

NR 1 / 2021

SÄKERHETS

INSTALLATÖREN

SÄKERHETSENTREPRENÖRER & AUKTORISERADE LÅSMÄSTARFÖRETAG

BAKOM LÅS OCH BOM

**Företaget som sköter
säkerheten på fängelserna**

MODERNT UTAN INTERNET

**Bluetooth i fokus när
Parakey öppnar dörrar**

PODDSPECIAL

**Guide till svenska
podcasts om säkerhet**

NYHET

**SLR inleder samarbete
med skolexpert**



SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

Passersystem för alla



Vi erbjuder flexibla, skalningsbara passerlösningar för såväl hem och mindre verksamheter som för flygplatser, sjukhus och industrier – stora anläggningar med högsta säkerhetskrav. Med passersystem från dormakaba får du rätt säkerhet för varje dörr.

Vill du veta mer? Besök vår hemsida eller kontakta din närmaste återförsäljare.

T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se

dormakaba 

Vart är vi på väg?

FREDAGSKVÄLLARNAS MEST BERÖMDA

fråga kan kanske gälla även för SLR. Under senare år har företagsstrukturen hos våra medlemsföretag förändrats. Vissa medlemsföretag har kört på som vanligt med en stark lokal förankring med inriktning på mekanik, passersystem och dörrautomatik. Vissa medlemsföretag har valt att arbeta mot tillväxt och addera verksamhetsområden som exempelvis larm, kameraövervakning och brandskydd.

Vissa ägare har sålt sitt medlemsföretag till större aktörer som oftast har en marknadsplan som geografiskt omfattar hela Sverige och även Norden. Vissa medlemsföretag har valt att ingå i en större aktör, oftast med decentraliserad affärsmodell.

Gemensamt för många av dessa olika företagsmodeller är att de är medlemmar i SLR. Förbundet har som uppgift att skapa medlemsnytta för sina medlemmar. Som ni alla enkelt inser skiljer det mycket i uppfattningen om vilka frågor som SLR bör driva beroende på vilken företags-situation man befinner sig i (se ovan).

Jag saknar ett långsiktigt strategidokument som beskriver vilka målsättningar och vilka frågor som SLR bör fokusera på den närmsta femårsperioden 2021–2026 med hänsyn till medlemsstrukturen.

MED EN AMBITION om att ta fram en strategisk plan för SLR har vi startat upp arbetet i "Framtidsgruppen" (läs vidare om detta på sid 46 i tidningen). Framtidsgruppen består av tio olika medlemsföretag, stora och mindre från olika landsändar och med olika syn på SLR. Deltagande företag är tillfrågade av mig,

slumpmässigt och utan någon baktanke.

Jag hoppas arbetet resulterar i en strategisk plan för SLR som tillvaratar de olika medlemsföretagens intressen på bästa sätt. Planen kommer att föredras för årsmöte/kongress och ligga till grund för SLR:s styrelses framtida handlingsplaner.

ÄVEN VÅR BRANSCH PÅVERKAS naturligtvis av effekterna av corona. Vi har snabbt lärt oss nya sätt att kommunicera och träffas. SLR:s styrelsemöte genomförs numera självklart digitalt. För egen del har det gått riktigt bra, betydligt över mina förväntningar.

Vi har sett exempel på snabb och bra anpassning till läget vid exempelvis grossistföretaget Copiax heldagswebbinarium den 16:e december där fabrikanterna i snabb takt presenterade produktnyheter och annat matnyttigt.

NÄR DET GÄLLER UTBILDNING och kompetensutveckling har SLR:s styrelse beslutat om införandet av en ny utbildningsfond om en miljon kronor under 2021. Innebörden är i korthet att SLR bidrar med 50 procent av kursavgiften för branschrelaterade utbildningar samt bidrag för mat och logi vid utbildning på annan ort. Fonden utgår från ett poängsystem som baseras på storleken av respektive medlemsföretags inbetalda medlemsavgift. Läs mer på sid 47 i tidningen och intern SLR-information från kansliet.

VI HAR ÄVEN PÅBÖRJAT ARBETET med stärkt auktorisation vilket vi beslutade om på SLR:s extra årsmöte den 22:a oktober förra året. Det är många bitar som skall falla på plats för att vi skall kunna

implementera ett smidigt och effektivt arbetssätt för den uppföljande och utvecklande kontrollen av SLR-auktoriseringen. Arbetsgruppen för auktorisationskontrollen leds av Martin Järbur (SLR:s styrelse) samt Ingmar Alexandersson (Låssmeden S. Alexandersson Gbg) och Mikael Jodin (Safeteam Gbg).

DET HÄNDER MYCKET I BRANSCHEN vad gäller produktnyheter och innovationer. SLR-enkäten som genomfördes under hösten visade bland annat att ni vill läsa mer om produktnyheter i tidningen Säkerhetsinstallatören. Vi uppmanar därför fabrikanter och tillverkare (SEM-group med flera) att skicka in material till Säkerhetsinstallatörens redaktör på SLR:s kansli.

Vi ser även att mindre aktörer får plats på innovationsmarknaden i kamp med de stora globala aktörerna. Prop-Tech-bolaget Parakey med ursprung från Chalmers i Göteborg arbetar med en mobil plattform för mobil access i syfte att göra nyckelhantering smidigare. Läs mer på sid 6 i tidningen.

SLUTLIGEN VILL JAG TACKA för alla synpunkter, ris och ros som ni ringer om eller skickar med epost, fortsatt med det.

Må väl, vi hörs av.

Håkan Dose,
Ordförande i SLR.



HÅKAN DOSÉ

Född: 21 januari 1952

Bor: Göteborg och Stockholm.

Familj: Gift med Mia sedan 30 år och två vuxna döttrar, en i Stockholm och en i London.

Karriär: Civilekonom vid Göteborgs Handelshögskola samt militärutbildning på Militärhögskolan i Stockholm. Var tidigare verksam på IBM i Stockholm och därefter Nivex AB i drygt 30 år.

Hobby: Friluftsliv med familj och vänner, gärna på havet.

UR INNEHÅLLET:

REPORTAGE

6 Parakey låser upp med Bluetooth



HASSE ARO 20
”Så länge hon håller sig nära tåget kommer bilen rulla”



NYHETER

28 Google stoppar annonser för låssmeder

NYHET

14 SLR inleder samarbete med skolexpert



Säkerhetsinstallatören ges ut av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR. www.slr.se

Besöksadress: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke. **Ansvarig utgivare:** Benny Jansson. **Epost:** benny.jansson@slr.se.

Ordförande: Håkan Dosé. **Epost:** hakan.dose@slr.se. **Redaktör:** Linus Dahlbäck. **Epost:** linus.dahlback@slr.se

Prenumeration: Epost: kansli@slr.se. **Annonser:** Ebbe Svensson. **Epost:** ebbe.svensson@slr.se.

Tel: 08-721 40 55. **Fax:** 08721 40 56. **Repro & layout:** SLR Service AB. **Omslagsfoto:** Adobe Stock.

Tryck: V-TAB, Vimmerby 2021. **Upplaga:** 11 000 ex. **ISSN** 2001791X.

Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR, bildades 1955 och är en rikstäckande organisation för låsmästare från Trelleborg till Kiruna.





iLOQ 5-Serien

Digitalt låssystem för framtiden

- Stark standardiserad kryptering AES-256
- Certifierade cylindrar och hänglås
- Dubbelriktad kommunikation mellan nycklar, läsare och cylindrar som överför blockering av nycklar, ändring av behörigheter och händelselogg automatiskt vid användande
- Sjävladdande låscylindrar
- Tidsbegränsning på nycklar med realtidskontroll*
- Händelselogg med realtidsstämpel*
- RFID-läsare i samma system
- Kalenderstyrda dörrar i realtid
- Fjärrprogrammering av låscylindrar
- Låscylindrar klarar ner till -40 °C
- Möjligt att använda nyckel och mobiltelefon i samma system
- Molntjänst 24/7

*Option

LOQ är världsledande och har störst erfarenhet av digitala batterifria låssystem.

iLOQ

www.iLOQ.com



www.prodib.se

Nycklar | Maskiner | Hänglås | Låsprodukter



UNOCODE F900

Lås oss få presentera Silcas Unocode F Serien! Denna exklusiva Unocode F900 är en allt-i-ett-lösning när det gäller att koda och kopiera nycklar med stil! Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av back och skyddshuv, 10" tutchskärm, magasin, sorteringsstation och märkstation för dubbelsidig märkning på greppet.

UNOCODE F800

Samma lösning som sin storebror F900, men utan kameran för identifikation av nyckel och delning. Automatisk stängning och öppning av back och skyddshuv, 10" tutchskärm, magasin, sorteringsstation och märkstation för dubbelsidig märkning på greppet.



UNOCODE F600

På Unocode F600 hittar du automatisk fräsning på kod/kopia, märkning på båda sidor av greppet. Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av skyddshuv, 10" tutchskärm.



UNOCODE F400

Automatisk fräsning på kod/kopia. Supersnabb kamera för avläsning av delning vid kopiering samt kvalitetskontroll. Automatisk stängning och öppning av skyddshuv, 10" tutchskärm.





Parakey öppnar dörrarna med Bluetooth

Det började med ett nyckeltagsproblem. Sju år senare är Parakey Nordens största leverantör av "mobile access" och kallar sin nya produkt – Parakey PDL – för en "game changer". Trots att den inte vet vad internet är.

Text: Linus Dahlbäck.
Foto: Parakey/Paul Wennerholm & Parakey.

Några år efter sin ingenjörsexamen från Chalmers jobbade Jonas Arvidsson på en konsultfirma i Göteborg. Inför en arbetsdag frågade hans parhäst från universitetet när Jonas skulle åka in till jobbet.

– Han ville att vi skulle tajma vår ankomst så att han kunde komma in. Vi var ju bara konsulter så han hade inte fått något passerkort. Då kände jag det verkligen som att det borde gå att ordna på ett bättre sätt.

I och med den händelsen föddes idén till den Bluetooth-baserade accesslösningen som skulle bli Parakey. Jonas Arvidsson slog sig ihop med de tidigare Chalmeristerna och kamraterna Marcus Andersson, Erik Barrefors och Eric Franklin. När de bestämde sig för att satsa helhjärtat på företaget jobbade de alla på samma konsultfirma – och gav en dag cheferna en riktig kalldusch.

– De blev lite chockade när vi alla fyra sa upp oss på en och samma dag, säger Parakeys vd Jonas Arvidsson och fortsätter med att utveckla varför alla fyra valde att satsa helhjärtat på idén:

– Vi är ingenjörer som tar fram lösningar på de problem vi kunde lokalisera på marknaden, problem som vi sedan fick bekräftade. Vi hade jättebra koll på konkurrenternas erbjudande samt för- och nackdelar, men vi hade inte

lika bra koll på branschen som helhet utan fick ta fram en kravställning och inleda samarbeten med tilltänkta kunder. Det var där vi byggde grunden.

Parakey bolagiserades år 2014, Jonas Arvidsson tyckte då att de lösningar som redan fanns på marknaden var förlegade.

– Det kändes som att produkterna var plåstrade lösningar från slutet av 90-talet. Det skulle ligga och snurra någon databas i något serverrum någonstans. Det var mycket elektronik inblandat så de var dyra i inköp, installation och drift. De var inte heller användarvänliga utan krävde ofta en lång kurs för att kunna administreras. Vi vill snarare att användarna ska komma igång på egen hand.

Företagets affärsidé låg i att underlätta nyckelhantering genom att använda mobilen som nyckel, ha en enkel administration och med fokus på integrationer. Resultatet blev ett smartphonebaserat passersystem som också fungerar som mobil accessplattform.

– Att koppla samman med ett bokningssystem ska inte vara raketforskning utan gå snabbt. Och att lära sig systemet ska inte kräva en lång utbildning. Vi har onboardat 2 500 administratörer och de flesta har kommit igång på egen hand, säger Jonas Arvidsson.

Redan innan företaget lanserade sin



första produkt, Parakey Styrbox, hade man börjat samarbeta med starka aktörer på låsmarknaden, däribland Safeteam.

– Vi var deras första samarbetspartner och har sedan dess haft ett fint samarbete. Det fanns Bluetoothlås tidigare men inte i den kvaliteten, det blev ett nytt segment för oss och vi kunde erbjuda en effektivare lösning i vissa situationer, säger Victor Muszynski som är inköpschef på Safeteam.

Han ser med spänning fram emot Parakey PDL – företagets nya produkt som börjar skeppas under första kvartalet 2021.

– Vi tror att den kommer vara helt rätt när det gäller användarupplevelse för flerfamiljshus. Det är en klockren produkt för detta segment, framförallt i utspridda dörrmiljöer.

Vad ser du som Parakeys största styrkor?

– En av dem är att det går att integrera Parakeys system i andra ap-

par. Om ett parkeringsbolag eller ett flerfamiljshus vill använda lösningen kan den integreras i användarens egna app, säger Victor Muszynski.

LÅSKISTA TILLVERKAD AV DORMAKABA MED KRAVSTÄLLNING FRÅN WALLENSTAM

För Jonas Arvidsson och Parakey har det varit viktigt att kunna använda lösningen i andra appar.

– Vi har hela tiden trott på integrationer. Vi har öppna gränssnitt och bygger vår egen webbportal på dessa. Nu börjar även kunder bli redo för att integrera mobila nycklar i sina egna appar, så som boendeappar. Om man som privatperson använder en boendeapp kan det vara så att man inte har en aning om att det är vi på Parakey som står för accesslösningen. Det är kunderna själva som avgör hur det ska se ut.

Under första kvartalet av 2021 skickas den nya produkten Parakey PDL ut till kunder. En produkt som

består av en låskista tillverkad av Dormakaba, med kravställning från Parakey och dess kunder – till exempel Stena Fastigheter och Wallenstam.

– Vi sa till dem att vi hade en hypotes på vad vi trodde att de ville ha och bad dem bekräfta det. Att det sedan resulterat i en produkt som är unik på marknaden är jättekul, säger Jonas Arvidsson.

"KÄNNER INTE TILL ATT INTERNET EXISTERAR"

Något som sticker ut med Parakeys lösning är att låsöppningen görs helt utanför internets ramar.

– Allt går via Bluetooth. Varken styrboxen eller låskistan känner till att internet existerar. Kommunikationen sker via Bluetooth och vi kan samtidigt säkerställa att du är den person som du utger dig för att vara. Onlinetjänster kommer alltid gå ner, men skulle våra servrar ligga nere, eller om man saknar täckning på mobilen, kan man fortfarande öppna dörren.



"Skulle våra servrar ligga nere kan man fortfarande öppna dörren", säger Parakeys vd Jonas Arvidsson om fördelen med en Bluetoothlösning.

Hur påverkar det säkerheten?

– Det blir en indirekt ökad säkerhet eftersom du måste vara på plats för att öppna en dörr då du inte kan göra det på distans.

När det gäller Parakey PDL har företaget – sitt digitala fokus till trots – behållit en mekanisk lösning.

– Det fanns ett önskemål hos kunderna att den skulle vara bakåtkompatibel. Även om vi inte själva levererar nycklar ska möjligheten finnas. Vi är inte så naiva att vi tror att exempelvis flerfamiljshus ska gå över till digitala lås över en natt.

Kallar man sin nya produkt för en "game changer" bör man vara ganska säker på förträffligheten?

– Vi tog mer eller mindre det citatet från några av de som testade den i början. Parakey PDL är byggd på ett väldigt unikt sätt – testerna är just nu i slutfasen och det ser väldigt lovande ut.

FÅTT BIDA SIN TID PÅ MARKNADEN

Trots att det gått relativt fort för Parakey att bli ett välkänt företag är Jonas Arvidssons känsla att de har fått bida sin tid på marknaden.

– Vi visste att vi till en början var för tidiga på marknaden. Vår största konkurrent var därmed inte någon enskild aktör – det var istället det invanda beteende kring hur man öppnar dörrar genom tagglösningar, säger han och fortsätter:



De fyra vännerna gick på Chalmers samtidigt och jobbade sedan på en konsultfirma när de bestämde sig för att starta Parakey.

– Det är klart att det är svårt att komma som en helt ny aktör, med en helt ny lösning och säga: "Vi kan ta hand om er säkerhet!". Vi planerade redan från början att det skulle få ta ett X antal år där vi utbildade marknaden mot att bli redo för oss. För 18 månader sedan nådde marknaden brytpunkten – trots att det är många som inte är på kontoret ökade vi vår användarbas med 55 procent under föregående år och gjorde

miljontals fler öppningar än året innan.

När Parakey inledde sitt arbete var ambitionen att följa Stölskyddsföreningens normer.

– Men det fanns inte normer som var tillräckligt moderna. Jag fick sedan sitta med och ta fram SSF 3523 – nu finns det vissa normer och det är en bra start. Det bygger legitimitet att en extern part godkänner produkten, i stället för några tomma ord om produktens säkerhet på den egna hemsidan.

