datainsamlingen – en del av dem svenska.

NÄR JAG KOMMIT ÖVER den omedelbara numerära förvåningen ställde jag mig frågan – är det här ett problem? Någonstans skulle man kunna översätta den detaljerade spårningen till en fysisk butik. Det första jag gör är att fästa 423 olika sensorer på kroppen innan jag kliver in i butiken, där butiken kan följa mina beteende i allra minsta detalj allteftersom jag promenerar igenom butiken. Rätt använt kan jag vid ett återbesök mötas av en delvis justerad butik där varorna är utställda

på ett sätt som förmodas passa bättre med mina intressen och min kundpromenad. Att det finns tydliga möjligheter och avsikter att göra livet enklare för mig som konsument är klart, kanske kan jag till och med få värdefulla löpande diagnoser på mitt hälsotillstånd när jag använder ett uppkopplat armbandsur? Men det finns också en viss krypande olustkänsla kring att vara försöksperson i ett levande konsumentlaboratorium.

VINNARN I FRAMTIDEN är de bolag som har den mest detaljerade inblicken i vår digitala och abstrakta varukorg. Rätt använt kommer dessa tekniska möjligheter möjliggöra tjänster som gör vardagen enklare och mer underhållande men också skapa effektivare samhällsservice och hälsovård. Balansgången mellan de tekniska möjligheterna å ena sidan och behovet av personlig integritet å andra sidan är redan – och kommer under 2020-talet vara – en av de dominerande samhällsfrågorna, i alla fall från västerländskt perspektiv. Således är det en fråga som alla samhällsaktörer kommer behöva ta en grundläggande ställning till. För egen del kopplar jag gärna upp mig, men jag kan inte låta bli att undra vilka är de där 55 företagen bakom kulisserna?



MARKUS LAHTINEN

Född: 10 oktober 1975.

Familj: Fru.

Gör: Säkerhetsforskare vid Lunds universitet.

Bor: Malmö.

Karriär: Kom in i säkerhetsbranschen via ett projekt angående digitaliseringen av

branschen. Arbetade då nära säkerhetschefer för att analysera hur branschen skulle påverkas. Började 2015 intressera sig för kameraövervakning och har genomfört ett flertal opinionsundersökningar och andra forskningsuppdrag på ämnet. Sitter även i Stöldskyddsföreningens rådgivande kommitté.

Hobby: Nyheter, böcker, sport och resor.

Ny forskning: Män och kvinnor ser olika på säkerhetshot

En ny forskningsrapport visar att män och kvinnor skiljer sig noterbart i synen på säkerhet. Kvinnor tenderar att försöka förstå motiven bakom kriminella handlingar, medan män fokuserar mer på enskilda hot och antagonister.

Text: Linus Dahlbäck

Studien är gjord av Försvarshögskolan och har publicerats i tidskriften Gender and Society. Undersökningen inleddes med att ett antal fokusgrupper fick svara på öppna frågor om säkerhet. Resultatet kokades sedan ner till en enkät som via Novus fick ett representativt urval där 3 078 personer svarade.

– Vi var inte primärt intresserade av skillnader mellan könen, men det blev intressant när det framkom så tydligt i materialet, säger Eva-Karin Gardell som är professor i statsvetenskap vid Försvarshögskolan och en av medförfattarna till artikeln.

Redan i förstudien med fokusgrupper upptäckte forskarna en skillnad i sättet män och kvinnor pratar om säkerhet.

– När det gäller militära hot fokuserar män på enskilda hot och antagonister, som exempelvis Ryssland. Männen förespråkar där en ökad försvarsbudget och ett närmare samarbete med Nato – samtidigt som kvinnor hade mer tilltro

till diplomatiska åtgärder och FN.

De tre områden som studien behandlade var militära hot, kriminalitet och terrorism. En av de stora skillnaderna mellan män och kvinnor var att kvinnor hade mer strukturella lösningar på nationella säkerhetsproblem.

– Det handlade om förbättrad skola, ökad jämställdhet och att motverka exempelvis machokulturer. Kvinnor förordade dessutom kvinnligt ledarskap som en lösning i högre grad. Män fokuserade mer på individerna som begår brott och förespråkade hårdare straff, säger Eva-Karin Gardell.

Förutom skillnaden mellan könen gick det också att dra slutsatser när det kommer till olika åldersgrupper.

– De som går allra mest åt omsorg och etikhållet med förebyggande och strukturella åtgärder är unga kvinnor. Yngre män är mer benägna att luta åt det hållet än äldre män, säger hon.



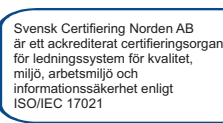
Eva-Karin Gardell, professor i statsvetenskap vid Försvarshögskolan



Nytt certifieringsorgan för Brand & Säkerhet, vi ger Er valmöjlighet och flexibilitet!

