

SÄKERHETS

INSTALLATÖREN

SÄKERHETSENTREPRENÖRER & AUKTORISERADE LÅSMÄSTARFÖRETAG

REPORTAGE

**Profilen Michael Prietzel:
"Extremt lärorikt att gå
in i väggen"**

REPORTAGE

**Låssmeden som
trollar fram kunderna**

HASSE ARO

**"Tegnell är vår nya
förenande mysbrasa"**

INTERVJU

**Håkan Dosé – ny
ordförande i SLR**

SLR är en del av



SäkerhetsBranschen
KUNSKAP · ANSVAR · KVALITET



SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

pextra+ SAT Servicefunktion



Lägenhetsinnehavaren låser och ställer enkelt cylindern i service-läge med lägenhetsnyckeln. Dörren kan sedan öppnas och låsas med service-nyckeln tills lägenhetsinnehavaren använder sin nyckel igen.

Enklare än så blir det inte!



pextra+ låssystem blev just ännu bättre! Vår nya SAT Servicefunktion är en enkel mekanisk lösning för att bevilja tillfälligt tillträde utan att kompromissa om säkerheten. Kombi-nera SAT med FLEX för ett prisvärt låssystem med bred funktionalitet och lång livslängd!

- SAT är tillgängligt för både runda och ovala cylindrar
- Det är även möjligt att få cylindrar med servicefunktion certifierade enligt SSF3522 och EN1303

Läs mer om pextra+ och SAT på:
bit.ly/pextrasat



dormakaba 

Ny ordförande i SLR, otippat val

Här är en lista över saker jag inte är bra på:

- Tillverka nycklar på Unocode
- Projektera låssystem
- Montering av larm
- Driftsätta molnbaserade passersystem
- Videoövervakning

Trots detta blev jag vald till ordförande för SLR.

Kanske har medlemsföretagen trots allt gjort ett hyfsat val av styrelse och ordförande. Den nya styrelsen består av yrkesmän/kvinnor som har en gedigen kunskap och erfarenhet av olika roller i säkerhetsbranschen. Förhoppningsvis kan jag tillföra erfarenheter som ligger något vid sidan om den traditionella "låsmedskunskapen".

Jag har följt SLR:s arbete sedan 1985 i rollen som leverantör (Nivex AB) till medlemsföretagen. Medlemsföretagen har effektivt under dessa 35 år följt samhällets krav på förändring och modernisering. Förskjutningen från mekanik till elektronik har genomförts (kanske inte tillräckligt snabbt på vissa håll). Digitaliseringen genomförs kontinuerligt hos medlemsföretagen.

Slående är också hur stabilt medlemsföretagen bevarat sin position på marknaden. Orsaken till detta är naturligtvis lokal förankring med god kännedom om människor och företag på orten/regionen. Uppfostran från äldre generationer att göra ett bra jobb (-föreslå rätt produktlösning, - korrekt monterad, - driftsättning och instruktion för användning, -justera om något blir fel) är en av grundstenarna till medlemsföretagens framgångar genom åren. Det räcker dock inte att vila på gamla meriter. Hotbilden i samhället

vad avser kriminalitet, stöld, skydd har markant förändrats under senaste 35 åren. För att möta den förändrade hotbilden har en stor mängd nya produkter/lösningar inom bla larm, passersystem och kameraövervakning utvecklats. Om vi skall vara med som en trovärdig leverantör/monter på denna marknad krävs mängder av nya kunskaper som skiljer sig från traditionella "låskunskaper". Varje medlemsföretag väljer själv vilka delmarknader man vill verka på. Det är inte en fråga för SLR att avgöra. SLR skall dock bistå medlemsföretagen med hjälp till kunskapsvägar för dessa "nya delmarknader".

SLR har utarbetat en mycket god struktur för kompetensförsörjning (tillföra nya personer som vill arbeta i vår bransch) och kompetensutveckling (vidareutbildning av personer som redan finns i vår bransch). Nu gäller det att vi kommer ut till medlemsföretagen och presenterar vad vi kan erbjuda er.

När det gäller kompetensförsörjning/utveckling är jag en stor vän av samverkanslösningar. Vi har ett mycket bra samarbete med branschorganisationen Säkerhetsbranschen där bla SLR, SVEBRA, SEM Group och Glasbranschföreningen är medlemmar. SLR har en plats i Säkerhetsbranschens styrelse vilket är en viktig kanal för oss att påverka bland annat kompetensförsörjning. Vi skall naturligtvis även samverka med tillverkare, leverantörer och medlemsföretag i dessa frågor. Vi skall lyssna på hur medlemsföretag har hanterat dessa frågor i egen regi. (ex Great Security samverkan med Realgymnasiet i Linköping och Norrköping angående utbildning av säkerhetstekniker

med start hösten 2020).

Under de senaste 35 åren har branschen förändrats från mindre lokala medlemsföretag mot större enheter. Noterbart är att branschens större aktörer (Certego, Prosero, Avarn Security, Great Security, Safe Team mfl) inledningsvis vuxit genom förvärv/samgående av gamla etablerade medlemsföretag. Det nya landskapet av aktörer kräver antagligen nya krav på medlemsnytta från SLR. Denna frågeställning skall vi noga undersöka och analysera.

Min ambition är att under hösten (om läget tillåter) besöka ett stort antal medlemsföretag.

Syftet med besöken:

- Vilka förväntningar har ni som medlemsföretag på SLR?
- Redovisa aktuellt arbetsstatus på olika projekt inom SLR.

Jag hör av mig efter sommaren och förhoppningsvis kan vi boka ett besök.

Avslutningsvis vill jag rikta ett stort tack till avgående ordförande Benny Jansson, styrelsen och kanslipersonalen i Mölnlycke för ett fantastiskt genomfört arbete.

Efter några korta praoperioder på kansliet under våren, kan jag konstatera allt positivt arbete som är nedlagt för medlemsnyttan, tydliga rutiner och mycket god ordning och reda.

Vi hörs av.
Håkan Dosé
Ordförande SLR



HÅKAN DOSE

Född: 21 januari 1952

Bor: Göteborg och Stockholm.

Familj: Gift med Mia sedan 30 år och två vuxna döttrar, en i Stockholm och en i London.

Karriär: Civilekonom vid Göteborgs Handelshögskola samt militärutbildning på Militärhögskolan i Stockholm. Var tidigare verksam på IBM i Stockholm och därefter Nivex AB i drygt 30 år.

Hobby: Friluftsliv med familj och vänner, gärna på havet.

UR INNEHÅLLET:



16 **INTERVJU**
Vi välkomnar Håkan Dosé
som ny ordförande för SLR



HASSE ARO **23**
”Tegnell är vår
nya förenande
mysbrasa”

65-ÅRSJUBILEUM
21 65 år tillsammans
med SLR

PERSONER I BRANSCHEN
29 Michael Prietzel vände
utbrändhet till
kreativitet

Säkerhetsinstallatören utges av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR. www.slr.se

Besöksadress: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke. **Ansvarig utgivare:** Benny Jansson. **Epost:** benny.jansson@slr.se.

Ordförande: Håkan Dosé. **Epost:** hakan.dose@slr.se. **Redaktörer:** Linus Dahlback och Klara Viklund.

Epost: linus.dahlback@slr.se **Prenumeration:** Epost: kansli@slr.se.

Annonser: Ebbe Svensson. **Epost:** ebbe.svensson@slr.se. **Tel:** 08721 40 55. **Fax:** 08721 40 56.

Repro & layout: SLR Service AB. **Omslagsfoto:** Noella Strand. **Tryck:** DanagårdLiTHO AB, Ödeshög 2020.

Upplaga: 11 000 ex. **ISSN** 2001791X.

Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR, bildades 1955 och är en rikstäckande organisation för låsmästare från Trelleborg till Kiruna.



Tryck: DanagårdLitho, 2020



SALTO KS

Säkerhet även när du inte kan vara på plats.



Tagg



Fjärröppning



Mobile Keys



Kod

Idag är vår hälsa och vårt samarbete viktigare än någonsin. Med SALTO KS - Keys as a Service - behöver du inte vara på plats för att lämna ut nycklar eller öppna dörrar.

Gör det enkelt; Ge behörighet för personal eller besökare oavsett var du befinner dig i världen, få besked när någon öppnar dörren eller se vem som står utanför innan du öppnar den på distans. Ta bort behörighet för de som inte längre ska komma in.

Bäst av allt; du behöver inte investera i en server. Säkerheten ligger i molnet, bevisad via ISO 27001 certifiering. Med över 3000 system i drift runt om i världen vågar vi påstå att vi har en driftsäkerhet du kan känna dig trygg med.

Är du redo? Läs mer: saltoks.com/sv



08 775 87 00
www.saltosystems.se
info.se@saltosystems.com

SALTO
inspired access



Chockdetektor Larmklass 3

Ny Chockdetektor för säkert skydd av fönster, dörrar & väggar.

3 separata detektionskanaler:

- Explosion
- Räknekanal
- Integration

Anslut upp till 10 CD 475 till IU 400-analysatorn.
För montering på tegel och betong använd monteringsplatta med expansionsskruv (MP 550).
Besök alarmtechglobal.com för mer information.



ALARMTECH

2



Jobbsökandet ledde till lärlingsutbildning: ”Lite konstigt att folk inte vet vad vi gör”

2018 lanserade SLR sin lärlingsutbildning SLR YI – där eleven kan lära sig yrket praktiskt och teoretiskt under ett års lärlingstid. En som av en slump föll över det var 20-åriga Alice Strömberg från Medelpad.