FÖRBEREDER INTERNATIONALISERING

Jonas Arvidsson antyder att år 2021 kommer bli ett spännande år för Parakey – men han vill inte gå in för mycket på detaljer.

– Vi ska ta appen och webbportalen till nästa nivå, det blir spännande att se hur det kommer tas emot. Vi har en ganska gedigen pipeline för 2021 och 2022, jag kan inte avslöja för mycket men det är väldigt spännande, säger han och fortsätter med en liten hint om vad som kommer skall:

– Sverige är bara en testmarknad. Just nu har vi kommit väldigt långt på den nordiska marknaden då vi även är inne i Norge och Island. Men det kommer bli en internationalisering också, produkten kan användas var som helst i världen.



Företaget kallar sin nya produkt, Parakey PDL, för en "game changer".

Förändringsresa mot en säkrare framtid

AB Byggbeslag och AB Byggbeslag lås och säkerhet – sida vid sida. När företaget som tidigare var känt som BB-gruppen skulle tydliggöra sina verksamheter placerades säkerhetsinriktningen i fokus genom ett eget affärsområde.

– Lås och säkerhet är en så betydande del hos oss att det kräver en tydlighet inom vår verksamhet, säger företagets försäljningschef Håkan Carlsson.

Text: Linus Dahlbäck.

Foto: Byggbeslag/Katarina Westberg



Med etablering på 16 olika platser i Sverige och totalt nio filialer som är medlemmar i SLR är Byggbeslag ett av branschens största företag. BB-gruppen, kanske ni tänker. Nej, inte längre. Sedan omorganisationen – som inleddes 2019 – har företaget tagit bort namnet BB-gruppen och kör nu endast på Byggbeslag.

– Alla våra enheter ska samlas under det varumärket och vi ska samtidigt tydliggöra vad vi gör, säger vd:n Matthias Eriksson.

Han har jobbat i installations- och säkerhetsbranschen på olika befattningar sedan 2005 och är sedan våren 2019 vd för Byggbeslag. Eftersom företagets omstrukturering inleddes på hösten samma år krävs inte ett långt tanke hopp för att gissa att han varit drivande i förändringen.

– Ett strategiarbete görs alltid tillsammans. Ett av uppdragen när jag tillträdde var att titta på våra strategier, men ett lag ska jobba tillsammans och jag är en spelare i laget, säger han.

– Men förändringen hade inte skett utan Matthias, säger Håkan Carlsson, som är försäljningschef på Byggbeslag.

HAR HAFT INSTALLATIONSKÅR I 30 ÅR

Företaget startades i Karlstad på 50-talet och sysslar – förutom med läs och säkerhet – också med byggnadsinredning.

Håkan Carlsson har varit på Byggbeslag sedan i början av 90-talet, alltså i närmare 30 år.

– Vi ska komma ihåg att förändringsresan startade redan på 90-talet. Det var då som behovet att finnas nära kunder och marknad ökade genom att man började köpa installation i större utsträckningen. Det var den stora förändringen

som startade 91 när vi fick våra första tekniker anställda. Nu har vi haft egen installationskår i 30 år – det kanske branschen glömmer bort.

Hur menar

du med att branschen glömmer?

– Vi har varit Karlstads största låssmed i 30 år och det är en väsentlig grund i vår historia. Vi är lika fina som fina låssmedsföretag i andra städer, det är ingen skillnad och det tror jag att man tappar bort i branschen lite grann. Vi tillsammans med andra aktörer och SLR är bidragande till hur branschen har utvecklats fram till i dag.

”HAR VARIT BILLIGAST NÅGON GÅNG OCH DYRAST NÅGON GÅNG”

I vissa delar av branschen har det funnits ett visst missnöje mot Byggbeslag, där andra företag har ansett att Karlstadföretaget medvetet lagt sig på en för låg prisnivå i upphandlingar för att vinna dem. En bild som Matthias och Håkan inte håller med om.

– Vi delar inte alls den bilden. Det handlar om på vilka sätt man driver affärer, vilka kunder man har och vilken omfattning man har, säger Matthias Eriksson och får medhåll av Håkan:

– Jag vet att det har funnits sådana resonemang men det har alltid varit låg substans. Vi har varit billigast någon gång och dyrast någon gång.

Varifrån tror ni att uppfattningen har uppstått?

– Det är ren hörsägen, säger Håkan. Jag vet inte hur det gick till från början



Matthias Eriksson, vd för Byggbeslag.

men så länge jag har varit här har det inte varit något som förekommit. Jag är helt övertygad om att det finns enskilda medlemmar i SLR-kåren som har uppfattningen kvar men det finns också många som inte instämmer i diskussionen. Det är en ickefråga för mig. Jag tror att de flesta aktörer försöker göra bra ifrån sig men ibland gör man fel, snarare än att man har en struktur. Vi har aldrig varit ett lågprisföretag, aldrig någonsin.

Vad vill ni säga till de som fortfarande har den uppfattningen?

– Ingenting, säger de båda simultant.

GÅTT STARKT – TROTS CORONAPANDEMIN

Roligare då att prata om företagets framtidsvisioner. Byggbeslag har de senaste decennierna växt både genom förvärv och genom att själva starta upp filialer på olika orter.

– Affärsmöjligheter kommer i olika former. Just nu håller vi på att starta upp i Kalmar och sydöst om Väner. Vi har haft ett bra utfall på de områdena med större efterfrågan från kunderna. Vi är igång där senast i början av sommaren, säger Matthias Eriksson.

Byggbeslag har fortfarande sitt säte i Karlstad, men den lokala marknaden är inte den som företaget främst satsar på.

– För oss handlar det inte bara om Karlstad, vi jobbar riks-



”Vi har varit Karlstads största låssmed i 30 år och det är en väsentlig grund i vår historia. Vi är lika fina som fina låssmedsföretag i andra städer”

täckande och skandinaviskt. Vi är uppdelade i sex regioner där varje region har sina mål och strategier för hur man ska växa, säger Matthias Eriksson.

Han berättar att Byggbeslag år 2020 hade sitt bästa år på över tio år när det gäller utveckling. Trots coronavirusets påverkan.

– Det tycker vi är starkt i pandemisituationen. Vi är tunga på entreprenadsidan och där har projekten inletts sedan tidigare. Vi har överlag haft väldigt få tidsförskjutningar, vissa projekt kanske har förskjutits någon vecka men vi har inte haft några alls som stoppats, säger han.

FORTSATTE MED FÖRÄNDRINGEN – TROTS PANDEMEN

Att dessutom hålla på med en omfattande omorganisation mitt under en pandemi är inte det lättaste.

– Det är ett stort arbete som ska genomföras och vi är inte helt klara ännu. När pandemin inträffade hade vi redan startat förändringsresan och då tyckte vi att vi skulle fortsätta med den, säger Matthias.

Håkan Carlsson fyller i:

– Så här ett år efter pandemin har det övergripande förändringsarbetet gått bättre än vad vi trodde i april/maj när smittan eskalerade.

Hur ser ni på strukturomvandlingen i branschen där det går mot större konstellationer?

– Det finns en anledning att företag slår sig ihop. Du behöver ha hjälp av andra strukturer för att kunna göra fler saker. Kunder vill kunna få hjälp med fler delar i fastigheten och då räcker det inte att bara jobba med en sak. Det kan vara flera aktörer inblandade men kunden vill ha en enda kontaktyta. Det är inget nytt men det har eskalerat genom att du fått ett större behov och en annan förväntan, säger Håkan och får medhåll av Matthias:

– Kunderna vill först och främst ha en bra lösning, och gärna en som de kan leva med en lång tid. Det diskuteras mycket om fastighetens livscykel, från ett miljö- och energiperspektiv men också ekonomiskt. Det är lösningen som är det centrala.

BYGGBESLAGS VERKSAMHETSSTÄLLEN SOM ÄR MEDLEMMAR I SLR

Huvudbutiken: Linköping.

Filialer: Finspång, Halmstad, Hägersten, Kista, Norrköping, Sundsvall, Uppsala och Umeå.

Chockdetektor Larmklass 3

Ny Chockdetektor för säkert skydd av fönster, dörrar & väggar.

3 separata detektionskanaler:

- Explosion
- Räknekanal
- Integration

Anslut upp till 10 CD 475 till IU 400-analysatorn.

För montering på tegel och betong använd monteringsplatta med expansionsskruv (MP 550).

Besök alarmtechglobal.com för mer information.



ALARMTECH

Marknadens mest kompletta motorlås
nu med modern kolvplacering

I lager hos din grossist

SAFETRON & SAFETRON
6500 6600



SLR inleder samarbete med skolexperten Lotta Naglitsch

Ny branschstandard, nytt gymnasieämne och programbyte.

Det finns mycket att ta tag i när det gäller kompetensförsörjning till lässmedsycket. För att göra det på bästa sätt tar SLR hjälp av erfarna Lotta Naglitsch som vill stärka yrkesutbildningarna på gymnasiet.

- Jag har kämpat för att de elever som vill ska få lära sig ett yrke, säger hon.

I förra numret av Säkerhetsinstallatören berättade vi om att lässmedsutbildningen ska byta program, och flyttas tillbaka till industritekniska programmet. Samtidigt ska ett sprillans nytt ämne inom läs- och passerteknik startas upp.

För att få ett bra avstamp i arbetet med gymnasieutbildningarna har SLR headhuntat Lotta Naglitsch. Hon har tidigare arbetat som rektor och inom Skolverket, innan hon under 2020 startade det egna konsultföretaget Lärningsutvecklarna.

- Jag har ingen koppling till SLR tidigare men tycker att det ska bli jättekul. Jag och Thorbjörn (Hellman, ansvarig för kompetensförsörjning hos SLR) har exakt samma syn på hur viktigt det är att skolor tillhandahåller yrkesutbildningar med bra kvalitet och att arbetsplatserna ställer upp med en handledare så att eleven får en bra utbildning, säger hon.

Thorbjörn Hellman var drivande i kontakten med Lotta Naglitsch.

- Hon är en bra och duktig pedagog, samt väldigt bra på dragningar. Dessutom har hon ett väldigt stort kontaktnät och blir som en brygga till kontakter vi inte riktigt haft tidigare, säger han.



Lotta Naglitsch har arbetat både som rektor och på Skolverket. Nu ska hon hjälpa SLR med branschstandard och gymnasieprogramflytt för lässmedsprogrammet. Foto: Privat.

Lotta Naglitsch gick själv en lärlingsliknande yrkesutbildning på gymnasiet och har sedan dess haft ett gott öga till yrkesutbildningar och velat stärka dem.

– Jag tyckte att det var jätteroligt att få lära mig yrket på en riktig arbetsplats med en bra handledare. Jag har jobbat med att höja kvaliteten och attraktiviteten för lärlingsutbildningarna i Sverige. Bland annat har jag kämpat för att eleverna ska få lön under utbildningstiden – det blir något helt annat när en lön kommer in i bilden, säger hon.

UNDERLÄTTA FÖR SKOLOR

Lotta Naglitsch inledde sitt arbete för SLR 1 december där fokus det första halvåret ligger på att underlätta för de skolor som ska flytta över lässmedsutbildning till industritekniska programmet.

– Vi ska hjälpa skolorna att göra det på ett bra sätt. De behöver göra om utbildningen utifrån låsyrket och det ska vi stödja dem i samtidigt som vi jobbar framåt. Vi behöver ta reda på hur SLR ska kunna jobba mer regionalt med sin kompetensförsörjning och hitta var man

kan samverka utanför branschen. Kanske med någon annan bransch eller finns det andra samverkansytor att hitta?

STORT UTRYMME FÖR SLR

I Sverige har vi ett decentraliserat skolsystem, i folkmun kanske mer känt som att man ”kommunaliserat” skolan. Mer konkret innebär det att Skolverket säger vad som ska göras i utbildningen, men inte hur.

– Det ger ett stort utrymme för branscherna att sätta sin prägel på utbildningarna och branschen – i det här fallet SLR – kan vara mer konkret.

Uppdraget gäller också att stödja SLR i framtagandet av en kompetensstandard och en valideringsmodell som sedan ska ligga till grund för en ansökan om att få bli inplacerad i SeQF – den europeiska gemensamma referensramen för kvalifikationer och ett system för att tydligt klassificera och utforma kvalifikationer.

– Det handlar om att ta fram en branschstandard och precisera vad det är man gör som lästekniker, samt ta fram de kvalitetskritiska arbetsuppgifterna som

man måste ha. Man skriver ett läranderesultat som svarar vad man måste kunna och när vi har det ska vi kunna jämföra utbildningar i Mellaneuropa så att man kan få en högre rörlighet.

HOPPAS KUNNA RESA RUNT TILL SKOLOR

Tanken är att Lotta Naglitsch ska jobba för SLR en dag i veckan under ett års tid.

– Det har blivit en del möten nu i början. Att hitta skolor som kan organisera utbildningen med bra kvalitet är nog den största utmaningen. Förhoppningsvis kommer vi kunna resa runt till skolorna en hel del senare under året.

Vad hoppas du uppnå under året hos SLR?

– Om ett år hoppas jag att det finns en kompetensstandard inplacerad i SeQF samt att arbetet med validering har påbörjats. Jag hoppas att det finns fyra-fem ställen i Sverige där man kan jobba både med vuxenutbildningen och gymnasieutbildning tillsammans, och att man ser det mer som en helhet.

Text: Linus Dahlback.

STEP
LOCK

Säkerställ din utrymningsväg med STEP eltryckeslås

Eltryckeslåsen STEP 110 och STEP 120 är i kombination med STEP Exit nödutrymningsbehör certifierade för nödutrymning, enligt SS-EN 179:2008.

Tillsammans skapar de en driftsäker dörrmiljö och säkerställer en trygg utrymningsväg.

Mer information hittar du på www.steplock.se



När det måste fungera.

Innovativ biometrisk säkerhet lanseras på svensk byggarbetsplats

Sverigepremiär för ett nytt biometriskt säkerhetssystem för byggbranschen. Genom avläsning av fingeravtryck kan byggföretaget Betonmast säkra att rätt personer befinner sig på plats, stoppa ID-fusk och få ett unikt underlag för att optimera arbetsflöden i sina byggprocesser.



Genom avläsning av fingeravtryck kan byggföretaget Betonmast stoppa ID-fusk.

I februari 2020 förvärfvade Assa Abloy det brittiska företaget Biosite, ledande leverantör av biometrisk passerkontroll för byggarbetsplatser i Storbritannien. På sin hemmamarknad är Biosites säkerhetslösningar installerade på fler än 700 byggarbetsplatser och systemet omfattar fler än 650 000 medarbetare. Sex miljoner biometriska kontroller görs varje månad via företagets system.

Nu har för första gången Biosites lösning installerats på en svensk byggarbetsplats. I Nykvarn bygger Betonmast 145 kooperativa hyresrätter till Bokoop. Alla som passerar in och ut på byggarbetsplatsen identifierar sig genom sitt fingeravtryck och kan därefter passera rotationsgrinden till det inhägnade

området. Tekniken för avläsning är unikt anpassad till de förhållanden som råder på byggarbetsplatser där slitage och smuts gör fingeravtryck svåra att avläsa.

– För oss är det en viktig säkerhetsfråga att veta vilka som rör sig på våra arbetsplatser. Den här lösningen är både trygg och enkel att installera och hantera. Vi får även ett bra underlag för att utveckla våra processer och vår planering och ett bättre grepp om de faktiska arbetsflödena i våra projekt, säger Marcus Garheden, vd Betonmast Mälardalen AB.

– Vi vet från Storbritannien att det här är en revolutionerande teknik som har spritt sig mycket snabbt. Biosite är för byggbranschen ett enkelt och smidigt sätt att säkra både identitet,

dokumentation och regelefterlevnad, säger Samuel Asarnej, affärsområdeschef för Construction segmentet, inom divisionen Assa Abloy Global Solutions.

Bakom byggprojektet i Nykvarn står Bokoop, den första storskaliga satsningen på kooperativa hyresrätter i Sverige på över hundra år.

– Vårt mål är skapa hållbar innovation på alla nivåer på bostadsmarknaden. Då är det självklart att arbeta med ansvarsfulla partners som Betonmast och Assa Abloy som driver på för en hållbar utveckling inom en bransch med stora historiska problem, säger Olof Landgren, ordförande Bokoop Kooperativ Hyresrättsförening.

Ny serie Unocode-maskiner

Silca Unocode introducerades 1989 och har sedan dess varit absolut dominerande inom elektroniskt styrd nyckelfräsning, med över 1 300 sålda i Skandinavien.

Efter Unocode Classic kom Compactchassiet och under åren har det funnits fem modellbyten och facelifts och nu kommer den helt nya F-serien som är en helt ny familj, utvecklad under sex år.

F-900 – Toppmodell med maga-

sin, robot, utmatare, märkstation för två sidor på grepp, elektromekanisk back, utbytbara baksidor, 10" skärm, nytt program och kamera för snabb avläsning, helautomatisk.

F-800 – Produktionsmodell med magasin, robot, utmatare, märkstation för två sidor på grepp, elektromekanisk back, utbytbara baksidor 10" skärm, nytt program, helautomatisk.