Vi erbjuder ett unikt koncept med både utbildning och certifiering

Byt till oss, vi är lyhörda för Ert företags behov och önskemål



info@svenskcertifiering.se

www.svenskcertifiering.se

Christian Plamboeck 0733-252349

Tim Malmsten 0708-94 88 73

God Jul och önskar vi alla



Tel: 08-650 72 00
www.iLOQ.com



abus.com



08-631 06 11
www.alarmtech.se



Alingsås Lås &
Larmservice

Tel: 0322-132 40
www.alas.se

ANCHOR LÅS

016-12 52 80
www.anchorlas.se

ABLOY

Tel: 070-372 88 34
www.abloy.com



Tel: 031-380 69 00
www.avarnsecurity.se

AXS

www.axsnordic.com
www.axssecurity.se



Tel: 0451-38 30 50
www.hlmlassmed.se



Tel: 031-91 40 30
www.beslagskonsult.se



Tel: 08-556 009 80
www.bestlas.se



Tel: +45 4390 3733
www.birepo.dk



Tel: 0771-25 45 45
www.certego.se



Tel: 010-177 87 00
www.dalek.se



Tel: 031-355 20 00
www.dormakaba.se



Tel: 08-500 66 800
www.evva.se



Tel: 063-14 99 00
www.gardinpersson.se



Tel: 0410-177 00
www.isgrens.se



Tel: 0302-130 36
www.lll.se

Gott nytt år! våra kunder



Tel: 08-711 62 00
www.las-arne.se



Tel: 08-612 99 40
www.lascentrum.se

LÅSMEDEN
Sven Alexandersson AB

Tel: 031-337 55 60
www.lassmeden-sa.se



www.lasteam.se

Malmö Låstjänst

Tel: 040-12 79 39



Tel: 031-13 80 75
www.nivex.se



Tel: 016-16 80 00
www.prodibab.se



Tel: 08-546 560 00
www.rco.se



Tel: 054-19 02 45
www.safetron.com



Tel: 08 775 87 00
www.saltosystems.se



Tel: 08-409 536 00
www.sbsc.se



www.safeteam.se



Tel: 0491-148 73
www.sjogrenslas.com



Tel: 08-31 91 01
www.stlas.se



Tel: 08 21 21 21
www.storstadenslas.se



Tel: 08-524 00 940
www.sodertornslas.se



Tel: 031-83 20 77
www.sodravagenslas.se



Tel: 08-635 38 00
www.wasakredit.se/
billeasing



Tel: 036-12 20 08
www.yxhage.se



0660-29 69 00
www.lasteknik.com



”Säkerhetsbranschen kan inte skänka bort mjukvaran”

Text: Claes-Göran Hanberg
Foto: Liza Simonsson

Säkerhetsbranschens företag kan öka intäkterna genom att också ta betalt för mjukvaran och inte bara för hårdvaran.

– Då får företagen betalt för nya funktioner hos säkerhetssystemen och en stabil och långsiktig intäkt, säger Sven Klockare, till höger på bilden ovan och divisionschef på Bravida Sverige AB med ansvar för bland annat Bravidas säkerhetsbolag.

I dag prenumererar många av Bravidas kunder på uppgraderingarna av mjukvaran för säkerhetssystemen i ett avtal som löper över tre år.

– De får då alltid den senaste versionen av programvaran. Kostnaden fördelas över tid, i stället för att kunden betalar ett större engångsbelopp när man kanske efter några år inser att programvaran måste uppgraderas, säger Sven Klockare.

Prenumerationen och serviceavtalet ger Bravida en fast intäkt de kan budgetera för.

– Kunderna kan då i sin tur budgetera för kostnaden, säger han.

Installationen av säkerhetssystemen svarar för en ganska liten del av vinsten. Merparten kommer från servicearbetet. Men det går att öka vinsten och omsättningen ytterligare.

– Många säkerhetsinstallatörer skänker bort mjukvaran. Om kunden i stället prenumererar på uppdateringarna av den ökar intäkterna, säger Lars Ericson, vd för Systemhouse Solutions, Bravidas mjukvarubolag.

Den schemalagda servicen kan kompletteras med att till exempel justera dörrstängare, byta batterier och smörja gångjärn.

– Det ökar intäkterna ytterligare, säger Lars Ericson.

I friidrottens värld finns både mångkampare och grenspecialister. Han råder små och medelstora säkerhetsinstallatörer att bli det sistnämnda:

– Fokusera på ett eller ett fåtal säkerhetssystem och lär dig allt du behöver kunna för att installera, felsöka och serva systemen. Men många mindre företag säljer istället allt kunden efterfrågar. De blir då beroende av leverantören för att få råd och råd. Det tar leverantören betalt för.

SYSTEMEN VÄXER IHOP

Fastigheternas tekniska system växer allt oftare ihop.

– Större kunder vill därför ofta ha en central övervakning och styrning av bland annat värme, kyla, belysning och säkerhet. Och helst också samma installatör av alla tekniska funktioner. Det gör det ännu viktigare för mindre företag att ha spetskompetens på ett eller ett fåtal system, säger Lars Ericson.

Allt kan inte centraliseras. Så behovet av lokala låssmeder och

säkerhetsinstallatörer kommer att finnas kvar även i framtiden.

– För att installera och reparera lås behöver man hjälp av en låssmed. Eller om man låst sig ute. Ett lås som kan repareras behöver inte bytas men många gör det ändå. Det är en onödig kostnad och belastar även miljön. Nyligen har vi också själva etablerat oss som låssmeder i Stockholm, där vi har fyra låsmästare, berättar Gottfrid Seidevall, affärsområdeschef för brand och säkerhet på Bravida som syns till vänster på bilden.

SKÖTER DRIFT OCH ÖVERVAKNING

Bravida är specialiserat på säkerhetsinstallationer, integration samt drift och övervakning i stora och komplexa verksamheter med höga säkerhetskrav och har även utvecklat en egen säkerhetsplattform, Integra. Det är ett öppet system som kan integrera passerkontroll, inbrottslarm, kameraövervakning och brandlarm. Säkerhetslösningarna finns bland annat i kontors- och logistikbyggnader samt på universitet, sjukhus och flygplatser.

– En säkerhetslösning måste ses ur ett livscyelperspektiv, där även kostnaden för uppgradering av hård- och mjukvara vägs in, säger Gottfrid Seidevall.

ÖPPENHET ETT MODEORD

Öppna system har blivit ett buzzword. Men det handlar inte bara om ett friktionsfritt umgänge mellan system från olika utvecklare.

– Öppenheten styrs också av hur många installatörer som har kunskap om en viss plattform. Det kan till exempel vara passersystemen Integra, Assa ARX, Unison eller RCA. Ofta har kunden samma system i många år. Då är det viktigt att det finns många som kan serva och underhålla systemet. De mindre säkerhetsföretagen kan samarbeta och på så sätt bredda kompetensen, säger Gottfrid Seidevall.

Begreppet Smart buildings har poppat upp i kölvattnet av "Internet of Things".

– I smarta byggnader hämtas data från flera olika tekniska system som tillsammans ger hyresgästerna ett mervärde, till exempel ökad säkerhet och snabbare felavhjälpning. Med ett centraliserat övervakningssystem upptäcks felet exakt när det inträffar och kan då

åtgärdas direkt, säger Sven Klockare.

SERVICE NÄR DEN BEHÖVS

Det finns många fördelar med smarta byggnader och en central övervakning i realtid.

– Om ett lås öppnats till exempel 800 gånger får serviceteknikern ett meddelande om att låset måste smörjas. Tidigare gjordes servicen av olika tekniska funktioner i byggnaderna enligt ett schema. Nu kan den göras när den verkligen behövs, säger Gottfrid Seidevall.

