

SÄKERHETS

INSTALLATÖREN

SÄKERHETSRENTREPRENÖRER & AUKTORISERADE LÅSMÄSTARFÖRETAG

REPORTAGE

Låssmed på natten: ”Inte där för att ställa frågor”

SMARTA LÅS

Kapplöpningen om hyresvärdarna

HASSE ARO

”Kastade Polisen in handduken?”

PERSONER I BRANSCHEN

Möt SLR:s senaste styrelsemedlem



SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

pextra+ SAT Servicefunktion



Lägenhetsinnehavaren låser och ställer enkelt cylindern i service­läge med lägenhetsnyckeln. Dörren kan sedan öppnas och låsas med service­nyckeln tills lägenhetsinnehavaren använder sin nyckel igen.

Enklare än så blir det inte!



pextra+ låssystem blev just ännu bättre! Vår nya SAT Servicefunktion är en enkel mekanisk lösning för att bevilja tillfälligt tillträde utan att kompromissa om säkerheten. Kombi­nera SAT med FLEX för ett prisvärt låssystem med bred funktionalitet och lång livslängd!

- SAT är tillgängligt för både runda och ovala cylindrar
- Det är även möjligt att få cylindrar med servicefunktion certifierade enligt SSF3522 och EN1303

Läs mer om pextra+ och SAT på:
bit.ly/pextrasat



dormakaba 

Konstruktiva möten på min turné

HÖSTEN HAR STARTAT MED BRA TEMPO

i arbetet både på SLR kansli och i styrelsen. Vi har genomfört en styrelsekonferens under två dagar på Styrso i Göteborgs södra skärgård. Genom olika grupparbeten fick vi goda möjligheter att arbeta med SLR:s handlingsplan som antogs på årsmötet den 14 maj. Verksamhetsplanen fokuserar på och prioriterar ett antal huvudområden.

1. Kompetens – utveckling och försörjning
2. Auktorisation och registerkontroll
3. Artikelregister
4. Leverans- och garantivillkor
5. Kommunikation

VID VÅRT DIGITALA ÅRSMÖTE deltog cirka 40 medlemsföretag. För att undersöka vad övriga 110 medlemsföretag tycker och tänker om handlingsplanen har jag börjat besöka medlemmar (med beaktande av gällande restriktioner i samhället) i rask takt.

Så här långt har jag fått många kloka och intressanta synpunkter från medlemsföretag utefter Norrlands-kusten och i Stockholmsområdet.

Planen är att fortsätta besöksresan söderut under ett antal höstveckor. För att lyckas nå målen i vårt långsiktiga arbete krävs inte bara engagemang och synpunkter från våra medlemsföretag. Vi måste även stärka samarbetet med våra intressenter. I Sverige är det framförallt SEM-group (fabrikanter, distributörer), certifieringsorgan (Svensk brand- och säkerhetscertifiering, Svensk certifiering Norden), normutfärdare (Stöldskyddsföreningen) övriga branschförbund (bland annat Säkerhetsbranschen), skolor och utbildningsorganisationer (Praktiska

gymnasiet, Movant, SLR-SKS med flera).

JAG HAR TRÄFFAT REPRESENTANTER från ovanstående intressenter och etablerat bra personkontakter. Planen är att träffa fler av våra intressenter under hösten.

Den 1 september deltog Thomas Persson, värdeförvaringstekniker från Lidingö lås och larm AB, och jag på ett möte med representanter från Svensk brand- och säkerhetscertifiering (SBSC) och Stöldskyddsföreningen (SSF). Sveriges värdeförvaringstekniker (organiserade i Svenska högsäkerhetsgruppen, SHG som är en del av SLR) upplever att det är svårt att nå ut till kravställare/beställare med informationen om att förändringar (läsbyte, öppningar) av värdeförvaringsenheter skall ske av en certifierad värdeförvaringstekniker för att aktuell klassning på värdeförvaringsenheten skall bibehållas efter genomfört förändringsarbete. Mötet genomfördes i konstruktiv anda och resulterade i bland annat:

- En uppstart av revideringsarbete för aktuell norm för värdeförvaringstekniker.
- Möjligheten till fördjupat samarbete mellan SSF och SHG undersöks i syfte att utbilda och certifiera nästa generation av värdeförvaringstekniker.

I BÖRJAN AV SEPTEMBER träffade jag lärare och elever på Praktiska gymnasiet och Movant, vuxenutbildningen. Praktiska gymnasiet har strax under 15 lässmedselever i tre årskurser. Movant har strax under tio lässmedselever på kurserna som startade i höst. Totalt har vi cirka 80 elever på olika lässmedsutbildningar i landet, varav cirka 25 på SLR YI-programmet. Uppenbarligen är rekryteringsbehovet betydligt större bland våra medlemsföretag

runt om i landet.

Utbildning till lässmed sker inte bara i skolbänken. Praktik ute hos medlemsföretagen är en förutsättning för att vi skall lyckas. Att ta emot en praktikant kräver både engagemang, tid och handledare. Självklart är det inte helt enkelt att få ihop ekvationen. Jag rekommenderar ansvariga lärare att hjälpa eleverna skriva ett enkelt cv som innehåller bland annat ålder, bostadsadress, civilstånd, körkort, fritidsintresse, ambitioner i framtida yrkeslivet. Jag tror att det underlättar i dialogen mellan parterna: elever, lärare och praktikföretag.

PÅ VÅRT KANSLI GENOMFÖRS en mängd bra arbetsprojekt med högt tempo:

1. Kompetensförsörjning (branschvalidering, SeQF för lässmedsyrekt, övergång från Hantverksprogrammet till Industritekniska programmet). Ansvarig: Thorbjörn Hellman.
2. SLR:s nya kurskatalog. Ansvariga: Thorbjörn Hellman och Jessica Dahlin.
3. Digitala utbildningsplattformen LARA. Ansvarig: Henrik Bäckström.
4. Gesäll- och mästarprov (se datum på sida 48). Ansvarig: Jessica Dahlin.
5. Utveckling av kommunikationsplattformar. Ansvarig: Linus Dahlbäck.
6. Annonsförsäljning. Ansvarig: Ebbe Svensson.
7. Effektivt kansliarbete i syfte att öka medlemsnyttan. Ansvarig: Benny Jansson.

Hoppas att vi träffas under hösten!



HÅKAN DOSÉ

Född: 21 januari 1952

Bor: Göteborg och Stockholm.

Familj: Gift med Mia sedan 30 år och två vuxna döttrar, en i Stockholm och en i London.

Karriär: Civilekonom vid Göteborgs Handelshögskola samt militärutbildning på Militärhögskolan i Stockholm. Var tidigare verksam på IBM i Stockholm och därefter Nivex AB i drygt 30 år.

Hobby: Friluftsliv med familj och vänner, gärna på havet.

UR INNEHÅLLET:



14

DE FYRA VÄDERSTRECKEN

En landsomfattande
reportageserie inleds på
den soliga västkusten



23

HASSE ARO

”Kastade polisen
in handduken?”

PERSONER I BRANSCHEN

20

Maria Östholm vill se
sina medarbetare växa

NY KRÖNIKÖR

34

Säkerhetsforskaren
Markus Lahtinen gör
debut som krönikör

Säkerhetsinstallatören utges av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR. www.slr.se

Besöksadress: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke. **Ansvarig utgivare:** Benny Jansson. **Epost:** benny.jansson@slr.se.

Ordförande: Håkan Dosé. **Epost:** hakan.dose@slr.se. **Redaktör:** Linus Dahlbäck. **Epost:** linus.dahlback@slr.se

Prenumeration: Epost: kansli@slr.se. **Annonser:** Ebbe Svensson. Epost: ebbe.svensson@slr.se.

Tel: 08721 40 55. **Fax:** 08721 40 56. **Repro & layout:** SLR Service AB. **Omslagsfoto:** Linus Dahlbäck.

Tryck: DanagårdLiTHO AB, Ödeshög 2020. **Upplaga:** 11 000 ex. **ISSN** 2001791X.

Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR, bildades 1955 och är en rikstäckande organisation för låsmästare från Trelleborg till Kiruna.



Tryck: DanagårdLitho, 2020



SALTO NEO

Nu blir dörrarna ännu smartare



Kompatibel med
SALTO SPACE -
Data on Card och
SALTO KS -
molnbaserat



Digital key -
BLE /NFC



SVN, SVN-Flex
BLUEnet Wireless
Justin Mobile



IP66

Med SALTO Neo cylindern kan du utöka din passerkontroll till fler platser och få säkerhet i din verksamhet 24/7. Den kan installeras på standarddörrar, serverrack, grindar, skåp, strömställare, skjutdörrar och mycket mer.

Alla teknologier finns förberedda i cylindern. Välj om du vill ha den offline Data on Card, med BLE trådlös online och om den ska fungera som en uppdateringsstation för offline dörrar. Den kan skicka behörigheter, loggar och varningar i realtid - utan kabeldragning.

Läs mer: saltoneo.saltosystems.com/sv



08 775 87 00
www.saltosystems.se
info.se@saltosystems.com

SALTO
inspiredaccess

STEP
LOCK

Produkter för alla typer av lösningar

I vårt breda sortiment av elslutbleck, eltryckeslås och andra elektromekaniska lås hittar du lösningar för alla typer av dörrmiljöer, oavsett vilka krav som ställs på säkerhet, utrymning, återinrymning, brandkrav eller tillgänglighet. Läs mer på steplock.com/sv/



När det måste fungera.

Låssmed i mörkret



Behovet av låssmeder finns under dygnets alla timmar.

Och det är på natten det verkligen kan hända spektakulära saker.

Säkerhetsinstallatören tar rygg på företaget Låsinväst i Göteborg för att ta reda på hur en natt i en jourlångsmeds liv kan se ut.

Text och foto: Linus Dahlbäck

– Det har inte ringt en enda gång än, säger Marcus Maehlum.

Han kommer gående mot mig genom den regniga septemberkvällen, där mörkret börjat lägga sig över Göteborg. Klockan är strax efter nio och efter missförstånd, väntan på vad som skulle visa sig vara ett negativt coronatest och ytterligare ett missförstånd har jag äntligen nått mitt mål. Att få följa med en jourlångsmed under ett nattpass.

Redan tidigt in i planeringen av detta nummer bestämde jag att det här jobbet skulle vara det som tog mest plats – både i tidningen och på omslaget. Att jag blev nervös när Marcus Maehlum berättade att han än så länge inte haft ett enda samtal är alltså ganska förstäligt.

– Där inne har vi köket och här är min dator, säger Marcus under rundturen i Låsinvästs lokaler på Friggagatan i Göteborg. Plötsligt ringer hans telefon genom smartklockan på armen.

”Marcus, Låsinväst.”

Under samtalets gång tänker jag att det låter lovande. Någon behöver komma in i sin lägenhet och då borde det ju vara ett solklart uppdrag.

Marcus lägger på och förklarar:

– Det var en student som behövde komma in i sin lägenhet, hon ska ringa tillbaka snart och få en fullständig prisuppgift.

”RING TILLBAKA OM DU ÅNGRAR DIG”

Vi har precis hunnit slå oss ned vid långbordet i mitten av lokalen när telefonen ringer på nytt.

Det är studenten som ringer tillbaka för prisförslaget på dörrfräsningen. Efter att Marcus berättat att det skulle gå på drygt 3 000 kronor avslutar han samtalet:

”Det är bara att ringa tillbaka om du ångrar dig, jag har jour-

en ända fram till måndag.”

– Det blir nog inget, säger han efter han lagt på.

JOURRUM MED SÄNG OCH TV

En följd av att jobba som jourlångsmed är att veckorna blir väldigt varierande. Marcus Maehlum har jouturen en vecka i sträck, var tredje vecka. Utöver det blir det också ett antal dagspass. Det är en livsstil och ett yrke som inte passar alla, men det passar definitivt Marcus.

– Jag gillar att man aldrig riktigt vet hur det kommer bli. Man får tänka utanför boxen och kanske laga något med exempelvis två glasspinnar och silvertjej så att det håller sig till dagen efter. De kluriga och udda sakerna tycker jag är roliga. Och folk blir ofta glada när vi kommer.

Den här kvällen när jag är på be-

sök är Marcus på plats i Låsinvästs lokaler, annars hade han förmodligen varit hemma. Även om det finns ett jourrum med en liten säng och en tv utgår han oftast hemifrån.

– En av mina kolleger bor en bit utanför stan så han brukar stanna här fram till midnatt och sedan åka hem om det är lugnt. Efter det händer det sällan jättemycket. Ibland går jag och lägger mig här om jag har många jobb under en natt och det inte känns värt att åka hela vägen hem till Gunnilse, säger han.

KOLLAR ALDRIG PÅ NYA FILMER

Att ständigt behöva vara beredd på att ge sig ut med kort varsel om telefonen ringer är något som förändrar kvällsrutinerna.

– Jag kollar aldrig på nya filmer när jag har jouturen. Det är både irriterande



Marcus Maehlum har jobbat som låssmed i cirka tio år.





och förstör filmen att behöva avbryta mitt i. Jag följer istället Youtubekonton där folk renoverar eller bygger. Klippen är kanske 15–30 minuter långa och om man blir avbruten är det inte hela världen.

RING!

Klockan ringer igen och nu är det SOS Alarm som vill ha Marcus tjänster.

”Det tar mig nio minuter dit, jag ringer räddningstjänst och säger att jag är på väg.”

”Skönt”, tänker jag. ”Så länge vi kommer ut på ett ordentligt jobb kan det bli ett bra reportage”.

LÅSSMEDEN SKA INTE STÄLLA FRÅGOR

Klockan är halv tio när vi korsar trottoaren från Låsinvästs lokaler – över den livsfarliga cykelbanan som mes-

tadels trafikerar av sparkcyklar – och in i bilen. Regnet smattrar mot rutor-

”Det är inte min sak att vara nyfiken. Mitt jobb är dörren”

na när Marcus först kör lite fel, men sedan hittar fram till rätt adress.

Men i lägenhetshuset är det tomt. Ingen räddningstjänstpersonal som möter upp vid ingången, och ingen som befinner sig i trapphuset. På våningen allra längst upp sitter ett par nycklar i dörren.

– De kanske lyckades komma in i alla fall, säger Marcus Maehlum och knackar på dörren.

Strax efteråt öppnar en kvinna i räddningstjänstklädsel och bekräftar Marcus teori. Hur de lyckades få tag i nycklarna kommer varken jag eller Marcus någonsin få veta.

– Vi är inte där för att ställa frågor, säger han när vi är tillbaka i bilen.

Blir du inte nyfiken?

– Jag blir väldigt nyfiken. Men det finns inte så mycket att göra. Jag har testat att fråga polisen någon gång men inte fått något svar, säger han och fortsätter:

– En gång öppnade jag en dörr åt polisen och fick se en tjej som hängt sig. Jag trodde att hon var död men så rosslade hon till. Ambulanspersonalen gjorde hjärt- och lungräddning men jag åkte ju vidare när mitt jobb var färdigt. Jag har ingen aning om hur det gick för



Marcus Maehlum gör pappersarbete en bit utanför Göteborg vid midnatt.



Det blev till slut ett klassiskt låssmedsjobb på natten.

henne. Jag tänker att jag kanske har gått förbi henne på stan om hon klarade sig, säger han och tittar ut på vägen genom vindrutetorkarnas systematiska rörelser.

– Det är inte min sak att vara nyfiken. Mitt jobb är dörren.

Men ibland händer det att både dörren och Marcus får stå i centrum för extraordinära händelser.

– En gång var det en man som fick hjärtstillestånd i trapphuset, precis efter att jag öppnat hans dörr. Ambulanspersonalen kunde rädda hans liv, men vem vet hur det hade gått om jag kommit dit senare eller haft problem med dörren? Vid sådana tillfällen inser jag verkligen att det vi gör kan vara väldigt viktigt.

JOBBADE MED SPRÄNGFILT

Tillbaka hos Låsinväst slår vi oss ner framför datorn. Marcus berättar att han ibland fotograferar speciella förutsättningar ute på jobb, och visar en bild på ett svart skynke som hänger över en dörr.

– Klockan fem på morgonen ringde polisen och frågade om jag kunde jobba med sprängfilt. Det är en filt som stoppar kulor om någon skjuter igenom dörren. När jag kom dit var det nästan tio poliser som var fullt kravallutrustade. Då pirrade det lite i magen, säger han.

”Spännande anekdoter”, tänker jag. Men är samtidigt lite orolig för reportaget. Klockan börjar närma sig elva och vi har suttit och tittat på bilder i över en halvtimme. Dessutom har

Marcus berättat att det generellt sett händer färre saker efter klockan elva. Syftet med reportaget var ju att verkligen få vara med när det bränner till.

Då ringer det igen. Tredje gången gillt?

RÄDDNINGSTJÄNSTEN MÖTER UPP

Det verkar faktiskt så. SOS Alarm igen, och vi trotsar återigen regnet för att ta oss ut till skåpbilen och åka de tjugo minuterna till den låsta dörren.