F-600 – Grundmodell med

märkstation för två sidor på grepp, utbytbara baksidor 10" skärm, nytt program.

F-400 – Basicmodell med utbytbara baksidor 10" skärm, nytt program.

Maskinerna har ett nytt program med ett nytt modernt gränssnitt, men jobbar också med det tidigare SKP Pro (Silca kodprogram Pro).



Första digitala motorlåset för privatbostäder

Kommersiella och allmänna utrymmen har använt sig av digitala lås sedan en tid tillbaka. Men för lägenheter och privatmarknaden har det saknats kostnadseffektiva digitala alternativ som lever upp till de hårda säkerhetskraven. Nu lanserar Prosero Digital Access i samarbete med Safetron en högkvalitativ och professionell låsmiljö med motorlås för mobil access till vanliga lägenhetsdörrar.

Fastighetsbranschen digitaliseras i snabb takt, sedan en tid tillbaka gäller det även lås- och accesssystem. Men för privatbostäder har utvecklingen av digitala lås inte gått lika fort som för den kommersiella marknaden. De batteridrivna lås som dominerat marknaden har även haft begränsad batteridrift. Genom ett samarbete presenterar nu Prosero Digital Access tillsammans med Safetron motorlåset Safetron 3600, marknadens första motorlås för privatbostäder.

– Vi är väldigt stolta över att vi, i nära och ambitiöst samarbete med Safetron, har kunnat ta fram en revolutionär låslösning för privatmarknaden. Med Safetron 3600 kan digitaliseringen av lås för privatbostäder äntligen ta fart på riktigt, säger Petter Samuelsson, vd för Prosero Digital Access.

Safetron 3600 har sitt ursprung i Safetrans beprövade professionella serie av motorlås för kommersiella utrymmen där det ställs höga krav på säkerhet, vilket innebär att även det nylanserade låset tillhör marknadens mest säkra och avancerade motorlås. Öppningstiden, som är snabbast på marknaden med 0.1

sekunder, säkerställer driftsäkerheten även i högfrekventa dörrmiljöer. Då låset drivs av fast installation, istället för batterier, kan fastighetsprojekt göra stora kostnadsbesparingar.

Safetron 3600 öppnas och låses genom enkel appstyrning. Låset ansluts till dörrboxen KEE som i sin tur kan styras genom en rad olika fastighetsappar oavsett geografisk plats. Exempel på kompatibel app i dagsläget är YourBlock i samarbete med Accessy men för Prosero Digital Access är ambitionen att ansluta flera aktörer framöver.

– Tack vare att vår lösning är oberoende och kan användas tillsammans med många olika mjukvaror behöver fastighetsägaren inte byta ut sina system eller leverantörer. Vi har lagt stor vikt vid att låset ska vara flexibelt och gå att anpassa för framtida utveckling inom området som vi tror kommer gå framåt i snabb takt, säger Petter Samuelsson.

Samarbetet mellan Prosero Digital Access och Safetron är ett långsiktigt samarbete med målet att fortsätta utveckla och förädla digitala lås- och accesslösningar för privatbostäder.



– Prosero Digital Access har lång erfarenhet inom det aktuella segmentet och är ett naturligt val för oss som samarbetspartner. Vi är förväntansfulla och exalterade över ett fortsatt samarbete där vi, med våra olika kompetensområden, kan leverera en professionell och säker låsmiljö i framkant, säger Adam Klingberg, försäljningsansvarig för Safetron.

Låset är utvecklat och tillverkat i Sverige för den skandinaviska marknaden av material som klarar tuffa miljöer och säkerhetskrav. Installation och driftsättning görs av en Prosero-ansluten Digital Låssmed.

Saltos nya produkt – beröringsfri för att säkra höga hygienkrav

Sedan coronapandemin startade har vi blivit ännu mer medvetna om vikten av god hygien. Att hålla avstånd, tvätta händer och försöka undvika fysisk kontakt är viktiga parametrar idag. Därför har Salto lanserat den beröringsfria Wave XS.

Den nya Wave XS kan installeras och användas för flera olika ändamål, till exempel som öppn knapp för att öppna en dörr, tända ljuset eller kalla på en hiss. Den passar i olika miljöer och har en slim design som gör att den inte sticker ut från vägg.

Funktioner:

- Läsavståndet kan ställas in mellan 1-25 cm
- Aktiveringstiden kan ställas in på 3, 5, 10, 15 eller 20 sekunder.
- Flera olika standard designalternativ – texten "EXIT" på olika språk eller sex olika ikoner.
- Med en kostnadsfri programvara går det att bestämma budskap i displayen eller t.ex. visa sin egen logotype.
- Färgerna i ringen på displayen visualiserar status på dörren.
- Den aktiverar det som man har bestämt genom att man håller upp

handen framför – den behöver inte tryckas på eller på annat sätt vidröras.





Anchor lanserar nya hänglås för ovalcylindrar

Redan 2007 tog Anchor lås fram sitt första hänglås i klass 5, då för europacylinder. Det hänglåset säljs främst på den europeiska marknaden för användning inom samhällskritisk infrastruktur där kraven på säkerhet är exceptionellt höga. Anläggningar för försörjning av dricksvatten i England är ett exempel där Anchor lås hänglås i klass 5 används.

– Anchor 850-5 är vår senaste satsning på certifierade och innovativa hänglås, och vi är stolta över att tillverka låsen här i Eskilstuna. Vi ser ett ökat intresse för starkare hänglås även i Skandinavien, säger Robert Fredriksson som är produktchef på Anchor lås och fortsätter:

– Med Anchor 850-5 har vi utvecklat ett hänglås i klass 5 för ovalcylinder helt utan täckbricka, vilket vi tror kommer förenkla användningen och bredda låsningarna i den högsta säkerhetsklassen. Att låset inte är försett med täckbricka innebär att de allra flesta ovalcylindrar passar i hänglåset, även de allt vanligare elektroniska cylindrarna med knoppar och vred. Monteringen av cylindern går snabbt och smidigt med den medföljande fästbrickan. Begränsningarna med olika täckbrickor

är nu borta säger Robert Fredriksson.

Anchor 850-5 med dess inskyddade bygel passar utmärkt i Hasp 921 & 923 och bildar då tillsammans en komplett enhet i klass 5. Denna kombination är lämplig för låsning av exempelvis container och mer kritisk låsning inom infrastrukturprojekt. Måttan på detta hänglås gör det möjligt att låsa många befintliga bommar och beslag. Även entreprenadmaskiner ligger nu under klass 5-låsning, något som skapar ett behov för låsning av skopor, aggregat och dylikt.

Anchor lås lanserar samtidigt Anchor 848-4, klass 4. Även det ett hänglås för ovalcylinder utan täckbricka. Förberedd för samma typ av cylindrar och användningsområde som Anchor 850-5. Tillsammans med Hasp 921 & 923 blir detta en komplett klass 4 enhet. Vanligt användningsområde är container och utvändigt låsning, exempelvis grind och port.

– Anchor 848-4 bygger på samma princip som Anchor 850-5 fast utan inskyddad bygel. Tekniskordningen ger en effektivare tillverkning som i sin tur innebär att vi kan erbjuda hänglås i de högre klasserna till ett lägre pris, säger Robert.

Nytt lägenhetslås från Assa styrs med en app

Assa Abloy Opening Solutions Sweden presenterar det smarta låset Yale Linus. Ett digitalt lås för lägenhetsdörrar som gör boendes vardag nyckelfri. Via en app får boende full koll på dörrens status oavsett om man är hemma eller på språng.

Lägenhetsinnehavare administrerar låset i appen Yale Access. Via den kan man låsa eller låsa upp dörren, få notifikationer när någon öppnar, dela ut virtuella nycklar till gäster och tjänsteföretag. Som tillbehör finns knappsats.

– Yale Linus har en inbyggd sensor som känner av när låsvredet manövreras manuellt. Då uppdateras statusen i appen Yale Access. Det samma gäller om dörren inte är ordentligt stängd, vilket är bra om man vill försäkra sig om att dörren gick igen innan den låstes, säger Emma Petersson, Head of Business Management, Assa Abloy Opening Solutions Sweden.

Linus gillar lägenhetsdörrar, men även affärsverksamheter där det är hög omsättning på användare och man vill undvika krånglig nyckelhantering.

Yale Linus är ett motoriserat låsvred, som monteras på dörrens insida utan ingrepp på dörren. Vid montage lämnas handtag på ut- och insidan, låshuset och cylinder kvar. Att enheten inte syns från utsidan kan passa i flerbostadsfastigheter där man inte har tillåtelse att förändra dörrars utsida.

Den medföljande Yale Connect-bryggan kopplas in i ett eluttag, denna kommunicerar med Yale Linus via boendets WiFi-router och Yale Access App.



Marknadens bredaste sortiment av elektroniska låslösningar

Välj svensktillverkade produkter som fungerar i verkligheten



Besök vår hemsida **safetron.com** för mer info



**SAFE
TRON**
ELECTRONIC LOCKS

SMART LOCK ÄR NYCKELN TILL DET DIGITALA LÅSET

Det nya digitala låset BG2000 går att öppna med nyckel. Om man vill.

Men det finns också fem andra sätt att göra det på.

Flexibilitet är nyckelordet. Du kan öppna på distans, via Bluetooth, fingeravtryck, kod och RFID-kort. Och med nyckel. Det gör att alla kan känna sig bekväma.

Det har tagit BeslagsGruppen AB flera år att hitta och anpassa den produkt som lanserats under namnet BG2000 Smart Lock. Utgångspunkten har varit att ta fram ett lås som är enkelt att montera, men också användarvänligt för den dagliga användningen.

Lösningen blev till slut att stoppa in alla tillgängliga digitala och mekaniska funktioner i ett och samma skal. Så mycket som möjligt för att det skall fungera för så många som möjligt. 200 unika fingeravtryck, 200 RFID-kort, 150 passerkoder och obegränsat antal e-nycklar kan programmeras per lås.

Lättmonterat

– Vårt lås är anpassat för den nordiska marknaden och är lättmonterat på redan befintlig låskista av modulmodell. Har man behov av att uppgradera till en säkrare låskista är det också fullt möjligt, säger Anders Norrman, en av ägarna till BeslagsGruppen.

– Allt fler saker flyttar in i mobilen och så även våra nycklar, säger Anders vidare.

Med gratisappen för Android och iOS kan ett stor mängd inställningar göras. Det går till exempel att tidsbestämma tillgång till låset för varuleverans, hantverkare och hemtjänst, eller skicka koder via sms.

Med tillvalet Gateway kan man styra låset från distans.

– Låset går även att integrera tillsammans med Google Assistant och Amazon Alexa, säger Anders bror Thomas, som är den andre delägaren.

Mycket god respons

Redan har ett större antal låssmeder och larmföretag testat Smart Lock och responsen från dem och deras kunder har varit mycket god.

– Flera låssmeder har uttryckt att vår prisbild är rätt, att Smart Lock har hög kvalitet och flexibilitet.

– En uppskattad funktion från användarna är fingeravtrycksläsningen, säger Thomas.

Det nya digitala låset BG2000 Smart Lock lagerförs i två utförande, silver och svart.

BeslagsGruppen kommer i vår också att lansera ett nytt lås, Twist, avsett för inomhusbruk. Detta lås har alla de funktioner som Smart Lock har och kan integreras och styras av samma app.



Hasse Aro: "Vem har den smarta bilnyckeln?"

DET HÄR ÄR NU FJÄRDE ÅRET jag får förtroende att skriva krönikor i den här tidningen. Jag har under de åren tagit upp alla möjliga ämnen. Från valet av Trump, trygghetspolitik, pandemin till kriget om sommartiden och mina egna tillkortakommanden när det gäller nyårslöften.

Men själva grundfrågan för den här publikationen har jag inte berört. Eller i alla fall det som jag uppfattar som grundfrågan.

Nämligen: Läs.

Jag är verkligen ingen expert i den branschen. Så det jag nu framför gör jag som konsument. För hur det nu än är. När det gäller läs är vi alla konsument av denna så viktiga, men kanske lite förbisedda produkt.

VI HAR TVÅ BILAR hemma hos oss. En ganska gammal cabriolet som är rätt så cool (kanske inte om man frågar hus-trun...) I den finns en vanlig bilnyckel. Ni vet, en sådan man tar upp ur fickan, stoppar in i tändningslåset och vrider om. Sen sitter den där under hela färden. Och väl framme vrider man tillbaka den, drar ur den ur låset och lägger tillbaks i fickan.

Ja, ni fattar.

Sedan har vi den andra bilen. Betydligt modernare med en elektronisk nyckel som kan ligga i fickan hela iden. Den

behövs inte tryckas in i något lås, bara jag är tillräckligt nära går bilen att starta. Enkelt, bekvämt och bekymmersfritt. Det är bara att sätta sig på förarsätet och köra iväg. Kan

man tycka.

Men i verkligheten ä det ju precis tvärtom.

JAG HAR ALDRIG VARIT MED OM en nyckel som försvunnit oftare än den. Jag har aldrig haft sådant låsstrul som med denna bil.

Förra helgen, till exempel, var vi i den lokala skidbacken med barnen. När vi ska åka utspelar sig följande konversation.

– Har du nyckeln, älskling.

– Nej, den har väl du?

Ingen av oss visste var den fanns. Eftersom vi ändå lyckats ta oss till backen, var det ju sannolikt att någon av oss i alla fall tagit med den.

Eller gick så kanske det att köra åtta kilometer med bilen, fast nyckeln låg hemma?

Ingen av oss visste.

Allt slutade med att jag fick åka taxi hem, hämta reservnyckeln, ta den coola cabrioleten (vars nyckel jag alltid har koll på) och åka tillbaka.

Och då hade hustrun förstås hittat den försvunna huvudnyckeln. Den låg under golvmattan vid förarsätet. Tillräckligt nära för att bilen skulle gå att starta, tyckte jag. Men den kanske var sur eller laddat ur eller nåt. För ärligt talat, ingen av oss kunde ju med säkerhet säga hur länge den legat där.

Och det visar sig att vi inte är ensamma. När jag berättat den här historien för våra vänner, har alla varit med om något liknande.

VÄRST VAR EN BEKANT som skjutsat sin man till tågstationen. Han skulle iväg på någon längre resa och vara borta några dagar.

Hon följer honom till hans sittvagn,

kram och hejdå, och återvänder till bilen. Och hittar inte nyckeln. Bilen går igång så hon inser att den måste vara i närheten. I samma ögonblick som hon inser att det är han som har den i sin ficka, ser hon till sin förskräckelse att tåget börjar röra sig.

Hon ringer makens som naturligtvis inte kan göra något där han sitter.

Så de beslutar sig för vad som då verkar vara den enda utvägen. Hon måste köra efter. Så länge hon lyckas hålla sig nära tåget kommer bilen att rulla.

Det blir en vådlig färd. Tågrälsen och landsvägen löper parallellt, det kan gå. Hastigheten är dock en aning hög. Hon får blåköra för att inte förlora avståndet till nyckeln och med den bilens kraftkälla. Till sist kommer det en järnvägs korsning. Där slänger maken ut nyckeln. Och båda kan fortsätta sina färder år varsitt håll.

FAST, EFTER ATT HA GOOGLAT LITE, så är detta inte ens största problemet med dessa nycklar. En rapport från Storbritannien visar att tjuvar kan hacka hela systemet. Med någon slags sändare kan de koppla ihop en nyckel, till synes i tryggt förvar i någons hall, med bilen som står utanför. Och sen köra iväg.

Men jag hittar också en artikel som ger lite hopp. En tillverkare lanserar en ny typ av låssystem, som fungerar precis som på en mobiltelefon och läser av användarens fingeravtryck.

Låter bra, tycker jag.

Men efter att ha haft en sådan telefon, och nu bytt till en nyare modell, har jag ett annat förslag.

Jag vidarebefordrar det gratis.

Vad sägs om face-key?

Kom ihåg var ni hörde det först.



HASSE ARO

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (upp vuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för Stockholm

Direkt. Programledare för SVTs Trekvarter och därefter för TV3s Efterlyst i drygt 20 år. Har även arbetat med andra program för TV3 och Krimkvarten för TV4. Under hösten har han varit tillbaka i TV-rutan med Efterlyst i TV3. Han har tidigare också suttit med i styrelsen för Svenska Stölskyddsföreningen, SSF.

Hobby: Att resa.

Där säkerheten alltid är i centrum

Text: Linus Dahlbäck.
Foto: Adobe Stock.

”Man känner sig inte jättebekvämt när man går runt där bland tungt kriminella”

Lås, celler och till och med inredning. Månsarps svets- och maskin är mångsidiga när det gäller fängelseprodukter – och levererar från Malmö till Haparanda.

– I merparten av Sveriges polishus, häkten och fängelser finns det nog något som vi har gjort, säger vd:n Niclas Håkansson.