Bravida hjälper till med att integrera de som står utanför arbetsmarknaden, till exempel nyanlända, eller personer som vill omskola sig till säkerhetstekniker. De välkomnar Säkerhetsbranschens nya säkerhetsuniversitetet i Stockholm som bidrar till den framtida kompetensförsörjningen.

– Branschen måste bli bättre på att informera om att säkerhetstekniker är ett intressant jobb med goda framtidsutsikter och på att säkerställa att de vi anställer inte är brottsbelastade, säger Sven Klockare.

När han gnuggar kristallkulan ser han två tydliga trender:

– Konsolidering och digitalisering. De stora säkerhetsföretagen köper upp de mindre. Digitaliseringen, inte minst 5G – som kan ersätta wifi – och artificiell intelligens, ger otroliga affärsmöjligheter i framtiden för den som kan och vågar tänka nytt, säger Sven Klockare.



Lars Ericson, vd för Bravidas mjukvarubolag Systemhouse Solutions. Foto: Bravida.



ALINGSÅS	Alingsås Lås & Larmservice AB	www.alas.se	HÄSLEHOLM	Hässelholms Låssmed AB	www.hmllassmed.se
BODEN	Låssmeden AB	www.lassmedboden.com	HÖRBY	Allans Lås & Larm AB	www.allanslas.se
BORÅS	Borås Lås & Sakerhet	www.lasochsakerhet.se	JOHANNESHÖV	Sickla Låsteknik AB	www.sicklalatsteknik.se
BORÅS	Direct Larm Borås AB	www.directlarm.se	JÄRFÄLLA	Järfälla Låsservice, AB	www.jarfallalasservice.se
BORÅS	LåsTeam AB	www.lasteam.se	JÄRFÄLLA	Norrås, AB	www.norrlas.se
BROMMA	Avarn Alviks Lås AB	www.avarnsecurity.se	JÖNKÖPING	Yxhage Lås & Europalarm AB	www.yxhage.se
BROMMA	Great Security Bromma AB	www.greatsecurity.se	KALMAR	WB Lås AB	www.wblas.se
DANDERYD	Taby Danderýds Lås AB (fiilal)	www.tabylas.se	KARLSHAMN	Avarn Lås-Aktuellt AB (fiilal)	www.avarnsecurity.se
ENKÖPING	Certego AB (fiilal)	www.certego.se	KARLSKOGE	Ekborgs Låsservice eftr AB	www.ekbergslas.se
ENSKEDA	Bergs Låsverkstad AB	www.bergslas.se	KARLSKRONA	Creab Sakerhet AB	www.creab.se
ESKILSTUNA	Certego AB (fiilal)	www.certego.se	KARLSKRONA	Karlskrona Låsservice AB	www.kna-las.nu
FALKENBERG	Great Security Sverige AB (fiilal)	www.greatsecurity.se	KARLSTAD	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
FALKENBERG	Skrea Lås & Smeide AB	www.skrealas.se	KATRINEHOLM	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
FALKÖPING	Vadsbolås AB (fiilal)	www.vadsbo.se	KIRUNA	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
FARSTA	Farsta Lås AB	www.farstalas.se	KISTA	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet (fiilal)	www.bbgruppen.se
FINSPÅNG	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet	www.bbgruppen.se	KRAMFORS	Låssmeden i Kramfors AB	www.lås-smeden.se
FLEN	Certego AB (fiilal)	www.certego.se	KRISTIANSTAD	Citylåset AB	www.citylaset.se
GNESTA	Great Security Mekanik Sthlm AB (fiilal)	www.greatsecurity.se	KRISTIANSTAD	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GUSTAVSBERG	Lås Larmteknik Värmdö AB	www.laslarmteknik.se	KRISTINEHAMN	Låsmästarn i Värmland AB	www.lasmastarn.se
GÄLLIVARE	Låsab Lås- & Larmservice AB	www.lasab.se	KUMLA	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GÄVLE	Certego (fiilal)	www.certego.se	KUNGSBACKA	Kungsbacka Lås & Sakerhet	www.lasochsakerhet.se
GÄVLE	Låscity i Gävle AB	www.lascity.se	KUNGSHAMN	Dalek Lås & Larm AB (fiilal)	www.dalek.se
GÄVLE	Lås & Nyckel i Gävle AB	www.nyckel.nu	KÖPING	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GÖTEBORG	Avarn Låsteknik i Göteborg AB	www.avarnsecurity.se	LERUM	Lerums Lås & Larmservice, AB	www.lll.se
GÖTEBORG	Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB	www.gbglas.se	LIDINGÖ	Lidingö Lås & Larm AB	www.lidingolas.se
GÖTEBORG	Låfa, AB	www.lafalas.se	LIDKÖPING	Vadsbolås AB (fiilal)	www.vadsbo.se
GÖTEBORG	Låset i Centrum HJK AB	www.lasetgbg.se	LINDEBERG	Lås & Sakerhetsspecialisten i Sverige AB	
GÖTEBORG	Låsinväst Svenska AB	www.lasinvast.se	LINKÖPING	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet	www.bbgruppen.se
GÖTEBORG	Låssmeden S Alexandersson AB	www.lassmeden-sa.se	LINKÖPING	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GÖTEBORG	Låsspecialisten AB	www.lassspecialisten.com	LULEÅ	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GÖTEBORG	Martin Mattson & Co Eftr AB	www.martinmattson.com	LUND	All-Round Låsservice AB	www.allroundlas.com
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB	www.safeteam.se	LUND	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB (fiilal)	www.safeteam.se	LUND	Great Security Sverige AB (fiilal)	www.greatsecurity.se
GÖTEBORG	Certego AB (fiilal)	www.certego.se	LYCKSELE	Norrskydd AB (fiilal)	www.norrskydd.se
GÖTEBORG	Södra Vågens Låsservice AB	www.sodravagenslas.se	MALMÖ	AB Allmänna Lås i Limhamn	www.allmannalas.se
HALMSTAD	Halmstad Låsservice AB	www.halmstad-lasservice.se	MALMÖ	Bengtssons Låsservice AB	www.bengtssonslasservice.se
HALMSTAD	Lås & Larmspecialisten AT AB	www.las-larm.com	MALMÖ	Bengtsentralen E. Borgström AB	www.lascentralen.se
HANDEN	Brandbergens Låshörna AB	www.lashornan.se	MALMÖ	Avarn Lås-Aktuellt AB	www.avarnsecurity.se
HANINGE	Haninge Lås AB	www.hanigelas.se	MALMÖ	SafeTeam i Sverige AB (fiilal)	www.safeteam.se
HAPARANDA	Gråslås Service AB		MALMÖ	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
HELSINGBORG	Avarn Lås-Aktuellt AB (fiilal)	www.avarnsecurity.se	MARIEFRED	Mälardalens Sakerhetscenter AB	www.sakerhetscenter.eu
HELSINGBORG	Lås & Trygghet AB	www.las-trygghet.se	MARIESTAD	Vadsbolås AB	www.vadsbo.se
HELSINGBORG	Öbergs Lås & Nycklar Eftr KB	www.obergs.com	MARKARYD	Sakerhetstjänst i Markaryd AB	www.sakerhetstjanst.se
HUDDINGE	Lås-Arne Malmström AB	www.las-arne.se	MJÖLBY	Axet Lås i Mjölby AB	
HÄGERSTEN	Aspuddens Lås - Låstjänst HB	www.lastjanst.com	MOTALA	Certego AB (fiilal)	www.certego.se
HÄGERSTEN	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet (fiilal)	www.bbgruppen.se	MARSTA	Nyckelläs AB	
HÄGERSTEN	Certego AB (fiilal)	www.certego.se	MÖLNDALE	Mölnåls Låsservice AB	www.molndalslas.se
HÄGERSTEN	Västberga Lås AB	www.vastbergalas.se	MÖLNDALE	SafeTeam i Sverige AB (fiilal)	www.safeteam.se
HARNÖSAND	Nylunds Lås & Larm AB	www.nylundslas.se	NACKA	Great Security Nacka AB	www.greatsecurity.se