Text: Klara Viklund
Foto: Noella Strand

När Sundsvallsbon Alice Strömberg skulle göra gymnasievalet skannade hon de olika utbildningarna och försökte klura ut vad som passade henne. Trots att hon beskriver sig själv som en praktisk människa, och var sugen på att välja en sådan linje, hittade hon inget som föll henne i smaken. I stället hoppade hon på samhällsprogrammet med beteendestriktning.

– Jag blev rekommenderad utbildning och skolan och tror att jag valde den för att jag inte visste vad jag ville. Det var lika bra att gå en bredare utbildning och sedan kunna göra valet om jag ville läsa vidare eller inte, säger hon.

Efter studenten fick hon jobb på en matbutik, men kände att kvälls- och helgpasset inte riktigt passade henne. I jakt på ett måndag till fredag-jobb började hon kolla runt efter både utbildningar och passande yrkesval.

– Min mammas pojkvän är väldigt påläst när det kommer till utbildningar så han var den som verkligen hjälpte mig leta och kolla runt vad som fanns.

Efter lite googlande hittade de SLR:s lärlingsutbildningen till säkerhetstekniker. Valet innebar att hon kunde arbeta, och få en lön, samtidigt som hon faktiskt utbildade sig.

– Att veta att jag inte skulle behöva ta CSN-lån för att utbilda mig var väldigt skönt, eftersom jag i stort sett inte visste något om vare sig jobbet eller utbildningen. Om jag nu inte skulle trivas inom läsbranschen så spelade det inte så stor roll.

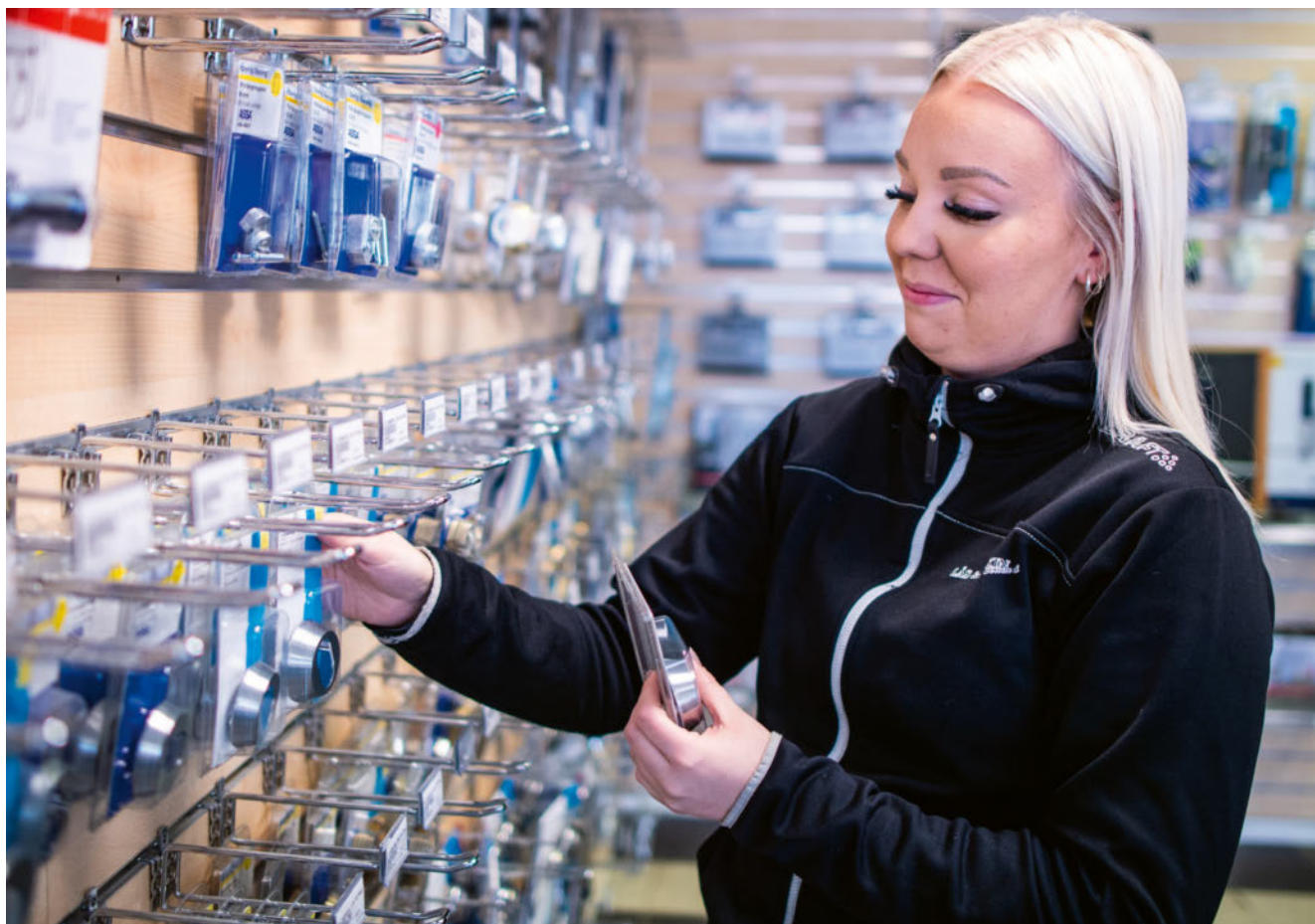
TOG KONTAKT MED FÖRETAG

I slutet av 2018 ringde hon upp företaget Lås och maskin i Sundsvall och frågade om hon fick göra sin lärlingsutbildning hos dem.

– När jag ringde och pratade med dem visste de inte att utbildningen fanns och förstod nog inte något jag sa, säger Alice Strömberg och skrattar.

Strax innan samtalet från henne hade en medarbetare på företaget valt att sluta och de sökte därför efter ny arbetskraft. Valet var därför enkelt och vid årsskiftet påbörjade hon sin utbildning där hon





Just nu spenderar Alice Strömberg sina dagar inne på kontoret med jobb i butiken och verkstaden. "Det roliga med jobbet är att det är en sådan stor omväxling i arbetsuppgifterna. Vissa dagar står jag i butiken och i bland är jag ute på längre projekt."

fick studera yrket både praktiskt och teoretiskt.

Nu i efterhand är hon väldigt nöjd med både utbildningen och yrket – trots att hon inte riktigt visste vad något av dem innebar för ett år sedan.

– Det passar verkligen mig perfekt, eftersom jag alltid har varit en person som gillat att pyssla med saker. Många äldre som jobbar på både mitt företag, och andra, är inte utbildade och eftersom jag är det har jag en bredare kunskap med allt från nyckeltillverkning till montering.

TIDSANPASSA LÄRLINGSTIDEN

Hon påpekar dock att det kan vara ett problem att lärlingstiden är anpassad för större företag. För hennes del krävdes det en hel del planering för att lägga rätt antal timmar på uppgifterna företaget hade.

– Jag jobbar ju på ett familjeföretag och vi kände att utbildningen kanske var anpassad för företag som har större

jobb och spenderar fler timmar på dem. Jag fick hoppa lite mellan timmarna och ha en bra kommunikation med min chef som var ansvarig för utbildningen.

ETT OMVÄXLANDE ARBETE

När Alice Strömberg gick som lärling spenderade hon mycket tid ute på fältet – ungefär åtta månader räknar hon det till. Som anställd förklarar hon sin vardag som en allt-i-allo person på kontoret.

– Det roliga med det här jobbet är att det är en sådan stor omväxling i arbetsuppgifterna. Vissa dagar står jag i butiken, andra svarar jag på samtal och ibland är jag ute på längre projekt. Jag är faktiskt den enda på kontoret som har kunskap i både inne- och utejobb så det är oftast jag som får skifta mellan de olika rollerna, säger hon och fortsätter:

– Jag har ju en vana av att arbeta med kundbemötande men det här är helt annorlunda, man får faktiskt tid att prata

”Jag har aldrig upplevt att jag har blivit negativt behandlad eller liknande. När jag har varit på byggen och monterat har folk snarare tyckt att det har varit bra att jag är där. Många säger ”Vad coolt att du är här” eftersom jag oftast är den enda kvinnan som är där bland hantverkarna.”

med kunderna och hjälpa dem med olika lösningar beroende på vad de behöver. Det är väldigt roligt.

Att hon som ung kvinna tagit plats i en annars mansdominerad bransch ser hon positivt på.

– Jag har aldrig upplevt att jag har blivit negativt behandlad eller liknande. När jag har varit på byggen och monterat har folk snarare tyckt att det har varit bra att jag är där. Många säger ”Vad coolt att du är här” eftersom jag oftast är den enda kvinnan som är där bland hantverkarna.

ETT DOLT YRKE

Den rådande bristen på kommande låstekniker kan enligt Alice Strömberg bero på stor ovetskap om yrket – trots att det handlar om något som alla i samhället är

beroende av.

– Om man inte har växt upp med någonting som arbetar med det tror jag att svårt att veta vad det innebär. Eftersom det inte funnits någon klar gymnasieutbildning eller liknande tidigare så är det helt enkelt för dolt.

När hon pratar om yrket med familj och vänner krävs det oftast lite mer förklaringar än en yrkestitel.