Den här gången möts vi av räddningstjänstpersonal, både i entrén och vid dörren. Marcus Maehlum slungar upp dörren där en äldre man

har ramlat omkull på insidan.

Två minuter senare är dörren öppen, ytterligare fem minuter senare är vi på väg tillbaka i bilen efter att räddningstjänstpersonalen har fått skriva på ett papper.

– Vissa saker går väldigt fort. Jag kommer dit och slungar och åker sedan därifrån.

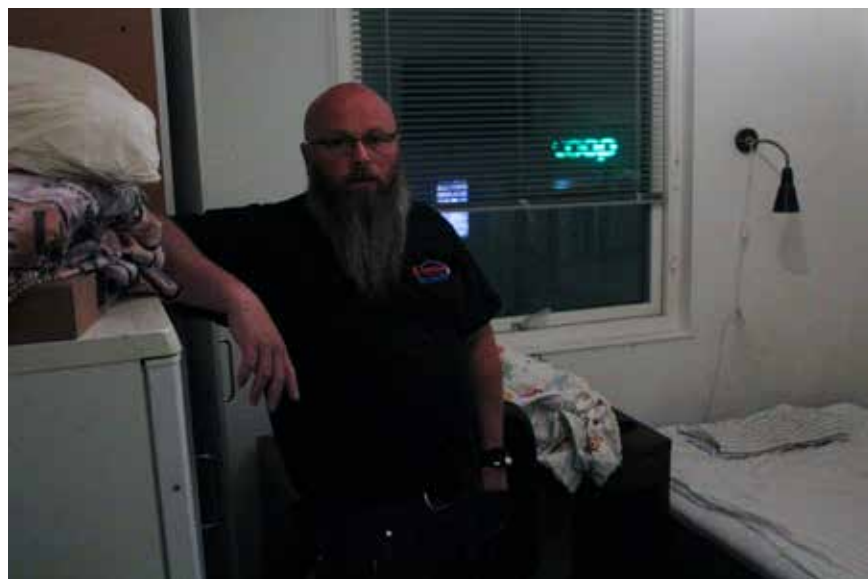
NÅGRA MACKOR OCH EN KOPP TE

Vissa jobb tar längre tid, exempelvis det jobb Marcus Maehlum gjorde när 2019 blev till 2020.

– Förra nyårsafton spenderade jag hos ett par i Majorna som behövde hjälp. ”Kom nu, nu börjar det smälla!”, ropade de vid tolvslaget och gav mig några droppar champagne, berättar Marcus i väntan på nästa samtal.

Men det blir inga fler jobb den natten. Som Marcus Maehlum har berättat är det omöjligt att veta hur mycket det blir, ibland kan det vara några få jobb och ibland är det knappt en lugn stund under hela natten. Jag åker hemåt på småtimmarna, samtidigt som Marcus lämnar jourrummet tomt och istället åker hem för några mackor och en kopp te.

När helgen är över går han av juren och gör precis som många andra gör när arbetsveckan precis tagit slut – slappnar av i tv-soffan. Men för honom infaller det på måndagsmorgonen, snarare än på fredagskvällen.

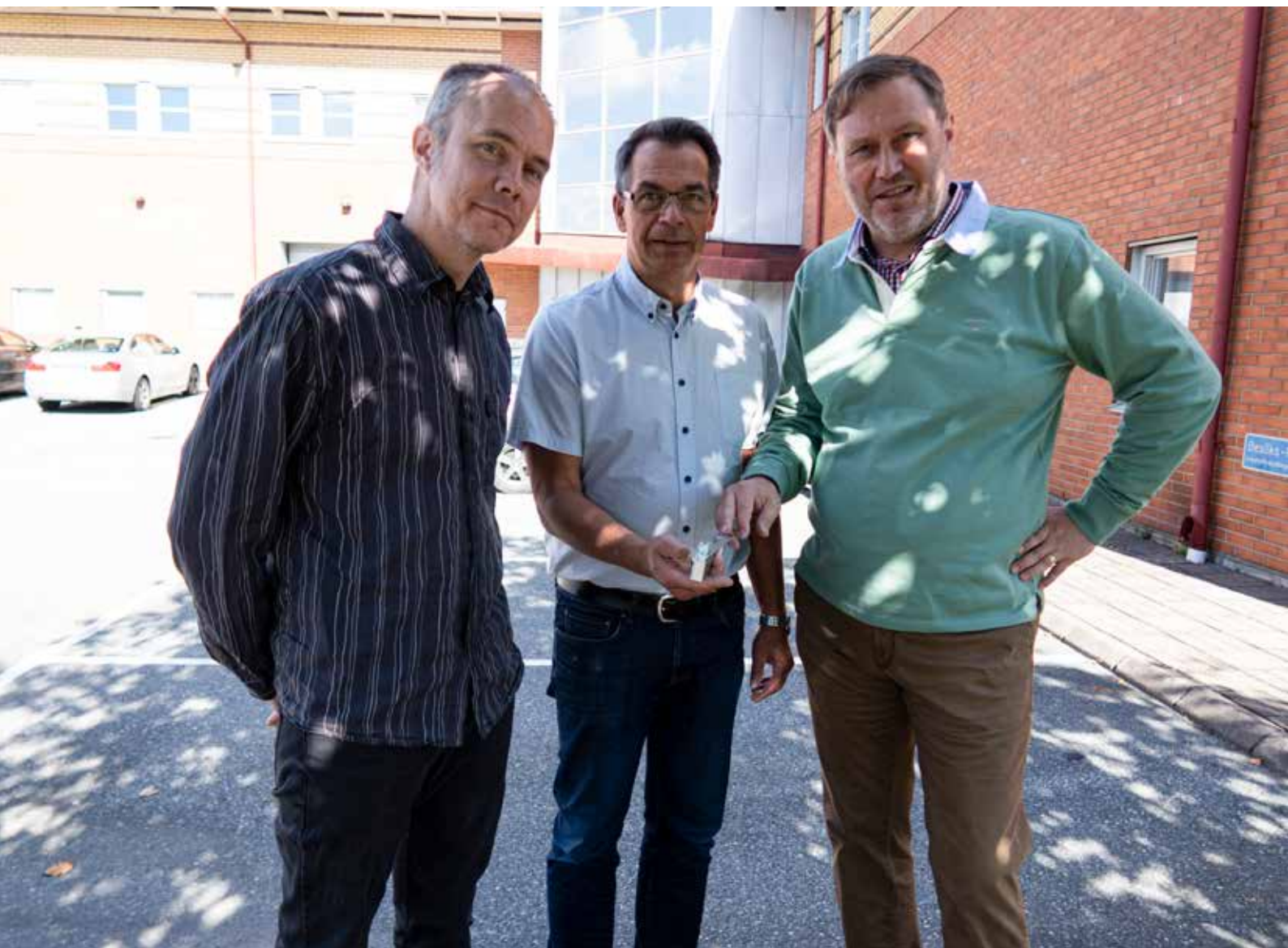


Marcus åker oftast hem mellan nattjobben, men ibland tar han en tupplur i jourrummet.

RZ Olda Innovation förutspår en ljus framtid

Nya lokaler, produktutveckling och stadig ekonomisk tillväxt.
Sedan RZ-gruppen köpte upp Olda Innovation har företaget haft medvind.
– Vi har uppnått en stabilt uppåtgående kurva med bibehållen arbetsstyrka
genom investeringar, säger vd:n Ingemar Gustafsson.

Text och foto: Linus Dahlbäck



”Vi vet att vi inte är störst, därför strävar vi mot att vara bäst”.

Citatet ovan är taget från SEM-group-företaget RZ Olda Innovations hemsida, men skulle lika väl ha kunnat yttras av vem som helst av de tre medarbetarna som sitter ner med Säkerhetsinstallatören i företagets relativt nya lokaler i Mölnlycke utanför Göteborg.

– Vi flyttade in här i november 2016, ganska snart efter att Olda blev uppköpt, säger företagets vd Ingemar Gustafsson.

Han sitter tillsammans med Jonas Brandén och Anders Pihl i en möteslokal och syftar på när RZ-gruppen köpte upp veteranen Olda Suchaneks bolag som specialiserar sig på kantreglar, men också sysslar med legotillverkning.

I samband med förvärvet 2015 tog Ingemar Gustafsson över som vd och strax därefter skedde flytten till de nya lokalerna i Mölnlycke.

– Vi jobbade parallellt med Olda Suchanek i ett halvår innan han tyckte att han hade gjort sitt, säger Ingemar Gustafsson och tittar ut genom fönstret i möteslokalen innan han fortsätter:

– De här lokalerna är mycket mer verkstadsanpassade än de vi hade i Partille. Vi delar lokalerna med HB Mekaniska som blev ett RZ-företag i april 2016. Då hade de en verkstadsdel här som de inte utnyttjade, utan blev mer som ett förråd i den nya fina lokalen och det tyckte vår ägare var väldigt onödigt.

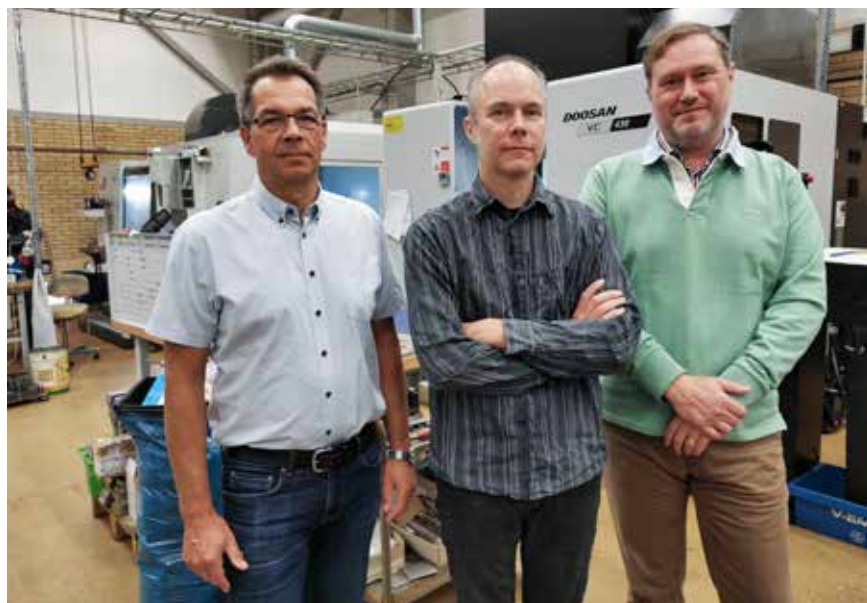
”STABILT UPPÅTGÅENDE KURVA”

Säkerhetsinstallatören var på besök hos Olda i samband med att företaget köptes upp 2015. Sedan dess har mycket hänt och vd:n Ingemar Gustafsson har hunnit sätta sin prägel på bolaget.

– Mitt mål har varit att vi ska bibehålla den arbetsstyrka vi har men ändå orka med att leverera mer. Tidigare gjordes mycket manuellt, men där har vi tillsammans hittat smartare lösningar och kan i stället göra fler saker maskinellt. Vi har uppnått en stabilt uppåtgående kurva med bibehållen arbetsstyrka genom att bland annat investera i nya och bättre maskiner, säger han.

Jonas Brandén började på företaget redan 2003 och har alltså fått vara med om förändringarna som sker när ett företag köps upp av en större koncern.

– Vyerna har vidgats och tänket är lite större. Förut var vi tvungna att lösa



Ingemar Gustafsson, Jonas Brandén och Anders Pihl.

problem helt själva, nu samarbetar vi med flera RZ-företag och har därigenom mycket starkare resurser när det gäller att få fram stora volymer eller prover. Det är ett större helhetstänk som underlättar i produktionen, säger han.

HAR ÖKAT ÄVEN UNDER PANDEMIN

Jonas Brandén får medhåll av en av sina nyaste kollegor, Anders Pihl, som tillsammans med Brandén jobbar med beslag.

– I stort sett hela verkstadsgäng-
et är kvar, så kärnan och kunskan-
det i gamla Olda finns kvar i det nya
bolaget. Men med det nya bola-
gets infrastruktur och resurser.

*”Vyerna har vidgats och
tänket är lite större. Nu
samarbetar vi med flera
RZ-företag och har
starkare resurser”*

Anders Pihl började på företaget i fjol, varpå Jonas Brandén kunde få en mer renodlad roll kopplad till teknik och innesälj medan Anders Pihl fokuserar på dörrindustri och ÅF-support.

De tre medarbetarna berättar att företagets ekonomiska tillväxtkurva varit stabilt uppåtgående – även i år, trots coronaviruset.

– Första halvåret i år har det faktiskt varit ännu bättre. Exakt vad det beror på kan vi inte svara på men vi vet att våra produkter är driftsäkra och bra. Olda är en liten spelare på marknaden men fler och fler får upp ögonen för våra produkter, säger Ingemar Gustafsson.

**Är ni förvånade över att
det gått bra även i år?**

– Ja, så klart. Man har ju hållit andan hela första halvåret men vi landade väl, säger Anders Pihl.

Jonas Brandén fyller i:

– Vi har ett antal regelbundna slutkunder där vi har en ungefärlig årsvolym. Sen är det lite konjunkturberoende när det gäller byggprojekt. Indikationer från kunder har varit både och, vissa har köpt på sig lite extra för att ha på lager utifall att och en del andra har valt att avvakta lite.

TEKNISK OMSTRUKTURERING

Anders Pihl tror att företagets affärsidé är en av nycklarna till framgången.

– Vi sitter inte på ett jättestort lager med alla våra produkter utan är en produktionsanläggning som jobbar med snabba ledtider för att få igenom beställningar från nätverket. Vi fokuserar på att vidareutveckla produkter och våra partners servar slutkunden, säger han.

Förutom att investera i bland annat maskiner har företaget gjort en omfattande teknisk omstrukturering då





alla produkter har ritats om för att finnas i ett och samma CAD-program.

– Nu har vi en stabil bas rent tekniskt. Då kan vi accelerera både produktutvecklingen och bredda sortimentet samtidigt som vi kan förbättra stödet mot återförsäljare med en ny hemsida och en möjlighet att köpa våra produkter digitalt, säger Anders Pihl.

FRÅN TVÅ TILL 4 000

Företagets kanske fräschaste nyhet är att man nyligen har anlitat en ny ytbehandlingsfirma som möjliggjort att man kunnat utveckla sina utföranden av dörrstopp.

Från två – till 4 000. – Från början hade vi dörrstoppet i vitt och grått. Vi fick kontakt med en ytbehandlingsfirma som en dag kom upp med en annan färg och sa ”så kan den också se ut”. Det var före semestern i år och redan nu kan vi erbjuda 4 000 olika mönster och färger. Det är ett bra sätt att sticka ut i konkurrensen, säger Ingemar Gustafsson.

Att vara just anpassningsbar efter kundens önskemål är något som

Olda Innovation ser som en konkurrensfördel – och något som kommer sig av att inte vara störst i branschen.

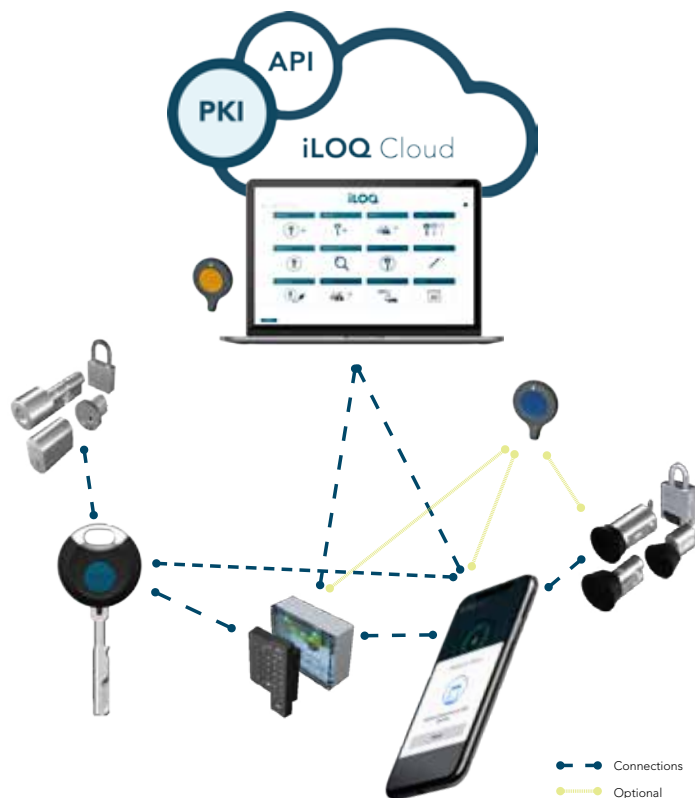
– Det är ett klassiskt Olda-adelsmärke som lever vidare. Vill kunden ha något speciellt eller annorlunda har vi mycket lättare att erbjuda lösningar. Där är vi förhållandevis unika jämfört med de riktigt stora bolagen, säger Anders Pihl.