Han sitter på huk vid ett installationsutrymme på anstalten i Skänninge. Cellerna står på rad precis vid installationsutrymmet som är placerat mellan cellerna i en liten dörr. I sina fickor har Niclas de verktyg som krävs för att genomföra jobbet. Men plötsligt saknar han ett verktyg. En av de intagna har tagit hans skruvmejsel och står och inspekterar den.

– Det var lite sådär, säger Niclas Håkansson många år efteråt när han i intervjun med Säkerhetsinstallatören ombeds att berätta något minne från en installation i ett fängelse.

– Det hände ingenting, han bara tog den, tittade på den och sa att det var en schysst mejsel. Sen bad jag att jag skulle få tillbaka den och då fick jag det direkt. En enkel grej – men man reflekterar ju, särskilt när man sitter med huvudet in i ett nischutrymme med ryggen fri.

Niclas Håkansson är vd på Månsarps svets- & maskin som är en av Sveriges största leverantör av säkerhetsprodukter till anstalter och celler. Men när man går in på MSM:s hemsida blir man inte direkt överväldigad av informationen om fängelseprodukterna. På startsidan ligger snarare fokus på företagets andra nisch, lastbilspåbyggnad, med bilder på

betongbilar i naturskön omgivning.

– Vi har egna produkter när det gäller lastbilspåbyggnad och det är därför vi har det kvar. Det är företagets ena ben och det andra är säkerhet.

Cirka 5 000 personer sitter inlåsta i Sveriges 45 fängelser. Många av dem sitter av sin tid i närheten av produkter tillverkade av MSM.

– Vi har egentligen bara myndigheter som kund och jobbar främst åt polis och kriminalvård, säger Niclas Håkansson.

Vad använder ni för sorts lås på era produkter?

– När det gäller häkte är det fyra spanjoletter. Närmare än så kan jag inte gå in på det då det är en säkerhetsfråga.

Från början var det egentligen en ren slump att företaget började syssla med just fängelseprodukter.

– I början av 90-talet fick vi ett jobb i Linköping. Där stötte min far ihop med den dåvarande rikspolischefen Björn Eriksson som berättade att han ville göra celler i stål till Polisen, ett jobb som vi senare fick. Det var startskottet att börja jobba åt den typen av kundsegment.

Företaget startades redan 1968 av Niclas pappa och har genom åren

hållit på med allt möjligt mekaniskt.

– Sedan jag tog över rodret 2010 har jag försökt renodla lite mer, säger Niclas och syftar på fängelseprodukterna samt lastbilspåbyggnaden.

Den oinvigde kanske tänker att det är väldigt olika saker att tillverka exempelvis fängelsegaller och ett handfat för cellen, eller en urinoar, men inte för MSM som gör både och.

– Vi tillverkar oftast en helt färdig cell. Det har vi gjort sedan mitten av 90-talet och är en av få i Sverige som gör, säger Niclas Håkansson.

Han berättar att det finns olika modeller av celler beroende på om det handlar om häktescell, anhållningscell, arrest eller LOB (som i folkmun kallas fyllecell).

– De är oftast snarlika i utformningen med el, ventilation och vatten. Det är inredningsmässigt det skiljer sig. En LOB har exempelvis bara en madrass medan arresten har brits, toa och tvättställ.

Hur är det att gå in på ett fängelse för att jobba?

– Det är extrema kontroller och väldigt hög säkerhet. Man får gå igenom skanningsbågar och plocka av sig allt – till och med ta av sig skorna och skanna dem också.

Det är naturligtvis en

speciell känsla att gå in på ett fängelse som besökare, en känsla som gissningsvis blir ännu mer speciell när man är där för att se till att låsen och säkerheten fungerar på bästa sätt.

– Det är en udda miljö när man är där inne. Man känner sig inte superbekvämt när man går runt bland mördare och rånare, säger Niclas Håkansson och fortsätter:

– Men jag har aldrig någonsin råkat ut för någonting. Det har aldrig varit någon incident när vi varit där så man behöver inte vara orolig. De är ju människor de också. När de sitter inne är de ju övervakade och har accepterat sina brott.

Nya medarbetare åker aldrig ut till ett fängelse själva utan får gå vid sidan en mer rutinerad arbetare.

– När man haft några nya killar med sig har de tyckt att det varit lite läskigt.

Du kanske står i ett installationsutrymme med dina verktyg och så står det två eller tre stora, fulltatuerade killar bakom dig. Då har vissa känt sig lite otrygga.

Överlag har han sett fler obehagliga saker på polisstationer snarare än på anstalter.

– Hos polisen har man råkat ut för att man ska göra någon förändring och så sitter en påverkad person och slår huvudet i celldörren så att det rinner blod. Det kan vara lite obehagligt.

Som vd är Niclas Håkansson själv sällan ute på anstalter nuförtiden, men fängelserna är fortsatt ett hett diskussionsämne vid fikabordet.

– Jag hör på kollegerna som är ute att det är mycket högre säkerhet i dag. De har alltid väktare med sig som står bredvid, speciellt när man ska göra något som kräver verktyg. Vad man än har för

verktyg kan det fungera som ett tillhygge.

När det gäller celler till fängelser är de ofta i betong så där levererar MSM inte en hel cellen utan bara det invändiga. Men exempelvis fylleceller görs ofta från ax till limpa.

– Det tar mellan 140 och 200 timmar att bygga en hel cell med all interiör, säger han och fortsätter:

– Det är alltid roligt att ha praktikanter – de tycker att det är spännande och udda att få bygga fylleceller på sin praktik.

Hur många celler har ni producerat?

– Totalt har vi nog gjort upp emot 700 stycken. Vi har byggt från Malmö och upp till Haparanda så i merparten av Sveriges polishus och fängelser finns det nog något som vi har gjort. Det största enskilda projektet var 2013, då vi byggde 65 celler till polishuset i Malmö.



Smart och säker access



Riktigt smarta passer- och säkerhetslösningar låter behöriga personer röra sig fritt mellan rum och avdelningar samtidigt som obehöriga effektivt stängs ute. Genomtänkta lösningar skapar en trygg miljö i byggnader där många människor vistas samt underlättar förflyttning mellan olika områden. En dörr ska aldrig vara ett hinder för den som har rättighet att passera. Produkter, lösningar och tjänster som gör människors vardag smidigare och säkrare är vår passion. Vi tillhandahåller allt från dörrbeslag till låssystem, passersystem och flexibla rumlösningar – skräddarsydda efter just dina behov och säkerhetskrav.

Använd QR-koden för att läsa mer om våra produkter och lösningar eller ring oss på 031-355 20 00 så berättar vi mer.



dormakaba Sverige AB
T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se



Kikarsiktet inställt – på legitimerade grannen i öst

År 2016 lagstodgades låssmedsyirket i Finland. Många svenska låssmeder vill ha en liknande lösning. Men hur gick det finländska förbundet tillväga? Och hur stor del hade det att nuvarande förbundsordförande också sitter i riksdagen?

Text: Linus Dahlbäck

– Man kan förknippa det med lite tur, säger Peter Östman. Finlandssvensken i Helsingfors har precis blivit ombedd att värdera sin roll i legitimeringen av låssmedsycket i Finland.

– Jag lyckades tillsammans med branschförbundet argumentera väl för saken. Det var också avgörande att det på regeringsagendan fanns en punkt som gällde en uppdatering av landets inriktssäkerhet, säger han.

Året var 2015 och Peter Östman var ännu inte ordförande för den finländska motsvarigheten till SLR – Turva-Urakoitsijat – utan jobbade på heltid inom politiken, som riksdagsman för Kristdemokraterna i Finland.

– Eftersom mitt parti hade posen som inrikesminister under första delen av 2010-talet var det lättare att kunna föra fram branschens åsikt.

LEGITIMERINGEN SKULLE FÖRST INTE INNEFATTA LÅSMEDE

Peter Östman hade tidigare drivit ett säkerhetsbolag i 20 år, samt arbetat som vd för förbundet och därigenom länge varit medveten om problematiken med falska låssmeder.

Men trots att lagstiftningen om landets inre säkerhet skulle förstärkas stod inte låssmeder och säkerhetsleverantörer på listan. Det var främst tänkt att handla om väktarbranschen, där det också fanns behov för omfattande lagändringar.

– Det var inte planerat att man skulle legitimera lås- och säkerhetsbranschen men när man uppdaterade lagen om väktare kom finländska säkerhetsentreprenörer in med ett förslag, säger han och fortsätter:

– Regeringen hade skickat ut ett lagförslag på remiss inom säkerhetsbranschen. I samband med det kom finländska säkerhetsentreprenörer med ett förslag att legitimera låssmeder som följdes upp av att branschförbundet fick svara på frågor från riksdagsledamöter.

”HAR LÖST PROBLEMET RAKT AV”

Efter att experter hörts i både förvaltningsutskottet och grundlagsutskottet kunde lagen fastställas i början av 2016. Enligt Peter Östman har den varit mycket bra för både branschen och konsumenterna.

– Det har löst problemet rakt av. En så kallad vild låssmed med kriminell bak-

grund kan inte lyckas längre – det finns ingen chans att vara verksam inom branschen. Om det blir känt att någon erbjuder tjänster utan tillstånd blir det brottsoanmälan och så tar polisen tag i frågan.

Hur fungerar det i praktiken?

– För att få jobba som låssmed behöver man ett personligt legitimeringsbevis. I samband med ansökan kan polisen gå igenom registret och följer sedan årligen upp statistiken på antalet registrerade näringsidkare samt antal anställda som är legitimerade. Jag kan inte på rak arm svara hur långt bakåt polisen går i brottsregistret.

Hur stor del hade du egentligen i att lagen antogs?

– Jag ger en eloge åt branschförbundet som hade långt färdiga lagtexter där de ville ha förändringarna. Jag vidarebefordrade de till inrikesministeriet och i dagsläget är 85-90 procent av ursprungstexterna instiftade i lagen. Det var också lite tur att inriktssäkerheten skulle ses över samtidigt som jag satt i riksdagen och mitt parti hade inrikesministerposten. Det var flera element som jobbade samman för att det skulle lyckas.

TIPS TILL SVERIGE

Han känner till att SLR länge arbetat

för en liknande lagförändring, men ser bara en enda möjlighet att få det gjort.

– Det enda sättet är att inleda en diskussionsrunda tillsammans med alla riksdagspartier i Sverige och verkligen sitta ner med dem och gå igenom problematiken. Det kan vara svårt att få igenom det under en regeringsperiod, därför kan det vara bättre att ha en diskussionsrunda med alla partier och få dem att ge ett löfte att om de sitter i regeringen ska de skriva in det i regeringsunderlaget och sedan jobba för en reform.

Det är alltså inte beroende av en riksdagsledamot, även om det naturligtvis inte hade skadat.

ETT PLUS, SNARARE

ÄN EN INTRESSEKONFLIKT

I finländska riksdagen är det ingen ovanlighet att ledamöter har liknande åtaganden.

– Bland de större partierna är det ganska vanligt att ledamöterna har något sådant vid sidan av. Men bland oss mindre partier – vi hade runt fyra procent senaste riksdagsvalet – är det inte så vanligt.

Finns det risk för någon intressekonflikt när det kombineras?

– Ur branschens synvinkel sågs det bara som ett plus att jag satt i riksdagen



Peter Östman, finlandssvensk ordförande för det finländska låssmedsförbundet Turva-Urakoitsijat. Han sitter också i riksdagen för Kristdemokraterna i Finland.

när jag blev vald till ordförande. Jag har direktkontakt till lagstiftning och hänger med på allt som händer inom politiken, säger han och fortsätter:

– Och när det gäller den andra vägen ser jag det inte som en så stor intressekonflikt eftersom vi fick den nya lagstiftningen 2015 och inte förväntar oss några stora förändringar på ett tag. Men jag erkänner öppet att jag spelade en avgörande roll i lobbningen när vi fick igenom legitimeringen.

Peter Östman är övertygad om att lagstiftningen gynnar den finländska befolkningen.

– Jag har inte sett det som att lobba när jag vet att det är för folkets bästa. Det som var orsaken till att vi ville göra en legitimering var att det under de senaste 10-15 åren har kommit in en hel del halvkriminella som erbjuder sina tjänster och sedan lurar folk. Det har funnits exempel på att de brutit sig in själva utan ett spår eftersom de haft tillgång till låssystemen.

Förutom legitimeringen av yrket är den finländska låssmedsvärlden ganska lik den svenska. Stora kedjor köper upp mindre låssmedsföretag och det finns en generell brist på arbetskraft i branschen.

– Trots corona har de flesta företag orderböckerna fyllda men inte tillräckligt med arbetskraft. Det blir att man värvar från grannen och det gynnar ingen. Vi har dock lyckats få samarbetsavtal med vissa utbildningsanstalter som marknadsför yrket inom läs- och säkerhet. Vi har ett tiotal nya elever på gång som medlemsföretag gärna tar emot på praktik.

ELF-KONVENTET FICK SKJUTAS UPP

Även om coronaviruset inte slagit särskilt hårt mot arbetande låssmeder i Finland har det fått negativa följder för förbundet. Tanken var att man skulle anordna ELF-konventet i Helsingfors i maj 2020 – där SLR också skulle haft sitt årsmöte – men eventet fick skjutas upp på framtiden.

– Vi hade gjort upp en hel del planer så det kostade förstås en del. Däremot kunde vi genomföra ett coronasäkert 50-årsjubileum i augusti, det lyckades väl och ingen fick smittan därvid.

TURVA-URAKOITSIJAT

(SÄKERHETSENTREPRENÖRERNAS RIKSFÖRBUND)

Grundad: 1970.

Årliga event: Föreningens årsmöte som hålls varje höst.

Ordförande: Peter Östman, sedan 2017. Var tidigare vd för förbundet 2007-2009.

Antal medlemmar: 80 stycken, 147 med filialer inräknade.

Antal styrelseledamöter: Nio stycken.

Medlemskrav: Näringsstillstånd, certifierade ledningssystem med ISO 9001, 140001 och 45001.

Organisationen: Inga lokalföreningar, endast en rikstäckande förening.

Låssmedsannonser stoppas på Google

Söker man på ordet låssmed på Google får man inte längre upp några betalda annonser. Detta efter att sökmotorn stoppat all annonsering för låssmeder.

– Efter att ha sett en ökning av oseriösa aktörer och bedrägerier har vi för närvarande stoppat denna typ av annonsering, kommenterar Google till Säkerhetsinstallatören.



Förutom i Sverige har annonserna även tagits bort i Nederländerna, Tyskland och Belgien. SLR har den senaste månaden fått höra om tre olika tillfällen där falska låssmeder ställt till med problem. Förbundet ser därför positivt på åtgärden.

– Det är jättebra att stora företag som Google tar sitt ansvar i att stoppa falska låssmeder från att lura folk, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé.

Annonser på Google gör så att man

hamnar högst upp i Googlesökningar, vilket skulle kunna få en falsk låssmed att få mycket större kundantal, samt en känsla av legitimitet – i och med att företaget dyker upp som en av de första träffarna.

– Efter att ha sett en ökning av oseriösa aktörer och bedrägerier kopplat till annonser för låssmedstjänster har vi för närvarande stoppat denna typ av annonsering i bland annat Sverige för att skydda våra användare, säger Google i en

kommentar till Säkerhetsinstallatören.

Vidare berättar företaget att det ännu inte finns något datum bestämt för hur länge annonsstoppet ska gälla.

– Vi arbetar ständigt på nya, bättre sätt att motverka oseriösa aktörer och fortsätter att utforska lösningar för att minska bedrägerier och säkerställa att företagsannonser är relevanta och användbara för våra användare, kommenterar företaget.

Avarn Security stoppar nyförsäljning av Hikvision-produkter

Säkerhetskoncernen Avarn Security har beslutat att stoppa nyförsäljning av kameraövervakningsprodukter från det kinesiska företaget Hangzhou Hikvision Digital Technology, efter misstanke om att företaget bidragit till kränkningar av mänskliga rättigheter.

Hikvision är ett globalt teknikföretag från Kina som under de senaste åren har levererat kameraövervakningsprodukter till bland andra Avarn Security i Norge, Sverige och Finland.

Förra året kom rapporter från Etikrådet för den Norska statliga pensionsfonden Utland, där det framkommit misstanke om att det kinesiska företaget bidragit till kränkningar av mänskliga rättigheter.

Avarn Securitys kommunikationsdirektör, Ådne Mauritzen, säger att de i höstas beslutade att inleda en separat utredning av företaget för att säkerställa att Hikvision kunde dokumentera efterlevnad av leverantörsskyldigheter mot bakgrund av den nya information som framkommit. I detta arbete fick Avarn Security även hjälp av extern expertis med att bland annat identi-

fiera affärsetiska risker och/eller bevis för oetisk eller olaglig verksamhet.

– Genom regelbundna revisioner och i händelse av misstänkta överträdelser vill vi säkerställa att våra leverantörsförhållanden och avtalsvillkor inte strider mot internationella konventioner om mänskliga rättigheter. Därför bestämde vi oss för att utföra den här utredningen, säger han.

"KAN HA EN ROLL I KRÄNKNINGAR"

Genom granskningen rapporterar Mauritzen en starkt misstanke och en ökad risk för oegentligheter hos leverantören.