– När jag berättar för bekanta att jag är säkerhetsinstallatör får jag oftast frågan ”Vad är det?” eller ”Vad gör man då?”. Alla har ju ett lås hemma så det är ju egentligen lite konstigt att folk inte vet vad vi gör.

VILL SE FLER KVINNOR I BRANSCHEN

Hon berättar vidare att hon tror att ovet-

skapen om yrket kan ligga bakom att få kvinnor väljer att söka sig till branschen.

– Jag vet inte om det är att tjejer inte vågar testa eftersom det är så pass många män, mycket kan nog handla om osäkerhet. Vi behöver locka in tjejer för att visa att vi också existerar i den här branschen. Vi är här och vi jobbar med lås, så är det.

I framtiden planerar den snart 21-åriga säkerhetsteknikern att bredda sin kunskap och fortsätta utvecklas med företaget som lärde upp henne.

– Det finns otroligt många i branschen som väljer att starta eget men jag tror inte det är något för mig. Nu vill jag bara fortsätta jobba och bli ännu bättre på det jag gör. I framtiden kanske jag tar gesällprovet eller mästarbrev, det kan hända.

”När jag berättar för bekanta att jag är säkerhetsinstallatör får jag oftast frågan ”Vad är det?” eller ”Vad gör man då?”. Alla har ju ett lås hemma så det är egentligen lite konstigt att folk inte vet vad vi gör.”



Vid årsskiftet blev Alice färdig med utbildningen: ”Det passar mig verkligen perfekt”, säger hon vid frågan om hon är nöjd att hon tog steget in i låsbranschen.

SLR YRKESINTRODUKTION

SLR YI – Låstekniker är en yrkesintroduktionsanställning. Det innebär att företagare kan anställa en elev som med SLR:s hjälp utbildas till låstekniker under ett år.

Eleven anställs till 75 procent av lägstalönen enligt gällande kollektivavtal – samtidigt som företaget har möjlighet att få arbetsmarknadsstöd. När utbildningsåret avslutats med godkända betyg och ett godkänt slutprov är eleven anställningsbar.

SLR har tillsammans med flera yrkeskunniga låstekniker tagit fram kursplanen och underlag till samtliga kurser. Alla praktiska och teoretiska moment finns färdiga på SLR:s digitala utbildningsplattform och de fysiska läroböcker som behövs beställs enkelt från SLR. Företaget utser en handledare som tillsammans med eleven får tillgång till utbildningsplattformen.

I slutet av utbildningsåret gör eleven ett slutprov på utbildningsplattformen, därefter utfärdar SLR ett utbildningsbevis till godkända elever.

"Bara bra om fler hoppar på det digitala tåget"

Christer Wiberg har varit i låsbranschen i drygt 40 år. När han började som låssmedslärling 1976 handlade det enbart om mekanik.

Idag är han Sverigechef för finländska Iloq. Företaget är en pionjär när det gäller batterilösa och självladdande digitala låssystem. Ett koncept som revolutionerat branschen – men Iloq har inget emot konkurrens.

Text: Claes-Göran Hanberg
Foto: Iloq och Claes-Göran Hanberg.

När Christer Wiberg var 19 år blev han lärling på Låstjänst på Södermalm i Stockholm, ett företag han senare blev delägare i. Sedan dess har han varit låsbranschen trogen. Karriären har gått via Assa, Solidlås och Samsäk-gruppen samt Dorma innan han 2016 började på Iloq. Företaget är verksamt i åtta länder och har försäljning i över 20 länder.

EN SPÄNNANDE RESA

– Visst har jag sneplat på andra branscher. Men jag fascineras av låsbranschens utveckling – från att ha varit helt mekanisk till att sedan bli elektrifierad och nu digitaliserad. Det är en spännande resa jag vill fortsätta att vara med på. Vi jobbar hårt för göra vårt varumärke känt och utbildar låssmeder gratis, bland annat inom försäljning och projektering av digitala låssystem.

– Det är högt i tak och glad stämning på Iloq; du kan säga vad som helst till vem som helst. Vi har en fin gemenskap och det finns också en uthållighet hos ledningen i Finland när ett beslut väl är fattat. Man panikbromsar inte. Det slipper man genom att göra en noggrann konsekvensanalys innan en produktlansering.

DELAKTIGHET VIKTIGT

Christer Wiberg beskriver sig själv som försäljningsinriktad och ger ett engagerat,

målmedvetet och kunnigt intryck.

– Min ledarstil kännetecknas av delaktighet och dialog. Den som får vara med i beslutsfattandet ifrågasätter sällan beslutet. Och det är tillåtet att göra misstag, bara medarbetarna lär sig något av det.

Iloq har 14 anställda i Sverige, där företaget är marknadsledande på digitala lås, och omsätter cirka 150 miljoner. All konstruktion och utveckling sker i Finland och där finns också lagret. För tillverkningen svarar amerikanska Flextronics fabrik i Rumänien.

LÅG LIVSCYKELKOSTNAD

– Investeringskostnaden för ett mekaniskt lås är ungefär hälften, jämfört med ett digitalt. Men över tid blir totalkostnaden för ett digitalt lås betydligt lägre. Mellan tre och fem procent av alla nycklar i flerbildhus försvinner varje år. Oftast måste då låset bytas, framförallt om en huvudnyckel försvunnit. Det innebär stora kostnader. Ett mekaniskt låssystem har 15-30 rörliga delar som kräver regelbunden service, medan ett digitalt lås bara har fyra. Det ger minskat slitage och därmed lägre underhållskostnader, säger Christer Wiberg.

ENKELT ATT SPÄRRA NYCKELN

Det är förvisso lika lätt att tappa en digital nyckel som en mekanisk.

– Men en digital nyckel kan enkelt

spärras, till exempel av bostadsrättsföreningens administratör eller av en låssmed. Man kan även utöka och ändra behörigheten för olika nycklar. En hantverkare, som behöver åtkomst till ett visst utrymme, kan få en nyckel med tidsbegränsad behörighet.

Batterilösa låssystem ger enligt Iloq lägre driftskostnad och en minskad belastning på miljön.

– Idén till det batterilösa låssystemet kom från Iloqs grundare Mika Pukari. 2003 startade han, med hjälp av Tekniska Högskolan i Uleåborg, och stöttad av framsynta investerare, utvecklingen av Iloq S10, världens första självladdande digitala låssystem, där energin skapas när nyckeln förs in i låscylindern. Lanseringen skedde 2007 och produkten är i dag en av företagets storsäljare, säger Christer Wiberg.

Den data som överförs mellan låscylindern och nyckelns mikrochip är krypterad. Det görs flera digitala kontroller när en nyckel sätts in i cylindern. Är nyckeln behörig kan låset öppnas.

– Cylindern har högsta möjliga skydd mot manipulation, som tex dyrkning och hackning, säger Christer Wiberg.

MOBILEN NYCKEL OCH STRÖMKÄLLA

2016 kom Iloq S50, som med hjälp av NFC-teknik - en överföringsmetod för kontaktlöst utbyte av data över korta

sträckor - använder mobilen, både som nyckel och strömkälla. Det senaste läs- och passersystemet Iloq S5 lanserades 2019. Det är ett öppet system som kan integreras med informationstavlor, bokningssystem och kunddatabaser. Det är enligt Iloq så nära ett onlinesystem man kan komma – utan batterier eller kabeldragning.

Låssystemet Iloq S50 ska underlätta jobbet inom försörjningssektorn, såsom telekom, eldistribution, vattenverk och datacenter.

– Deras personal hanterar många nycklar till geografiskt utspridda enheter. Med S50 kan de istället öppna dörren

eller hänglåset med mobilen via vår molntjänst och slipper då fysiska nycklar, säger Christer Wiberg.

ASSA KAN GE DRAGHJÄLP

Assa Abloy utvecklar ett låssystem, snarlikt Iloq S10. Christer Wiberg ser inte det som något hot:

– Säkerhetsbranschen har varit sen med att inse de digitala låssystemens fördelar. Det är därför bra att en stor aktör som Assa nu går samma väg som vi. Det ökar kunskapen om digitala läs, säger Christer Wiberg.

De digitala läsen har i dag en marknadsandel på runt nio procent. Men glo-

bala marknaden för sådana läs växer med 15-25 procent per år, medan marknaden för mekaniska läs bara ökar med cirka tre procent årligen.