När det gäller produktutveckling får företaget en hel del åsikter från dörrtillverkare och större grossister gällande hur nästa generations kantregel bör se ut. Men även låssmeder kommer med tankar och förslag.

– Vi har fått mycket bra feedback och idéer på grossistkundmässor och liknande, säger Jonas Brandén och får medhåll av Anders Pihl:

– Vi är inte bara glada i dialogen utan vill gärna förstärka den. På så sätt får vi höra båda perspektiven på produkten, först tillverkaren av dörren och sedan de som får leva med dörrbeslagen på eftermarknaden och genom service. Vi tar det på allvar.

iLOQ 5 Serien



iLOQ 5 Serien erbjuder en unik kombination av smarta och säkra digitala lösningar i samma system utan batterier

iLOQ

www.iLOQ.com



Oldas dörrstopp kommer numera i 4 000 olika utföranden.

STARKA PARTNERS KRING...



...EN STARK KÄRNA

Göthes Industribeslag grundades 1861 och är idag ett av Europas äldsta företag inom lås & beslag samt Skandinaviens mest erfarna grossist av dörr-, fönster- och byggnadsbeslag.

Vi har över 50 olika varumärken i vårt sortiment och du får alltid en samlad leverans.

Det är smart logistik som sparar miljön med reducerad transport, distribution och emballage.

Du som kund spar tid och pengar genom att beställa allt på ett ställe. Dessutom slipper du hantera flera olika leveranser och uppackningar, dvs lägre CO₂ - avtryck. Smidigt för dig och bra för miljön.

Välkommen till vårt klimatsmarta ONE STOP SHOP koncept - En hållbar affär!

- Våra Leverantörer – Era Leverantörer
- Vår Logistik – Era Miljövinster
- Vårt Sortiment – Er Valfrihet
- Vår Kunskap – Er Kunskap
- Vår Prioritet – Er Leverans
- Vår Passion – Er Framgång



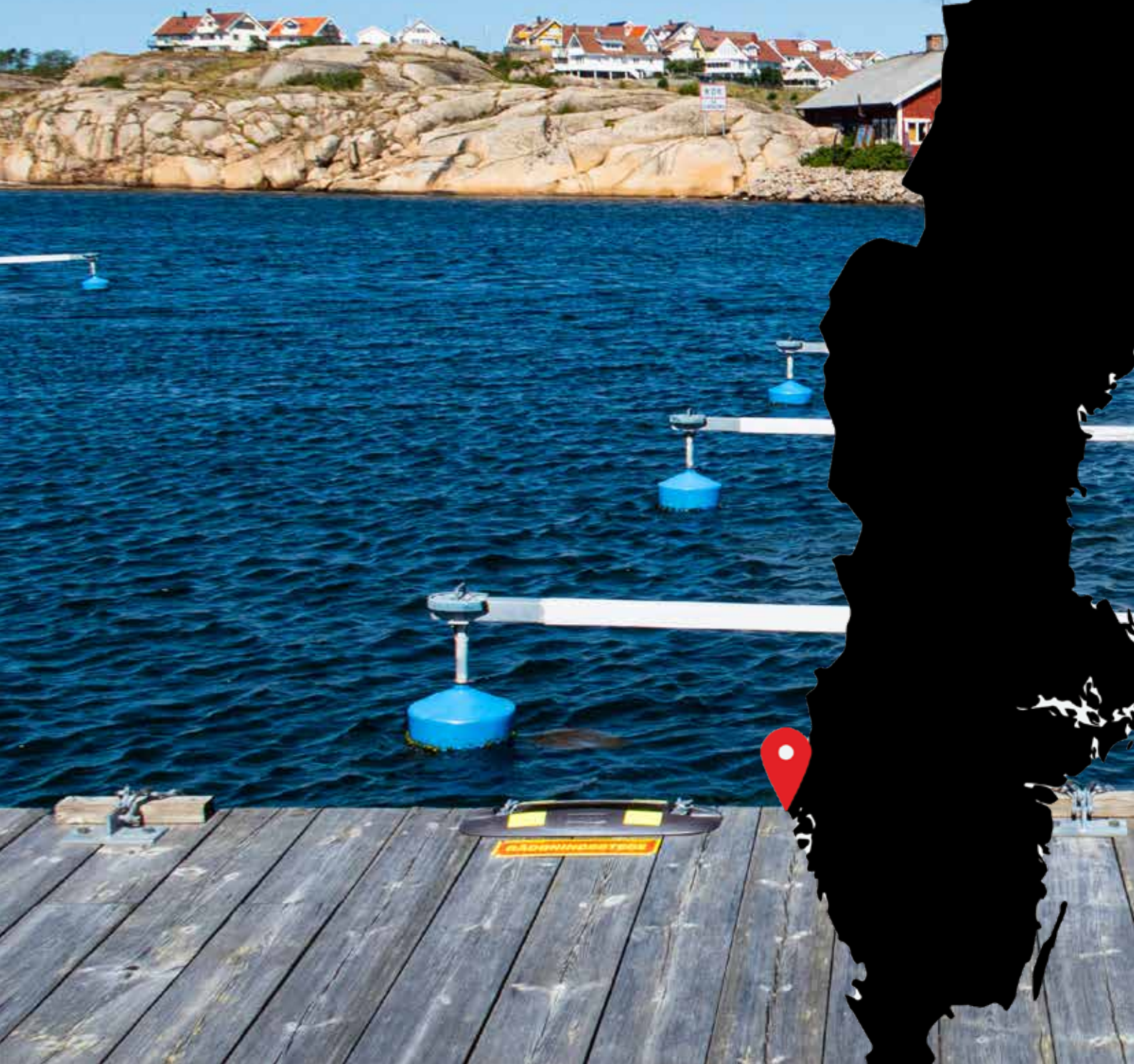
GÖTHES
INDUSTRIBESLAG

Huvudkontor: Roxnäsvägen 14, 791 44 Falun • Filial: Stockholm | Göteborg | Malmö | Huskvarna • 010-483 40 00
order@gothes.se • www.gothes.se



De fyra väderstrecken

I fyra nummer kommer Säkerhetsinstallatören utforska de fyra väderstrecken genom att besöka det auktoriserade låsföretag som ligger längst norrut, österut, söderut och västerut. Först ut är ett besök i Kungshamn på den idylliska västkusten.





Bäst i väst – åtminstone när det gäller sociala medier



Text och foto: Linus Dahlbäck

Dalek läs & larm har smått osannolika 5 626 följare på facebook.

Med över 5 600 följare på Facebook står Dalek läs & larm ut som en kommunikativ succé.

Enligt företagets vd, Daniel Dalek, stavas hemligheten tävlingar och lagom många inlägg. – Vår tanke är att inte vara för framfusiga, säger han.

Säkerhetsinstallatören börjar sin landsomfattande väderstrecksserie med ett besök på västkusten i ett soligt och blåsig Kungshamn, knappt en timmes bilresa från norska gränsen. Sotenäs låsservice ligger inte ens ett stenkast från havet där segelbåtar glider förbi i semesterlugnet. Det idylliska läget känns som hämtat ur valfri svensk sommarfilm där huvudkaraktären får i sig (minst) en snaps för mycket på midsommarfesten.

Huvudkaraktären i den här texten, Daniel Dalek, har drivit Dalek läs & larm

sedan 2008. För tre år sedan tog företaget över Sotenäs låsservice. Han spenderar fortfarande mest tid på huvudkontoret i Trollhättan men är sedan förvärvandet på plats i kuststaden någon dag i veckan – och i stort sett på heltid under sommaren.

– Det är en helt annan mentalitet här. I Trollhättan ska jobbet helst vara klart i går. Är det något som inte fungerar här är det vanligare att folk säger: ”Får ni inte klart det i dag kan ni ta det nästa vecka”, eller något liknande. Vad ser du mer för skillnader?

– Det är långa sträckor att åka på jobben. Här åker vi exempelvis ända till Strömstad. Men det är harmoniskt, behagligt och fint.

Daniel Dalek berättar att befolkningens mängden i upptagningsområdet nästan tjugodubblas på sommaren, då semesterfirare drar in över västkusten.

– Vi har två anställda här året om men på sommaren blir det väldigt mycket mer att göra. Det löser vi genom att flytta över någon personal från Trollhättan hit.

FLER FÖLJARE ÄN FOTBOLLSLAG OCH MELODIFESTIVALSTJÄRNA

I april 2019 blev Daleks läs & larm uppköpt av Prosero, men har behållit sitt ursprungsnamn. Och ser man till varumärkets styrka på det sociala mediet Facebook är det inte särskilt konstigt. Företagssidan har smått sensationella 5 626 följare i skrivande stund. Det är exempelvis fler än både allsvenska fotbollsklubben Varbergs Bois och Melodifestivalräven Jan Johansen.

Och för att få en mer branschnära jämförelse har Säkerhetsinstallatören gjort ett stickprov på fem slumpmässigt utvalda medlemsföretag i SLR. Företag i olika storlek slumpades fram men tillsammans nådde de inte upp till ens hälften av följarantalet hos Dalek.

– Vi ser det mest som varumärkesbyggande. Det har skapat oss ett

namn på sociala medier och inte bara lokalt utan över stora delar av landet.

Faktum är att Daniel och hans bror Klas Dalek – som är den som främst ansvarar för Facebooksidan – från början inte var särskilt intresserade av sociala medier och var sena att hoppa på tåget. Sidan på Facebook startades först i november 2017.

”Vi skulle inte bara finnas på Facebook utan att ha en plan för vad vi ville med det”

– Vi ville inte ha några sociala medier alls först. Vi kände att vi inte bara skulle finnas på exempelvis Facebook utan att ha en plan för vad vi ville med det. Det var när vi såg hur andra sidor växte lavinartat som vi blev sugna.

LANSERADE TÄVLING – OCH VÄXTE

Planen som de då kom fram till innefattade en tävling med ett Yale Doorman-smartlås som pris. För att delta i tävlingen krävdes att man som Facebookanvändare gillade företagets sida och själv delade inlägget vidare. Den lanserades i maj 2018 och nådde upp i över 10 000 delningar och 6 200 reaktioner. Som jämförelse hade



Dalek läs & larms butik i Kungshamn ligger bara ett stenkast från havet.

inlägget innan nio reaktioner.

– Vi tänkte att de bara skulle gilla sidan, dela inlägget och sedan ta bort sin gillamarkering när tävlingen var avslutad. Men många blev kvar.

Enligt Daniel Dalek hade sidan 3 500 följare vid den tiden och har nu alltså stigit med ytterligare 2 100.

– Det känns så klart bra, men jag har inte reflekterat mer över det än att jag har kikat på några andra sidor och noterat att andra har färre följare, säger han och fortsätter med att beskriva hur de använt sin sida:

– Vi har inte bara matat ut kampanjer, utan visar lite projekt som vi har ihop med stad och byggare. Det skapar intresse för kunder.

BAKOM KULISSERNA

Tittar man igenom flödet ser man dessutom många bilder på företagets medarbetare.

– Vi är noga med att framhäva vår personal, åtminstone de som vill vara med. Jag tror att det är bra att ha en personlig touch och att folk är intresserade av vad som händer bakom kulisserna.

Brukar ni uppmuntra kunder att kika in på er Facebooksida efter ett jobb?

– Nej, vår tanke är att inte vara för gåpåiga. Det kanske är därför som de som gillade oss enbart för tävlingen i början fortfarande är kvar.



Daniel Dalek driver Dalek läs & larm tillsammans med sin bror Klas.

Smart och säker access





Riktigt smarta passer- och säkerhetslösningar låter behöriga personer röra sig fritt mellan rum och avdelningar samtidigt som obehöriga effektivt stängs ute. Genomtänkta lösningar skapar en trygg miljö i byggnader där många människor vistas samt underlättar förflyttning mellan olika områden. En dörr ska aldrig vara ett hinder för den som har rättighet att passera. Produkter, lösningar och tjänster som gör människors vardag smidigare och säkrare är vår passion. Vi tillhandahåller allt från dörrbeslag till låssystem, passersystem och flexibla rumlösningar – skräddarsydda efter just dina behov och säkerhetskrav.



Använd QR-koden för att läsa mer om våra produkter och lösningar eller ring oss på 031-355 20 00 så berättar vi mer.



dormakaba Sverige AB
T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se

Axlås Solidlås nya vd vill se sina medarbetare växa

I februari gick hon in i säkerhetsbranschen som produktionschef för Axlås Solidlås.

Två månader senare utnämndes Maria Östholm till vd för bolaget.

– Jag kanske kommer in med andra ögon eftersom jag suttit i beställarrollen tidigare, säger den före detta fastighetschefen.

Text: Linus Dahlbäck
Foto: Axlås Solidlås

I april tog Maria Östholm över som vd för Axlås Solidlås efter Johan Uddén. Östholm har tidigare jobbat mycket med projektledning och fastighetsförvaltning, bland annat som fastighetschef för Täby kommun och på Södersjukhuset i Stockholm.

– Jag har gått hela vägen från golvet och har jobbat i alla olika delar. Från projektering till produktion och sedan projektledning och förvaltning, säger hon.

Hon har också jobbat en hel del med säkerhetslösningar och när hon i början av året fick frågan från Axlås Solidlås om att hjälpa till som konsult svarade hon ja.

– När man börjar titta på ett företag går det inte att bara titta på en isolerad del av företaget. Det ena ger det andra och alla olika delar kuggar i varandra.

Bara några månader senare blev hon erbjuden tjänsten som vd på företaget.

– Jag kände direkt att det var rätt. En av anledningarna att jag blev intresserad av tjänsten var att jag upplevde att A&S hade väldigt många kunniga medarbetare och att det var ett här-



Maria Östholm tog över som vd för Axlås Solidlås första april 2020.

ligt driv i dem. Det är inspirerande att jobba med duktiga och motiverade personer, säger Maria Östholm.

FÖRDEL ATT KOMMA UTFRÅN BRANSCHEN

Hon tror att det är en fördel att hon kommer med ett annat perspektiv utifrån och kan se branschen med andra ögon. Och kanske viktigast av

allt – erfarenheten ger henne möjlighet att se saker ur kundens perspektiv.

– Eftersom jag suttit i beställarrollen tidigare har jag god insyn i vad det innebär att vara fastighetsägare. Jag vet att en bättre säkerhetslösning ofta kan ge en besparing i driftsekonomin på sikt, säger Maria Östholm och fortsätter:

– Det kan lätt bli så att läs, pas-

sage och larm kommer in sent i ett projekt. Men det är enligt min uppfattning fel väg att gå.

I de projekt som jag genomfört där säkerhetsleverantören har fått komma in i ett tidigt skede har resultatet blivit bättre och kostnaden lägre, så min förhoppning är att våra kunder tar med oss redan från start.

SVÅRT NÄR MAN INTE KAN TRÄFFAS

Det svåraste med det nya jobbet har – kanske inte så förvånande – kommit i följden av coronaviruset.

– Coronan har varit en kvarnsten. Jag tycker att det är viktigt att man har roligt på jobbet och är övertygad om att en medarbetare som är nöjd gör ett bättre jobb, vilket sedan leder till nöjdare kunder och bättre siffror, säger hon och fortsätter:

– Men det är svårt att ha roligt tillsammans när man inte kan träffas på samma sätt. Vi har fått göra det mesta i mindre konstellationer eller via teams, men jag önskar att vi kunde träffas på andra sätt.

Att inte kunna samlas som vanligt är förstås något som är extra svårt när en ny vd vill sätta sin egen prägel på både möten och företagsstämning.

– Vi är över 65 personer så vi kan inte dra ihop hela gruppen för ett möte och det blir förstås ett dilemma.

Coronaviruset har också påverkat arbetsmängden. Axlås Solidlås har varit tvungna att skjuta upp vissa planerade jobb.

– Som ansvarig kan jag inte skicka tek-



Maria Östholm (mitten) tillsammans med sina kolleger och SLR:s ordförande Håkan Dosé (höger).

niker till ett ställe där det finns spridning av viruset. Vi har infört nya rutiner för att säkerställa att vi hanterar det tryggt. Vi försöker i möjligaste mån lösa kundens problem på distans. Går det inte får vi helt enkelt be kunden återkomma när vi kan garantera säkerheten för personalen.

VISSA UPPDRAG HAR MÖJLIGGJORTS

Samtidigt som vissa uppdrag har fått skjutas upp har viruset möjliggjort för andra sorters uppdrag som kanske inte varit aktuella i vanliga fall.

– När det har varit tomt i exempelvis skolor har vi kunnat göra andra jobb där. Ska vi dra en kabel gör vi det mycket lättare när det inte är någon pågående verksamhet. Några beställare har till och med tidigarelagt planerade jobb.

Faktum är att Axlås Solidlås än så länge inte blivit särskilt ekonomiskt berörda av pandemin, utan har till och med kunnat utöka sin personalstyrka.

– Det är inte jätteviktigt i dessa tider, men det är verkligen kul. Tröskeln att våga anställa blir högre i coronatider men vi ser att vi behöver mer personal och det ger en framtidstro på företaget, säger hon.