SLR AUKTORISATION

Auktoriserad Låsmästare innebär att företaget uppfyller de krav som SLR och SSF gemensamt tagit fram. Bland annat ska det finnas bevis på yrkeskunskap genom mästar- och gesällbrev, SLRs etiska regler ska följas, licenser från tillverkare måste finnas och butik och lokaler måste uppfylla gällande skyddskrav. Anlita alltid en auktoriserad Låssmed!

VAD ÄR ISO 9001?

ISO 9001 är en internationell standard som rör kvalitetsledning och gäller för alla organisationer inom alla branscher och verksamheter. Den innehåller åtta huvuddämn:

- Kundfokus
- Ledarskap
- Medarbetarnas engagemang
- Processinriktning
- Systemangreppssätt för ledning
- Ständiga förbättringar
- Faktabaserade beslut
- Ömsesidigt fördelaktiga relationer till leverantörer

VAD ÄR ISO 14001?

ISO 14001 behandlar miljöledning och innehåller de viktigaste kraven för att identifiera, kontrollera, systematisera och bevaka miljöpåverkan inom organisationer, samt hur ledningen och förbättringen av systemet sköts.

VAD ÄR FR2000?

I allt väsentligt är kraven på kvalitet och miljö i FR2000 liknande de som ställs i ISO 9001 respektive ISO 14001. Medan ISO 9001 och ISO 14001 är internationellt erkända standarder för många branscher är FR2000 branschanpassat till bland annat Låssmedsföretag och innehåller även lagkraven på arbetsmiljö, brandsäkerhet samt standarden för kompetensförsörjning och kravet på en övergripande verksamhetsbeskrivning.

CERTIFIERING

Vissa certifieringar avser företag, andra deras ledningssystem och vissa avser enskilda personer. Ofta finns ett samband, till exempel att ett företag måste ha ett visst antal anställda eller en viss andel av de anställda som har en viss personcertifiering för att erhålla företags- eller systemcertifiering. Certifiering av ledningssystem, produkter och personer för SLR företag görs av ackrediterat (myndighetskontrollerat) certifieringsorgan, så kallad tredjeparts certifiering.

NORRKÖPING	Lås & Nycklar i Norrköping AB	www.lasonycklar.se
NORRKÖPING	Låssmeden i Norrköping AB	www.lassmeden.se
NORRKÖPING	Norrköpings Låsverkstad AB	www.norrkopingslasverkstad.se
NORRKÖPING	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet (filial)	www.bbgruppen.se
NORRKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
NORRTÄLJE	Norrtälje Låsservice AB	www.ntjlas.se
NORRTÄLJE	Spaak Säkerhet AB	www.spaaksakerhet.se
NYBRO	Nybro Lås AB	www.nybrolas.se
NYKÖPING	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
NYNÄSHAMN	Södertörns Lås AB	www.sodertornslas.se
OSKARSHAMN	Sjögrens Lås & Brandskydd AB	www.sjogrenslas.com
SKARA	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
SKARPNÄCK	Stanley Security Sverige AB	www.stanleysecurity.se
SKÄRHOLMEN	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
SKÖVDE	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
SOLLENTUNA	Gerts Lås & Larm AB	www.gertslas.se
SOLLENTUNA	Sollentuna Lås AB	www.sollentunalas.se
SOLNA	Råsunda Säkerhetsentreprenad AB	www.rasundalas.se
SPÅNGA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
SPÅNGA	Spånga Lås AB	www.spangalas.se
STENUNGSUND	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB	www.axlassolidlas.se
STOCKHOLM	Corells Lås AB	www.corellslas.se
STOCKHOLM	Hornsplans Lås AB	www.hornsplanslas.se
STOCKHOLM	Karla Låsservice AB	www.karalalas.se
STOCKHOLM	Kungsholms Låsservice AB	www.kungsholmslas.se
STOCKHOLM	Kungslås AB	www.kungslas.se
STOCKHOLM	Lindells Låsservice AB	
STOCKHOLM	Låsborgen AB	www.lasborgen.se
STOCKHOLM	Låscentrum AB	www.lascentrum.se
STOCKHOLM	Låskomfort AB	www.laskomfort.se
STOCKHOLM	Låskompetens i Stockholm AB	www.laskompetens.se
STOCKHOLM	Låsmakarna AB	www.lasmakarna.se
STOCKHOLM	Låsman AB	www.lasman.se
STOCKHOLM	Låssmeden FCJ AB	
STOCKHOLM	Låssnabben AB	www.lassnabben.se
STOCKHOLM	Låsteam AB (filial)	www.lasteam.se
STOCKHOLM	Nybergs Lås AB	www.nybergslas.se
STOCKHOLM	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
STOCKHOLM	S:t Erik Lås AB	www.stlas.se
STOCKHOLM	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Stockholms Låsservice City AB	www.sthlmslas.se
STOCKHOLM	Storstadens Lås HB	www.storstadenslas.se
STOCKHOLM	Söderlås vid Ringen AB	www.soderlas.se
STOCKHOLM	Södermalms Lås AB	www.sodermalmslas.se
STRÅNGNÄS	Certego AB (filial)	www.certego.se
SUNDBYBERG	Låspunkten AB	www.laspunkten.se
SUNDBYBERG	Great Security Mekanik Sthlm AB	www.greatsecurity.se