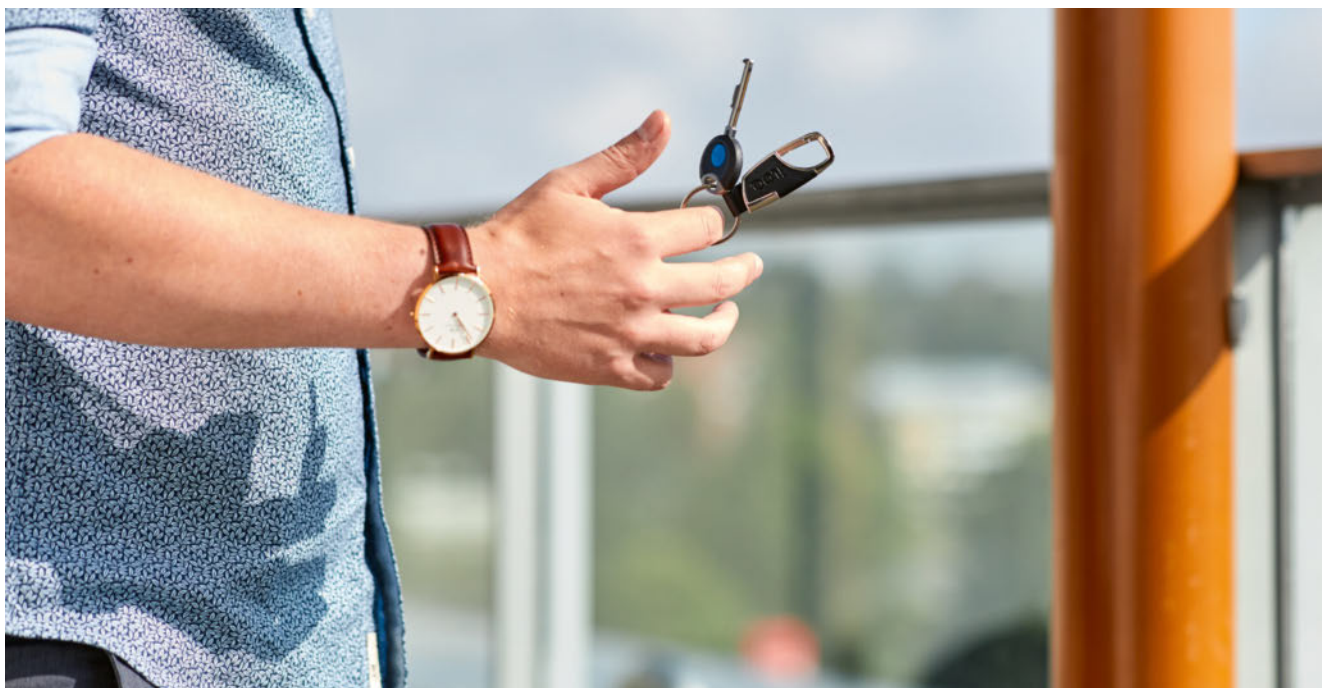
– Genom digitaliseringen kan återförsäljarna utveckla många nya tjänster. Ett exempel är att kunna administrera kundens digitala låssystem på distans för till exempel en bostadsrättsförening, berättar Christer Wiberg.

Fler smarta tjänster lär komma i takt med att allt fler låssmeder inser de digitala läsens fördelar.

”En digital nyckel kan enkelt spärras, till exempel av bostadsrättsföreningens administratör eller av en låssmed. Man kan även utöka och ändra behörigheten för olika nycklar. En hantverkare, som behöver åtkomst till ett visst utrymme, kan få en nyckel med tidsbegränsad behörighet.”



Christer Wiberg, Iloqs Sverigechef, visar upp nycklarna till Iloq S10 (till vänster) och det nya digitala låssystemet, Iloq S5.



2019 lanserades det digitala låssystemet Iloq S5. Där kan läsare, nycklar och läs i en byggnad kommunicera med varandra. Foto: Iloq.

Smart och säker access



Riktigt smarta passer- och säkerhetslösningar låter behöriga personer röra sig fritt mellan rum och avdelningar samtidigt som obehöriga effektivt stängs ute. Genomtänkta lösningar skapar en trygg miljö i byggnader där många människor vistas samt underlättar förflyttning mellan olika områden. En dörr ska aldrig vara ett hinder för den som har rättighet att passera. Produkter, lösningar och tjänster som gör människors vardag smidigare och säkrare är vår passion. Vi tillhandahåller allt från dörrbeslag till låssystem, passersystem och flexibla rumlösningar – skräddarsydda efter just dina behov och säkerhetskrav.

Använd QR-koden för att läsa mer om våra produkter och lösningar eller ring oss på 031-355 20 00 så berättar vi mer.



dormakaba Sverige AB
T: 031-355 20 00
info.se@dormakaba.com
www.dormakaba.se



Låsföretagen om arbetet under coronapandemin

Våren 2020 blev inte som planerat för många olika branscher. Anställda har blivit permitterade, företag har gått i konkurs och evenemang har ställts in. Vi frågade fem företag i branschen hur de hanterar den oroliga tiden – och hur pandemin påverkar deras verksamhet.

Text: Klara Viklund och Linus Dahlbäck
Foto: Adobestock

JAN THÖRNER, MART MATTSSONS, GÖTEBORG:

– Vi har vår verksamhet i centrala Göteborg och vi har märkt att vi har färre privatkunder som kommer in på dagarna. Det har nog minskat med 50-70 procent. Däremot upplever jag att exempelvis byggare och fastighetstekniker kommer i princip i samma utsträckning som tidigare. Jag ser inga problem för vår del på ett tag framöver, året ut överlever vi men om det inte sker någon förändring till nästa år och vi får en fortsatt nedgång kommer det naturligtvis bli problematiskt för oss.

KIM HALLSTRÖM KLAESSON, PARALARM, GÖTEBORG

– Det är framförallt småjobben som har minskat något, alltså snabbare jobb där vi kanske åker ut och kollar på en dörrmiljö som en kund vill ha ändrad. När det gäller upphandlingar har vi också märkt att vissa sänker sina priser och på lång sikt är det inte bra för någon. Det är klart att det finns en viss oro för framtiden men det är inte mycket att göra åt det mer än att följa rekommendationer från myndigheterna, vi gör det bästa vi kan och blickar framåt.

ROSITA NYLUND, NYLUNDS LÅS OCH LARM, HÄRNÖSAND:

– Vi har färre privatpersoner som besöker butiken nu men annars är det ingen större skillnad. När vi gör arbeten hos privatpersoner frågar vi såklart om det är okej att vi kommer och sedan tar vi alltid med handskar och handsprit och munskydd för de som vill. Vi kan inte göra mer än att följa Folkhälsomyndighetens rekommendationer.

MATS YXHAGE, YXHAGE LÅS OCH EUROPALARM, JÖNKÖPING:

– Det var lite lugnt i butiken första veckan och i helhet mycket faktura-kunder. När vi åker ut på arbeten tar vi med trasor och spritar både handtagen och vred sedan säger vi till att hyresgästen får backa in några steg i lägenheten. Jag har själv stått och kokat handsprit så vi ser till att vi har det med oss, i bilarna och på kontoret. Mycket handlar om sunt förnuft. Vi hade en god likviditet innan pandemin kom så vi står rätt stabilt nu.

DENNIS POSTOL, SALTO SYSTEMS SVERIGE, STOCKHOLM:

– Vi har inte påverkats nämnvärt ännu, men hade en liten nästan-kris i början av pandemin när vår produktion i San Sebastián i Spanien stängde helt och hållet i några dagar. Men sedan backade de och öppnade upp produktionen igen. Det blev aldrig någon riktig kris men när vi fick informationen om att det var stopp blev det lite hicka. Än så länge har vi inte sett någon markant nedgång i marknaden. Vi följer myndigheternas riktlinjer och har sagt att den som behöver vara på kontoret är det men att vi ska vara där så lite som möjligt.

Håkan Dosé – ny ordförande för SLR



Håkan Dosé har under våren varit på SLR:s kansli för att lära sig hur arbetet går till. Till hösten är planen, om samhällsläget tillåter, att åka ut till medlemsföretagen.

Pensionärlivet föll honom inte i smaken. Nu vill SLR:s nya ordförande Håkan Dosé säkerställa att förbundet jobbar med rätt frågor.

– Det var 40 av 150 medlemsföretag på årsmötet. Vad tyckte de 110 andra om SLR? Det ska jag ta reda på, säger han.

Ett enigt årsmöte valde Håkan Dosé till ny förbundsordförande att ta över efter Benny Jansson. 68-åringen har varit i säkerhetsbranschen sedan 1985 då han förvärvade sitt första företag i säkerhetsbranschen. Han tog sedermera över Nivex, ett företag han drev i 30 år innan han sålde det 2018. Tanken var då ett klassiskt pensionärliv med skärgårdsvistelse och utomlandsresor. Just resorna hade coronapandemin satt käppar i hjulet för nu under våren – men Håkan Dosé själv hann före.

– Pensionärlivet är överskattat, säger han med ett skratt och fortsätter:

– Jag har behov av en stor portion av den mänskliga kontakten. Som förbundsordförande för SLR är jag inte intresserad av att sitta på kansliet hela tiden, utan vill ut till medlemsföretagen för att på bästa sätt skaffa mig en input om vad vi bör jobba med.

STUDIEBESÖK PÅ KANSLIET

När valberedningen frågade om han var intresserad av ordförandeposten tog han



sig en ordentlig funderare – och gjorde några besök på kansliet – innan han bestämde sig för att tacka ja till nomineringen.

– Hade jag fått en negativ uppfattning under något av mina besök hade jag tackat nej. Jag upplever att det finns mycket kompetens på kansliet.

Förbundets tidigare ordförande Benny Jansson har under sin tid också varit kanslichef, något han kommer att fortsätta med året ut. Håkan Dosé blir en traditionell ordförande.

– Jag har följt SLR under en lång period och har god kunskap om förbundet. Min insats här ska vara den gamla traditionella ordföranderollen. Jag sätter dagordningen och frågar medlemmar vad de har för förväntningar på oss.

För första gången har SLR valt en ordförande som inte kommer från ett

medlemsföretag. Håkan Dosés bakgrund är i stället som leverantör till medlemsföretagen.

– Jag hamnar i en roll som ordförande för mina gamla kundföretag. Om det är positivt eller negativt får vi utvärdera om två år, men jag tror att det är positivt annars hade jag inte tackat ja, säger han och pekar på en av anledningarna:

– Jag har aldrig varit i en konkurrenssituation med de här företagen. Tidigare har ordföranden kanske haft en rivalitet med företagen under arbetslivet och det kan finnas gammalt smolk i bägaren, men jag upplever att spelplanen är helt ren.