Hur skulle du beskriva dig som chef?

– Rak och tydlig, men också empatisk. Det jag tycker är allra roligast är att se medarbetare växa. Att alla känner en yrkesstolthet och att de får en chans att utvecklas och komma vidare inom bolaget. Har du samtidigt kul på jobbet stannar du kvar. Jag tror på korta beslutsvägar, har du en klok och bra idé ska den gå att genomföra fort.

”Jag tror på korta beslutsvägar, har du en klok och bra idé ska den gå att genomföra fort”

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKARSPECIALISTEN

**Vi tillverkar alla typer av kassaskåpsnycklar.
Speciellt Rosengrens nycklar och lås.**



NOKAS

Nokas Låsteknik i GBG AB
Box 7058
402 31 Göteborg

Besöksadress: Första Långgatan 18

Tel: 031-380 68 10
E-post: butik.linne.lastteknik@nokas.com
www.nokas.se

Chockdetektor Larmklass 3



Ny Chockdetektor för säkert skydd
av fönster, dörrar & väggar.

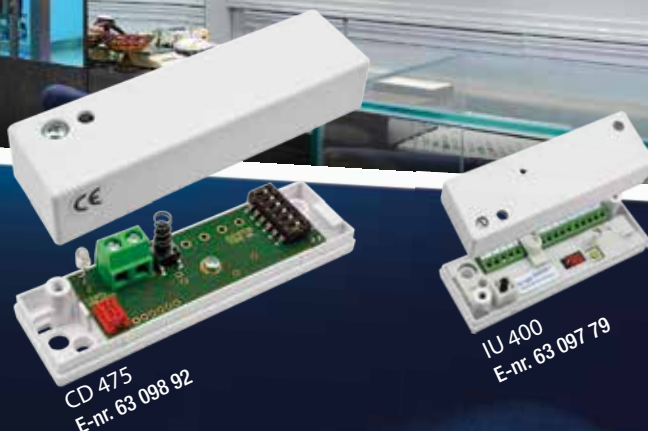
3 separata detektionskanaler:

- Explosion
- Räknekanal
- Integration

Anslut upp till 10 CD 475 till IU 400-analysatorn.

För montering på tegel och betong använd
monteringsplatta med expansionskrav (MP 550).

Besök alarmtechglobal.com för mer information.



ALARMTECH



158-SERIEN

EN KOMPLETT SERIE KOMBINATIONSLÅS

Kombinationshänglås av zinktryckgjutgods och härdad stålbygel
för extra bra skydd mot både korrosion och inbrott.

Nyhet, nu med extra lång bygel.

abus.com/se

Hasse Aro: "Kastade polisen in handduken i kriget mot gängkriminaliteten?"

VAR DET EN KAPITULATION vi såg på polisens hemsida? Var det Rikspolischefen som gav upp? Kastade Anders Thornberg helt enkelt in handduken?

Den konspiratoriska sidan av mig vill tolka det så. Att polisen medger att de kan vara på väg att förlora kriget mot gangsterkriminaliteten.

Det var den 29 augusti som Thornberg publicerade sitt uttalande på polisens hemsida på nätet. En publicering som, enligt mitt tycke, inte fått den uppmärksamhet den förtjänar.

"Vi ger inte upp och vi backar inte, men situationen är i nuläget mycket påfrestande", skriver han. "Nu gäller det att samhället sluter upp bakom Polisen."

Skulle kunna tolkas som: "Vi slutar inte, men vi går heller inte framåt. För det behöver vi hjälp."

FÖR MIG ÄR DETTA HELT FÖRBLUFFANDE.

Som någon slags ursäkt från polisen, som ärligt talat inte lyckats med en enda av sina specialinsatser på de kriminella gängen.

Tvärtom. Vi har genomlevt den kanske värsta sommaren hittills.

Gangsterkrig i Göteborg där kriminella sätter upp vägsprängningar i Malmö. En lärare som larmade om vapen på skolan kidnappas och misshandlas. Två unga män torteras på kyrkogård en hel natt och en 12-årig flicka skjuts ihjäl



på en bensinmack. För att nämna några av händelserna.

Under de år jag arbetat med Efterlyst har jag aldrig sett någonting motsvarande. När vi började sända programmet 1990 var gangsterskjutningar och gänguppgifter extremt sällsynta.

Nu dominerar de nyhetsflödet.

Och kommer förmodligen att även dominera debatten fram till nästa val 2022. Om inte situationen pressat fram ett nyval innan dess.

För det är inte bara polisen som misslyckats. Regeringen har inte kunnat presentera ett enda förslag som minskat gängkriminaliteten. Visst, ett och annat vasst uttalande har man lyckats formulera. Men inte en enda konkret åtgärd som haft någon effekt.

I kölvattnet på det ökande våldet har också vårt straffsystem diskuterats. Straffrabatt och korta häktningstider som försvårar noggranna brottsutredningar.

I Efterlyst kunde vi berätta om två unga mördare, som var för sig dömds för sina brott. Den ena fick tre år, den andra fyra på ungdomsvårdsanstalt. För mord.

När de tröttnat på att sitta inne, ringde de helt enkelt sina polare som kom och fritog dem, för sina mobiltelefoner hade de fått behålla.

I Danmark dömdes en ung man i ett liknade ärende till 20 års fängelse. Ingen ungdomsrabatt där inte. Och förmodligen ingen mobiltelefon.

På ledarsidor och i tidningskrönikor pågår debatten med osedvanlig hetta. Som vanligt går det att urskilja två linjer.

Den ena – hårdare straff. Se på Danmark, det funkar.

Den andra – större sociala åtgärder för att stoppa rekryteringen till gängen.

Sanningen är att båda linjerna behövs. En tuffare polisiär insats, ett hårdare och framförallt snabbare rättssystem tillsammans med strängare straff gör att brottsligheten minskar. Det visar fler exempel runt om i världen. I Danmark, som sagt. Och i New York där man på 90-talet lyckades med den mest drastiska minskningen av brottsligheten i historien.

Snabbare insatser från polisen, snabba domar i jouröppna domstolar, inga rabatter och ingripanden redan på småbrott.

Resultatet är väl känt. Från att vara en av världens farligaste städer, blev New York en av de säkraste.

Men den så kallade New York-modellen hade en sida till, en sida som inte är lika känd. I kölvattnet på de hårda åtgärderna följde en rad mjukare. Sociala satsningar i utsatta områden, upprustning av förfallna miljöer, lokala engagemang, samarbete mellan olika sociala instanser.

Så det finns ingen motsättning mellan de två huvudlinjerna. Båda behövs. Nu.

SITUATIONEN ÄR ALLVARLIG. I förlängningen hotas hela vårt samhällssystem. När medborgarna förlorar tilltron till att staten kan beskydda dem, vad händer då? Vilka politiska krafter är det då som vinner mark?

På kort sikt utmanar gängkriminaliteten allas vår trygghet. På lång sikt äventyrar den hela vår demokrati.

Kanske är det därför Thornberg publicerade sitt uttalande. För att väcka de ansvariga. För att få dem att förstå att vi faktiskt är illa ute. Alla.

HASSE ARO

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (uppvuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för Stockholm

Direkt. Programledare för SVTs Trekvarter och därefter för TV3s Efterlyst i drygt 20 år. Har även arbetat med andra program för TV3 och Krimkvarten för TV4. Under hösten har han varit tillbaka i TV-rutan med Efterlyst i TV3. Han sitter också med i styrelsen för Svenska Stölskyddsföreningen, SSF.

Hobby: Att resa.



Kapplöpningen om bostadsrättsföreningarna

Certego och Prosero Security Group är två större aktörer på låsmarknaden som den senaste tiden lagt fokus på smarta lås. Men vilket företag kommer gå vinnande ur den allt mer intensiva kapplöpningen om flerbostadssegmentet?

– Teknikskiftet kommer gå fortare än någon trodde för ett år sedan, säger Joakim Halfwordson på Certego.

Text: Linus Dahlbäck

Över tio miljoner invånare – och alla vill ha någonstans att bo. När fastighetsägare och bostadsrättsföreningar ska göra förflyttningen till smarta lås är det inte konstigt att de stora säkerhetsbolagen radar upp sig på startlinjen.

– I början handlade det främst om mindre hyresvärdar, nybyggen eller kanske en förening med teknikintresserad styrelse, säger Joakim Halfwordson som är chef över affärsutvecklingen på Certego. Nu är det de stora hyresvärdarna som undrar hur de ska göra transformationen till smarta lås på bästa sätt.

För att försöka ta ledningen i kapplöpningen lanserade Certego under sommaren nästa generation av sitt tjänsteerbjudande för smarta lås till flerbostadshus. Ambitionen är att fastighetsägare och bostadsrättsföreningar ska kunna spara pengar i administrativa avgifter – samtidigt som systemet håller hög säkerhet.

– Det är hyreskontraktet som initierar processen. När en ny hyresgäst skrivit på ett kontrakt skickas nyckelbrickorna ut, som aktiveras med hjälp av en bankID-lösning, men de börjar inte gälla förrän inflyttningsdagen. När kontraktet avslutas slutar nycklarna att fungera – allt detta sker helt automatiserat, utan att någon administratör behöver handlägga behörigheterna. Hur blir det med personer som saknar bankID?

– Vi jobbar på lösningar. Det är kanske två procent som inte har tillgång till det och då

måste vi hitta andra sätt att ordna det. Det blir nog olika för olika fastighetsägare, men troligtvis en superuser hos fastighetsägaren eller en lösning med en fullmakt för en anhörig till hyresgästen.

KAN SPARA MILJONER

Förutom säkerheten handlar det om att kapa kostnader för hyresvärdarna.

– Det gör vi exempelvis genom att möjliggöra att en entreprenör kan få tillgång till en lägenhet genom den digitala nyckeln. I stället för att entreprenören ska behöva åka in till företagets kontor för att hämta en extra nyckel och sedan sitta i bilkö och fakturera

för sin tid kan de åka direkt till bostaden, säger Joakim Halfwordson och fortsätter:

– Ett exempel vi räknat på är att med 19 000 lägenheter sparar man 8 miljoner per år, bara på den kostnaden.

Certego tror att de kommer gå vinnande ur kapplöpningen.

– Det är väl ingen som vet men vi har sett våra kollegers erbjudanden och det är ingen som slår oss ännu, säger företagets vd Tobias Eriksson och får medhåll av Joakim Halfwordson:

– Vi måste ha samma tilltro till den digitala nyckeln som den mekaniska. I vår plattform har vi en IT-säkerhetsnivå som har samma säkerhet som bankernas betallösningar. Är det säkert nog att skydda mina pengar på banken borde det också vara säkert nog att skydda vilka som kommer in i min bostad, säger han.



Joakim Halfwordson, Certego.





Men det är inte så att Certego kan defilera in på upploppet. I sista kurvan ligger företaget jämsides med Prosero Security Group. Konkurrenten som i september lanserade en ny generation av sitt patenterade varumärke Digital låssmed, dessutom sjösatte man en ny hemsida – särskilt riktad till bostadsrättsföreningar.

– Det här är ett race. När det gäller br-fer har det ju – bortsett från vissa småförändringar i exempelvis tvättstugor – sett likadant ut sedan 80-talet. Nu kommer det ske en jätterevolution och det är så klart spännande, säger Petter Samuelsson som är vd för Prosero Digital Access.

”LÄTTARE ATT SE HUR MÅNGA NYCKLAR SOM KVITTERAS UT”

Han startade företaget Samuelsson & Partner 2013 och förekom i Säkerhetsinstallatören #4 2019 där han berättade om det patenterade varumärket Digital låssmed. I början av året blev företaget uppköpt av Prosero, varpå Petter Samuelsson utnämndes till vd för det nystartade bolaget Prosero Digital Access – som ägnar sig uteslutande åt smarta lås- och accesslösningar.

– Prosero identifierade vissa delar av S&P som intressanta för koncernen, bland annat en portal som vi hade för identifiering där man kunde utnyttja de digitala låssystemen och funktionerna. Man har velat att vi ska utveckla funktionen så att fler inom koncernen kan jobba med det, säger han.

Precis som hos Certego handlar den tekniska lösningen för de smarta låsen om mobilt bankID.

– Med mekaniska nycklar är det alltid lätt att se när de första nycklarna kvitteras ut och hur många det är. Men

för varje flytt blir det svårare. Den som flyttar in kanske inte får alla nycklar och vet då inte heller att det saknas någon. Nu får man i stället en app där man kan se att det har kvitterats ut fyra nycklar och att det är det som ingår.

Prosero har valt att lägga en stor del av sitt fokus på att upprätthålla säkerheten i systemet.

”Vi vinner på säkerhetstänket och kundupplevelsen genom att göra det enkla säkert och det säkra enkelt”

– Det är viktigt att behålla diskussionen om säkerhet även i digitala system.

Det har varit ett strikt regelverk förut, men nu är det kunden som skapar ett eget regelverk och kan ge ut nycklar eller behörighet till vem som helst. Det är en klar fördel men även en risk att okunskap leder till att man skapar för stora nycklar med fel behörigheter och förlorar kontrollen.

Petter Samuelsson tror att rätt väg att gå är att inte binda sig till

någon leverantör som erbjuder ett stort och färdigt system, utan att öppna för möjligheten att ha olika system i olika fastigheter eller delar av fastigheter.

– Vi tror att kundens unika krav på funktioner, tjänster och utseende kommer kräva valfrihet att välja enskilda lås i varje dörrmiljö, varför vi inte tror på stora slutna system. Speciellt med den snabba teknikutveckling som nu sker.

Varför tror du att ni på Prosero blir först i mål?

– Vi vinner på säkerhetstänket och kundupplevelsen genom att göra det enkla säkert och det säkra enkelt. Vi bygger upp systemet för vad som är bäst för kunden och kan – genom att vara leverantörsobundna

– ge våra kunder både valmöjligheter och en framtidsäkrad lösning.



Petter Samuelsson, Prosero Digital Access. Foto: Stefan Alsén.



SECURITY
-School by Copiax-

Vi utbildar säkerhetsbranschen

Vi "ses"
i molnet!

Missa inte våra nya kurser! Säkra
din plats på copiax.se.

 **COPIAX**

Framtidens eltryckeslås



Läs mer om SL620 på safetron.com/sl620

**SAFE
TRON**
ELECTRONIC LOCKS

SLR:s Håkan Dosé

SLR:s ordförande Håkan Dosé har under hösten inlett en besöksturné runt om i Sverige. Över tre veckor besökte han medlemsföretag, aspirantföretag och andra intressenter. I sin ledare på sidan tre i den här tidningen berättar han om syftet med resan – på det är uppslaget satsar vi mer på bilder.

”Det framkommer många synpunkter på vad SLR gör som är bra och mindre bra.”

Håkan Dosé om sin turné, här tillsammans med Copiax försäljningschef Per Asplund, vd Ulrika Gregorsson och inköpschef Ulf Larsson.



Johan Karlsson, Peter Roos och Niklas Jonsson på Kanlås i Hudiksvall tog emot Håkan.

på Sverigeturné



”Jag upplever att det är mycket viktigt att lyssna på alla personer som i olika roller påverkar SLR:s framtida arbete.”

Håkan Dosé, här tillsammans med SEM-groups vd Henrik Kolga och ordförande Urban Doverholt.

Håkan Dosé på Bravida fire & security tillsammans med serviceledare Sabina Casey, låsmästare Peter Edvinsson och avdelningschef Lars Fredrik Simonsson.



Det blev också en sväng till praktiska gymnasiet i Stockholm där Håkan Dosé träffade på ett gäng framtida låssmeder.

RED REKORD

Halvautomatisk nyckelmaskin i proffsklassen för cylinder och bilämnar. Utrustad med fyrsidiga backar, modern ergonomisk design och chassi i aluminium. Micrometer-justerbar sökare, säkerhetsspärr på vaggan.



OMNIA

Nyckelmaskin för tillhållar och kassaskåpsnycklar. Innovativ design ger ett flertal nya smarta funktioner. Denna variant klarar även av att köra spår på sidan av nycklarna.



BRAVO W-MAX

Halvautomatisk nyckelmaskin med diamanfräs för cylinder och bilnycklar. Tekniskt avancerad med säkerhetsspärr på vaggan, vändbara backar, fjäderbelastad vagg samt kolfiber borste. Maskinen är utrustad med en digital kalibreringsdisplay.



Nu blir det lättare att lägga
beslag på våra varor



Nu lanserar vi vår nya webb och webbshop. Den är framtagen för dig, så att du snabbare och enklare hittar allt du behöver inom glasbeslag, lås och säkerhet. Välkommen till nya användarvänliga axsnordic.com – och gör entré med oss.



AXS

info@axsnordic.com | 031-780 59 00 | axsnordic.com

Digitalisering blev coronalösning för Copiax security school

Copiax hade börjat titta på digitala lösningar för sina utbildningar.

Då kom corona – och tvingade företaget in i förändringen.

– Det blev en påskyndning av vad vi planerade att göra, säger Lina Jelbring, marknadschef hos Copiax.