– Vår övergripande bedömning är att det finns anledning att tro att Hikvision kan ha en roll i kränkningarna som äger rum av de etniska minoriteterna i Xinjiang-provinsen. Vi har därför beslutat att genomföra en kontrollerad avveckling av leverantörsförhållandet i samråd med de av Avarn Securitys kunder som använder produkterna i sitt säkerhetsarbete, säger Mauritzen.

STOPPAR FÖRSÄLJNING MEN FÖRSÄTTER SERVICEARBETE

Avarn kommer att stoppa all nyförsäljning av Hikvision-produkter men fortfarande utföra service- och supportarbete på befintlig utrustning.

Hikvisions nordiske chef Nathan Zeng svarade på kritiken i ett pressmeddelande: "Som säkerhetsindustrins globala

ledare respekterar Hikvision mänskliga rättigheter och tar vårt ansvar att skydda människor på allvar. Vi protesterade starkt när Hikvision var inkluderad på amerikanska försvarsdepartementets lista i juni 2020, eftersom vi upprepade gånger visat att Hikvision inte är ett "kinesiskt militärföretag". Hikvision har aldrig deltagit i något R&D-arbete för militära applikationer. Vi har försökt att rätta till missförstånd om företaget och vår verksamhet, och kommer fortsätta att göra det."

INGA ÅTGÄRDER FRÅN COPIAX

Grossistföretaget Copiax är en av branschens främsta leverantörer av Hikvision-produkter. Marknadschef Lina Jelbring ger en kommentar om hur företaget ser på situationen:

– Generellt tycker vi naturligtvis det är bra att alla aktörer tar sitt ansvar och sätter krav och granskar. Då får vi en sundare bransch som gynnar alla, säger hon och fortsätter:

– Vi har tydliga CSR-krav på våra leverantörer som även Hikvision omfattas av och har skrivit under. De misstankar som framförts ser vi allvarligt på, men vi har dock inte tagit del av några verifierade uppgifter som påverkar att vi säljer deras produkter. Skulle nya uppgifter framkomma gör vi en bedömning av dem.

Brett utbud av produkter för kort- och nyckelhantering...



Nyckelhantering

- Nyckelringar/vajrar/plomberingar
- Nyckelbrickor - märkta/omärkta
- Väskor, kedjor, joyos, etc
- Digital molnbaserad kvittenshantering



Korthantering

- Korthållare i mängder av varianter
- Plastfickor, joyos, lanyard
- Online personalkortslösning
- Kort & taggar i olika format, märkta/omärkta



Säkra skåp

- Nyckelskåp, för 1-1800 nycklar
- Medicinskåp
- Medicinskylskåp
- Brand- och stöldskyddade skåp
- Nyckelskåp för fordon



...goda råd får du på köpet!

ID Säkerhet i Örebro AB • Idrottsvägen 33, 702 32 Örebro • 019-32 21 30 • info@idsakerhet.se • www.idsakerhet.se

Var uppmärksam på bedrägerier och vishing!

Bedrägerierna ökar. Förra året uppgick bedrägerier via telefon till cirka 160 miljoner kronor. Så gör du för att undvika att drabbas av vishing och andra bedrägerier.

De flesta fallen av bedrägerier rör privatpersoner men du som är anställd eller är ägare av ett säkerhetsföretag bör vara vaksam och se till att det finns upprättade rutiner som gör det möjligt att nå beslutsfattare för extra verifiering när någon vill få tillgång till information rörande exempelvis känsliga uppgifter om säkerhetslösningar eller om betalningar överskrider ett visst belopp.

Bedragarna arbetar mot företag genom så kallad vishing, speciellt nu i dessa tider när det är många som arbetar hemifrån. En bedragare kan ringa till en person på företaget med befogenheter och utge sig för att vara företagets vd eller ringa på vd:s vägnar. Uppringaren ber då om att få göra en stor transaktion för företagets räkning. Många gånger behöver transaktionen ske fort vilket i sig skapar en stress hos personen som blir drabbad för bedrägeriet.

SKILJ PÅ BEKVÄMLIGHET OCH SÄKERHET

Det är allt vanligare med fjärrtjänster där till exempel ett säkerhetsföretag sköter en kunds larm-/passersystem och tilldelar behörigheter med mera. Även här gäller det att det finns upprättade rutiner för hur man ska hantera fall där någon via mejl eller telefon vill ändra behörigheter.

SSF har företagsanpassade kurser i till exempel cybersäkerhet och hantering av persondata/GDPR som ger en bra grund och förståelse, till anställda och företagsledning, om vad som är viktigt att tänka på. Kontakta SSF utbildning för att få information om vilka kurser som finns och hur de kan hjälpa ert företag och anställda.

De SSF-normer som på senare tid reviderats eller som är nya är allt mer anpassade till det digitala klimat som



nu råder. Förutom till exempel normer för cybersäkerhet, IoT – uppkopplade säkerhetsprodukter, förs det in krav på exempelvis molntjänster och kryptering i befintliga normer. I SSF 3523 Digitala läsenheter finns krav för uppkopplade lås och numera är allt från cykellås till komponenter i larmanläggningen digitala/elektromekaniska och ofta möjliga att manövrera via en app. Som alltid är det viktigt att kunna skilja på bekvämlighet och säkerhet och att kunna guida säkerhetskunden rätt i den digitala djungeln.

PENGAR GÅR TILL GROV BROTTSLIGHET

Även privatpersoner drabbas – bedrägerier via telefon uppgick förra året till cirka 160 miljoner kronor.

Förra året ökade antalet polisanmälda bedrägerier där någon utger sig för att vara exempelvis polis, sjukvårdspersonal eller banktjänsteman från 3 600 till 4 660, en ökning med 29 procent. År 2020 lyckades bedragare lura till sig närmare 160 miljoner kronor genom vishing. Det är pengar som oftast går till grov brottslighet.

Bedragarnas syfte med samtalet kan variera men oftast handlar det om att få tillgång till pengar, personliga koder eller smycken. Ett samtal från en bedragare kan även leda till stöld i hemmet. Det finns flera exempel där bedragare har ringt och utgett sig för att vara exempelvis från Polisen som vill göra hembesök för att göra en stöldmärkning av värde-

SÅ MINSKAR DU RISKEN ATT BLI LURAD

- Lämna aldrig dina personliga uppgifter, lösenord eller koder till andra.
- Logga aldrig in med ditt BankID på uppmaning från någon annan.
- Kontrollring till bank, polis eller sjukvård om du är osäker på vem du pratat med.
- Kontakta omedelbart din bank om du tror du blivit lurad på bankuppgifter
- Är du osäker på vem som besöker dig så begär legitimation.
- Polisanmäl alltid om du upplever att någon ringt upp dig och försöker lura dig.

Läs mer om olika digitala brott på sakerhetskollen.se

saker. Pandemin är också ett svepskäl som kriminella utnyttjar där de använder sig av coronavaccin för att berättiga ett hembesök. Varken Polisen eller andra myndigheter arbetar på detta sätt.

– De som ringer upp är oftast väldigt förslagna och duktiga på att dupera människor men en varningssignal är exempelvis när man frågar efter personliga uppgifter eller bankkoder. Banker och andra jobbar inte på det sättet och då ska du direkt lägga på luren, säger Per Klingvall, rådgivningschef på Stöldskyddsföreningen.

Markus Lahtinen: "Ett tydligt ställningstagande är det första steget mot en akademisering av säkerhetschefen"

EN ÅTERKOMMANDE OCH AKTUELL

frågeställning som jag ofta ställs inför är den om hur säkerhetschefsrollen kommer att utvecklas de kommande åren, vilket jag tänkte göra ett nedslag i i detta nummers krönika. Jag tänkte ägna min uppmärksamhet mot professionaliseringen av säkerhetschefsrollen, och särskilt frågan om möjligheterna som finns kring en akademisering av rollen.

Säkerhetsledning och forskarvärlden möts när intresset av att akademisera säkerhetsledningsrollen uppstår. Det är inte ovanligt för mogna och välutvecklade yrkesroller att vilja förstärka sin legitimitet, för att på så sätt vinna ytterligare erkännande – till exempel genom att akademisera rollen. Väletablerade yrkesroller som läkare, jurister, lärare, civilekonomer och civilingenjörer utgör alla exempel på mer eller mindre akademiserade yrkesroller.

UNDER NÅGRA ÅR VAR JAG INVOLVERAD

i ett initiativ som rörde just denna ambition, nämligen att skapa en akademisk plattform för säkerhetsledningsrollen. Arbetet var välmenat och började med vad som utifrån sett verkar vara det naturliga första steget, nämligen att etablera kontakt med universitet och högskolor runt om i landet. Kontakter inventerades – någon kände någon på en teknisk högskola, en annan kände någon på en handelshögskola och en tredje hade kontakt med någon kriminolog.

För utomstående kan forskarvärlden framstå som relativt enade kring uppfattningen att vetenskapen bör under-

kasta sig den vetenskapliga metoden – ett systematiskt, återupprepbart och transparent arbetssätt som garanterar slutsatserna. Men den samtida forskarvärlden kännetecknas i dag snarare av metodmångfald, något som även aktivt uppmuntras. Att forskare sinsemellan är oense är väl närmast sinnebilden av forskare, men nästan all oenighet går att spåra tillbaka till varierande uppfattningar om metod. Samma logik gäller även för olika vetenskapliga ämnesområden. I ett sådant mångtydigt sammanhang är det särskilt viktigt att veta vad man är, vad man vill och vad man uppfattar vara kärnan i sin metodologiska verktygslåda. Så när professionaliseringsintresserade säkerhetschefer söker sig till universitet och högskolor för att skapa en första kontakt kan det inte bygga på att ta första bästa hand som sträcks ut.

FÖR SÄKERHETSCHEFENS VIDKOMMANDE

är det möjligt att göra en grov uppdelning mellan olika kandidater till ämnesmässiga hemämnar. Är säkerhetsledning huvudsakligen en ekonomisk disciplin, som i första hand intresserar sig för att skapa säkerhetsnytta med begränsade resurser? Studiet av olika former av prioriteringar under osäkerhet är centralt för detta perspektiv. Eller är säkerhetsledning en teknisk disciplin, som intresserar sig för problemlösning och metodutveckling i första hand? Eller är säkerhetsledning ett område som bör byggas på en kriminologisk och beteendevetenskaplig ansats? Med ett huvudintresse för de bakom-

liggande förklaringsmekanismerna till mänskligt (avvikande) beteende? Eller är det en juridisk disciplin, som ser säkerhetsledning som uppbyggt av en samling kontrakt (och tvister)? I det här fallet är regelverk, regelefterlevnad och förmåga att artikulera avtal det huvudsakliga intresset.

LITET AV VARJE KÄNNES DET SOM att det givna svaret är – för i praktiska sammanhang utgör detta inget problem. Tvärtom, det är just denna variationsrikedom som gör säkerhetsledning berikande och utmanande. Men i forskarvärlden kan det lätt uppfattas som en svag grundläggande ansats att vara mångsysslare. En eventuell akademisering av säkerhetschefsrollen kräver därmed ett val kring huvudämne: ekonomiskt, tekniskt, beteendevetenskapligt eller juridiskt. Eftersom jag talar i egen sak, är mitt svar såklart att jag ser säkerhetsledning som en ekonomisk aktivitet – en aktivitet som primärt kräver förmåga att skapa resurser och göra prioriteringar med begränsande resurser. Men oaktat favorithuvudämne, är ett tydligt ställningstagande det första och nödvändiga mönstersteget mot en akademisering av säkerhetschefsrollen.



MARKUS LAHTINEN

Född: 10 oktober 1975.

Familj: Fru.

Gör: Säkerhetsforskare vid Lunds universitet.

Bor: Malmö.

Karriär: Kom in i säkerhetsbranschen via ett projekt angående digitaliseringen av

branschen. Arbetade då nära säkerhetschefer för att analysera hur branschen skulle påverkas. Började 2015 intressera sig för kameraövervakning och har genomfört ett flertal opinionsundersökningar och andra forskningsuppdrag på ämnet. Sitter även i Stöldskyddsföreningens rådgivande kommitté.

Hobby: Nyheter, böcker, sport och resor.

Certifierade Digitala låssmeder ska säkerställa det digitala spelrummet

Under 2020 köpte Prosero upp Samuelsson & Partner och dess varumärke Digital Låssmed. Nu har man certifierat de första bolagen. Först ut var Lås & Nyckel i Gävle.

– Det blir mer strukturerat och uppstyrt när vi som finns under Digital Låssmed gör på samma sätt, säger Stefan Sjöman som är vd för Lås & Nyckel.

Text: Linus Dahlbäck.
Foto: Isac Sjöman och Privat.

Säkerhetsinstallatören har vid tidigare tillfällen berättat om Samuelsson & Partner och dess varumärke Digital Låssmed. Bolaget och varumärket köptes upp av Prosero under 2020, och nu har fler företag blivit certifierade och kan stoltsera med sitt diplom. Allra först var Lås & Nyckel i Gävle.

– Det finns en stor efterfrågan på digitala lås här i stan. Vi sålde vårt första digitala låssystem redan 2014 så vi har hållit på med det ganska länge, säger Stefan Sjöman.

En annan anledning att Lås & Nyckel var tidigt ute med certifieringen är att företaget, sedan sommaren 2019, är en del av Prosero.

– Jag har haft förmånen att vara med och komma med förslag när det gäller Digital Låssmed så jag visste ungefär vad som gällde.

I december höll Lås & Nyckel ett webinarium med fokus på Digital Låssmed.

– Det är fortfarande ganska nytt men efter webinariet har det varit kunder som hört av sig för att få veta mer. Jag ser Digital låssmed som en certifiering och något som ska få konsumenten att känna sig trygg. Jag hoppas att kunden ska tänka att det är



Stefan Sjöman visar upp Digital Låssmed-diplomet.

en certifierad digital låssmed och att man då kan vara säker på vad man får.

”Det är kul och bra att vi klassiska låssmeder äger det framtida digitala spelrummet.”

Precis som namnet indikerar är syftet och tanken med certifieringen att öka möjligheterna för traditionella låssme-

der att även sköta de digitala låsen.

– Jag tycker att det är skönt. Det kan finnas en risk att säkerhetstänket inom digitala lås inte blir lika centralt, därför tycker jag att det är kul och bra att vi klassiska låssmeder äger det framtida digitala spelrummet.

Förutom fördelen kring certifiering och diplom berättar Stefan Sjöman att digitala system även kan förenkla planeringen för låssmeder, både när det gäller jobbutförande och ekonomi.

– Vi kan se vad som finns på dörren innan vi åker ut, därmed blir det

lättare att planera jobbet. Det är också ett pågående jobb hela tiden, då kunderna prenumererar på en säkerhetslösning. Det ger en stadig inkomst för oss och blir en stabil affär för kunden. Och systemen lever längre, eftersom vi enkelt kan se vilka system som behöver uppföljning eller service.

FLER CERTIFIERADE FÖRETAG I VÅR

Förutom Lås & Nyckel i Gävle har också Dalek Lås & Larm i Trollhättan/Kungshamn blivit certifierat som Digital Låssmed. Och ska man tro John Stenman, konceptansvarig för Digital Låssmed på Prosero Security Access, kommer det bli fler den närmsta tiden.

– Utvecklingen av vårt koncept accelererades under hösten då vi fick chans att komma igång med Lås & Nyckel och Dalek. Nu har vi ett arbetssätt som vi vet fungerar och kommer rulla ut på bredare front redan i vår, säger John Stenman.

Han beskriver syftet med Digital Låssmed som en försäkran av företagets förmåga.

– Det är framtaget som en reglering på digitala låssystem och ska ses som en kvalitetssäkring och en markering för kunderna att man har rätt kompetens. Vem som helst kan sälja ett låssystem, därför ville vi ha ett arbetssätt som garanterar att kunderna får ut det som de vill i form av säkerhet, flexibilitet och bekymmersfrihet, säger han och fortsätter:

– Kunden har möjlighet att göra mycket i systemet men det innebär också en del risker. Vi ställer andra krav på den som levererar ett digitalt låssystem för att säkerheten ska bibehållas över tid.

Vad krävs för att ett företag ska bli

certifierat som Digital Låssmed?

– Grundläggande är att företag har licenser för de system som ska levereras och sedan ska man som företag genomgå utbildningen, samt självklart följa de regler som finns uppsatta. Det är företaget som certifieras och där görs även uppföljningar årsvis. Vi har också en checklista och rutiner på vad som behöver göras när man levererar ett låssystem.

Kommer företag utanför Proserogrupperna kunna bli certifierade i framtiden?

– I princip skulle andra företag också kunna bli certifierade. Nu i början tittar vi främst inom Prosero – det blir lättare för oss eftersom vi kan verksamheten och kan enkelt involvera de första företagen i utvecklingen av konceptet. Hur vi gör sedan har vi inte tagit ställning till ännu.