BESÖK HOS FÖRETAGEN

Förutsatt att hälsoläget i världen förändrats till det bättre planerar Håkan Dosé en omfattande turné till hösten där han ska besöka medlemsföretag.

– Vi får inte tro att vi jobbar med rätt saker utan vi måste veta. Ut och kolla så att vi gör rätt saker. SLR har länge hållit på med att hålla borta oseriösa aktörer, relationen till leverantörer, fabrikanter och tillverka produkter som vi tycker att de ska vara.

Tvivlar du på att SLR jobbar med rätt saker?

– Nej, det gör jag inte men jag vill bekräfta att vi jobbar med rätt saker och det bekräftar man på bästa sätt ute hos medlemsföretagen. Vad tycker de som inte var med på årsmötet om SLR? Varför var de inte med på mötet? Och vad ska vi göra för att de företag som inte är medlemmar ska sälla sig till oss? Det är sådant jag brinner för och ska ta reda på.

Text och foto: Linus Dahlbäck

STEP LOCK

Produkter för alla typer av lösningar

I vårt breda sortiment av elslutbleck, eltryckeslås och andra elektromekaniska lås hittar du lösningar för alla typer av dörrmiljöer, oavsett vilka krav som ställs på säkerhet, utrymning, återinrymning, brandkrav eller tillgänglighet. Läs mer på steplock.com/sv/



När det måste fungera.

STARKA PARTNERS KRING...



...EN STARK KÄRNA

Göthes Industribeslag grundades 1861 och är idag ett av Europas äldsta företag inom lås & beslag samt Skandinaviens mest erfarna grossist av dörr-, fönster- och byggnadsbeslag.

Vi har över 50 olika varumärken i vårt sortiment och du får alltid en samlad leverans.

Det är smart logistik som sparar miljön med reducerad transport, distribution och emballage.

Du som kund spar tid och pengar genom att beställa allt på ett ställe. Dessutom slipper du hantera flera olika leveranser och uppackningar, dvs lägre CO₂ - avtryck. Smidigt för dig och bra för miljön.

Välkommen till vårt klimatsmarta ONE STOP SHOP koncept - En hållbar affär!

- Våra Leverantörer – Era Leverantörer
- Vår Logistik – Era Miljövinster
- Vårt Sortiment – Er Valfrihet
- Vår Kunskap – Er Kunskap
- Vår Prioritet – Er Leverans
- Vår Passion – Er Framgång



Falun • Stockholm • Göteborg • Malmö • 010-483 40 00 • Du hittar alltid det senaste på www.gothes.se



Förbundets ungdomsår: ”Stressigt och jobbigt men samtidigt jävligt roligt”

Många har klätt sig i ordförandekostymen under SLR:s 65 verksamma år. För Yngve Lönnkvist, som höll rollen under 80-talet handlade mycket om att träffa medlemsföretagen och höja yrkets rykte.

- Frågan om auktorisation har dragits hur länge som helst och är fortfarande relevant, men det kanske kommer i framtiden, säger den forna ordföranden, nu 81 år gammal.

Text: Klara Viklund

Foto: Säkerhetsinstallatören nr 2 -1982, nr 2-1985 och
Adobe stock.

Yngve Lönnkvist var i 40-årsåldern när han under 80-talet antog rollen som ordförande i förbundet, som då hade sitt fäste i Stockholm. Enligt honom själv har SLR:s arbete mot medlemsföretagen utvecklats sedan hans tid.

– Nu jobbas det mycket med utbildningsfrågor och det gjorde vi inte förr, sedan var det nog lite mer sång förr. Kanske lite mer amatörmässigt men väldigt roligt, den atmosfären har nog ändrats lite, säger han.

Innan rollen som ordförande hade han ett långt liv som låssmed bakom sig. Det hela började med en praktik på ett företag i Sundbyberg, där han erbjöd sig att arbeta gratis. Dock med ett krav: att han skulle få ställa så många frågor han ville.

– Jag sa att jag kunde jobba gratis i ett år men så blev det såklart inte. Efter tre månader fick jag lön, men jag hann nog ställa alla mina frågor under den tiden. När jag hade arbetat där några år bestämde jag mig för att öppna eget. Då

grundade jag det som i dag heter Axlås solidlås.

”PENNINGVECKAN”

Ett av Lönnkvists tydligare minnen från förbundstiden var något som vi i dag bör benämna som ”penningveckan”.

– Jag tog initiativet till att köpa Copiax. Under den tiden fanns det en person som inte tillhörde läsvärlden som hade samma planer så vi dribblade lite fram och tillbaka. Till slut fick jag beskedet att jag kunde få köpa företaget för en miljon kronor.

Den miljonen var mycket pengar på den tiden och Lönnkvist berättar att han började spåna kring hur han kunde täcka kostnaden. Till slut beslutade han sig för att vända sig till medlemsföretagen.

– Jag skickade ut ett brev till medlemmarna och berättade att jag behövde pengar till köpet. Tro det eller ej men det fick jag, det tog mig bara en vecka.

I dag är en av kansliets hjärtefrågor att

lyfta låsteknikeryrket och höja statusen för de arbetande. En viktig väg till detta skulle kunna vara en auktorisation av yrket – något som har varit på tapeten under lång tid.

– Jag minns tydligt hur vi jobbade med frågan om auktorisation. Jag och fabrikanter fick en gång chansen att uppvakta näringsministrarnas möte någon gång under 80-talet. De diskuterade sina frågor och under pausen fick vi komma in och presentera vårt ärende.

Efter talet tystnade ministrarna i salen och kollade på honom. Enligt Lönnkvist var det tyst en lång stund innan en dam till slut försiktigt räckte upp handen.

– ”Hur kommer det sig att jag har ett handtag som hänger ner hemma?”, frågade hon mig. Så det blev inte mycket med det. Frågan om auktorisation har dragits hur länge som helst och är fortfarande relevant, men det kanske kommer i framtiden.

En som jobbade nära Lönnkvist var

”Jag tog initiativet till att köpa Copiax. Under den tiden fanns det en person som inte tillhörde låsvärlden som hade samma planer så vi dribblade lite fram och tillbaka. Till slut fick jag beskedet att jag kunde få köpa företaget för en miljon kronor.”

förbundsdirektören Thommy Fjällberg – som hade huvudansvaret för medlems-tidningen. Det var ett stressigt jobb med mycket research, klipp och klistrande – och såklart samtal med medlemsföretagen. Enligt honom själv var det ett väldigt tidskrävande men samtidigt enormt givande jobb.

– Jag började med tidningen och arbetet på kansliet när jag var kring 30 år gammal och fortsatte med det i ungefär 30 år till. Det är klart att det kunde vara väldigt stressigt och jobbigt periodvis men samtidigt var det jävligt roligt. Jag hade ingen journalistisk erfarenhet men jag hade skrivit för en tidning på gymnasiet, så lite vana fanns sen innan, säger Thommy Fjällberg.

”KUNDE ALDRIG KOPPLA AV HELT”

Tidningen var trots allt bara en bisyssla för Fjällberg, samtidigt skulle han

ansvara för kontakten mot medlemsföretagen och bemöta frågor och funderingar riktade till kansliet. Ibland gjorde han en arbetsdag, gick hem och åt, för att sedan återgå till arbetet på kontoret.

– Jag läste väldigt mycket på den tiden, det behövde jag verkligen göra. Det var allt från broschyrer till damtidningar, bara för att samla nyheter och få idéer till uppslag. Mycket tid gick åt och jag kunde nog aldrig koppla av helt.

Långa dagar och tidspress plågade honom dock inte. Han beskriver arbetet som en rolig utmaning där han hela tiden lärde sig nya saker.

– Det var ett otroligt spännande jobb och en bra arbetsplats, jag jobbade trots allt med det i 30 år. Nu när jag ser tillbaka på det kanske jag dock försökte vara lite för anträffbar och hjälpa till vilket kanske tog lite för mycket tid från mig.

Mycket har ändrats sedan Yngve

Lönnkvist och Thommy Fjällberg arbetade för SLR – både med kansliet och i samhället. Något som Fjällberg inte anade var hur företagsstrukturen skulle förändras.

– Jag hade aldrig kunnat gissa att företag skulle köpas upp så här och att så många skulle vara egenföretagare.

INTRESSET FINNS KVAR

I dag njuter båda av en välförtjänt pension – men intresset för föreningen verkar inte ha slocknat. Fjällberg läser fortfarande medlemstidningen och Lönnkvist har boksamlingar med gamla artiklar och diktsånger.

– Jag brukar kolla igenom tidningen när jag har tid över. Den har utvecklats med åren och täcker områden som vi försökte hålla oss borta ifrån. Precis som i samhället har branschen vandrat vidare. Mycket har utvecklats till något vi inte anade när vi själva arbetade.



Yngve Lönnkvist och Thage Thell under SLR:s årsmöte i Jönköping 1982.



Thommy Fjällberg, till höger, tillsammans med några engelska gäster på jubileumskonferensen 1985.