SUNDSVALL	Byggbeslag AB, Låsvad.	www.byggbeslag.se
SUNDSVALL	Lås & Maskinservice AB	www.lasomaskin.se
ÅVEDALEN	Avarn Låsteknik i Göteborg AB (filial)	www.avarnsecurity.se
SÖDERTÄLJE	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
SÖDERTÄLJE	Mälardalens Säkerhetscenter AB (filial)	www.sakerhetscenter.eu
SÖDERTÄLJE	Certego AB (filial)	www.certego.se
SÖDERTÄLJE	Telge Lås & Nyckel AB	
TRELLEBORG	Isgrens Lås AB	www.isgrens.se
TROLLHÄTTAN	Dalek Lås & Larm AB	www.dalek.se
TYRESÖ	Tyresö Låsservice AB	www.tyresolas.se
TÄBY	Ensta Lås AB	www.enstalas.se
TÄBY	Täby Danderyds Lås AB	www.tabyilas.se
UDDEVALLA	Rikstväans Låsservice AB	www.rikstvaanslas.com
UDDEVALLA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
ULRICEHAMN	Perssons Låsservice AB	
UMEÅ	Norrskydd AB	www.norrskydd.se
UMEÅ	Låskedjan i Umeå AB	www.byggbeslag.se
UMEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
UPPLANDS VÄSBY	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
UPPLANDS VÄSBY	Väsby Lås & Alarm AB	www.vasbylas.se
UPPSALA	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet	www.bbgruppen.se
UPPSALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
UPPSALA	Låsservice i Mälardalen AB	www.lsim.se
UTTRAN	Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB	www.botkyrkalas.se
VALLENTUNA	Vallentuna Lås AB	www.vallentunalas.se
VARBERG	Great Security Sverige AB	www.greatsecurity.se
VARBERG	Låsservice i Varberg	www.lasserviceivbg.se
VIMMERBY	Lås & Nyckelservice Vimmerby	www.lasochnyckelservice.se
VISBY	Visby Lås & Nyckeltjänst AB	www.visbylas.se
VÄLLINGBY	Garantilas i Stockholm AB	www.garantilas.se
VÄNERSBORG	Puttes Lås & Nyckelservice AB	
VÄRNAMO	Låsservice i Värnamo AB	www.varnamolasservice.se
VÄSTERÅS	Lundkvist Lås & Nycklar AB	www.lundkvistlas.se
VÄSTERÅS	Certego AB	www.certego.se
VÄSTERÅS	Finlarm AB	www.protectyou.se
VÄSTERÅS	Låscenter i Västerås AB	www.lascenter.se
VÄSTRA FRÖLUNDA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
VÄSTRA FRÖLUNDA	Avarn Låsteknik i Göteborg AB	www.avarnsecurity.se
VÄXJÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
YSTAD	Skåne Lås, AB	www.skanelas.se
ÄNGELHOLM	Låshuset AB	www.lashuset.se
ÖREBRO	Axet Låsservice AB	www.axet-las.se
ÖREBRO	Lås & Säkerhet i Örebro AB	www.lassakerhet.se
ÖREBRO	Certego AB (filial)	www.certego.se
ÖRNSKÖLDSEVIK	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
ÖRNSKÖLDSEVIK	Övik Låsteknik AB	www.lasteknik.com
ÖSTERSUND	Gården & Persson - Fresks Försäljning AB	www.gardinpersson.se

Nyblivne låsmästaren

Han sökte sin egen väg och gick
åt flera olika håll, men hamnade
ändå i pappas fotspår.
Nu trivs Martin Järbur som fis-
ken i vattnet – både på Rejlers
och i SLR:s styrelse.

Precis som en stor andel av den nya generationens låssmeder är Martin Järbur uppvuxen på en låsfirma. Som barn sprang han runt på Låssmeden i Umeå, som hans pappa drev. När han blev äldre sommarjobbade han på företaget, men när det blev dags att söka egna heltidsjobb försökte han på andra ställen.

– Jag ville egentligen gå min egen väg och sökte massa andra jobb. Men det var mitt i IT-kraschen så det var i princip omöjligt att få arbete. I stället började jag hos farsan, men tänkte att jag bara skulle vara där tills jag hittade något annat. Men det var så kul att jag blev kvar, säger Martin Järbur.

BLEV VD FÖR LÅSSMEDEN

Trots att han gillade jobbet hade han fortfarande en ambition att – som han själv återkommer till flera gånger under intervjun – gå sin egen väg. När han trivdes så bra med arbetet fick han hitta ett annat sätt att trampa upp egna stigar. 2006 flyttade Martin till Göteborg och började jobba på Swesafe.

– Jag bodde där till 2010, då jag flyttade tillbaka till Umeå eftersom farsan blev sjuk. Min syster bad mig komma hem och hjälpa till. Jag ville egentligen inte, men gjorde det av familjeplikten.

Martin och hans syster Malin Höök var båda två vd på Låssmeden vid olika tillfällen. 2015 gick företaget med i den nordliga storsatsningen som kom att bli Norrskydd.

– Frågan var om vi skulle slå oss

Text: Linus Dahlbäck

Foto: Hanna Tornham och Klara Viklund



vill förbättra normerna

ihop med Låsmekaniska eller inte. Vi kom fram till att vi skulle storsatsa och jag stannade kvar på företaget och jobbade på distans på grund av det.

STUDERADE TILL CIVILEKONOM

Anledningen att det blev distansjobb var att han gjort ytterligare ett försök att gå sin egen väg. Den här gången genom en flytt till Stockholm och en utbildning till civilekonom.