Text: Linus Dahlbäck



Lina Jelbring är marknadschef hos Copiax.

Nog för att det känns som att vi har levt med coronavirusets effekter i flera år. Men när det här trycks är det faktiskt bara ungefär sju månader sedan folkhälsomyndigheten började implementera restriktioner och rekommendationer för att minska smittspridningen. Redan då insåg Lina Jelbring och de andra på företaget att utbildningarna på Copiax security school var i fara.

– Vi förstod att viruset inte var något som skulle vara över i en handvändning, säger hon.

”VI BLEV TEKNISKA EXPERTER PÅ VÄLDIGT KORT TID”

De hade redan tidigare pratat om att göra om vissa av utbildningarna så att de skulle genomföras digitalt i stället för fysiskt.

– När viruset kom höll vi på att utvärdera olika digitala verktyg och fick då ta ett snabbt beslut om vilket vi skulle satsa på. Det fick bli en snabb lansering. Vi hade inte tänkt svänga runt helt och hållet utan hade tänkt att successivt tillgodose både fysiska och digitala utbildningar. Man kan säga att vi blev tekniska experter på väldigt kort tid.

Företagets eventansvarige Natalie Rindevall fick jobba hårt för att göra om utbildningarna från fysiska till digitala.

Lina Jelbring berättar att leverantörerna också varit väldigt hjälpsamma.

– Vi har många leverantörer som vi kanske inte hade pratat med tidigare men har fått ett fint gehör från dem. Det blev förstås en stor omställning för dem där vi vägledde med verktyg och vägledning. Vi är ju en samlingsplats och det är leverantörerna som står för innehållet.

LÄNGRE RÄCKVIDD DIGITALT

Något positivt kanske ändå coronaviruset förde med sig:

– Det var kanske bra att förändringen behövde hända så snabbt, ibland får man en välbehövlig push. Räckvidden är högre digitalt, då kan vi nå företag i både Ystad och Kiruna samtidigt. Men det är ju så att vissa saker fungerar väldigt bra digitalt och vissa sämre.

Vad har fungerat sämre?

– Praktiska utbildningar där man ska klämma och känna på produkten för att få en känsla är väldigt svårt att få fram digitalt.

Ett vanligt år genomför Copiax security school drygt 50 utbild-

ningar per termin. En siffra som i våras stannade på 23, då många fysiska utbildningar fick ställas in.

– Det hade känts konstigt att genomföra fysiska kurser, det hade inte varit försvarbart. I vissa fall har leverantörer velat komma ut och undervisa, där har vi fått bromsa lite.

EN GYLLENE MEDELVÄG

Framåt tror Lina Jelbring och Copiax att en gyllene medelväg är rätt att gå.

– Vi planerar att fortsätta med det digitala och se hur vi kan göra processen ännu bättre. Digitalt är här för att stanna oavsett om samhället öppnar upp, men fysiska utbildningar behövs också. Vi ser både potential och en viss tillförsikt

”Eleven ska inte sitta med tio frågor utan att kunna ställa dem”

när det kommer till digitala lösningar.

Lina Jelbring poängterar att hon inte tror på en lösning där utbildaren bara visar upp ett gäng förinspelade filmer för eleverna utan någon dialog.

– Det ska finnas möjlighet att ställa frågor genom någon sorts livesändning. Efteråt ska inte eleven sitta med tio frågor utan att kunna ställa dem.

För att försöka ta itu med problemet om praktiska utbildningar på distans testar Copiax även här en sorts medelväg.

– Nu håller vi på med en e-cylinderdag som vi ser som ett test om det går att köra en kombination av inspelade filmer och liveevenemang. Med inspelade filmer kan det bli enklare att gå nära och visa en ny produkt, samtidigt finns Copiax tillsammans med leverantörer närvarande för att svara på frågor, säger hon.

Dormakaba säljer sin låssmedsverksamhet i Norge

Dormakaba Norge AS har sålt projektverksamheten i Norge till Låssenteret AS.

I ett pressmeddelande beskriver dormakaba försäljningen som en positiv utveckling för företaget: ”Denna transaktion stärker och vidareutvecklar dormakabas befintliga samarbete med en väletablerad och välkänd aktör på marknaden. Samtidigt kommer detta att ge nya tillväxt- och utvecklingsmöjligheter för dormakaba.”

Kenth Granljung, Senior Vice President Scandinavia & Baltics dormakaba säger så här om affären:

– För oss kommer detta steg innebära att vår norska verksamhet får ett tydligare fokus på försäljning genom våra partnerkanaler, likt den globala strategin inom dormakaba. Vidare optimeras drifteffektiviteten som gör det möjligt för oss att fokusera ännu mer på distributions- och partnerverksamheten och tydliggöra vår marknadsposition i Norge när vi inte konkurrerar med våra kunder, säger han.

Dormakaba i Norge kommer att fortsätta arbeta med projekt mot exempelvis flygplatser, högsäkerhetsobjekt och vårdinstitutioner och behåller även serviceavtalen på dessa marknader.

– Det känns bra att överlämna den här delen av verksamheten till en stabil partner som Låssenteret, med en tydlig ambition att fortsätta arbeta med den kompetens som vår personal besitter och de goda relationer våra anställda har byggt med projektkunderna, säger Kenth Granljung.

Avtalet innebär att Låssenteret tar över dormakabas affärsområden ”Installation project business” och ”Service and maintenance business” i bland annat Tromsø, Trondheim och Oslo. På Låssenteret var det nöjda miner efter affären.

– Vi är mycket nöjda med att ta över låssmedverksamheten från dormakaba. Det är ett företag med en lång historia som representerar några av de mest kompetenta yrkesgrupperna i Norge. Hög kompetens, erfarenhet och gedigen professionell kunskap kännetecknar de anställda vi nu tar över, säger Ståle Raa, vice vd för Låssenteret, i ett pressmeddelande.

Övertagandet verkställdes formellt den 1 september 2020.

Thomas Thörewik ny CSO på Iloq



Thomas Thörewik har utsetts till Strategichef (CSO) och medlem i Iloqs ledningsgrupp från och med den 24 september 2020.

Thomas Thörewik har bland annat arbetat som Vice President på Danfoss Drives (2015-2017) och Vice President, Northern & Eastern Europe på Vacon Plc (2013-2015),

– Jag är väldigt glad att få möjlighet att bli en del av Iloq. Det är ett snabbt växande företag och en föregångare när det gäller produkter och teknologier som också har en mycket tilltalande kundfokuserad kultur, säger Thomas Thörewik.

Heikki Hiltunen, Iloqs VD och koncernchef, är även han nöjd.

– Vi är mycket glada över att Thomas går med i vårt växande team. Han har bred erfarenhet inom tillverkningsindustrin, en stark bakgrund inom försäljning och service och en passion för att ge mervärde till kunderna, säger han.

På grund av att Thomas Thörewik har utsetts till Iloqs CSO kommer ytterligare förändringar att ske i ledningsgruppen från och med 24 september 2020. Tomi Karjalainen, som tidigare arbetat som Iloqs CSO, har utsetts till CPO (Chief Product Officer) och hans huvudsakliga ansvar kommer att vara produkthantering, tjänster och prissättning.

Joni Lampinen kommer att fortsätta som CMO (Chief Marketing Officer) och hans huvudsakliga ansvarsområden är idag marknadsföring, nya marknader och affärsutveckling samt försäljning och marknadsföring.

RCO Security har ingått samarbete med Precise

Genom sitt samarbete med Precise säger sig RCO Security öka valfriheten för sina kunder. Företaget har ingått ett samarbetsavtal med Precise för att integrera produkten Youniq med RCO:s passersystem. Produkten har installerats på RCO:s huvudkontor i Järfälla.

– I en tid där digitalisering genomsyrar alla former av branscher och dess lösningar, är det viktigt att ligga i framkant och kunna erbjuda våra kunder smarta lösningar med hög säkerhet och utmärkt användarupplevelse. Genom samarbetet med Precise kan vi nu komplettera vårt redan starka produktutbud med en produkt som ligger helt rätt i tiden”, säger Christian Lund, Customer Experience Director på

RCO Security AB. Precise Youniq - Access integrerar ansiktsgenigenkänning med passersystem för att bekvämt och säkert kunna hantera access till olika typer av fastigheter. Tekniken bakom produkten baseras på artificiell intelligens som bekräftar individens identitet genom dess unika ansiktsdrag.

– Vi är glada över att ha ingått samarbete med RCO som har en mycket stark marknadsposition i Norden. Vi har tagit stora steg i utvecklingen och kommersialiseringen av Youniq under 2020 och detta samarbete representerar en viktig milstolpe när vi nu går in i nästa fas, att skala upp och lansera produkten brett på den nordiska marknaden”, säger Precise vd, Stefan K. Persson.

Ny krönikör i Säkerhetsinstallatören: ”Kan erbjuda ett unikt och brett perspektiv”

Säkerhetsforskaren Markus Lahtinen sitter i Stöldskyddsföreningens rådgivande kommitté och kommer genom sina krönikor bidra med en expertis inom bland annat kameraövervakning.

– Roligt att kunna nå ut till en annan del av branschen, säger han.

I det här numret utökar Säkerhetsinstallatören antalet fasta krönikörer till två. Hasse Aro får sällskap av Markus Lahtinen som gör debut som krönikör. Till vardags jobbar han som säkerhetsforskare och undervisar vid Lunds ekonomiska universitet.

– Där har jag gjort en del opinionsundersökningar med allmänheten, bland annat om hur de ser på kameraövervakning i olika miljöer. Jag gör nya saker hela tiden, och gillar att ta upp ämnen där det finns färsk data. Jag tror att jag alltid kommer ha material att skriva om.

Han kom in i säkerhetsbranschen på ett bananskal år 2006 när han som industridoktorand hoppade på ett fyraårigt projekt angående digitaliseringen av säkerhetsbranschen.

– Mitt fokus låg då på att rådgöra med säkerhetschefer rörande frågeställningar om digitaliseringen. Exempelvis hur rollen som säkerhetschef skulle ändras och vilka konsekvenser det skulle få för hur säkerhetssystem köps, säger han.

När projektet avslutades hade Lahtinens säkerhetsintresse väckts och han fortsatte jobba med säkerhetscheferna, samt tog plats i Stöldskyddsföreningens rådgivande kommitté.

År 2015 började han intressera sig för kameraövervakning.

– I en del mediala sammanhang menade vissa forskare att kameror inte fungerade. Vi ville nansera den bilden och pe-

kade på att brottsprevention är viktig men att det finns andra bra saker med kamerorna. Som att man kan hitta och utreda brott.

Balansgången mellan personlig integritet och säkerhet är något som genom-syrar kameradebatten.

– Ju närmare du kommer det personliga området desto viktigare ser man integriteten. Tittar man på hur allmänheten svarat i mina undersökningar de senaste tre åren är 90 procent positiva till kameror när det handlar om torg och parker, säger Lahtinen och fortsätter:

– Men det finns andra frågor som också är intressanta. När ska vi plocka ner kameran om det visar sig att de bara står där på tomgång utan någon effekt?

Markus Lahtinen berättar att det inte alltid är enkelt att forska på just säkerhet.

– Vi har ingen klar intellektuell huvudman när det kommer till säkerhet. Handlar det om problemlösning är det en ingenjör, eller rör det sig snarare om ekonomi eller kriminologi?

På nästa uppslag läses Markus Lahtinens första krönika om kameraövervakning ur ett historiskt perspektiv.



Markus Lahtinen är säkerhetsforskare vid Lunds universitet och ny krönikör för Säkerhetsinstallatören.

– Det känns roligt! Jag gillar att tidningen är så nischad, säger han och fortsätter:

– Det är ett uppdrag som jag verkligen ser fram emot och jag tror jag kan erbjuda ett ganska unikt och brett perspektiv som inte bara rör läs och säkerhet utan också samhälle, politik, teknikutveckling och populärkultur. Jag tänkte börja på känd terräng, nämligen kamerabevakning och integritet.

Text: Linus Dahlbäck

”Vi ville nansera den mediala bilden kring kameror och pekade på att brottsprevention är viktig men att det finns andra bra saker med kamerorna. Som att man kan hitta och utreda brott.”

Markus Lahtinen: "Behovet av personlig integritet är inte en naturlag som uppstått ur tomma intet"

FÖRUTOM MINA SNART TJUGO ÅR som universitetslärare har jag de senaste fem åren engagerat mig i den allmänna debatten om kamerabevakning. Mitt perspektiv har framför allt handlat om att sammanfatta forskningen kring kamerabevakningens verkningsgrad, men också peka på tillkortakommanden och kunskapsluckor på området. Som en replik på de omtvistade forskningsresultaten kring kamerornas brottspreventiva effekt, har jag och min kollega lyft fram andra nytto-dimensioner kring kamerabevakningen. Möjligheten att upptäcka och utreda brott är två sådana exempel på nyttor som inte i närheten fått lika mycket forskningsmässig uppmärksamhet.

KRITIKEN MOT KAMERABEVAKNING har ofta utgått från ett integritetsvärnande perspektiv. Ofta nämns – med ett varnade finger – en tänkbar samhällsutveckling inspirerad av George Orwells dystopiska bok 1984. En allomstädes närvarande stat som övervakar allmänheten i minsta detalj är det ingen som önskar och perspektivet bör tas på allvar.

MEN BORTOM GEORGE ORWELLS kritik mot den framväxande hårdhänthet som regimen i Sovjetunionen uppvisade mot sina medborgare på 1940-talet – som var bokens huvudsakliga adressat – är det värt att notera att den personliga integriteten även har en egen och mindre förtäljd historia som föregår 1984. Vårt behov till ett fredat privatliv växte fram parallellt med industrialismens framväxt. Generationsboende på få kvadratmeter

var den förindustriella normen för flertalet och alla enskilda angelägenheter var allas angelägenhet. I och med urbanisering, tillväxt och ökat välstånd var det naturligt att den framväxande urbana medelklassen önskade förse sig med mer aristokratiska och samhällselitistiska levnadsförhållanden. Fler kvadratmeter och en önskan om att medvetet avskilja sig från mängden ter sig som en ganska naturlig utveckling. Rätten till privatliv kan något tillspetsat därmed sägas ha växt fram ur en form av livsstilsförbättring som en följd av förbättrade levnadsvillkor.

"I och med urbanisering, tillväxt och ökat välstånd var det naturligt att den framväxande medelklassen önskade förse sig med aristokratiska och samhällselitistiska levnadsförhållanden"

VI SKA INTE ÅTERVÄNDA till ett läge med minskad personlig integritet men det är viktigt att förstå hur den personliga integriteten växt fram, inte minst för hur den ska värderas idag. Behovet av personlig integritet är inte en naturlag som uppstått ur tomma intet. Rötterna avser framför allt hemmet och min-

dre det offentliga rummet. Det är även möjligt att tolka in historien i resultaten från de opinionsundersökningar kring kamerabevakning som jag arbetat med de senaste åren: allmänheten är övervägande positiv till kamerabevakning på alla platser, samtidigt som det är möjligt att skönja en tendens att ju närmare hemmet kamerabevakningen kommer desto mer ökar behovet av personlig integritet.

SAMHÄLLET SOM HUVUDMAN – och riskfaktor – för kamerabevakning är därmed en relativt ny företeelse. Trots att kombinationen av 1984 och kamerabevakning som kontrollverktyg i auktoritära och odemokratiska länder skapar en stark olustkänsla, har jag inte kunnat hitta några faktiska svenska exempel på konstaterade integritetsintrång som kan kopplas till samhällets kamerabevakning av allmänheten. Faktum är att den svenska allmänheten oroar sig mindre för samhällets kamerabevakning än både våra medmänniskors fotografering och ljudupptagningar av oss såväl som företagens datainsamling, något som jag tänkte återkomma i större detalj kring i nästa krönika.



MARKUS LAHTINEN

Född: 10 oktober 1975.

Familj: Fru.

Gör: Säkerhetsforskare vid Lunds universitet.

Bor: Malmö.

Karriär: Kom in i säkerhetsbranschen via ett projekt angående digitaliseringen av

branschen. Arbetade då nära säkerhetschefer för att analysera hur branschen skulle påverkas. Började 2015 intressera sig för kameraövervakning och har genomfört ett flertal opinionsundersökningar och andra forskningsuppdrag på ämnet. Sitter även i Stöldskyddsföreningens rådgivande kommitté.

Hobby: Nyheter, böcker, sport och resor.

Nytt multifunktionellt eltryckeslås på marknaden

Justerbar kolvplacering, multispänning och splitfunktion.

Det lovar Safetron när eltryckeslås SL620 nu har nått marknaden.

- En enkel produkt som gör installationer smidiga och kostnadseffektiva, säger företagets försäljningsansvarige Adam Klingberg.

Text: Linus Dahlbäck

Foto: Safetron

Produkten är en uppgradering av företagets tidigare SL520 och har varit under utveckling i fyra år.

- Vi har tagit med det som vi gjorde bra med 520 men utvecklat det som vi har känt att vi kunnat göra bättre. Vi är väldigt stolta över den här, säger Adam Klingberg.