VIKTIGT MED TRADITIONELLA LÅSSMEDER

Precis som Stefan Sjöman tycker John Stenman att det är viktigt att traditionella låssmeder finns med på det digitala tåget.

– Vi vill behålla digitala lås inom låsbranschen. Vi vill ha in låssmeder



Nanna Jansson på Lås & Nyckel monterar ett digitalt lås.

som har låssmedskunskapen men man behöver addera den digitala kompetensen. Det vi ser som en risk är att vem som helst skulle kunna börja leverera digitala lås utan att ha säkerhetstänk.



John Stenman på Prosero Security Access ser en fördel med att traditionella låssmeder också har hand om digitala lås.

EN GRUNDLIG GENOMGÅNG

Lås & Nyckel i Gävle avslutade undervisningen med en tre timmar lång utbildning på den digitala plattformen Microsoft Teams och kunde sedan titulera sig Digital Låssmed.

– Men det är mycket arbete som föregår den slutliga utbildningen, som egentligen är en genomgång för att säkerställa att man erhållit tillräcklig kunskap och kompetens för att bli certifierad. I god tid innan utbildningen görs en grundlig genomgång och man får tillgång till Låsportal, checklistor och mallar för att förbereda sig, man får också kontinuerlig vägledning.

”Nu i början tittar vi främst inom Prosero – det blir lättare för oss eftersom vi kan verksamheten och enkelt kan involvera de första företagen i utvecklingen av konceptet. Hur vi gör sedan har vi inte tagit ställning till ännu.”

DIS öppnar dörren till nya affärer för SLR:s medlemmar

De allmännyttiga (kommunala) bostadsbolagen köpte produkter för dörrmiljöer för nästan 100 miljoner kronor år 2020. DIS gör det lättare för mindre företag att få vara med och dela på kakan, utan något ramavtal. Ett medlemskap i SLR gör det möjligt att ansöka om DIS-kvalificering.

Text: Claes-Göran Hanberg



De kommunala bostadsbolagen är tillsammans en av landets större byggherrar och köper lås, entrésystem och andra säkerhetsprodukter för många miljoner varje år. HBV sköter de allmännyttiga bostadsbolagens upphandling. Bilden visar en av Simrishamn's bostäders fastigheter i Skåne. Foto: News Öresund.

När lagen om offentlig upphandling (LOU) ändrades 2017 infördes ett Dynamiskt Inköpsystem (DIS), initierat av EU.

- HBV – allmännyttans inköpsfunktion – svarar för kvalificeringen av leverantörerna till DIS och upprättar även avtalen, baserade på bostadsbolagens upphandlingar av varor och tjänster, säger Bengt Tibäck, inköpsstrateg på HBV.

Ett ramavtal tecknas vanligen mellan två parter och är sedan låst i upp till fyra år. Men till DIS ansluts kvalificerade företag löpande.

- SLR-medlemmar är auktoriserade för de produkter som ingår i DIS för lås och entrésystem och kan då ansöka om kvalificering. Man kan även bli auktori-

serad genom att uppfylla SSF:s krav för respektive produktområde nedan. I DIS rangordnas inte företagen. Tilldelningen av anbud baserar bostadsbolagen på pris eller det bästa förhållandet mellan pris och kvalitet, säger Bengt Tibäck.

DIS – EN DIGITALISERAD TJÄNST

DIS är primärt avsett för inköp av standardiserade varor, tjänster och entreprenader. Men det kan också nyttjas för mer komplicerade inköp. Det handlar om produkter, system eller tjänster som bostadsbolaget kan behöva köpa in vid flera tillfällen och som är allmänt tillgängliga på marknaden.

- DIS är integrerat i Tendsign,

en molntjänst för digitaliserad upphandling. Det finns färdiga mallar på HBV:s hemsida som gör det enkelt för våra medlemmar att göra en upphandling och för leverantörerna att lämna anbud, säger Bengt Tibäck.

Innan DIS infördes 2017 hade låssmeder och säkerhetsinstallatörer ett länsindelade ramavtal.

- Men de jobbar oftast på en lokal marknad. Då passar DIS bättre än ett ramavtal men båda har upp till fyra års löptid. Används ramavtal får alltid samma företag leverera till bostadsbolagen under hela avtalsperioden. Det kan hämma konkurrensen, medan DIS istället ökar den eftersom fler kan lämna anbud

på varje upphandling. Våra medlemmar kan då få en skräddarsydd leverans.

ÄR MÅNA OM ATT FÅ AFFÄREN

Mindre låssmeds- och säkerhetsföretag har ofta låga overheadkostnader.

– De pressar därför de priserna så långt det går eftersom de är måna om att få affären, säger Bengt Tibäck.

I dag är cirka 70 låssmeder och säkerhetsföretag kvalificerade för DIS.

– Leverantörerna måste ha en stabil ekonomi för att bli kvalificerade. De måste också vara certifierade enligt ISO 9001 eller FR 2000 eller på något annat sätt kunna styrka sitt kvalitetsarbete. Det krävs även en kvalitetspolicy och ett dokumenterat miljöledningsarbete, säger Bengt Tibäck.

I DIS för Lås och entrésystem ingår: 1) Mekaniska lås. 2) Elektroniska lås. 3) Inbrottslarm, brandlarm och övervakningskameror. 4) Elektroniska tavlor för information och bokning samt postboxar. De tre första produktgrupperna kräver auktorisering. Indelningen i grupper gör

DET HÄR ÄR HBV

Den ekonomiska föreningen HBV är allmännyttans – de kommunala bostadsbolagens – inköpsfunktion. HBV genomför samordnade upphandlingar av produkter och tjänster för byggnation, renovering och förvaltning av bostadsfastigheter.

HBV har 373 medlemmar, där även kommuner och kommunala bolag utöver bostadsbolagen ingår. HBV administrerar fyra DIS: Lås och entrésystem, pellets för eldning, solenergi och servicefordon.

att företag, som inte har alla produkter, ändå kan lämna anbud på det man har.

SERVICE OCH DRIFT ETT KRAV

De mekaniska låsen omfattar i huvudsak traditionella nycklar och cylindrar.

– Elektroniska lås är passersystem med taggar, brickor och läsare. De fyra

kategorierna för lås och entrésystem är i sin tur indelade i underkategorier. Där ingår service och drift samt installation, när kunden byter lås och entrésystem i en befintlig fastighet, eller gör en installation i ett nybyggt hyreshus. Företag med DIS-avtal ska också kunna tillhandahålla produkter som till exempel nyckelämnen, låshus, dörrstängare och cylindrar, säger Bengt Tibäck.

DIS kan vara ett snabbspår för SLR:s medlemsföretag. Men det kan inte liknas vid en höjdhoppstävling utan ribba. Det gäller att först klara ”kvalgränsen” och sedan hitta balanspunkten mellan rätt kvalitet och rätt pris när anbudet lämnas. Annars river man ut sig...



Bengt Tibäck, inköpsstrateg på HBV. Foto: HBV.

VITESS LÅSSYSTEM TILL BOSTÄDER OCH FÖRETAG



- Böjd nyckelprofil med Intop-nyckelstoppsystem som skyddar cylindern mot dyrkning samt säkrar nycklar mot olovlig kopiering
- Obegränsat varumärkesskydd
- Certifierad i hög säkerhetsklass enligt SSF 3522, klass 3



Vid intresse av att bli en certifierad återförsäljare av ABUS låssystem, kontakta sales@abus-nordic.com



PATENTERAT
SYSTEM



Digitalt lås- och passersystem

www.iLOQ.com

Först i världen med självladdande batterifria digitala låssystem. Högsta säkerhet i alla ingående systemkomponenter. Låg driftskostnad och låg miljöpåverkan. Enkelt att anpassa och administrera via molntjänst. Digitala nycklar eller mobiltelefoner för upplåsning. Enkelt att spärra förlorade nycklar. Snabba förändringar efter behov.

SECURITY
-School by Copiax-

Vi fortsätter att utbilda säkerhetsbranschen

Vi "ses"
i molnet!

Missa inte våra digitala kurser
och temadagar. Säkra din
plats på copiax.se.

COPIAX



SALTO KS

Säkerhet även när du inte kan vara på plats.



Tagg



Fjärröppning



Mobile Keys



Kod

Idag är vår hälsa och vårt samarbete viktigare än någonsin. Med SALTO KS - Keys as a Service - behöver du inte vara på plats för att lämna ut nycklar eller öppna dörrar.

Gör det enkelt; Ge behörighet för personal eller besökare oavsett var du befinner dig i världen, få besked när någon öppnar dörren eller se vem som står utanför innan du öppnar den på distans. Ta bort behörighet för de som inte längre ska komma in.

Bäst av allt; du behöver inte investera i en server. Säkerheten ligger i molnet, bevisad via ISO 27001 certifiering. Med över 3000 system i drift runt om i världen vågar vi påstå att vi har en driftsäkerhet du kan känna dig trygg med.

Är du redo? Läs mer: saltoks.com/sv



08 775 87 00
www.saltosystems.se
info.se@saltosystems.com

SALTO
inspired access

Bravidas låsavdelning – senaste medlemmen i SLR

Bravidakoncernen är gigantisk, men själva låsavdelningen påminner nästan om ett familjeföretag.

Efter en lång besiktningsperiod har medlemsansökan till SLR godkänts.

– Nu känns det som att vi på riktigt blivit välkomnade in i låsfamiljen, säger avdelningschef Fredrik Simonsson.

Med en omsättning på över elva miljarder kronor – bara i Sverige – är

Bravidakoncernen enorm. Det är förstås inte hela koncernen som nu blivit medlem i SLR, det handlar i stället om låsavdelningen som ingår i Bravida Säkerhet. Låsavdelningen omsätter cirka elva miljoner kronor och personaluppsättningen känns snarare som ett familjeföretag.

– Vi är totalt nio personer och har fyra läsmästare, samt ytterligare två med gesällbrev, säger Fredrik Simonsson.

Det var år 2019 som Bravida tog beslutet att starta en renodlad låsavdelning som ligger under Bravida säkerhet, varpå Fredrik Simonsson fick ansvaret att bli avdelningschef för satsningen.

– Jag bestämde jag mig snabbt för att vi inte skulle gå in och köpa något bolag. Jag ville skapa en läskultur inom Bravida, så vi anställde istället personer som ställde sig bakom hur vi jobbar och ville vara med på resan. Vissa är i 60-årsåldern och har väldigt mycket erfarenhet och kunskap, men jag har också anställt personer i 25-årsåldern – det ger olika kompetenser.

“INTE EN TANKE PÅ ATT SNO FOLK”

Fredrik Simonsson är noga med att påpeka att han inte försökt ”stjäla” några medarbetare från andra företag.

– Tanken är inte att vi ska plocka folk från varandra. Vi försöker hitta rätt folk genom annonser och har inte en tanke på att headhunta eller gå in och sno folk. Vissa personer ringer och säger att de vill byta jobb, men då säger jag att vi sätter ut en annons och så får de i sådana fall söka den utannonserade tjänsten.

När Fredrik kommit i kontakt med rutinerade lässmeder han varit



Fredrik Simonsson, avdelningschef för Bravidas låsavdelning som är nybliven medlem i SLR.

intresserad av att anställa har vissa av dem varit lite reserverade, med rädsla för koncernens storlek.

– Det första jag får höra är att vi är så stora och att de är vana vid ett familjeföretag. Men vi är inte så stora, vi var tre personer som drog igång det. Lite slarvigt uttryck är vi som en egen firma som jobbar med lås.

Vad var det som gjorde att ni ville bli medlemmar i SLR?

– Branschen är i behov av att ta fram nya låssmeder och vi vill vara med i SLR för att kunna hjälpa till. Som en stor aktör på installationsmarkanden kan vi vara med och påverka. Kanske en elektriker vill sadla om till låssmed? Dessutom vill personalen utvecklas och då ska de så klart kunna det. Det är också ett kundkrav och en trygghet för kunden att veta att företaget uppfyller branschens krav.

BESIKTNINGSBILDERNA GICK FRAM OCH TILLBAKA

Men för att bli medlem i SLR räcker det inte med att bara skicka in en ansökan och vänta på ett godkännande. Bland annat ska lokalen besiktas, något som coronapandemin inte direkt underlättar.

– Benny (Jansson, vd för SLR) var kreativ – vi kunde skicka foton och få feedback via telefon. Det kändes nästan som att Benny var på plats.

Besiktningssbilderna gick några vändor fram och tillbaka.

– Vår känsla var att vi hade fixat det och var klara, men Benny var på ett positivt sätt stenhård. Vi hade diskussioner fram och tillbaka, och det gav en känsla av hög kompetens, säger Fredrik Simonsson.

I december 2020 godkändes Bravidas ansökan.

– Jätteroligt! Det största har nog varit att vi efteråt kan märka på leverantörer, konkurrenter och medarbetare som jobbat inom lås i 30 år att det är på "riktigt" nu. Det känns som att vi på riktigt blivit välkomnade in i låsfamiljen, säger han.

Men att bara luta sig tillbaka och njuta av medlemskapet är inget som lockar Fredrik Simonsson och Bravida.

– Vi vill vara med och påverka, det är framförallt viktigt att se till att vi får fler låssmeder i Sverige. Vi växer otroligt mycket inom säkerhet så vi träffar ofta passande kandidater, säger han och fortsätter:

– Jag tror att vi kan vara med och påverka och vara bra för SLR. Eftersom Bravida är ett serviceföretag på andra marknader än bara lås kan vi komma med andra perspektiv och tankesätt.

”Vi vill vara med och påverka, det är framförallt viktigt att se till att vi får fler låssmeder i Sverige”

Text: Linus Dahlbäck



Gör entré med oss



Lås & säkerhet

Behöver du lås eller säkerhet? Hos oss på AXS hjälper vi dig med personliga lösningar som passar din verksamhet. Kolla gärna in vårt breda sortiment med marknadens senaste krav – och berätta för oss vad du behöver. Med snabba leveranser samt lättillgänglig, erfaren och trevlig support gör vi din yrkesvardag lite enklare.