FÖR DIG SOM ARBETAR FÖR EN SÄKRARE MORGONDAG

Vissa drömmer om ett tryggare samhälle. Sådana som du arbetar för att skapa ett sådant. Skydd är mötesplatsen för dig och ditt företag och organisation. På Skydd samlas Nordens största publik och organisationer inom säkerhet, krishantering, försvar, blåljusverksamhet, brandskydd och mycket mycket mer. De är alla här för att ta del av spännande nyheter, intressanta föreläsare och inte minst vad branschens största och viktigaste aktörer har att erbjuda.

Entré till Skydd är gratis för alla er som arbetar inom säkerhet och skydd och biljetten hämtar du på vår hemsida.

Du borde komma hit, det är vi helt säkra på.

20-22 OKT 2020

SKYDD



65 år med Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund

Mycket har hänt de senaste 65 åren. När SLR bildades 1955 röstades det mot högertrafik, Sverige hade ännu inte spelat finalen mot Brasilien i fotbolls-VM och det var fortfarande nästan 20 år kvar till Abbas genomslag i Eurovision.

SLR

Den 8 juli bildas Sveriges Låssmedsmästares Riksförbund. Första ordföranden som tar plats är Ernst Nygren. Samtidigt bildas föreningar i Göteborg och Malmö.

Tidningen som du läser i nu kallades från början Låssmeden och blev sedan Låsmästaren – innan den bytte namn till Säkerhetsinstallatören. År 1977 trycktes det första numret.

SLR köper, tillsammans med medlemsföretagen, Copiax AB. Samma år myntar förbundet även ordet låsmästare i en kampanj.



1955

1977

1979

Världen

En folkomröstning upprör medborgarna i Sverige. Ska vi ha höger- eller vänstertrafik? Vänsteranhängarna vinner med 82 procent.

På grund av svag konjunktur blir 40 000 svenskar varslade om uppsägning. Kronan devalveras med 10 procent. Världen får även ta emot det tragiska beskedet att Elvis Presley är avliden.

Den forna FN-officern och polisinspektören Stig Berglind döms till livstids fängelse för grovt spioneri.

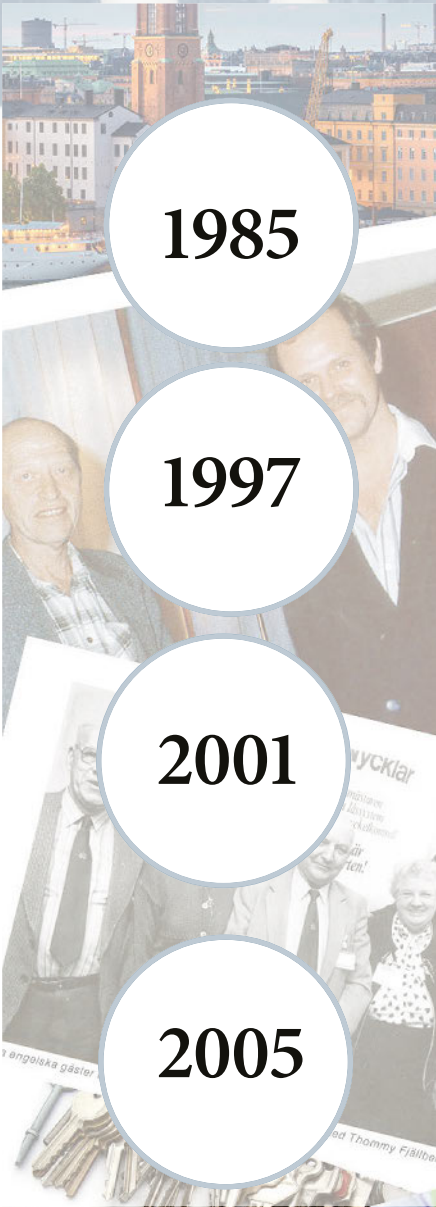
SLR

SLR firar sitt 30-årsjubileum med pompa och ståt. Samma år bestämmer sig vår nutida ordförande, Håkan Dosé att flytta tillbaka till Göteborg, och köper då Nivexbolaget.

Förbundet tar sina första kliv in i den digitala världen och skapar sin första hemsida.

Förbundet bjuder stolt in till sin tionde omgång av golftävlingen läsmästarnas cup.

SLR firar 50 år som riksförbund. Ordförande vid tidpunkten var Jan Thörner, som under lång tid arbetat med kompetensförsörjning.



1985

1997

2001

2005

Världen

Välgörenhetskonserten Live Aid sänds över världen. Bland annat Queen, U2 och David Bowie syns i teverutan.

Göteborg välkomnar friidrottare från världen över när de under sommaren arrangerar friidrotts-VM.

Hela världen stannar upp när terroristattacken mot World Trade Center inträffar den elfte september.

Videowebsplatsen Youtube öppnar upp. Än i dag är det ett av de mest använda medierna för både kommunikation och musik.

NÅGRA AV DE ORDFÖRANDE GENOM TIDERNA

1977: Agne Enkvist
1978–1979: Yngve Lönnkvist
1980: Ernst Nyberg
1981–1983: Yngve Lönnkvist
1984: Jan-Eric Johansson
1985–1987: Rose-Marie Persson

1988–1998: Arne Kagebeck
1999–2003: Risto Hedgren
2004–2007: Jan Thörner
2008–2013: Håkan Svensson
2014–2020: Benny Jansson
2020: Håkan Dosé

Hasse Aro: "Tegnell är vår nya förenande mysbrasa"

När radio kom blev den som en samlingspunkt för hela landet. Familjer satte sig ner och lyssnade på det som sändes. Nästa dag, på jobbet eller i skolan, hade alla andra också hört samma program och kunde prata om det.

Likadant i TV:s barndom. En kanal, alla tittade. Och kunde diskutera det med varandra. Som en liten lägereld vi allihopa njöt av. Sen har medieutvecklingen eskalerat. Det finns inte längre något som visas som skapar samma gemenskap.

Men nu har vi fått en ny förenande mysbrasa; Anders Tegnell.

Klockan 14 varje dag avslutar vi vad vi än håller på med och följer den dagliga presskonferensen. Som vi alla sen kan samtala om. Trots krisen, och de ibland fruktansvärda beskederna om smittade och döda, har hans utläggning ändå en lugnande effekt. Vi känner oss tryggare, helt enkelt.

Det skrivs mycket om honom. En del kritiskt. Men någonstans innerst inne har vi respekt. Han har pondus.

Jag tänker inte diskutera Sveriges coronastrategi. Mina smittskyddskunskaper räcker helt enkelt inte till. Vilket i och för sig inte verkar vara något som hämmar debatten. Plötsligt vet väldigt många väldigt mycket om epidemiologi och smittspridning.

Men det finns en annan aspekt av honom som jag tycker är intressant. Nämligen krishantering. Det finns företag som lever på det.

Som håller kurser, som stöttar personer i ledande befattningar när de gjort något dumt, som utarbetat väldigt komplicerade krisstrategier med en sak gemensamt. De saknar ofta verklighetsförankring.

Jag tror inte Tegnell har gått några sådana kurser. Ändå är han den bästa krishanteraren jag någonsin sett. Och där tror jag vi alla har något att lära.

Inte minst kommunerna i Sörmland, som gemensamt och förmodligen till en hög kostnad för skattebetalarna men lönsamt för något krishanteringsföretag, anammat en strategi dömd att misslyckas. Nämligen att dölja.

Sörmland är ett av de hårdast drabbade länen av coronasmittan. Men istället för att öppet redovisa antalet smittade och döda, väljer man att undanhålla och ljuga. Och förmodligen bryta mot lagen.

Det är Eskilstuna-Kuriren som avslöjat hur kommunerna i regionen gemensamt beslutat mörka antalet drabbade, och dessutom tillsammans försvarat för medierna att ta del av uppgifter som enligt lag är offentliga. I sitt misslyckade försök att hantera en kris, bryter man mot en av Sveriges demokratis viktigaste grundpelare, offentlighetsprincipen. En sedan 1700-talet lagstadgad rätt för medborgare att ta del av offentliga handlingar, som gör vår demokrati unik i världen.

Jag vet inte hur och varför de tillsammans kommit fram till den strategin. Troligen inte själva, i någon slags missriktat försök att komma undan. Jag misstänker att bakom alltihopa finns någon, förmodligen av skattepengar, högt betald krisstrateg. Som fullständigt missbedömt och fallerat sitt uppdrag. Som i värsta fall kommer att leda till åtal för några av kommunernas mediestrateger.

Vad kommunerna i Sörmland borde

ha gjort, är vad vi alla gör. Lyssna på Anders Tegnell.

För oavsett vad vi tycker om honom, tror jag en sak är glasklar. Han har ingen högdebiterad mediestrateg bakom sig. Ändå vinner han skyhögt över Sörmlands kommuner.

Av tre skäl – krishanteringens enkla bas.

1. Han är ärlig.

Han berättar som det är. Vissa dagar ser det ut som om smittan är på väg neråt. Vilket gläder honom. Andra dagar blir det ett bakslag, vilket han ärligt berättar om.

2. Han är öppen.

Han försvarar den svenska strategin. Men är öppen med att han ibland tvivlar. Och också öppen med att vi helt klart misslyckats med att skydda våra äldreboenden.

3. Han är tillgänglig.

Till skillnad från de ansvariga i Region Sörmland, ställer han upp på intervjuer. Om någon frågar säger han ja.

Säg att du är informationsansvarig på ett stort eller litet företag. Eller en kommun i Sörmland. Och så ringer kvällspressen för att de upptäckt något som kanske inte är så bekvämt.

Du har två vägar att gå.

Antingen ringer du någon dyr mediestrategisk byrå.