Han berättar att en av förbättringarna från 520 är att låset inte längre är antingen split höger eller split vänster.

- Låset är omställningsbart från höger till vänster och vice versa på ett enkelt sätt. Du slipper alltså köpa ett lås som är i ett förbestämt läge. Vi gick från det svåraste låset att vända till det enklaste, säger han.

PATENTERAD LÖSNING MÖJLIGGÖR ÄNDRING AV KOLVPLACERING

Enligt Adam Klingberg är den största fördelen med den nya produkten en patenterad lösning som möjliggör ändring av kolvplaceringen. Safetron kallar det för hybridteknologi.

- Det är ett helt nytt begrepp som innebär att låset kan användas tillsammans med slutbleck och karmurtag anpassade för både Assa connect och Assa classic modul-serierna. Att kunna justera kolvplaceringen innebär en smidigare projektering och enklare installation.

Låset har fyra funktionslägen som det går att variera mellan. Split vänster, split höger, olåst och säkerhetsläge. Adam Klingberg berättar att olåst – när båda tryckena är mekaniskt påkopplade – med

fördel kan användas under byggtid.

- Man kan använda dörren fullt beslagen under byggtid utan att behöva använda en morakniv eller skruvmejsel som vi tyvärr ser för ofta. På så sätt kan man minska slitaget när låsen inte är driftsatta.

"SPÄNNANDE ATT SE HUR PRODUKTEN TAS EMOT"

Produkten nådde grossisterna och marknaden 17 september.

- Det är med spänning och stolthet vi lanserar produkten. Vi har fått oerhört positiva signaler från marknaden men det ska förstås bli spännande att se hur den tas emot, säger Adam Klingberg.



Digital distansering kan minska risken för datorintrång



Text: Claes-Göran Hanberg

Foto: Claes-Göran Hanberg och Adobe stock

Den som jobbar hemifrån kan lägga masken åt sidan, men bör å andra sidan tänka på sin dators säkerhet.

Många jobbar hemifrån under coronapandemin, Kanske i tron att IT-säkerheten är lika hög som på jobbet?

– Det är den sällan. Men det går att minska risken för dataintrång, bland annat genom en krypterad uppkoppling mot internet, säger David Jacoby, som är säkerhetsforskare på Kaspersky Lab.

När Säkerhetsinstallatören träffar honom jobbar han i sin villa i idylliska Åhus i Skåne, nära Hanöbukten. Arbetsmiljön är lugn och behaglig och hans två barn roar sig själva.

Hans intresse för IT-säkerhet väcktes när han var en hacker men på rätt sida av lagens ramar. Han hackade ofta på uppdrag av företag. De trodde måhända att deras data låg i lika tryggt förvar som den amerikanska guldreserven i Fort Knox. Men David visade att det sällan var så.

Att jobba hemifrån ökar risken för dataintrång. Arbetsgivaren har byggt upp IT-infrastrukturen utifrån att personalen ska använda den på jobbet.

Europol, FBI och den svenska Polisen varnar därför för fler cyberattacker när miljontals personer världen över distansarbetar under pandemin. De cyberkriminella fokuserar på personer med tillgång till känslig information, till exempel företagsledare och forskare.

– På din arbetsplats finns avancerade brandväggar och antivirusprogram som du sällan har tillgång till när du jobbar hemifrån via internet med företagets dator, säger David Jacoby.

Din arbetsgivare skickar också kontinuerligt ut säkerhetsuppdateringar i nätverket.

– Den tryggheten har du inte i bostaden. På jobbet finns även spamfilter

som blockerar annonser och hemsidor med skadlig kod, säger David Jacoby.

Skadlig kod kan till exempel vara ett webbskript som möjliggör datastöld och andra skador på filer och datorsystem.

– Det är en typ av hot som inte alltid kan blockeras om man enbart använder ett antivirusprogram. Det krävs också en krypterad uppkoppling mot internet, säger David Jacoby.

KRYPTERING ÖKAR SÄKERHETEN

Han rekommenderar en VPN-lösning (Virtual Private Network).

– Med en krypterad VPN-anslutning skapas en privat förbindelse över ett publikt nätverk som internet. Då kan du jobba hemifrån mot företagets servrar som om du var direktansluten till deras nätverk, säger David Jacoby.

En daglig back up och ett unikt men personligt och minnesvänligt lösenord, där specialtecken ingår, är två andra goda råd från honom.

Ibland kan det bli problem att komma åt filer och funktioner som du behöver i jobbet när du arbetar i bostaden.

– Då får du tillsammans med till exempel IT-chefen eller en konsult lösa problemet. I deras roll ligger också att skapa ett säkerhetsmedvetande, bland annat genom att betona ditt eget ansvar, och ge råd om hur du bäst kan skydda dig mot dataintrång, säger David Jacoby.

Det är lättare att bryta sig in i ett hem än på ett företag som ofta har ett bättre skalskydd.

– Göm därför datorn innan du lämnar bostaden, råder han.

UNDVIK SKUMMA SAJTER!

Få surfar på obskyra sajter på jobbet. Chefen kan ju få syn på det. Men hemma är det kanske lättare att falla för den frestelsen.

– Då exponerar du dig för skadlig kod på till exempel porrsidor, om din säkerhet har brister, eller när du laddar ner gratisprogram. Så undvik sådana sajter, liksom publika wifi-nätverk. Det minskar risken för intrång. Kolla avsändare och innehåll noggrant innan du klickar på mejl, använder sociala medier eller öppnar webbsidor om coro-

napandemin. Många bedragare utnyttjar krisen på olika sätt, säger David Jacoby.

MOLNET UNDERLÄTTAR JOBB PÅ DISTANS

Molntjänster är tidens trend. Det är internettjänster, som förr ofta hanterades på egna datorer eller servrar, men som nu sköts av någon annan. Det kan till exempel vara hemsidor, e-post och datalagring.

– Genom molntjänsterna kan flera personer jobba mot samma dokument, så kallad collaboration. Det är en stor fördel när så många jobbar på distans, säger David Jacoby.

Många saknar nog det dagliga umgänget med arbetskamraterna.

– Då får man träffas virtuellt istället, till exempel via Skype eller Microsoft Teams. I Teams kan du både ha videomöten och dela dokument och filer, säger han.

Datorer är immuna mot covid-19 men kan infekteras av andra virus. Risken för det och andra hot minskar om du följer David Jacobys råd om digital distansering, för att travestera på ett välkänt begrepp.

KASPERSKY LAB

En global leverantör av lösningar för cybersäkerhet som grundades 1997 i Ryssland. Över 400 miljoner användare och 270 000 företagskunders data skyddas enligt företaget av deras säkerhetslösningar.



David Jacoby kom till Kaspersky Lab år 2010. Där ägnar han sig främst åt att studera sårbarhet och säkerhet.

Ny styrelseledamot med fokus på auktorisation

Han har fått alla jobb han någonsin sökt och minns knappt hur det känns att vara nervös. Michael Synnerhag är ny styrelsesuppleant i SLR – och vill ta upp kampen för auktorisation.

– Det finns för stora möjligheter att vara oseriös, säger han.



Det var på SLR:s digitala årsmöte i maj som mötets ordförande, låsprofilen Janne Thörner iklädd en hawaiiskjorta vid en virtuell strandbakgrund, läste upp Michael Synnerhags namn för omröstning om posten som ny styrelsesuppleant. Men det går inte att påstå att den omnämnde satt som på nålar när hans namn föreslogs.

– Jag blir inte nervös. Jag är väldigt trygg i mig själv och kände inte att det var någon upphetsning, säger han.

50-åringen röstades in i styrelsen och har känt sig som fisken i vattnet även på de inledande mötena.

– Jag har jobbat i ledningsgrupper sedan 2006. Det är ungefär samma mötesprocedur som på ett styrelsemöte så jag känner mig väldigt trygg i de mötena vi haft hittills. Men också nyfiken på vad arbetet kommer att innebära framöver.

LÄMNAD EFTER CERTEGO FÖR GREAT SECURITY

Michael Synnerhag är bosatt i Nol och arbetar sedan två år tillbaka som regionchef väst för Great Security, efter att ha varit på Certego i tolv år.

– Jag kände det som att jag stod och stampade lite på Certego. Med flytten till Great Security kunde jag ta ett snabbt steg och få 90 anställda under mig, snarare än 25 som jag hade innan, säger han och fortsätter:

– Det var faktiskt bara andra gången någonsin som jag sökt jobb, den första var när jag var 18 år. Annars har jag blivit headhuntad eller överplockad.

Eftersom det är valberedningen som ger förslag på styrelsemedlemmar går det att påstå att Michael Synnerhag blev headhuntad även som styrelsemedlem hos SLR. Ganska snart efter han fått frågan insåg han att han skulle svara ja.

– SLR har alltid intresserat mig. Ganska snabbt efter samtalet från valberedningen kände jag att jag definitivt har både tid och intresse. Jag brinner för punkterna om auktorisation och kompetens, där känns det verkligen som att jag kan tillföra något.



Michael Synnerhag från Great Security är det senaste tillskottet till SLR:s styrelse.

TA MED SIG INFORMATION OCH LÄRDOMAR

Men för Michael Synnerhag handlar det inte bara om att tillföra utan även om att:

– Utveckla mig själv. Jag ska inte bara ge utan vill ta med mig lite information och lärdomar också. Jag har exempelvis aldrig drivit företag så det är spännande att höra hur en egenföretagare tänker, säger han.

Under sin långa arbetskarriär – som innefattar allt från teleteknik och passersystem till militären – har han främst jobbat med den tekniska delen, något som var en kompetens som efterfrågades i styrelsen.

– Jag har jobbat halva mitt yrkesliv

i elföretag som är inne i läsbranschen och petar. Jag kan berätta hur de jobbar och hur de tänker. Där jobbar man inte alls likadant som säkerhetsbolag utan det har varit mer fort in och fort ut och sedan nästa företag, medan renodlade läsföretag jobbar med en längre tidsplan.

VILL SÄTTA STOPP FÖR OSERIÖSA LÄSFÖRETAG

Som styrelsemedlem kommer hans främsta fokus ligga på att stärka auktorisationen och därigenom kunna sätta stopp för oseriösa läsföretag.

– Det är något jag brinner för. Det finns många personer som tar sig fram på oärliga och oseriösa vägar, jag har själv stött på flera av dem och det finns inget regelverk för att stoppa dem. Du kan med kriminell bakgrund öppna en butik, kalla dig för lässmed och börja hantera folks säkerhet. Det är för slapt i Sverige och därför är det väldigt enkelt att kringgå de seriösa företagen och sälja säkerhet på oseriösa grunder. Vi har lång väg att gå.

Vad kan man göra?

– Det handlar om att nå hela vägen upp till regeringsnivå och få ett beslut på att man måste vara kvalificerad. Kanske lyfta upp SLR:s auktorisation för att ens få kalla sig för lässmed. Det är ett jättejobb att få det att förändras, men SLR är ett starkt varumärke och det ska vi få ut till allmänheten.

"VI SVENSKAR ÄR LITE FÖR SNÄLLA"

Att nå hela vägen upp till regeringsnivå är förstås inte enkelt. Michael Synnerhag tror att det hade behövts fler uppmärksammade fall på att

det faktiskt inträffar.

– Vi svenskar är lite för snälla och blåser inte i den stora trumpeteten om man blir blåst utan tar det till Arn och sedan stannar det där. Då blir det ingen som tar tag i det större problemet med att det finns för stora möjligheter att vara oseriös.



Michael Synnerhag i diskussion med förbundsordförande Håkan Dosé och ledamot Martin Järbur på SLR:s styrelsekonferens på Styrstö i Göteborgs skärgård.

Text och foto:
Linus Dahlbäck

Internet of Things och säkerhet – Ny SSF-norm under framtagning

På SSF pågår ett normprojekt med syfte att möjliggöra kravställning och provning av IoT-produkter ur ett säkerhetsperspektiv. En nödvändighet då säkerheten i vissa fall är både en brist och svår att förstå för konsumenter.

Internet of Things, IoT eller på svenska, sakernas internet är i korthet samlingsnamnet på de produkter som är anslutna till varandra och till internet. Via anslutningarna kan produkter samla på sig data eller styras över internet.

Intelligensen ligger i själva systemen som tar emot information från olika sensorer, detektorer, kontakter och givare. Så kallade IoT-produkter utgör en allt större bas för denna informationsinsamling och spridning.

För industrin innebär IoT bland annat att det kan användas för att effektivisera, övervaka och bidra till en resurssnållare produktion och med smart teknik skapas också användarvänliga system för styrning av olika funktioner i fastigheter.

I hemmiljön använder vi sen länge en mängd uppkopplade saker så som robotdammsugare, olika vitvaror och vi styr ljus, ljud och inomhusklimat via mobiltelefonen. Vi kan via mobil eller dator på distans övervaka och styra funktioner på arbetsplatser och i hemmet samt få larm om något händer.

Ett par av de stora utmaningarna gällande IoT-produkter är säkerheten och för konsumenter att förstå vilken eventuell säkerhet som finns inbyggd.

Desto fler produkter som kopplas samman, ansluts och sköts via internet desto större blir risken att systemet kan hackas och missbrukas.

HACKERS KAN HITTA NYA KRYPHÅL

Även om det utvecklas nya sätt att skydda sig mot cyberhot är det ändå en ständig kamp eftersom hackers ständigt kan hitta nya krypter att missbruka. En vanlig form av cyberattacker där IoT-produkter

är sårbara är när flera produkter hackas och tillsammans används för att slå ut ett system.

För den vanlige konsumenten är det inte heller lätt att förstå säkerheten och vad det innebär när man kopplar upp en IoT-produkt. Går det att byta lösenord, finns det uppdateringar, kopplas den upp automatiskt till nätverket och går den att avlyssna?

SKA UNDERLÄTTA FÖR KONSUMENTEN

Det är viktigt att kunna välja en IoT-produkt efter påvisad säkerhet, och inte enbart efter påvisad komforthöjning!

Det finns idag ingen norm eller standard som tar helhetsgrepp om processerna i utveckling av en IoT-produkt och inte heller hur man ska prova och klassa en IoT-produkt. Det finns inte heller några vägledning eller märkningar som konsumenter kan titta efter. SSF startade därför under våren ett normprojekt med syfte att möjliggöra kravställning och provning av IoT-produkter ur ett säkerhetsperspektiv.

Syftet med den nya normen är i sammanfattning:

Norm prSSF 1120 "IoT, uppkopplade enheter – Krav och provning" ska vara en Norm för bedömning av säkerhet hos IoT-produkter. Syftet är att skapa en produkt som ska underlätta för konsument/företag att välja rätt samt minimera risker med uppkopplade IoT-produkter. Normen ska bidra till att provning av IoT-produkter kan startas för att hjälpa marknaden att välja "rätt" produkt samt bidra till ett säkrare "smarta hem/smarta fastigheter" samt i stort ett säkrare samhälle.

I arbetet är olika experter inom

området engagerade. Med utgångspunkt från experternas egna kunskaper och erfarenheter samt med de i nuläget få standarder och Guide Lines som finns i ämnet är inom kort ett första förslag klart för remiss.

Till hjälp har man också använt standarden ETSI EN 303 645 "CYBER; Cyber Security for Consumer Internet of Things: Baseline Requirements".

KVALITETSMÄRKNING

Det som utmärker SSF:s kommande IoT-norm är bland annat att den beskriver flera processer och steg för framtagning av en uppkopplad enhet. Normen kommer att vara indelad i kapitlen: Utveckling, Installation, Kontohantering, Underhåll, Drift och Dataskydd samt Provning. Det kommer även att finnas ett avsnitt för hur en produkt som klarat kraven enligt normen får förses med ett kvalitetsmärke. Detta märke är tänkt att visas på produkt/produktförpackning mm för att köparen ska veta att produkten uppfyller väsentliga krav gällande säkerhet mot hackning och att den inte samlar och sprider oönskad information.

ANDRA REDAN EXISTERANDE SSF NORMER INOM CYBER- OCH DIGITALA OMRÅDET ÄR:

SSF 1075 Distribution, lagring och användning av digitala nycklar
SSF 1101 SSF Cybersäkerhet – Basnivå
SSF 3523 Digital läsenhet

Föreningen Säkerhetsbranschen startar utbildningsinstitut: "Något som efterfrågats"

Fort gick det – och nu är bollen i rullning.

Föreningen Säkerhetsbranschen började dra igång projektet i våras och redan i september startade de första utbildningarna på Säkerhetsuniversitetet.

– Våra medlemsföretag ska kunna anställa så mycket personal som de har behov av, säger föreningens vd Joakim Söderström.

Text: Linus Dahlbäck

Foto: Säkerhetsbranschen



Niklas Arvidsson (i mitten) från Great Security var nöjd med kursen. Det var också kursledaren Christian Plamboeck till höger: "Roligt att det är så många som har visat intresse", säger han.