08-607 30 05 | axsnordic.com

AXS



ALINGSÅS	Alingsås Lås & Larmservice AB	www.alas.se	HÄSLEHOLM	Hässelholms Låssmed AB	www.hmllassmed.se
BODEN	Låssmeden AB	www.lassmedboden.com	HÖRBY	Allans Lås & Larm AB	www.allanslas.se
BORÅS	Borås Lås & Sakerhet	www.lasochsakerhet.se	JOHANNESHOV	Sickla Låsteknik AB	www.sicklalasteknik.se
BORÅS	Direct Larm Borås AB	www.directlarm.se	JÄRFÄLLA	Järfälla Låsservice, AB	www.jarfallalasservice.se
BORÅS	LåsTeam AB	www.lasteam.se	JÄRFÄLLA	Norrås, AB	www.norrlas.se
BROMMA	Avarn Alviks Lås AB	www.avarnsecurity.se	JÖNKÖPING	Yxhage Lås & Europalarm AB	www.yxhage.se
BROMMA	Great Security Bromma AB	www.greatsecurity.se	KALMAR	WB Lås AB	www.wblas.se
DANDERYD	Taby Danderyds Lås AB (filial)	www.tabydanderydlas.se	KARLSHAMN	Avarn Lås-Aktuellt AB (filial)	www.avarnsecurity.se
ENKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se	KARLSKOGA	Ekborgs Låsservice eftr AB	www.ekborgslas.se
ENSKEDA	Bergs Låsverkstad AB	www.bergslas.se	KARLSKRONA	Creab Sakerhet AB	www.creab.se
ESKILSTUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se	KARLSKRONA	Karlskrona Låsservice AB	www.kna-las.nu
FALKENBERG	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se	KARLSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKENBERG	Skrea Lås & Smede AB	www.skrealas.se	KATRINEHOLM	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	KIRUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se
FARSTA	Farsta Lås AB	www.farstalas.se	KISTA	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet (filial)	www.bbgruppen.se
FINSPÅNG	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet	www.bbgruppen.se	KRAMFORS	Låssmeden i Kramfors AB	www.lås-smeden.se
FLEN	Certego AB (filial)	www.certego.se	KRISTIANSTAD	Citylåset AB	www.citylaset.se
GNESTA	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se	KRISTIANSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
GUSTAVSBERG	Lås Larmteknik Värmdö AB	www.laslarmteknik.se	KRISTINEHAMN	Låsmästarn i Värmland AB	www.lasmastarn.se
GÄLLIVARE	Låsab Lås- & Larmservice AB	www.lasab.se	KUMLA	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÄVLE	Certego (filial)	www.certego.se	KUNGSBACKA	Kungsbacka Lås & Sakerhet	www.lasochsakerhet.se
GÄVLE	Låscity i Gävle AB	www.lascity.se	KUNGSHAMN	Dalek Lås & Larm AB (filial)	www.dalek.se
GÄVLE	Lås & Nyckel i Gävle AB	www.nyckel.nu	KÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	Avarn Låsteknik i Göteborg AB	www.avarnsecurity.se	LERUM	Lerums Lås & Larmservice, AB	www.lll.se
GÖTEBORG	Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB	www.gbglas.se	LIDINGÖ	Lidingö Lås & Larm AB	www.lidingolas.se
GÖTEBORG	Låfa, AB	www.lafalas.se	LIDKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
GÖTEBORG	Låset i Centrum HJK AB	www.lasetgbg.se	LINDEBERG	Lås & Sakerhetsspecialisten i Sverige AB	
GÖTEBORG	Låsinväst Svenska AB	www.lasinvast.se	LIDKÖPING	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet	www.bbgruppen.se
GÖTEBORG	Låssmeden S Alexandersson AB	www.lassmeden-sa.se	LIDKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	Låsspecialisten AB	www.lassspecialisten.com	LULEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	Martin Mattsson & Co Eftr AB	www.martinmattsson.com	LUND	All-Round Låsservice AB	www.allroundlas.com
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB	www.safeteam.se	LUND	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	LUND	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se
GÖTEBORG	Certego AB (filial)	www.certego.se	LYCKSELE	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
GÖTEBORG	Södra Vågens Låsservice AB	www.sodravagenslas.se	MALMÖ	AB Allmänna Lås i Limhamn	www.allmannalas.se
HALMSTAD	Halmstad Låsservice AB	www.halmstad-lasservice.se	MALMÖ	Bengtssons Låsservice AB	www.bengtssonslasservice.se
HALMSTAD	Lås & Larmspecialisten AT AB	www.las-larm.com	MALMÖ	Låscentralen E. Borgström AB	www.lascentralen.se
HANDEN	Brandbergens Låshörna AB	www.lashornan.se	MALMÖ	Avarn Lås-Aktuellt AB	www.avarnsecurity.se
HANINGE	Haninge Lås AB	www.haningelas.se	MALMÖ	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
HAPARANDA	Granslås Service AB		MALMÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
HELSINGBORG	Avarn Lås-Aktuellt AB (filial)	www.avarnsecurity.se	MARIEFRED	Mälardalens Sakerhetscenter AB	www.sakerhetscenter.eu
HELSINGBORG	Lås & Trygghet AB	www.las-trygghet.se	MARIESTAD	Vadsbolås AB	www.vadsbo.se
HELSINGBORG	Öbergs Lås & Nycklar Eftr KB	www.obergs.com	MARKARYD	Sakerhetstjänst i Markaryd AB	www.sakerhetstjanst.se
HUDDINGE	Lås-Arne Malmström AB	www.las-arne.se	MJÖLBY	Axet Lås i Mjölby AB	
HÄGERSTEN	Aspuddens Lås - Låstjänst HB	www.lastjanst.com	MOTALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
HÄGERSTEN	AB Byggbeslag Lås & Sakerhet (filial)	www.bbgruppen.se	MARSTA	Nyckelläs AB	
HÄGERSTEN	Certego AB (filial)	www.certego.se	MÖLNDALE	Mölnåls Låsservice AB	www.molndalslas.se
HÄGERSTEN	Västberga Lås AB	www.vastbergalas.se	MÖLNDALE	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
HARNÖSAND	Nylunds Lås & Larm AB	www.nylundslas.se	NACKA	Great Security Nacka AB	www.greatsecurity.se

SLR AUKTORISATION

Auktoriserad Låsmästare innebär att företaget uppfyller de krav som SLR och SSF gemensamt tagit fram. Bland annat ska det finnas bevis på yrkeskunskap genom mästar- och gesällbrev, SLRs etiska regler ska följas, licenser från tillverkare måste finnas och butik och lokaler måste uppfylla gällande skyddskrav. Anlita alltid en auktoriserad Låssmed!

VAD ÄR ISO 9001?

ISO 9001 är en internationell standard som rör kvalitetsledning och gäller för alla organisationer inom alla branscher och verksamheter. Den innehåller åtta huvudämnen:

- Kundfokus
- Ledarskap
- Medarbetarnas engagemang
- Processinriktning
- Systemangreppssätt för ledning
- Ständiga förbättringar
- Faktabaserade beslut
- Ömsesidigt fördelaktiga relationer till leverantörer

VAD ÄR ISO 14001?

ISO 14001 behandlar miljöledning och innehåller de viktigaste kraven för att identifiera, kontrollera, systematisera och bevaka miljöpåverkan inom organisationer, samt hur ledningen och förbättringen av systemet sköts.

VAD ÄR FR2000?

I allt väsentligt är kraven på kvalitet och miljö i FR2000 liknande de som ställs i ISO 9001 respektive ISO 14001. Medan ISO 9001 och ISO 14001 är internationellt erkända standarder för många branscher är FR2000 branschpassat till bland annat Låssmedsföretag och innehåller även lagkraven på arbetsmiljö, brandsäkerhet samt standarden för kompetensförsörjning och kravet på en övergripande verksamhetsbeskrivning.

CERTIFIERING

Vissa certifieringar avser företag, andra deras ledningssystem och vissa avser enskilda personer. Ofta finns ett samband, till exempel att ett företag måste ha ett visst antal anställda eller en viss andel av de anställda som har en viss personcertifiering för att erhålla företags- eller systemcertifiering. Certifiering av ledningssystem, produkter och personer för SLR företag görs av ackrediterat (myndighetskontrollerat) certifieringsorgan, så kallad tredjeparts certifiering.

NORRKÖPING	Lås & Nycklar i Norrköping AB	www.lasonycklar.se
NORRKÖPING	Låssmeden i Norrköping AB	www.lassmeden.se
NORRKÖPING	Norrköpings Låsverkstad AB	www.norrkopingslasverkstad.se
NORRKÖPING	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet (filial)	www.bbgruppen.se
NORRKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
NORRTÄLJE	Norrtälje Låsservice AB	www.ntjlås.se
NORRTÄLJE	Spaak Säkerhet AB	www.spaaksakerhet.se
NYBRO	Nybro Lås AB	www.nybrolas.se
NYKÖPING	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
NYNÄSHAMN	Södertörns Lås AB	www.sodertornslas.se
OSKARSHAMN	Sjögrens Lås & Brandskydd AB	www.sjogrenslas.com
SKARA	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
SKARPNÄCK	Stanley Security Sverige AB	www.stanleysecurity.se
SKÄRHOLMEN	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
SKÖVDE	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
SOLLENTUNA	Gerts Lås & Larm AB	www.gertslas.se
SOLLENTUNA	Sollentuna Lås AB	www.sollentunalas.se
SOLNA	Råsunda Säkerhetsentreprenad AB	www.rasundalas.se
SPÅNGA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
SPÅNGA	Spånga Lås AB	www.spangalas.se
STENUNGSUND	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB	www.axlassolidlas.se
STOCKHOLM	Bravida Säkerhet AB	www.bravida.se
STOCKHOLM	Corells Lås AB	www.corellslas.se
STOCKHOLM	Hornsplans Lås AB	www.hornsplanslas.se
STOCKHOLM	Karla Låsservice AB	www.karalalas.se
STOCKHOLM	Kungsholms Låsservice AB	www.kungsholmslas.se
STOCKHOLM	Kungslås AB	www.kunglas.se
STOCKHOLM	Lindells Låsservice AB	
STOCKHOLM	Låsborgen AB	www.lasborgen.se
STOCKHOLM	Låscentrum AB	www.lascentrum.se
STOCKHOLM	Låskomfort AB	www.laskomfort.se
STOCKHOLM	Låskompetens i Stockholm AB	www.laskompetens.se
STOCKHOLM	Låsmakarna AB	www.lasmakarna.se
STOCKHOLM	Låsmän AB	www.lasman.se
STOCKHOLM	Låssmeden FCJ AB	
STOCKHOLM	Låssnabben AB	www.lassnabben.se
STOCKHOLM	Låsteam AB (filial)	www.lasteam.se
STOCKHOLM	Nybergs Lås AB	www.nybergslas.se
STOCKHOLM	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
STOCKHOLM	S:t Erik Lås AB	www.stilas.se
STOCKHOLM	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Stockholms Låsservice City AB	www.sthlmslas.se
STOCKHOLM	Storstadens Lås HB	www.storstadenslas.se
STOCKHOLM	Söderlås vid Ringen AB	www.soderlas.se
STOCKHOLM	Södermalms Lås AB	www.sodermalmslas.se
STRÅNGNÄS	Certego AB (filial)	www.certego.se
SUNDBYBERG	Låspunkten AB	www.laspunkten.se

SUNDBYBERG	Great Security Mekanik Sthlm AB	www.greatsecurity.se
SUNDSVALL	Byggbeslag AB, Låsavd.	www.byggbeslag.se
SUNDSVALL	Lås & Maskinservice AB	www.lasomaskin.se
SAVEDALEN	Avarn Låsteknik i Göteborg AB (filial)	www.avarnsecurity.se
SÖDERTÄLJE	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
SÖDERTÄLJE	Mälardalens Säkerhetscenter AB (filial)	www.sakerhetscenter.eu
SÖDERTÄLJE	Certego AB (filial)	www.certego.se
SÖDERTÄLJE	Telge Lås & Nyckel AB	
TRELLEBORG	Isgrens Lås AB	www.isgrens.se
TROLLHÄTTAN	Dalek Lås & Larm AB	www.dalek.se
TYRESÖ	Tyresö Låsservice AB	www.tyresolas.se
TÄBY	Ensta Lås AB	www.enstalas.se
TÄBY	Täby Danderyds Lås AB	www.tabydanderydslas.se
UDDEVALLA	Rikstväans Låsservice AB	www.rikstvaanslas.com
UDDEVALLA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
ULRIEHAMN	Perssons Låsservice AB	
UMEÅ	Norrskydd AB	www.norrskydd.se
UMEÅ	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet	www.byggbeslag.se
UMEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
UPPLANDS VÄSBY	Great Security Mekanik Sthlm AB (filial)	www.greatsecurity.se
UPPLANDS VÄSBY	Väsby Lås & Alarm AB	www.vasbylas.se
UPPSALA	AB Byggbeslag Lås & Säkerhet	www.bbgruppen.se
UPPSALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
UPPSALA	Låsservice i Mälardalen AB	www.lsim.se
UTTRÄN	Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB	www.botkyrkalas.se
VALLENTUNA	Täby Danderyds Lås AB (filial)	www.tabydanderydslas.se
VARBERG	Great Security Sverige AB	www.greatsecurity.se
VARBERG	Låsservice i Varberg	www.lasserviceivbg.se
VIMMERBY	Lås & Nyckelservice Vimmerby	www.lasochnyckelservice.se
VISBY	Visby Lås & Nyckeltjänst AB	www.visbylas.se
VÄLLINGBY	Garantilås i Stockholm AB	www.garantilas.se
VÄNERSBORG	Puttes Lås & Nyckelservice AB	
VÄRNAMO	Låsservice i Värnamo AB	www.varnamolasservice.se
VÄSTERÅS	Lundkvist Lås & Nycklar AB	www.lundkvistlas.se
VÄSTERÅS	Certego AB	www.certego.se
VÄSTERÅS	Finlarm AB	www.protectyou.se
VÄSTERÅS	Låscenter i Västerås AB	www.lascenter.se
VÄSTRA FRÖLUNDA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
VÄSTRA FRÖLUNDA	Avarn Låsteknik i Göteborg AB	www.avarnsecurity.se
VÄXJÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
YSTAD	Skåne Lås, AB	www.skanelas.se
ÄNGELHOLM	RA Låshuset AB	www.ragruppen.se
ÖREBRO	Axet Låsservice AB	www.axet-las.se
ÖREBRO	Lås & Säkerhet i Örebro AB	www.lasakerhet.se
ÖREBRO	Certego AB (filial)	www.certego.se
ÖRNSKÖLDSVIK	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
ÖRNSKÖLDSVIK	Övik Låsteknik AB	www.lasteknik.com
ÖSTERSUND	Gården & Persson - Fresks Försäljning AB	www.gatdinpersson.se

Ny podcast om svenska säkerhetschefer

Säkerhetspolitik, IT-säkerhet och kanske framförallt brott och rättegångar.

De svenska poddaster som berör säkerhet och trygghet går inte att räkna på händernas fingrar.

Det senaste tillskottet på den svenska poddhimlen är Sveriges säkerhetschefer som görs av Lotta Eriksson på Företagsuniversitetet.

Redan 34 sekunder in i premiäravsnittet nämner Lotta Eriksson elefanten i rummet; ”Behövs det verkligen en till podcast om säkerhet”, frågar hon sig och kommer fram till att det visst gör det. För Säkerhetsinstallatören utvecklar hon resonemanget:

– Det finns jättemånga bra poddar inom säkerhet och trygghet, men vi har utbildat säkerhetschefer och säkerhetssamordnare i 30 år och lever själva med rollen. Vi kände att vi ville lägga allt fokus på säkerhetschefer – någon sådan podd hittade vi inte.

Lotta Eriksson har ett gediget förflutet i säkerhetsbranschen som tidigare chefredaktör för tidningarna Aktuell säkerhet och Skydd & säkerhet. Hon har också suttit i styrelsen för nätverket Qnet, som jobbar för den kvinnliga tillväxten i säkerhetsbranschen. Aktuell säkerhet och Qnet är dessutom – tillsammans med nätverket Secnet – medproducenter till podcasten.

– Aktuell säkerhet är en naturlig samarbetspartner i och med att vi anordnar Säkerhetsgalan tillsammans. Vi är jätteglada att alla tre är med och sprider info om podden, samt kommer med tips på folk som kan vara bra att intervjua. Det är lätt att poddar blir kortsiktiga, men vi ser det som en långsiktig satsning och då är det viktigt med inputs.

Premiäravsnittet av Sveriges säkerhetschefer släpptes 14 januari, där

gästades podden av Christina Boman, säkerhetschef vid SVT.

– Vi har fått väldigt positiva reaktioner på det första avsnittet – det är många som har lyssnat och jag har fått mejl och kommentarer i sociala medier, säger Lotta Eriksson.

Andra avsnittets gäst är

Richard Buske, som driver konsultföretaget Kronan. Framtida gäster vill Lotta Eriksson inte gå in på närmare.

– Generellt handlar det om säkerhetschefer och säkerhetssamordnare. Podden är en kombination av personporträtt och tankar kring säkerhetscheferns rollen.

Jag är säker på att det kommer bli många intressanta gäster i framtiden.

Tanken är att släppa ett avsnitt ungefär var tredje vecka, med en långsiktig ambition som övergripande målsättning.

– Det finns så många intressanta personer att prata med.

Vad är det i deras person och deras historia som gör att de är duktiga och proffsiga?

Varför tror du att finns

det så många säkerhetsrelaterade poddar på svenska?

– Allt som har med säkerhet och trygghet att göra är aktuella ämnen. Det verkar finnas ett omätligt behov när det gäller aktuella brottsfall och en fascination över många delar av säkerhetsområdet, säger hon.



Guide: Fem andra poddar om säkerhet

20-talet fortsätter där 10-talet slutade – med människors öron fulla av podcasts.

Säkerhetsbranschen är inget undantag.

Här guidar Säkerhetsinstallatören till fem poddar om säkerhet.

SÄKERHETSPODCASTEN

Startade: 2012.

Slogan: "Sveriges första podcast inom IT-säkerhet."

Antal avsnitt: 195.

Avsnittsfrekvens: Varannan vecka.

Består av: Rikard Bodforss, Jesper Larsson, Johan Rydberg Möller, Peter Magnusson och Mattias Jidhage.

SVENSKA SÄKERHETSPODDEN

Startade: 2020.

Slogan: "Det här kan vara den mest värdefulla podden du har lyssnat på."

Antal avsnitt: 14.

Avsnittsfrekvens: Oregelbunden.

Består av: Karl Lallerstedt, ansvarig för säkerhetsfrågor hos Svenskt näringsliv.

IT-SÄKERHETSPODDEN

Startade: 2018.

Slogan: "IT-säkerhet för alla. Podcasten som varvar kändisintervjuer med vanligt säkerhets-snack."

Antal avsnitt: 108.

Avsnittsfrekvens: Varje vecka.

Består av: Mattias Jadesköld och Erik Zalitis.

BEVAKNING- OCH SÄKERHETSPODDEN

Startade: 2019.

Beskrivning: "Vi skapar debatt kring säkerhetsfrågor, pratar om villkoren för de som arbetar i bevakningsbranschen och samtalar med intressanta gäster som berättar historier om vad det var som hände i verkligheten."

Antal avsnitt: 26.

Avsnittsfrekvens: Oregelbunden.

Består av: Håkan Isaksson, vd för Nordisk bevakningstjänst AB.

SÄKERHETSRÅDET

Startade: 2020.

Beskrivning: "Samtal tillsammans med experter, opinionsbildare, företagare och beslutsfattare, om de mest relevanta utrikes- och säkerhetspolitiska frågorna."

Antal avsnitt: 8.

Avsnittsfrekvens: Oregelbunden.

Består av: Katarina Tracz och Patrik Oksanen – produceras av tankesmedjan Frivärld.