– Tanken var att gå vidare till något annat. Jag tänkte att jag skulle flytta och börja på en ny bana, men de övertalade mig att jobba kvar med företagsledning på distans och det fungerade bra, säger han och fortsätter:

– Det är svårt att inte bli väldigt engagerad när det handlar om familjeföretag.

År 2018 slutade han dock. Han trivdes inte med att bo i Stockholm och när dåvarande frun fick ett jobb i Göteborg gick flyttlasset tillbaka till staden där han trivdes som bäst.

– Man måste följa sin vilja och nu jobbar jag med det jag verkligen vill göra.

På sätt och vis har jag gått min egen väg. Att jobba med dörrprojektering och att rita säkerhetslösningar är det jag tycker är allra roligast och nu jobbar jag med det. Jag trivs väldigt bra i den roll jag är i idag.

Någonstans i flyttandet runt om i Sverige började Martin också engagera sig i SLR, efter en smutt syrlik kommentar från sty-

relseledamoten Sara Berggren.

– Jag tyckte att det var väldigt lite medlemsnytta för vad vi betalade i Låsmeden. Jag var missnöjd med hur lite vi fick tillbaka och gnällde över det. Sara Berggren sa då: ”Du ska inte gnälla om du inte gör något själv”. Då bestämde jag att jag skulle engagera mig, säger han.

VILL ATT SLR INVESTERAR MER PENGAR

Martin tog ordförandeskapet för Norrlandsföreningen och blev något år senare invald i SLR:s styrelse.

– Nu tycker jag att det har blivit betydligt bättre och som medlemsföretag får man mer för pengarna.

Han ser dock att det fortfarande finns punkter att förbättra.

– Jag kan tycka att vi är för dåliga på att investera de enorma summor pengar vi har i kassan. Att bara sitta på pengarna är helt meningslöst för medlemmarna. Att man ruvade på en stor summa pengar som det inte kom något vettigt av var en av anledningarna att jag engagerade mig.

BALANSGÅNGEN EN UTMANING FRAMÖVER

En av förbundets större utmaningar framöver ser Martin som balansgången mellan de stora företagen och de mindre.

– Där gäller det att se de olika behoven och identifiera var man har gemensamma behov och tillgodose så mycket som möjligt. Det kan vara rejäl skillnad på vad en stor medlem och en liten tycker – vi behöver hitta en bra balans där vi inte bara fokuserar på det ena eller det andra.

NÖRDIGT INTRESSERAD AV NORMER

Som SLR:s normansvarige följer han noggrant de nya normerna och arbetar aktivt för att förbättra normer, exempelvis den evigt omdebatterade SSF200.

– Som den ser ut i dag är den för låst, jag skulle vilja att den blir gångbar i fler situationer. Lågstanivån borde börja mycket längre ner för att sedan kunna trappas upp i klasser allt eftersom. Som det ser ut i dag ställer inte säkerhetsbolag några krav alls eftersom de krav de kan ställa är alldeles för höga. Vi behöver en medelväg för att frågan inte ska vara huruvida

man ska ha en skyddsklass eller inte, utan vilken man ska ha.

SLR och Martin Järbur fungerar som en remissinstans när det kommer till normarbete.

– Om de ska göra en ändring i en norm frågar de oss om vi är intresserade av att vara med. Vi är alltid med och tycker till om det är något vi anser ska förändras eller förbättras.



Martin Järbur i diskussion på SLR:s utbildningsdagar i januari 2020.





”Jag kan inte påstå att jag är bättre på lås i dag än jag var tidigare men jag är mer självsäker nu när jag kan presentera mig som mästare”

Vad driver dig i normarbetet?

– Jag är väldigt nördig och sjukt intresserad av konstiga grejer när det kommer till normer och regler. Jag tycker att det har varit dålig struktur på dem och vill försöka anpassa normerna så att de blir vänliga för våra medlemmar.

2020 är också året Martin Järbur blev låsmedsmästare efter att ha klarat provet i SLR:s lokaler i våras.

– Jag har drömt om det länge men inte haft tid. När jag började söka nytt jobb för några år sedan i samband med flytten till Göteborg bestämde jag att jag skulle ta mästarbrevet, säger han och fortsätter:

– Jag borde ha gjort det tidigare – det känns bra att vara mästare. Jag kan inte påstå att jag är bättre på lås i dag än jag var innan men jag är mer självsäker, nu kan jag presentera mig som låsmästare. Det är klart att det är en tyngre titel och att det blir tydligare vad jag gör. Att vara låsmästare känns egentligen ganska självklart.

LEARNING
MINDS



iLOQ S5

NYCKELN TILL
SMARTARE
FASTIGHETER



Ett steg framåt – ytterligare ett steg före

iLOQ S5, ett toppmodernt och säkert digitalt lås- och passersystem. Systemet består av självladdande låscylindrar, skåplås och hänglås utan batterier samt onlineläsare för frekventa dörrar. Systemadministratörer kan på distans skicka uppdrag till onlineläsarna som uppdaterar utvalda nycklar och spärrar förlorade nycklar.

S L R

MEDLEMSSIDOR

SLR:s utbildningslokaler i Stockholm flyttas

I SLR:s lokaler i Stockholm (SKS) har allt från gesällprov till andra utbildningar hållits det senaste året. Nu satsar SLR ännu mer på kompetensförsörjningen och går från delade lokaler till nytt, fräscht och eget på Ekholmsvägen 23 i Skärholmen.

För ungefär ett år sedan startade SLR upp en Stockholmslokal, främst med fokus på utbildning. Lokalen har tidigare legat i Årsta och delats med företaget AXS. I samband med att AXS byter till nya lokaler tar SLR tillfället i akt att satsa ännu mer på kompetensförsörjning genom att skaffa sig egna lokaler i Skärholmen. Ett område som är bekant för SLR, då förbundet varit etablerat där tidigare.

Flytten genomförs i närheten av årsskiftet och när coronapandemin lugnar ner sig är branschpersoner naturligtvis välkomna att hälsa på SLR:s rekryteringssamordnare Jessica Dahlin i lokalerna.

– Jag är väldigt nöjd med att det finns utrymme för både teoretisk och praktisk utbildning, säger hon.