Säkerhetsbranschen är en förening för säkerhetsföretag med över 500 medlemsföretag och fyra delbranschföreningar, där SLR är en.

Första spänmötet för utbildningsinstitutet Säkerhetsuniversitetet hölls 30 april och redan den första september drog utbildningarna igång. Det handlade då om behörig ingenjör kamerabevaknings-system och behörig ingenjör inbrotts-larm. Utbildningarna är på tre och en halv dag och genomförs i Stockholm under fem olika tillfällen under hösten. I framtiden är tanken att utveckla konceptet och arrangera fler utbildningar och kurser utifrån branschens behov.

– Det här är någonting som länge har efterfrågats av våra medlemmar. Vi är därför väldigt glada och stolta över att kunna lansera Säkerhetsuniversitetet som kommer bli den plattform som ser till att medlemsföretagen får tillgång de bästa och mest kostnads-effektiva utbildningarna inom säkerhet, säger Joakim Söderström.

Ett antal elever genomförde i början av september utbildningen för

behörig ingenjör inbrottslarm.

– Jag certifierar mig på nytt som behörig ingenjör inbrottslarm för att vi ska behålla vår certifiering som behörig anläggarfirma, säger Christoffer Glimbrink från Exista säkerhet.

Till hösten 2021 planeras också utbildningar till bland annat säkerhetstekniker och projektör med potentiellt fyra olika studieorter. Förutom Stockholm också Göteborg, Malmö och Umeå.

Under våren har föreningen Säkerhetsbranschen haft en akademisk praktikant som kartlagt, kategoriserat och beskrivit de yrkesroller som finns. Arbetet har bestått av djupintervjuer med nyckelpersoner i säkerhetsbranschen och kartläggning av lärosäten, lärare och läromedel. Även en allmän enkät har genomförts. Detta har lett till en omfattande rapport som kommer att tillgängliggöras för Säkerhetsbranschens medlemmar under hösten 2020.

– Både utifrån dagens behov på arbetsmarknaden men också ett framåtblickande perspektiv på fem och tio år. Det är den rapporten vi baserar Säkerhetsuni-

versitetet på, säger Joakim Söderström.

På SLR:s styrelsekongress på Styrso hölls diskussioner kring Säkerhetsuniversitetet, där det framkom att styrelsen ser välvilligt på satsningen.

– Det är ett spännande initiativ. Vi ser positivt på Säkerhetsuniversitetet samtidigt som vi ser en stor potential när det gäller ett utvecklat samarbete med föreningen Säkerhetsbranschen i viktiga frågor såsom den om kompetensutveckling, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé.

DET HÄR ÄR FÖRENINGEN SÄKERHETSBRANSCHEN:

Säkerhetsbranschen är en förening för säkerhetsföretag med över 500 medlemsföretag. SLR är en delbranschförening som är medlem i Säkerhetsbranschen.

Säkerhetsbranschen samlar aktörer inom säkerhet på en arena för att initiera, synliggöra, skapa opinion för och driva på värdeskapande säkerhetsfrågor i ett forum för ett tryggare och säkrare Sverige.



Vi är Sveriges ledande säkerhetsföretag!

Alla SLR:s medlemmar är auktoriserade, innehar Mästarbrev, har en bred utbildning och ett gediget kunnande. Medlemsföretagen finns över hela landet och din närmsta säkerhetspartner hittar du här. Våra etiska regler och krav på Mästarbrev, garanterar en god service till mycket hög kvalitet.

ALINGSÅS Alingsås Lås & Larmservice AB
 BANDHAGEN Bergs Låsverkstad AB
 BODEN Låssmeden AB
 BORÅS Borås Lås & Säkerhet
 BORÅS Direct Larm Borås AB
 BORÅS LåsTeam AB
 BROMMA Alviks Lås AB
 BROMMA Bromma Lås AB
 DANDERYD Täby Danderyds Lås AB (filial)
 EKSJÖ Optimera Svenska AB
 ENKÖPING Certego AB (filial)
 ESKILSTUNA Certego AB (filial)
 FALKENBERG Great Security Sverige AB (filial)
 FALKENBERG Skrea Lås & Smide AB
 FALKÖPING Vadsbolås AB (filial)
 FARSTA Farsta Lås AB
 FINSPÅNG AB Byggbeslag Lås & Säkerhet
 FLEN Certego AB (filial)
 GNESTA Punctum Lås & Larm AB (filial)
 GUSTAVSBERG Lås Larmteknik Värmdö AB
 GÄLLIVARE Låsab Lås- & Larmservice AB
 GÄVLE Certego (filial)
 GÄVLE Låscity i Gävle AB
 GÄVLE Lås & Nyckel i Gävle AB
 GÖTEBORG Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB
 GÖTEBORG Läfa, AB
 GÖTEBORG Låset i Centrum HJK AB
 GÖTEBORG Låsinväst Svenska AB
 GÖTEBORG Låssmeden S Alexandersson AB
 GÖTEBORG Låsspecialisten AB
 GÖTEBORG Majornas Låssmed AB
 GÖTEBORG Martin Mattson & Co Efr AB
 GÖTEBORG Nokas Låsteknik i Göteborg AB
 GÖTEBORG SafeTeam i Sverige AB
 GÖTEBORG SafeTeam i Sverige AB (filial)
 GÖTEBORG Certego AB (filial)
 GÖTEBORG Södra Vägens Låsservice AB
 HALMSTAD Halmstad Låsservice AB
 HALMSTAD Lås & Larmspecialisten AT AB
 HANDEN Brandbergens Låshörna AB
 HANINGE Haninge Lås AB
 HAPARANDA Gråslås Service AB
 HELSINGBORG Nokas Lås-Aktuellt AB (filial)
 HELSINGBORG Lås & Trygghet AB
 HELSINGBORG Öbergs Lås & Nycklar Efrt KB
 HUDDINGE Lås-Arne Malmström AB
 HÄGERSTEN Aspuddens Lås - Låstjänst HB
 HÄGERSTEN Bysmeden Lås AB
 HÄGERSTEN Certego AB (filial)
 HÄGERSTEN Västberga Lås AB

www.alas.se
 www.bergslas.se
 www.lasssmeden.com
 www.lasochsakerhet.se
 www.directlarm.se
 www.lasteam.se
 www.alvikslas.se
 www.brommalas.se
 www.tabyllas.se
 www.optimera.se
 www.certego.se
 www.certego.se
 www.greatsecurity.se
 www.skrealas.se
 www.vadsbo.se
 www.farstalas.se
 www.bbgruppen.se
 www.certego.se
 www.punctumlas.se
 www.laslarmteknik.se
 www.lasab.se
 www.certego.se
 www.lascity.se
 www.nyckel.nu
 www.gbglas.se
 www.lafalas.se
 www.lasetgbg.se
 www.lasinvast.se
 www.lasssmeden-sa.se
 www.lassspecialisten.com
 www.martinmattsson.com
 www.nokas.se
 www.safeteam.se
 www.safeteam.se
 www.certego.se
 www.sodravagenslas.se
 www.halmstad-laservice.se
 www.las-larm.com
 www.lashornan.se
 www.haningelas.se
 www.nokas.se
 www.las-trygghet.se
 www.obergs.com
 www.las-arne.se
 www.lastjanst.com
 www.bysmeden.se
 www.certego.se
 www.vastbergalas.se

HÄRNÖSAND
 HÄSSELBY HÄSSELHOLM
 HÖRBY JOHANNESHOV
 JÄRFÄLLA JÄRFÄLLA
 JÖNKÖPING JÖNKÖPING
 KALMAR KARLSHAMN
 KARLSKOGA KARLSKRONA
 KARLSKRONA KARLSTAD
 KATRINEHOLM KIRUNA
 KISTA KRAMFORS
 KRISTIANSTAD KRISTIANSTAD
 KRISTINEHAMN KUMLA
 KUNGSBACKA KUNGSHAMN
 KÖPING KÖPING
 LERUM LERUM
 LIDINGÖ LIDINGÖ
 LIDKÖPING LIDKÖPING
 LINDESBERG LINDESBERG
 LINKÖPING LINKÖPING
 LULEÅ LULEÅ
 LUND LUND
 LUND LUND
 LYCKSELE LYCKSELE
 MALMÖ MALMÖ
 MALMÖ MALMÖ
 MALMÖ MALMÖ
 MALMÖ MALMÖ
 MALMÖ MALMÖ
 MARIEFRED MARIEFRED
 MARIESTAD MARIESTAD
 MARKARYD MARKARYD
 MJÖLBY MJÖLBY
 MOTALA MOTALA
 MÅRSTA MÅRSTA
 MÖLNDAL MÖLNDAL

Nylunds Lås AB
 Vällingby Låsservice AB
 Hässleholms Låssmed AB
 Allans Lås & Larm AB
 Sickla Låsteknik AB
 Järfälla Låsservice, AB
 Norrlås, AB
 Yxhage Lås & Europalarm AB
 WB Lås AB
 Nokas Lås-Aktuellt (filial)
 Ekbergs Låsservice efrt AB
 Creab Säkerhet AB
 Karlskrona Låsservice AB
 Certego AB (filial)
 Certego AB (filial)
 Certego AB (filial)
 Bysmeden Lås AB (filial)
 Låssmeden i Kramfors AB
 Citylåset AB
 Certego AB (filial)
 Låsmästarn i Värmland AB
 Certego AB (filial)
 Kungsbacka Lås & Säkerhet
 Sotenäs Låsservice AB
 Certego AB (filial)
 Lerums Lås & Larmservice, AB
 Lidingö Lås & Larm AB
 Vadsbolås AB (filial)
 Lås & Säkerhetsspecialisten i Sverige AB
 Lås & Nycklar i Linköping AB
 Certego AB (filial)
 Certego AB (filial)
 All-Round Låsservice AB
 Certego AB (filial)
 Great Security Sverige AB (filial)
 Norrskydd AB (filial)
 AB Allmänna Lås i Limhamn
 Bengtssons Låsservice AB
 Låscentralen E. Borgström AB
 Nokas Lås-Aktuellt, AB
 SafeTeam i Sverige AB (filial)
 Safeteam Lås-Borgström AB
 Certego AB (filial)
 Mälardalens Säkerhetscenter AB
 Vadsbolås AB
 Säkerhetstjänst i Markaryd AB
 Axet Lås i Mjölby AB
 Certego AB (filial)
 Nyckellås AB
 Mölndals Låsservice AB

www.nylundslas.se
 www.vallingbyllas.se
 www.hmllassmed.se
 www.allanslas.se
 www.sicklallasteknik.se
 www.jarfallalasservice.se
 www.norrlas.se
 www.yxhage.se
 www.wbllas.se
 www.nokas.se
 www.ekbergslas.se
 www.creab.se
 www.kna-las.nu
 www.certego.se
 www.certego.se
 www.certego.se
 www.bysmeden.se
 www.las-smeden.se
 www.citylaset.se
 www.certego.se
 www.lasmasstarn.se
 www.certego.se
 www.lasochsakerhet.se
 www.sotenaslase.se
 www.certego.se
 www.ill.se
 www.lidingollas.se
 www.vadsbo.se
 www.lasochnycklar.se
 www.certego.se
 www.certego.se
 www.allroundllas.com
 www.certego.se
 www.bengtssonslase.se
 www.lascentralen.se
 www.nokas.se
 www.safeteam.se
 www.lasborgstrom.se
 www.certego.se
 www.vadsbo.se
 www.sakerhetstjanst.se
 www.certego.se
 www.molndallslas.se

SLR AUKTORISATION

Auktoriserad Läsmästare innebär att företaget uppfyller de krav som SLR och SSF gemensamt tagit fram. Bland annat ska det finnas bevis på yrkeskunskap genom mästar- och gesällbrev, SLRs etiska regler ska följas, licenser från tillverkare måste finnas och butik och lokaler måste uppfylla gällande skydds krav. Anlita alltid en auktoriserad Låssmed!

VAD ÄR ISO 9001?

ISO 9001 är en internationell standard som rör kvalitetsledning och gäller för alla organisationer inom alla branscher och verksamheter. Den innehåller åtta huvudämnen:

- Kundfokus
- Ledarskap
- Medarbetarnas engagemang
- Processinriktning
- Systemangreppssätt för ledning
- Ständiga förbättringar
- Faktabaserade beslut
- Ömsesidigt fördelaktiga relationer till leverantörer

VAD ÄR ISO 14001?

ISO 14001 behandlar miljöledning och innehåller de viktigaste kraven för att identifiera, kontrollera, systematisera och bevaka miljöpåverkan inom organisationer, samt hur ledningen och förbättringen av systemet sköts.

VAD ÄR FR2000?

I allt väsentligt är kraven på kvalitet och miljö i FR2000 liknande de som ställs i ISO 9001 respektive ISO 14001. Medan ISO 9001 och ISO 14001 är internationellt erkända standarder för många branscher är FR2000 branschanpassat till bland annat Låssmedsföretag och innehåller även lagkraven på arbetsmiljö, brandsäkerhet samt standarden för kompetensförsörjning och kravet på en övergripande verksamhetsbeskrivning.

CERTIFIERING

Vissa certifieringar avser företag, andra deras ledningssystem och vissa avser enskilda personer. Ofta finns ett samband, till exempel att ett företag måste ha ett visst antal anställda eller en viss andel av de anställda som har en viss personcertifiering för att erhålla företags- eller systemcertifiering. Certifiering av ledningssystem, produkter och personer för SLR företag görs av ackrediterat (myndighetskontrollerat) certifieringsorgan, så kallad tredjeparts certifiering.

MÖLNDAL	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	STRÄNGNÄS	Certego AB (filial)	www.certego.se
NACKA	Nacka Lås & Larm AB	www.nll.nu	SUNDBYBERG	Låspunkten AB	www.laspunkten.se
NORRKÖPING	Lås & Nycklar i Norrköping AB	www.lasonycklar.se	SUNDBYBERG	Punctum Lås & Larm AB	www.punctumlas.se
NORRKÖPING	Låssmeden i Norrköping AB	www.lassmeden.se	SUNDSVALL	Byggbeslag AB, Låsavd.	www.byggbeslag.se
NORRKÖPING	Norrköpings Låsverkstad AB	www.norrkopingslasverkstad.se	SAVEDALEN	Lås & Maskinservice AB	www.lasomaskin.se
NORRKÖPING	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet	www.bbgruppen.se	SÖDERTÄLJE	Nokas Låsteknik i Göteborg AB (filial)	www.nokas.se
NORRKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se	SÖDERTÄLJE	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlssolidlas.se
NORRTÄLJE	Norrtälje Låsservice AB	www.ntjlas.se	SÖDERTÄLJE	Mälardalens Säkerhetscenter AB (filial)	
NORRTÄLJE	Spaak Säkerhet AB	www.spaaksakerhet.se	SÖDERTÄLJE	Certego AB (filial)	www.certego.se
NYBRO	Nybro Lås AB	www.nybrolas.se	SÖDERTÄLJE	Telge Lås & Nyckel AB	
NYKÖPING	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se	TRELLEBORG	Is grens Lås AB	www.isgrens.se
NYNÄSHAMN	Södertörns Lås AB	www.sodertornslas.se	TROLLHATTAN	Dalek Lås & Larm AB	www.dalek.se
OSKARSHAMN	Sjögrens Lås & Brandskydd AB	www.sjogrenslas.com	TYRESÖ	Tyresö Låsservice AB	www.tyresolas.se
PITEÅ	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se	TÄBY	Ensta Lås AB	www.enstalas.se
SKARA	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	TÄBY	Täby Danderyds Lås AB	www.tabylas.se
SKARPNÄCK	Stanley Security Sverige AB	www.stanleysecurity.se	UDDEVALLA	Rikstväans Låsservice AB	www.rikstvaanslas.com
SKÄRHOLMEN	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlssolidlas.se	UDDEVALLA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
SKÖVDE	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	ULRICEHAMN	Perssons Låsservice AB	
SOLLENTUNA	Gerts Lås & Larm AB	www.gertslas.se	UMEÅ	Norrskydd AB	www.norrskydd.se
SOLLENTUNA	Norra Stationen Lås & Larm AB	www.abatronic.se	UMEÅ	Låskedjan i Umeå AB	www.byggbeslag.se
SOLLENTUNA	Sollentuna Lås (filial)	www.vallentunalas.se	UMEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
SOLNA	Råsunda Låsservice AB	www.rasundalas.se	UPPLANDS VÄSBY	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se
SPÅNGA	Spånga Lås AB	www.spangalas.se	UPPLANDS VÄSBY	Väsby Lås & Alarm AB	www.vasbylas.se
STENUNGSUND	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	UPPSALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlssolidlas.se	UPPSALA	Låsservice i Mälardalen AB	www.lsim.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB	www.axlssolidlas.se	UTTRAN	Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB	www.botkyrkalas.se
STOCKHOLM	Begelas, AB	www.begelas.se	VALLENTUNA	Vallentuna Lås AB	www.vallentunalas.se
STOCKHOLM	Corells Lås AB	www.corellslas.se	VARBERG	Great Security Sverige AB	www.greatsecurity.se
STOCKHOLM	Hornsplans Lås AB	www.hornsplanslas.se	VARBERG	Låsservice i Varberg	www.lasserviceivbg.se
STOCKHOLM	Karla Låsservice AB	www.karalalas.se	VIMMERBY	Lås & Nyckelservice Vimmerby	www.lasochnyckelservice.se
STOCKHOLM	Kungsholms Låsservice AB	www.kungsholmslas.se	VISBY	Gotlands Glas & Lås AB	www.glasolas.se
STOCKHOLM	Kungslås AB	www.kunglas.se	VISBY	Visby Lås & Nyckeltjänst AB	www.visbylas.se
STOCKHOLM	Lindells Låsservice AB		VÄLLINGBY	Garantilas i Stockholm AB	www.garantilas.se
STOCKHOLM	Låsborgen AB	www.lasborgen.se	VÄNERSBORG	Puttes Lås & Nyckelservice AB	
STOCKHOLM	Låscentrum AB	www.lascentrum.se	VÄRNAMO	Låsservice i Värnamo AB	www.varnamolasservice.se
STOCKHOLM	Låskomfort AB	www.laskomfort.se	VÄSTERÅS	Lundkvist Lås & Nycklar AB	www.lundkvistlas.se
STOCKHOLM	Låskompetens i Stockholm AB	www.laskompetens.se	VÄSTERÅS	Certego AB	www.certego.se
STOCKHOLM	Låsmakarna AB	www.lasmakarna.se	VÄSTERÅS	Finlarm AB	www.protectyou.se
STOCKHOLM	Låsman AB	www.lasman.se	VÄSTERÅS	Låscenter i Västerås AB	www.lascenter.se
STOCKHOLM	Låssmeden FGJ AB		VÄSTERÅS	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Låssnabben AB	www.lassnabben.se	VÄSTERÅS	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Låsteam AB (filial)	www.lasteam.se	VÄSTERÅS	Skåne Lås, AB	www.skanelas.se
STOCKHOLM	Nybergs Lås AB	www.nybergslas.se	VÄSTERÅS	Låshuset AB	www.lashuset.se
STOCKHOLM	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se	VÄSTERÅS	Axet Låsservice AB	www.axet-las.se
STOCKHOLM	S:t Erik Lås AB	www.stlas.se	VÄSTERÅS	Lås & Säkerhet i Örebro AB	www.lassakerhet.se
STOCKHOLM	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	VÄSTERÅS	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Stockholms Låsservice City AB	www.sthlmslas.se	VÄSTERÅS	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
STOCKHOLM	Storstadens Lås HB	www.storstadenslas.se	VÄSTERÅS	Övik Låsteknik AB	www.lasteknik.com
STOCKHOLM	Söderlås vid Ringen AB	www.soderlas.se	VÄSTERÅS	Gården i Persson AB	www.gardinpersson.se
STOCKHOLM	Södermalms Lås AB	www.sodermalmslas.se			