Föreningen Säkerhetsbranschens kartläggning visar unika siffror om branschen

Branschorganisationen Säkerhetsbranschen har genomfört en omfattande kartläggning av den svenska säkerhetsbranschen. Kartläggningen har resulterat i en unik rapport som visar helt nya siffror och information om branschen.

Rapporten, med syftet att öka kunskapen om den svenska säkerhetsbranschen, visar att branschen består av 1441 företag som sysselsätter över 47 000 personer och totalt omsätter mer än 90 miljarder svenska kronor.

– Den här rapporten kommer att vara ett viktigt underlag för dem som vill förstå, utveckla och förbättra branschen. Vi får ofta frågor om hur stor den svenska säkerhetsbranschen är och vad den innebär, både från till exempel journalister och politiker men också internt från branschen. Det har tidigare inte gjorts någon liknande kartläggning och har därför inte funnits några siffror som svar på de frågeställningarna, säger Säkerhetsbranschens vd Joakim Söderström, och fortsätter:

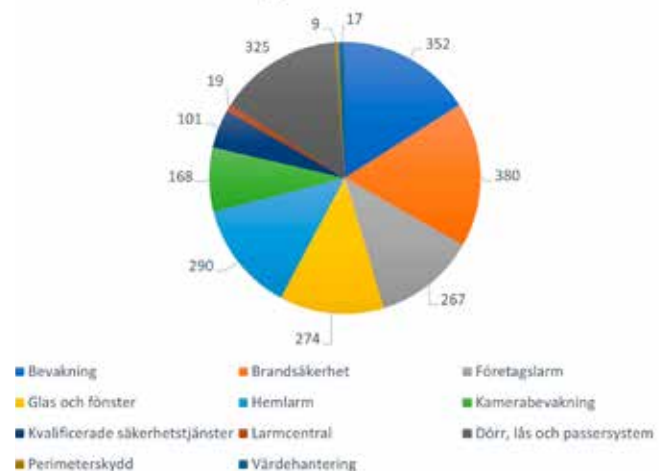
– Med den här kartläggningen kan vi ta ett avstamp och visa hur branschen ser ut idag, och vi kan i fortsättningen även följa utvecklingen över tid.

BRANSCHEN BESTÅR AV ELVA DELBRANSCHOMRÅDEN

Kartläggningen identifierade 11 delbranschområden, och man kunde se att företagets spridning mellan delbranschområdena är relativt stor. Några av delbranschområdena är små medan andra samlar en stor andel av det totala antalet företag. Dessa delbranschområden syns i diagrammet till höger.

Rapporten visade att av branschens 1441 företag är un-

Branschens företag fördelade mellan delbranscher



gefär hälften (708 företag) med i en branschorganisation inom säkerhet, och att den hälften i sin tur har 73 procent (ca 66 miljarder) av branschens totala omsättning.

Rapporten kommer att finnas exklusivt tillgänglig för Säkerhetsbranschens medlemmar, som kan ta del av den i sin helhet genom att kontakta info@sakerhetsbranschen.se.

Joakim Söderström, kommenterar:

– Även för våra medlemsföretag kommer rapporten att vara en stor tillgång. Med hjälp av informationen kan man dra viktiga slutsatser om det egna företaget och på ett informativt sätt fatta beslut om framtida satsningar och investeringar.

Ny rapport: Vardagsbrotten förödande för företagare

– Brotten mot företag och företagare får aldrig normaliseras – det mänskliga lidandet och de ekonomiska kostnaderna är i slutändan ofta förödande, säger Pontus Lindström, brottsexpert på Företagarna.

Rapporten Brott mot företagare 2021 ger en stark och aktuell bild av hur Sveriges företagare drabbas av brottslighet, och då inte minst av mängdbrotten som ofta går under radarn för såväl myndigheter som media. I dag saknas det offentlig kriminalstatistik över brotten som riktar sig mot företagare, vilket gör statistiken i rapporten än viktigare för den som vill få en uppfattning av allvaret i situationen. Samtidigt har andelen företagare som avstått från att polisanmäla brotten ökat från 42 till 65 procent.

– Låt inte de högt smällande brotten förblinda för det faktum att mängdbrott i form av inbrott, bedrägerier, skadegörelse och stöldar är det absolut vanligaste brotten. Företagarna vill se en nolltolerans mot den här typen av brott, säger Pontus Lindström

Rapporten visar att det kommer att krävas kraftfulla åtgärder för att bryta den onda spiral som nu är ett faktum. För att företagare ska se det som meningsfullt och orka avsätta tid att anmäla mängdbrotten måste det vara tydligt i återkopplingen att det ger resultat att anmäla. Det finns i dagsläget för få poliser, och det måste åtgärdas. I väntan på att Polismyndigheten byggs ut behöver det stärkas upp med kommunala ordningsvakter. Att inte göra något är helt enkelt inte ett alternativ.

– På ett sätt det rätt enkelt: Fler poliser. I hela landet. Trygghet byggs över tid utifrån goda relationer mellan polisen och det lokala näringslivet, avslutar Pontus Lindström

S L R

MEDLEMSSIDOR

Första mötet för SLR:s framtidsgrupp: ”Lika intressant som viktigt”

I januari samlades framtidsgruppen för första gången. Gruppen har skapats på initiativ av SLR med ambitionen att definiera branschens svårigheter och möjligheter i framtiden, samt säkerställa att SLR jobbar med rätt saker.



SLR:s ordförande Håkan Dosé har varit drivande i skapandet av framtidsgruppen.

Tanken från början var att konstellationen skulle träffas över två dagar i järnvägsknuten Hallsberg, men planerna gick om intet på grund av coronaviruset. I stället blev det ett långt förmiddagsmöte på den digitala mötesplattformen Microsoft Teams.

– Det är klart att det hade varit bättre att träffas på riktigt, men trots det digitala spelrummet tycker jag att det blev ett väldigt givande möte, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé som varit drivande i gruppens bildande.

Framtidsgruppen består av SLR och tio medlemsföretag i olika storlekar med säte i olika delar av landet. Från större företag som Certego och Byggbeslag till mindre bolag som Lidingö Lås & Larm och Alingsås Lås & Larmservice.

– Det är absolut vitalt att ha med företag i olika storlekar.

Vi behöver säkerställa att SLR jobbar med rätt saker framåt, och att vi har en balans så att både större och mindre företag känner att vi driver deras frågor, säger Håkan Dosé.

Ämnena som avhandlades var alla riktade framåt, bland annat genom feedback till ett styrelseförslag kring SLR:s utbildningsfond, hur yrket bör benämnas, och hur SLR:s auktorisation kan förstärkas.

Mötet klockade in precis under tre timmar och avslutades med att flera deltagare beskrev mötet som ”jätteintressant” och att de gärna skulle fortsätta med gruppen.

– Jag kan bara hålla med. Det var lika intressant som det var viktigt för SLR:s framtid. Jag ser redan nu fram emot nästa möte, säger Håkan Dosé.

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKARSPECIALISTEN

**Vi tillverkar alla typer av kassaskåpsnycklar.
Speciellt Rosengrens nycklar och lås.**



Avarn Låsteknik i Göteborg AB
Box 7058
402 31 Göteborg

Tel: 031-380 68 10
E-post: butik.linne.lasteknik@avarnsecurity.com

www.avarnsecurity.se



Kompetensutveckla din personal – och få bidrag från SLR

Nu kan medlemsföretag i SLR få tillbaka en tredjedel av sin medlemsavgift – genom att utbilda sin personal.

- En jättebra deal, både för medlemsföretag och branschen i stort, säger SLR:s ordförande Håkan Dosé.

På senaste styrelsemötet kom SLR:s ledamöter fram till att utbildningsfonden ska finnas tillgänglig för medlemsföretag att själva hitta möjligheter att vidareutbilda sin personal. Varje företag får ett visst antal utbildningspoäng – som för år 2021 motsvarar 300 kronor per poäng och är baserat på hur mycket ett företag betalar i medlemsavgift.

- De företag som betalar minst i medlemsavgift får 10 utbildningspoäng, som då totalt motsvarar 3 000 kronor om året för att ge sina anställda möjligheten till vidareutbildning, säger Håkan Dosé.

I praktiken går det till så att SLR matchar medlemsföretagets utbildningskostnad med 50 procent av utbildningsavgiften och utöver det även kostnader för resa, mat och logi – så länge utbildningspoängen räcker. Om själva utbildningen kostar totalt 3 000 kronor betalar SLR 1 500 kronor av den. Företaget i fråga har då förbrukat 5 av sina utbildningspoäng.

Kan man utbildas inom vilket ämne som helst?

- Nej, utbildningarna måste ske inom ramen för låssmedsyrket eller svara mot kompetensutveckling inom given befattningsbeskrivning, som exempelvis en preparandkurs för gesällprov.

Håkan Dosé ser positivt på införandet av utbildningsfonden.

- Att som företag kunna få tillbaka en tredjedel av sin medlemsavgift på att kompetensutveckla sin personal kan bara beskrivas som ett utmärkt upplägg för alla parter.

För att räkna ut antal utbildningspoäng för ett företag tar man summan som ett företag betalar i medlemsavgift till SLR (serviceavgift + fast avgift) och dividerar det med 830.



Ny koncernchef för Prosero

Fredrik Gren – med ett förflutet på SVT och vårdkoncernen Ambea – ersätter Mikael Norlander och blir ny vd för Prosero.



Fredrik Gren, ny vd på Prosero.
Foto: Jenny Drakenlind/Ambea

Fredrik Gren har en lång erfarenhet av att växa och utveckla tjänsteverksamheter och är avgående koncernchef och vd för börsnoterade vårdkoncernen Ambea.

- Marknaden genomgår en mycket spännande evolution där ny teknologi ger möjlighet för ökat kundvärde vilket öppnat upp nya möjligheter för Prosero att driva och vara den ledande aktören i denna utveckling, kommenterar Fredrik Gren sin nya

roll i ett pressmeddelande.

Därmed lämnar Mikael Norlander rollen som koncernchef för Prosero.

- Förändringen är beslutad i samförstånd och vi tackar Mikael för att mycket framgångsrikt lett Prosero till att vara en ledande nordisk aktör inom säkerhet, säger Johan Sjö, styrelseordförande Prosero, i ett pressmeddelande.



Ni vet väl om att vi säljer
Kassaskåpsverktyg
och har

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKNING
Ring 070-261 20 80

Datavägen 10B, 436 32 ASKIM
www.lassspecialisten.com

SLR utbildar ett dussin nya låstekniker

Under årets första månader har SLR anordnat en
– främst digital – vuxenutbildning,
där tolv elever från Stockholm grundutbildar sig
till låstekniker.

– Det verkar vara en väldigt bra grupp, säger
förbundsordförande Håkan Dosé.

SLR har – tillsammans med
Movant – ansvarat för vuxen-
utbildningarna till låstek-
niker sedan 2018. Under år
2020 tecknades dessutom ett
centralt avtal mellan SLR och

Movant som säger att SLR an-
svarar för genomförandet av
undervisning och betygsätt-
ning i yrkesrelaterade kurser.
– Viktigt att SLR tog
ett kliv in i vuxenutbild-



ningen för att göra ett
ordentligt försök att räta ut
den stora arbetskraftbris-
ten som finns i branschen,
säger Thorbjörn Hellman
som är ansvarig för kompe-
tensförsörjning hos SLR.

Det han syftar på är att det
enligt mätningar krävs upp
emot 1 000 nya låstekniker
de kommande åren. Många
lässmeder som funnits i
branschen länge går i pension
och i dagsläget är de tekniker
som nyutbildas långt ifrån att
komma upp i samma antal.

– Därför är det jättebra att
vi nu utbildar tolv lovande
elever. Och att SLR finns
med i utbildningen ser jag
också som väldigt positivt,
säger Thorbjörn Hellman.

Med anledning av coro-
napandemin genomförs stora
delar av utbildningen på dis-
tans. SLR:s ordförande Håkan
Dosé har – från kansliet i
Mölnlycke – haft en dragning
om branschen för eleverna.

– Det verkar vara en
skärpt grupp. Det ska bli
spännande att följa dem
i arbetslivet, säger han.

Under våren finns
eleverna ute på praktik hos
olika Stockholmsföretag

– Den som är intres-
serad av att ta emot prak-
tikanter i framtiden kan
kontakta Jessica Dahlin vid
SLR:s Stockholmskontor
på telefonnummer 08-721
40 58 eller jessica.dahlin@slr.se, säger Håkan Dosé.

SCAB nycertifierat inom brandlarm

Svensk Certifiering AB
har i början av februari
blivit ackrediterade för
personcertifiering enligt
ISO/IEC SS-EN 17024 med
behörig ingenjör brandlarm
som kravspecifikation.

– Vi är mycket stolta
över att ha tagit oss igenom
Swedacs nålsöga, skriver
SCAB i ett nyhetsbrev.

Under februari kommer
SCAB att starta upp exami-
nationer för behörig ingenjör
brandlarm samt behörig

ingenjör utrymningslarm
med talat meddelande.

På säkerhetssidan pågår
fortfarande en skrivning för
att få fram en norm för cer-
tifieringsorgan. Svensk certi-
fiering uppfyller redan nu de
kommande kraven för före-
tag- och personcertifiering.

– Vårt mål för 2021 är att
vi ska bli ackrediterade för
produktcertifiering enligt
ISO/IEC 17065 för att kunna
certifiera inbrottslarm- och
brandlarmsprodukter.

Lås & Larm 24 AB Till Salu

org. nr: 55 66 46-05 06 Låssmedsföretag med lager,
äldre nyckelmaskiner/vw-caravelle lätt lastbil reg.
LDW 840 med skåpinredning samt fem sittplatser,
specialverktyg, mm. hemsida: las-larm.se samt
fullservice på webbhotell, med telefon nr:
08-663 24 24. Aktiekapital 100tkr. lager + 100tkr
pensionär sedan 2010 (OBS ! ingen butik/lokal)
Mail: las-larm@hotmail.com

Lidingö Lås & Larm stöder verksamhet som arbetar för ungdomar som lever i utsatthet

I Hallonbergen, Sundbyberg, hjälper Project Playground Sverige ungdomar i utanförskap. En del står delvis eller helt utanför samhällets skyddsnät av olika anledningar. Project Playground Sverige erbjuder en trygg plats där ungdomarna genom utvecklande aktiviteter samt psykosocialt stöd får utrymme att växa i sin personliga utveckling.

– Aktiviteter som läxhjälp och individuell coaching har visat sig vara av stor vikt under pandemin. Arrangemanget drivs med stöd från företag, privata stiftelser, institutionella bidrag och privata givare, säger Nanny Marianovic, verksamhetschef på Project Playground Sverige.

Genom stöd från fastighetsbolaget Wallenstam har Project Playground Sverige precis flyttat in i nya lokaler. För att hjälpa till att skapa en trygg och säker plats där ungdomarna kan utöva sina aktiviteter har Lidingö Lås & Larm bidragit



Tobias Nordin, Lidingö Lås & Larm, tillsammans med Nanny Marianovic, och Hanna Mårtensson, verksamhetschef samt ledare på Project Playground Sverige.

med låsutrustning och installation.
– Vi bidrar regelbundet till olika välgörenhetsorganisationer, senast till

kvinnoujouren Kerstin på Lidingö, och nu till Project Playground Sverige, säger Joacim Persson, vd för Lidingö Lås & Larm.

Säljaren Fredrik Martinsson tillbaka på Evva

Evva Scandinavia AB har från och med årsskiftet återanställt Fredrik Martinsson som ny säljare med fokusering på AirKey. Fredrik, som är känd för många, har flera års erfarenhet från bland annat tidigare Evvasalto AB och nu senast Salto Systems AB. Hans huvudinriktning har alltid varit elektronisk låsning och passersystem.

Evva hälsar Fredrik hjärtligt välkommen tillbaka i teamet, när de nu ska ta nästa steg med AirKey.



Larm & Passerkontroll
i Stockholm AB
till salu
För info, kontakta Kjell på
tel: 070 593 5617 eller mail:
info@larmopasser.se.

Nyhet!

Yale Doorman L3

**Säkrare än någonsin.
Enklare på alla vis.**

Ny kompakt design, smartphone-app och högre säkerhetsklassning är några nyheter. Nya ytbehandlingar ger hållbarhet och elegans för att passa Skandinaviskt klimat och formspråk.





Yale

Nyhet!

Yale Linus®

Gör ditt lägenhetslås smart

Släpp in bud via Yale Access App.

Doorsense talar om när dörren inte är ordentligt stängd.

Genom autolås-funktionen vet du att hemmet alltid är låst.

Yale Linus® ersätter ditt nuvarande låsvred.

POSTTIDNING B

SLR

Granviksliden 2

435 35 MÖLNLYCKE



*Ny
Cloud
Interface*

AirKey

Smart helt enkelt

AirKey gör din vardag enklare och ger dig större frihet. Med AirKey kan du låsa upp dörrar med din mobil, skicka nycklar via sms och enkelt organisera hela ditt låssystem. På så sätt ger AirKey dig maximal frihet och maximal säkerhet – på jobbet eller i bostaden.

www.evva.com