Förutom att vara rymlig nog för flera olika praktiska moment var ett annat önskemål från SLR:s sida att lokalerna skulle ha bra kommunikationsmöjligheter – både för resande med kollektivtrafik och egen bil.

– Det lyckades vi med. Kommer man söderifrån med bil behöver man inte köra in i city och med pendeltåg från Stockholm City tar det inte ens 20 minuter, säger Jessica Dahlin.

Lokalerna kommer dessutom utrustade med bra parkeringsmöjligheter och lig-

ger i närheten av övernattningsmöjligheter

Med anledning av pandemin finns inga nya datum för gesäll- eller mästarprov inplanerade, men intresserade kan ändå skriva upp sig på väntelistan genom att mejla kansli@slr.se. På så sätt får du direktinformation när det finns nya datum.



SLR:s nya lokaler i Skärholmen.

Krister Vieweg ny försäljningschef på Anchor lås



Krister Vieweg är ny försäljningschef på Anchor Lås.

Den 19 oktober anställdes Krister Vieweg som försäljningschef Norden. Han kommer med sin breda och mångåriga kunskap vara en viktig hörnsten i Anchors fortsatta expansion.

44-åriga Krister kommer närmast från Prodib AB, där han jobbat med kunder och försäljning i nästan 20 år.

– Kristers sociala kompetens och goda renommé tillsammans med sin gedigna kunskap inom låssmedsbranschen passar oss perfekt, säger Thomas Eriksson, vd och ägare.

Krister Vieweg ser fram emot uppgiften:

– Jag känner mig väldigt driven och entusiastisk att få vara med på resan framåt i ett företag som verkligen har en rik industrihistoria. Svensktillverkade produkter är sällsynt, och Eskilstuna-kvalité är ett begrepp som är viktigare nu än någonsin att vårda och bevara, säger han.

Nya lokaler för Bergs Lås i Stockholm

Anrika låsfirman Bergs Låsverkstad har flyttat till Gubbängen och bjuder på en liten rundtur i de nya lokalerna. Foto: Peter Berglund



Måndag den 16 november slog företaget upp portarna i helt nya lokaler i Gubbängen. Bergs lås har varit med från projekteringsstadiet.

– Vi har fått hela lokalen anpassad för våra behov, lokalen är på cirka 480 kvadratmeter med egna parkeringar för våra servicebilar, säger vd:n Peter Berglund.



Företaget har också ett namnbyte på gång. Papper har skickats in men inte blivit behandlade ännu.

– Vi heter i dag Bergs Låsverkstad, men alla säger Bergs Lås så det byter vi till även juridiskt, säger Peter Berglund.



Bergs Lås grundades 1955 av Sven Berg i en källarlokal i Bandhagen. Företaget är i dag inne på tredje generationens ägare med två av Svens barnbarn; Peter och Bosse Berglund.

SÄLJES!

**Välrenommerat låssmedsföretag
i centrala Göteborg**

Kontakta:

janthorner@gmail.com



Ni vet väl om att vi säljer
Kassaskåpsverktyg
och har

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKNING
Ring 070-261 20 80

Datavägen 10B, 436 32 ASKIM
www.lasspecialisten.com

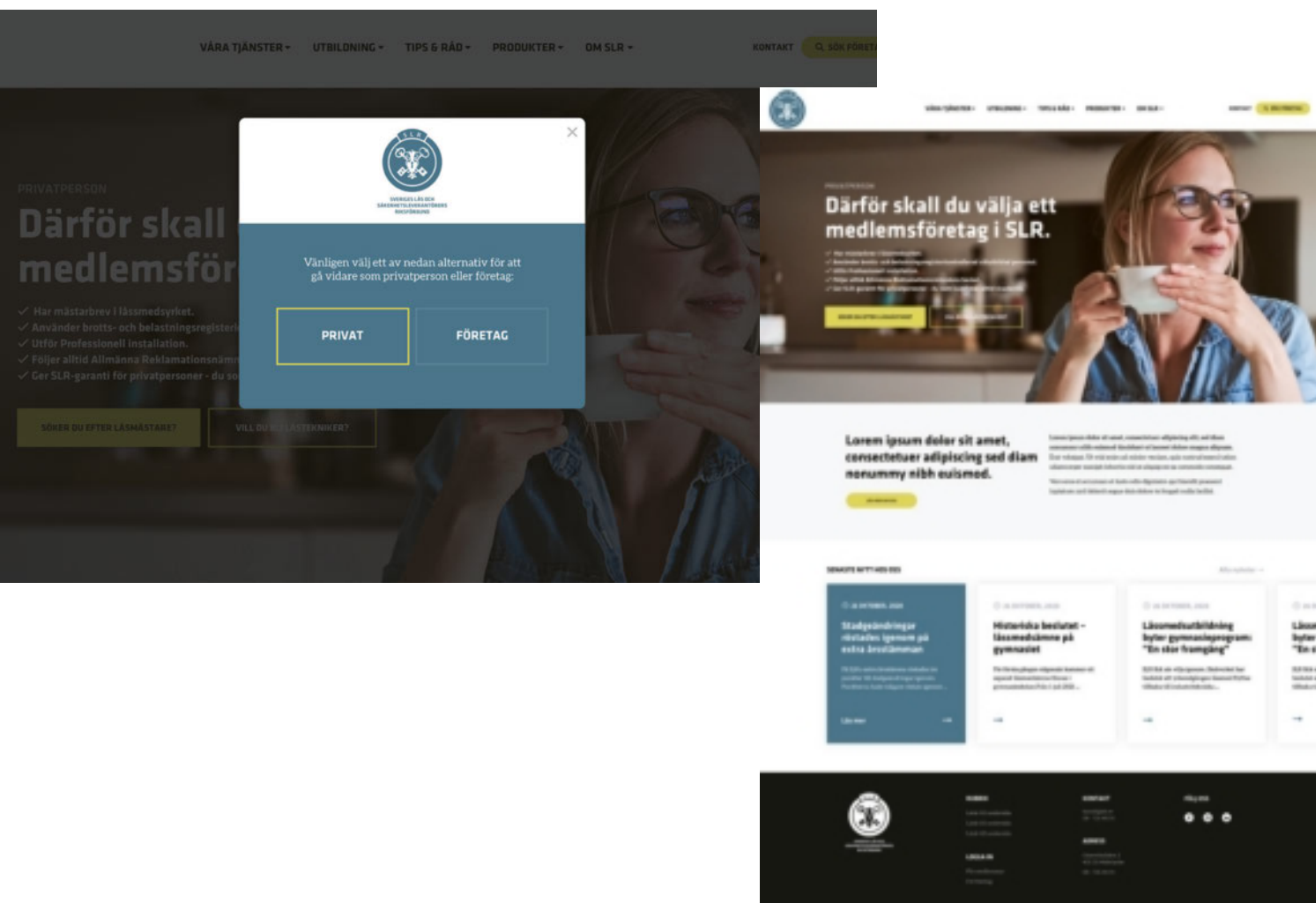
SLR.se får ett ansiktslyft: ”Jätteviktigt för vår image”