Eller så kör du Tegnell-metodens tre enkla steg.

Inget av alternativen garanterar att du klarar krisen. Men sannolikheten är större med Tegnell-metoden. Och, inte minst, det blir billigare.



HASSE ARO

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (uppvuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för Stockholm

Direkt. Programledare för SVTs Trekvart och därefter för TV3s Efterlyst i drygt 20 år. Har även arbetat med andra program för TV3 och Krimkvarten för TV4. Under hösten har han varit tillbaka i TV-rutan med Efterlyst i TV3. Han sitter också med i styrelsen för Svenska Stölskyddsforeningen, SSF.

Hobby: Att resa.

Fastlåsta för kärlekens



skull

En magisk ritual, ett sätt att föreviga sin kärlek eller bara en larvig fluga? Det är dags att vi går på djupet av trenden om att fästa kärlekslås på broar.

Text: Linus Dahlbäck
Foto: Adobe Stock och Åsa Stöckel

Det var i februari 2009 som det första kända kärlekslåset sattes upp på Västerbron i Stockholm. Då var det paret Lena Dur Högnelid och Mikloz Dur Fläckman som satte upp det efter att Mikloz hade sett andra kärlekslås under en semester i Riga. Efter det exploderade trenden i flera stora städer i Sverige.

– Kommunerna har hanterat det lite olika. Vissa har tagit bort låsen och vissa – som Gävle exempelvis – har aktivt uppmuntrat människor att sätta upp lås på en särskild bro, säger Lena Kättström Höök som är pensionerad etnolog och har forskat om kärlekslås.

Men innan vi tar reda på hur det kom till Sverige behöver vi kartlägga var och hur det egentligen började. Enligt Kättström Höök är det snårig väg att följa, men säkert är att det inte började med kärleksskopplingen.

– Redan under Mingdynastin i Kina (1300-1600) använde man hänglås som armband eller halsband på små barn för att hålla onda andar borta. Där satte man också upp hänglås på höga berg eller broar som skulle fungera som lyckobringare för god hälsa åt släkt och vänner.

SATTE FAST LÅS EFTER MILITÄRTJÄNSTGÖRING

Vid kinesiska giftermål gifter sig ofta par i vaktorn på den kinesiska muren för att sedan fästa ett lås och kasta ner nyckeln i avgrunden. Den första gången symboliska lås förekom i Europa tros ha varit i Florens på 1960-talet.

– Det var killar som efter avslutad militärtjänstgöring satte fast låsen från sina skåp på Ponte Vecchio-bron och kastade nyckeln i floden. Och i Ungern på 80-talet gjordes det efter avslutande studier.

I Europa kan kärleksskopplingen göras till Moskva på 90-talet där kärlekspar satte upp lås på Luzhkovbron.

– Till slut höll den på att kollapsa så de satte i stället ut några metalltråd där folk fick fästa sina kärlekslås.

Anledningen till att det verkligen exploderade runt om i Europa var italienska boken och sedermera filmen *Ho voglia di te* (Jag vill ha dig), där huvudkaraktärerna sätter ett kärlekslås på bron Ponte Milvio i Rom.

– Då började såväl ungdomar som turister göra det samma. Borgmästaren försökte göra det olagligt, men fick i stället sätta upp extra kedjor för att alla lås skulle få plats.

Lena Kättström Höök är nybliven pensionär men ansvarade tidigare för traditioner och högtider vid Nordiska museet under sin arbetskarriär. På väg till jobbet



Lena Kättström Höök är pensionerad etnolog som hörs i Traditionspodden.

passerade hon varje morgon Djurgårdsbron och såg att låsen där blev fler och fler, vilket resulterade i att hon började forska närmare på fenomenet och drivkrafterna bakom.

– Det finns en önskan om evig kärlek. Ett lås är ju väldigt stabilt och att låsa ihop två personer vid en bro av metall är hårt och beständigt. Det är faktiskt lite av ett magiskt moment, säger hon och fortsätter:

– Man kanske inte riktigt tänker på ritualens symbolik. Både broar och lås är väldigt sammanlänkande och metall är skyddande. Det är en folktro som är universell över hela världen. Metall är starkt och har varit i elden som har en renande verkan och har alltid ansetts beskyddande mot onda makter.

I viss mån tror hon också att trendens popularitet handlar om att göra något man egentligen inte får.

– Det kan liknas lite vid graffiti, att man tar det offentliga rummet i anspråk. Det är lite rebelliskt.

I Stockholm har kärlekslåsen kallats för ”Den moderna förlovningsen”.

– Det är väl mindre pretentiöst än att

förlova sig eller gifta sig men det är ändå en manifestation att man vill hålla ihop. Det är samtidigt utanför religionen och inte så mycket av ett ställningstagande.

”LÖJLIGASTE KÄRLEKSUTTRYCKET”

Men alla har inte tagit trenden till sitt hjärta.

– Någon måste stå upp mot ett av de ytligaste, dummaste och löjligaste kärleksuttrycken som någonsin hittats på, skrev Jonathan Jones på The Guardian i samband med att samtliga lås i Paris togs bort 2015.

Lena Kättström Höök tror inte att det räcker att ta bort låsen.

– De kommer nog tillbaka och då får de hålla på att ta bort dem hela tiden, eller göra som i Moskva och hitta mer hållbara lösningar.

Finns det något särskilt lås som fungerar bäst?

– Det finns ju hjärtformade kärlekslås och helt röda. Men det vanligaste är ett vanligt mässingslås där man själv skriver initialer eller namn, plats och dag.



I Moskva löste man problemet genom att sätta upp metallträd jämte broarna där par kunde sätta upp sina lås.

Ett säkert val

**Sveriges största grossist
inom lås och säkerhet**

Copix.se



COPIAX

Alarmtech lanserar nya chockdetektorer för skydd av dörrar, fönster och väggar

CD 475 är en helt ny chockdetektor som är SBSC-godkänd i larmklass 3. Den är utvecklad för att skydda fönster, dörrar och väggar.

Detektorn ansluts med endast två tråd som är polaritetsoberoende vilket ger snabb och säker installation. Detektorn ansluts till centralenheten via analysatorenhet IU 400 för kontinuerlig övervakning. Den har 3 separata detektionskanaler: integrationskanal(detekterar svaga signaler), räknekanal (upp till 6 händelser) samt explosionskanal. Känslighet och typ av objekt ställs in via DIP-omkopplare.

CD 475 är utvecklad med den senaste tekniken vilket gör att den har hög tålighet mot störande signaler samtidigt som den med hög säkerhet detekterar inträngsförsök med sten, yxa och mer avancerade elektriska verktyg. Detektorn har litet format vilket gör att den enkelt kan monteras på objekt med begränsat utrymme som fönster- och dörrkarmar.

CD 470 är en chockdetektor som är SBSC-godkänd i larmklass 2. Den har reläutgång som kan anslutas direkt på ingång i centralapparaten. Allt annat lika med CD 475.



Prosero expanderar i Stockholm

Under våren blev det klart att Sickla låsteknik, Haninge Låsteknik och Låskomfort AB ansluter sig till Prosero Group. Sickla låsteknik är en säkerhets- och låsleverantör med i dag tre etableringar i Stockholmsområdet.

– Det känns väldigt kul att kunna välkomna Sickla låsteknik in i Prosero. De har ett djupt och brett kunnande och tack vare sina tre etableringar en stark lokal kundbas i Stockholmsområdet. Vi är imponerade av företaget och på det sättet vd Krister Norrman tillsammans med medarbetare byggt upp företagsgruppen sedan starten 2002, säger Mikael Norlander, vd på Prosero Group.

Krister Norrman ser positivt på den nya övergången.

– Vi tror att genom vår erfarenhet inom byggsektorn kan bli ett bra tillskott till PSG: redan starka marknadsposition. Vår övertygelse är att vi genom detta samarbete kommer driva, utveckla och bredda vår kompetens och verksamhet och därmed ha möjlighet att erbjuda våra kunder ett större utbud av produkter och tjänster. Både i egen regi och i samarbetsprojekt.

Nytt digitalt handtag på marknaden

Företaget Home har utvecklat ett digitalt handtag med kodlås som används för altandörrar och fönster. Koden består av en sex-siffrig nummerkombination som man skriver in på knappar som lyser upp när man drar fingret från 1 till 4. Enligt Home ger produkten ifrån sig en varning vid lågt batteri och har ett skydd mot manipulationsmetoder som dyrkning, slag och magnetism. Det digitala handtaget är tillverkat av zink, rostfritt stål och nylon. Det är också godkänt enligt SS-3620:2017 klass B och patentsökt.





Michael Prietzel vände utbrändhet till kreativitet

Låssmed, egenföretagare, utbildare och uppfinnare. Det finns inte många branschord som inte kan fästas på Michael Prietzel. Trots det beskriver han sig själv som osäker och trögfattad – och har gått in i väggen ett flertal gånger.

– Det är en fantastisk upplevelse som jag unnar alla människor, säger han.

Text: Linus Dahlbäck
Foto: Jessica Dahlin

Redan så här tidigt i artikeln behöver vi låta låssmeden Michael Prietzel klargöra vad han menar. En fantastisk upplevelse att gå in i väggen?

– Det låter kanske konstigt men det är så lärorikt, man får en kunskap om hur kroppen fungerar och att man måste ändra riktning. Jag har en personlighet som gör att jag lättare faller in i det och då måste jag analysera mig själv.