Populär Facebookgrupp för låssmeder: "Som ett fikarum"

Över 1 500 personer är medlemmar i Facebookgruppen

Så här gör inte yrkesstolta låssmeder.

I gruppen läggs det upp roliga bilder på låsarbeten som

– milt sagt – inte är helt perfekta.

Det var när Magnus Wretman och Bosse Berglund satt i fikarummet på Bergs lås i Stockholm som idén kläcktes.

– När vi var ute på jobb och såg någon rolig installation fotade vi den. Sedan visade vi varandra och satt och skrattade i fikarummet, säger Bosse Berglund.

Magnus Wretman hade sett roliga bilder på misslyckade installationer i den stora gruppen Elfel, som har över 70 000 medlemmar. Han fick då idén om att göra fikarummet digitalt även för låssmeder.

– Han föreslog det men jag reserverade mig lite och sa att det kanske skulle bli för mycket jobb. Men han startade en grupp ändå och lade till mig som administratör, säger Bosse Berglund och skrattar.

HAR STIGIT SUCCESIVT

Gruppen startades på sommaren 2016 och bestod då främst av nära kolleger.

– Det var mest vi själva i början, sedan har det stigit successivt. Längre var det nog bara låssmeder som var med, men nu är det nog mer folk som tycker det är kul. Det blir som ett stort fikarum för låssmeder.

I skrivande stund

har gruppen nått 1 587 medlemmar.

– Det trodde vi inte när vi startade. Men det är folk med samma intresse som tycker att det är kul med lås som sitter upp och ner. Jag gillar särskilt de bilderna när man verkligen kan se att personen har ansträngt sig men så har det bara blivit fel gång på gång.

TIPS OCH FÖRSÄLJNING

Men gruppen har faktiskt växt till något mer än bara roliga bilder. Flera inlägg handlar om andra saker, exempelvis tips eller försäljning av låsprylar.

– Lite köp och sälj, folk som vill hitta något eller bli av med det. Vi har fått tag i folk som vill ha grejer eller bli av med något.

Innan ni startade den var du rädd för att det skulle bli för mycket jobb – har det blivit det?

– Det är inte så mycket jobb. Ibland får jag upp någon avisering om att någon medlem har anmält ett inlägg, men det är max en gång i månaden.

Ganska mycket talar för att en annan Facebookgrupp med låstema – Så här gör yrkesstolta låssmeder – har tagit

inspiration från Magnus Wretmans och Bosse Berglunds grupp.

– Jag är med i den också, det är lite mer till syfte för låssmeder och ett forum där man kan diskutera mer. Men det är klart att det är lite smickrande att de tagit inspiration från oss.

Text: Linus Dahlbäck



Bosse Berglund och Magnus Wretman skapade tillsammans Facebookgruppen Så här gör inte yrkesstolta låssmeder. Foto: Privat.

REGLERNA FÖR FACEBOOKGRUPPEN

"Lägg upp roliga, dräpliga, dåliga, bilder och historier om låsinstallationer. Tänk på att hålla god ton och inte avslöja platser eller företag. Självklart avslöjar vi inte heller metoder för att öppna lås eller andra uppgifter som kan anses vara yrkeshemligheter. Att söka personal här är inte heller ok."

S L R

MEDLEMSSIDOR

Dags för extrastämma

Under styrelsemötet 20 augusti beslutades att en extrastämma ska hållas 22 oktober för att förslaget till stad-geändringar ska kunna röstas om. Förslaget röstades igenom för första gången på årsmötet i maj och behöver röstas igenom en gång till innan de kan börja gälla. Mötet kommer hållas digitalt 22 oktober klockan 10-11 genom Microsoft Teams. Mer information om deltagande och anslutning kommer att kommuniceras via ett nyhetsbrev och på SLR:s övriga digitala kommunikationsplattformar.



Det digitala årsmötet i maj styrdes från SLR:s kontor i Mölnlycke.

Styrelsekonferens

Under två dagar i augusti befann sig SLR:s styrelse och kansli på Styrso i Göteborgs skärgård för en konferens. På schemat stod diskussioner och grupparbeten kring bland annat auktorisation och kompetensförsörjning, samt ett långt styrelsemöte. En konferens som SLR:s förbundsordförande Håkan Dosé nämner i sin ledare på sidan tre: "Genom olika grupparbeten fick vi goda möjligheter att arbeta med SLR:s handlingsplan som antogs på årsmötet den 14 maj", skriver han i sin ledare.



Konferensen hölls på pensionat Styrso skäret.

TRYCKFELSNISSE VAR FRAMME VID TVÅ TILLFÄLLEN I NUMMER 2 2020:

1: Jan Celsing har varit exportchef för företaget Bewator, men det gjorde han stationerad i Stockholm, Hamburg och München. Han var dessutom med och grundade företaget Axema access control och drev det som delägare i 16 år.



Jan Celsing. Foto: Jessica Dahlin.

2: Företaget som vi skrev om på sidan 27 som har utvecklat ett digitalt handtag för altandörrar och fönster heter Vision Home och inget annat.



Vision Homes digitala handtag för altandörrar och fönster

SLR erhåller statsbidrag: ”Ska synliggöra yrket för myndigheter”

SLR har blivit tilldelad ett statsbidrag på 600 000 kronor av myndigheten för yrkeshögskolan och kommer använda bidraget till att utveckla ett system för branschvalidering.

– Jättekul att vi fick bidraget. Vi ska införa en kompetensstandard för yrket som gör att vi kan implementera ett sätt att validera och värdera kunskap inom branschen, säger Thorbjörn Hellman, ansvarig för kompetensförsörjning på SLR.

Enligt Hellman är en tydligt utformad yrkesbeskrivning viktig, inte minst för kompetensförsörjningen.

– Har vi en klarlagd kompetensprofil som beskriver vad som ingår i yrket ska

man utbilda mot det. Det här ger SLR kontroll över utbildningsinnehållet.

Arbetet med att utveckla ett branschvalideringssystem som bygger på kvalifikationsbeskrivningar i enlighet med SeQF planeras i två steg med start i september 2020.

– I ett vidare perspektiv är syftet att skapa ett heltäckande utbildningssystem med förutsättningar att trygga kompetensförsörjningen för låsmedsyrkena

på lång sikt, säger Thorbjörn Hellman.

Förutom nyttan för kompetensförsörjningen – tydligt utformade utbildningar lockar elever – kan det vara fördelaktigt även ur en ekonomisk synvinkel.

– Vi kommer synliggöra yrket för myndigheterna, vilket i sin tur ger större möjligheter att erhålla framtida bidrag. Vi vill ha en del av kakan och nu ökar vi våra chanser att få det, säger Thorbjörn Hellman.



dormakaba 

Lediga tjänster på dormakaba

Teknisk support inom dörrautomatik, Göteborg, Stockholm eller Malmö

Servicetekniker, Stockholm

På dormakaba hittar du en motiverande arbetsmiljö där många dörrar står öppna för dig. Tillit är grunden för våra framgångar. Vi tar hand om varandra och bemöter varandra ärligt, rättvist och med uppskattning. På dormakaba är kollegorna supportrar och cheferna mentorer. Vårt gemensamma arbete kännetecknas av öppenhet, respekt och en villighet att lära oss av varandra. Din röst räknas och dina insatser uppskattas.

Läs mer om tjänsterna på www.dormakaba.se

Som ett av världens tre ledande företag för passerbaserade och säkerhetslösningar gör vi livet enklare, smartare och säkrare.

Oavsett var våra kunder behöver innovativa, tillförlitliga åtkomst- och säkerhetslösningar är vi där med vår högkvalitativa portfölj: på hotell, idrottsanläggningar, butiker, flygplatser, sjukhus, hemma eller på kontoret.

Välkommen till dormakaba

– där förtroende öppnar dörrar och där över 16 000 personer från 50 länder arbetar tillsammans som ett team.

Är du nyfiken och tycker om att ta dig an nya utmaningar?

Komvuxutbildning på SKS i Stockholm:



Under tre augustiveckor befann sig ett gäng elever i SKS (SLR kompetenscentrum säkerhet) lokaler i Stockholm för att lära sig låssmedsyrket. De tre eleverna som genomförde utbildningen är nu ute på lärlingsplatser.

Till vänster syns utbildaren Michael Prietzel och rekryteringssamordnare Jessica Dahlin. Till höger den duktiga eleven Fredrik Hagström som nu praktiserar på Stuvsta Lås.

Foto: Håkan Dosé.



Nya datum för det gesäll- och mästarprov

Går du i tankar på att bli mästare? Nu är ett perfekt tillfälle att avlägga mästarprov. I skrivande stund finns det fortfarande platser kvar till både det första och det andra provtillfället, som den här gången görs samtidigt i Göteborg och Stockholm. På gesällprovet är det något fler inbokade men om du kontaktar oss direkt finns det fortfarande stora möjligheter att kunna göra provet i höst. Gör en intresseanmälan genom att fylla i blanketten på SLR.se och skicka den i ett mejl till kansli@slr.se

Oktober

Mästarprov: 14/10, 13:00-16:00

Gesällprov: 17/10, 8:30-16:00

November

Mästarprov: 11/11, 13:00-16:00

Gesällprov: 14/11, 8:30-16:00

Notera att proven görs på samma datum och tid både i Stockholm och Göteborg.

Sören Åhlén ny vd för Farsta Lås

Prosero Security Group har rekryterat Sören Åhlén som vd för Farsta Lås AB. Sören Åhlén, med en bakgrund inom säkerhetsteknik, kommer närmast från Täby kommun.



Sören Åhlén kommer närmast från roller som säkerhetssamordnare och säkerhetsspecialist respektive projektteknisk chef på Täby kommun, där han jobbat i åtta år, varav det sista som konsult och egenföretagare. Dessförinnan har han bland annat jobbat som säkerhetschef inom hotellkoncernen Radisson och som säkerhetssäljare på Certego.

”Mitt fokus har alltid varit säkerhetsteknik, jag brinner för att få ihop människa och teknik. Jag har suttit som beställare i många år nu, men

jag dras ständigt tillbaka till den här sidan. Det är väldigt intressant att ha erfarenhet från både beställarsidan och entreprenörssidan. Då förstår man att beställaren inte alltid har sakkunskapen, och ser vilka möjligheter entreprenören har att ge underlag till kloka beslut. Farsta Lås är ett traditionellt lås- och larmföretag med stor potential. Det ska bli kul och spännande att jobba vidare med gänget och verksamheten. Kunder som får superservice kommer tillbaka, så jag tror

att vi kommer att kunna göra skillnad”, säger Sören Åhlén.

Som en del av Prosero finns stora möjligheter att vidareutveckla respektive företag i linje med målgruppens behov och marknadens utveckling. Mikael Norlander, vd Prosero, är mycket nöjd med rekryteringen av Sören Åhlén:

”Torbjörn Rönning med medarbetare har under de senaste två åren gjort ett utomordentligt arbete med att ställa om Farsta Lås och skapa en stabil bas för fortsatt utveckling. Farsta Lås är ett

fint bolag med en stor kundbas och ytterligare utvecklingspotential. Det känns därför roligt att få välkomna Sören till vd-rollen i Farsta Lås och att bli en del av Proserofamiljen”, säger Mikael Norlander, vd Prosero Security Group.

Torbjörn Rönning finns kvar i Farsta Lås som produktionschef, med fokus på försäljning, projekt och leverans.



Ni vet väl om att vi säljer
Kassaskåpsverktyg
och har
KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKNING
Ring 070-261 20 80
www.lasspecialisen.com

OBS ny adress
Datavägen 10B, 436 32 ASKIM.



[assaabloyopeningsolutions.se/
pandoble](https://assaabloyopeningsolutions.se/pandoble)

Nyckeln i mobilen med Pando® BLE-läsare

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Med senaste versionen av ASSA ABLOY ARX får du ännu bekvämare passager. ARX Mobile Access gör din mobil till en nyckel lika enkelt som ett passerkort. Och med BLE-läsaren får du nya bekväma möjligheter att öppna. Välj funktion efter vilket utrymme du ska ge tillträde till:

- Seamless: Närma dig läsaren med mobilen i fickan för att låsa upp.
- Tap: Mobilen kopplar upp när den är inom tap-avstånd, cirka 10 centimeter.
- Twist & Go – Vicka på mobilen framför läsaren för att öppna.
- Touch: Mobilen kopplar upp när den är inom räckvidd och du låser upp genom att vidröra läsaren.

BLE-läsaren kan monteras dolt och enkelt kopplas till befintlig dörrmiljö via Hi-O. Läsavstånd kan konfigureras upp till cirka 10 meter. Pando BLE använder SEOS kortteknologi för säker datahantering.

Experience a safer
and more open world

Cylinderserier som säkrar alla fastigheter



ASSA ABLOY Triton för kommersiella fastigheter och ASSA ABLOY Neptun för flerbostad

Cylinderserierna bygger på beprövad teknologi för hög driftsäkerhet, samtidigt som de har förstärkts för att möta ökade krav på säkerhet och manipulation. En rundcylinder ger en brythållfasthet i särklass.

ASSA ABLOY Triton är avsedd för kommersiella och offentliga fastigheter. Cylindrarna finns i tre nivåer; med CLIQ®-teknologi, som högsäkerhetscylinder och som systemcylinder.

ASSA ABLOY Neptun passar för flerbostadsmarknaden. Här erbjuds funktionscylindrar för att kunna säkra allt från entrédörrar och lägenhetsdörrar till postboxar och cykelförråd.

Läs mer på assaabloyopeningsolutions.se eller ring 016-17 70 00

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Experience a safer
and more open world

POSTTIDNING B

SLR
Granviksliden 2
435 35 MÖLNLYCKE



EPS ICS

Mekaniskt system

För enkla, komplexa och mycket komplexa strukturer – EVVA har rätt mekaniska tillträdessystem för just dig.



*Ny
Cloud
Interface*



AirKey

Smart helt enkelt

AirKey gör din vardag enklare och ger dig större frihet. Med AirKey kan du låsa upp dörrar med din mobil, skicka nycklar via sms och enkelt organisera hela ditt låssystem. På så sätt ger AirKey dig maximal frihet och maximal säkerhet – på jobbet eller i bostaden.