Under hösten har SLR arbetat hårt med att ta fram en ny och mer tydlig design av vår hemsida SLR.se. Projektet börjar närma sig mål och en ny hemsidedesign kommer vara uppe innan årsskiftet.

– Hemsidan är en organisations primära ansikte utåt och det är av högsta vikt att den känns fräsch och tidsenlig, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé.
Förutom en luftigare och tydligare design kommer den nya hemsidan också erbjuda ett inloggat läge för SHG-medlemmar, samt möjliggöra för en medlemsshop. Med detta hopp-

as SLR att hemsidan ska bli en mer naturlig samlingsplats för nyheter och information från SLR och branschen.
– SLR.se är jätteviktig för vår image, säger Håkan Dosé.

Här nedan kan du se ett tidigt utkast för hur det kan komma att se ut.



SLR startar arbetsgrupp med fokus på framtidsfrågor

Framtidsgruppen kommer att bestå av tio medlemsföretag i olika storlek och SLR:s ordförande.

För att definiera framtidsfrågorna för branschen och säkerställa att SLR arbetar mot rätt inriktning har ordförande Håkan Dosé tillfrågat ett antal medlemsföretag om intresse av att delta i arbetet. Syftet med gruppens arbete är att lämna underlag till SLR:s styrelse inför arbetet med kommande verksamhetsplan.

– Oerhört spännande! Jag ser fram emot att verkligen grota ner mig i framtiden och hitta lösningar som gynnar både SLR och branschen, säger Håkan Dosé.

Företagen som tackat ja till att vara med är Certego, Great Security, Prosero Security Group, SafeTeam i Sverige, Låsteam, Finlarm, Lidingö Lås & Larm, Alingsås Lås & Larmservice och förstås SLR.

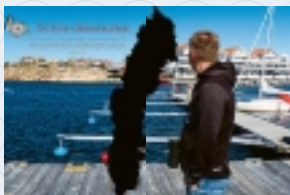
– Det ska bli jätteroligt att få höra vad de tycker och tänker och jag är väldigt glad över att så många företag visat ett intresse och en ambition att ta tag i framtiden på riktigt, säger Håkan Dosé och fortsätter:

– För att framtidsgruppen ens skulle kunna bli verklig behövs olika sorters företag och jag är väldigt nöjd över att vi har fått både större och mindre företag att engagera sig. Båda perspektiven är lika viktiga.

Första mötet är tänkt att hållas i mitten eller slutet på januari, naturligtvis beroende på hur smittspridningen av covid-19 utvecklas i vinter.

CORONAVIRUSET SÄTTER KÄPPAR I HJULET FÖR SÄKERHETSINSTALLATÖREN

Precis som de flesta andra produktioner och verksamheter i världen påverkar coronaviruset arbetet med Säkerhetsinstallatören. I nummer tre 2020 inledde vi en artikelserie med ambitionen att besöka de auktoriserade låsföretag som ligger längst åt varje väderstreck. Långt in i planeringen av det nummer du läser just nu var det tänkt att reportageserien skulle fortsätta. Men coronaviruset ville annat. Med anledning av de nya råden och restriktionerna som i skrivande stund gäller i stora delar av landet fick den tänkta Norrlandsresan ställas in. Vi hoppas att viruset lugnar ner sig så att artikelserien kan fortsätta i nästa nummer.



Ur Säkerhetsinstallatören #3 2020.

Nu blir det lättare att lägga beslag på våra varor

Nu lanserar vi vår nya webb och webbshop. Den är framtagen för dig, så att du snabbare och enklare hittar allt du behöver inom glasbeslag, lås och säkerhet. Välkommen till nya användarvänliga axsnordic.com – och gör entré med oss.



AXS

info@axsnordic.com | 031-780 59 00 | axsnordic.com



Nyhet!

Incedo™ Open

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Off line och on line-lösningar
i molnbaserat passersystem.

Incedo™ Open erbjuder dig att kombinera digitala cylindrar och nycklar, läsare och porttelefon i ett flexibelt system. Planering underlättas av drag-drop-funktion och import av fastighetsritning. Statusuppföljning sker via interaktiv karta.

Läs mer på assaabloyopeningsolutions.se eller ring **016-17 70 00**



Experience a safer
and more open world



Nyhet!

ASSA ABLOY PULSE

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Ett framtidssäkrat system som kombinerar det bästa inom elektronisk och mekanisk säkerhet.

ASSA ABLOY PULSE är vår elektroniska låslösning med självförsörjande cylindrar och hänglås. Varken batterier eller extern strömförsörjning behövs. Det trådlösa passersystemet kombinerar elektronisk låsning med traditionell mekanisk säkerhet. **ASSA ABLOY PULSE** är utformat för att användas i alla typer av miljöer - från skolor till sjukhem och lägenhetskomplex. Systemet kan installeras i nybyggen eller efterinstalleras på befintliga fastigheter. **ASSA ABLOY PULSE** administreras genom den molnbaserade plattformen **Incedo™ Open**.



Läs mer på assaabloyopeningsolutions.se eller ring 016-17 70 00

Experience a safer
and more open world

POSTTIDNING B

SLR
Granviksliden 2
435 35 MÖLNLYCKE



Ny
Cloud
Interface

AirKey

Smart helt enkelt

AirKey gör din vardag enklare och ger dig större frihet. Med AirKey kan du låsa upp dörrar med din mobil, skicka nycklar via sms och enkelt organisera hela ditt låssystem. På så sätt ger AirKey dig maximal frihet och maximal säkerhet – på jobbet eller i bostaden.

www.evva.com