Att inse det och samtidigt förstå vad det är som gör att han har gått in i väggen har varit väldigt viktiga erfarenheter för 51-åringen.

– Jag kan jobba hur mycket som helst om jag trivs med det jag gör. Men att ha ansvar över något som jag inte har kontroll över är en väldigt stressande situation. Man ska göra det bästa man kan men om något oförutsett händer kan man inte rå för det. Det är viktigt att förstå.

”TRÖGFATTAD OCH OSÄKER”

Hela sitt liv har han kämpat med självbilden, redan i grundskolan satte han

epitet som ”trögfattad” och ”osäker” på sig själv.

– Det har stöpt mig i en form och är något som sitter djupt i mig. Jag var ingen stjärna i skolan utan hade ganska låga betyg i grundskolan, säger han.

Det var först när han började studera

”Jag fick en aha-upplevelse och insåg att jag visst var bra på något”

verkstadsteknik på gymnasiet som han verkligen fick känna sig duktig i skolan.

– Jag fick en aha-upplevelse och insåg att jag visst var bra på något, säger han och fortsätter:

– Det är en känsla jag har tagit till mig. Jag förstår elevernas behov av att känna att de kan något. De som fått bra

betyg har frågat om de fått ta med betyget hem för att visa föräldrarna för annars hade de inte trott på det. Det är jättekul att se den stoltheten.

FÖRÄNDRADE UPPLÄGGET I SKOLAN

Michael Prietzel började jobba som låssmed 1988 och via jourjobb, programmering och försäljning insåg han att han ville fortsätta jobba i branschen, men inte som låssmed på fältet. I början av 2000-talet sökte han sig därför till skolans värld och fick genast erbjudande om att börja jobba på en gymnasieskola i Stockholm.

– Det gick jättefort alltihop. När jag precis blivit anställd frågade jag rektorn vad jag skulle göra på sommaren när eleverna sommarjobbar. ”Sommarlov”, svarade han då. ”Jäklar vad fint”, tänkte jag.

Skolan han började på hade tidigare inte haft någon ämneslärare för låstekniker utan det var rektorn som skickade ut eleverna på praktik.





Michael Prietzel berättar öppen hjärtligt om att han gått in i väggen.

Så där stod Michael Prietzel med en hel utbildning att utforma.

– Då ringde jag Thorbjörn Hellman som nu jobbar som kompetensutvecklare på SLR. Han förklarade noga för mig hur det låg till och det var otroligt värdefullt. Då kunde jag sätta mig in i hur det fungerade och tillsammans startade vi upp möten med branschen för att ta reda på vad det fanns för behov.

De bestämde att eleverna inte skulle ge sig ut på praktik direkt utan i stället vara i skolan för att skaffa sig en grund att stå på.

– Vi ville att de skulle ha en viss kunskap och självförtroende innan de gick ut på praktik. De skulle kunna några branschord och kunna klara av enklare uppdrag. Samtidigt ville vi att de som kanske inte riktigt passade för yrket skulle inse det i skolan, snarare än ute på praktikplatsen.

Michael Prietzel berättar att han – efter över tio år i skolan – tappade suget på grund av riskkapitalbolag som köpte upp skolor och försökte tjäna maximalt med pengar genom höga betyg och många



Hans egna läsbara kantregel.
Foto: Michael Prietzel.

elever.

– Det blev något som jag inte kunde stå för, då rasade korthuset och var bakgrunden till varför jag gick in i väggen.

Han minns särskilt senaste gången det hände.

– Jag hade ett återbesök hos läkaren och kände igen hela proceduren. Precis innan jag tog i dörrhandtaget hörde jag läkarens ord från tidigare ”Det är bara du själv som kan göra något åt saken”. Där någonstans kände jag att jag inte kan gnälla på tillvaron, alla dumma människor eller onda ting utan måste själv ta tag i det.

”DET RINGDE INGEN PÅ TVÅ VECKOR”

Det var då han tog beslutet att starta ett eget företag. Men att han befunnit sig utanför branschens centrum i över ett decennium hade förstås sina nackdelar.

– Jag ställde en pall innanför dörren

och väntade. Det ringde ingen på två veckor. Men jag hade erfarenhet och kon-
takt med ungdomar som jag utbildat så
jag visste att jag skulle kunna få arbetare.

Sakta men säkert ökade klientelet
och Låslära AB är nu ett stabilt företag
i Älvsjö. Michael Prietzel vill framhålla
att han har utvecklat sitt bolag kring en
central idé.

– Det går inte att tänka bort pengarna
helt, men jag försöker ha ett annat fokus
och jag tror att det kan ge tillbaka. Vi är
människor och inte maskiner och det kan
vi utnyttja till vår fördel. Jag provar om
det är möjligt att driva ett företag med ett
annat fokus än pengar. I dag vågar jag tro
att svaret är ja.

HAR UPPFUNNIT EN LÅSBAR KANTREGEL

Vid sidan av företaget uppfinner och ut-
vecklar han även produkter. Nu senast en
låsbar kantregel – med nyheten att hans
namn står inristat i produkten.

– Det blir som ett sätt att marknadsföra
mig. Många personer har bra idéer och

vill ta fram saker men inte vet hur man
gör. De som vill slå sig ihop med mig kan
se mitt namn och höra av sig.

*”När jag fått ett
tekniskt mekaniskt
problem kan jag
försvinna och bara
stirra in i väggen, det
är som meditation för
mig”*

Första uppfinningen tog fem år att
ta fram innan han – tillsammans med
kollegan Mathias du Rées – patentera-
de den. Det var ett fönsterlås som man
kunde använda sin vanliga assa-nyckel i,
en produkt som fortfarande säljs.

– Det var så lärorikt och inspirerande
utmed vägen. Vi hade massa ”tänk om...-
ögonblick”. ”Tänk om vi kan ta patent på

det”, ”Tänk om vi kan få den såld” och
så vidare. Det sista målet vi hade var att
vi skulle sitta och titta på nyheterna och
se en person som hade vårt fönsterlås
i bakgrunden. En dag såg vi den i ett
inredningsprogram, det var stort.

VILAR GENOM ATT UPPFINNA

Som uppfinnare, egen företagare och ny
granskningsman för gesäll- och mästar-
brevsprov hos SLR har Michael Prietzel
många bollar i luften.

Med tanke på att du gått in i väggen
flera gånger tidigare, finns det ingen risk
att du jobbar för mycket?

– Jag kan jobba hur mycket som helst
om jag trivs med det jag gör. Innovations-
spåret fungerar ofta som en vila för mig.
När jag har fått ett tekniskt mekaniskt
problem går jag in i en bubbla och jobbar
inne i huvudet. Jag kan försvinna och
bara stirra in i väggen, det är som medita-
tion för mig.



Att se sin första uppfinning i bakgrunden på en nyhetssändning var en milstolpe för Michael Prietzel.

TRE ANEKDOTER

SKRUVANDE LITEN KILLE

”Ända sedan jag var liten har jag skruvat och mekat med mormors gamla klockor och grejer. Då tyckte hon att jag var ganska jobbig så hon hittade en låda med gamla hushållsapparater och andra grejer som hon sa behövde lagas. Jag blev expert på att skruva isär och lärde mig hur jag skulle skruva och fick fallenhet för det. Någon sak kanske jag lyckades laga.”

”BOR RAMBO HÄR ELLER?”

”När jag var ganska ung jobbade jag jour och skulle öppna en lägenhet åt Säpo mitt i natten. När jag tittade på insidan av lägenheten såg jag sablar, knivar, svärd och gevär över väggarna. ”Är det Rambo som bor här?”, frågade jag. Det tyckte han från Säpo var lite opassande så på måndagen efter ringde de och sa att jag inte fick jobba för dem något mer. Men ett år senare ringde de och gav mig en chans till.”

EN SPECIELL LUNCHRAST

”Första dagarna på utbildningen jag höll i fanns det inga läroböcker så jag åkte till Biltema och köpte fyra skruvmejslar. Vi skruvade isär låsen på toaletterna, sen blev de lunchrast och alla andra elever skulle gå på toa. Då blev det bråttom att sätta ihop låsen igen. så jag tror att mina elever fick sen lunchrast den dagen.”

RED REKORD

Halvautomatisk nyckelmaskin i proffsklassen för cylinder och bilämmen. Utrustad med fyrsidiga backar, modern ergonomisk design och chassi i aluminium. Micrometer-justerbar sökare, säkerhetsspärr på vaggan.



OMNIA

Nyckelmaskin för tillhållar och kassaskåpsnycklar. Innovativ design ger ett flertal nya smarta funktioner. Denna variant klarar även av att köra spår på sidan av nycklarna.



BRAVO W-MAX

Halvautomatisk nyckelmaskin med diamantfräs för cylinder och bilnycklar. Tekniskt avancerad med säkerhetsspärr på vaggan, vändbara backar, fjäderbelastad vagga samt kolfiber borste. Maskinen är utrustad med en digital kalibreringsdisplay.



Risk för spionage från virtuella assistenter

Text: Claes-Göran Hanberg
Foto: Amazon Inc och Daniel Djurling

Virtuella assistenter, som bygger på artificiell intelligens (AI) blir allt populärare. Assistenterna styrs med röstkommandon och kan göra livet både enklare och roligare – men de kan också skapa vägar för intrång.





Virtuella assistenter är det smarta hemmets kontrollcentral för att till exempel styra belysning, larm, termostater, teven och den förhatliga väckarklockan. De kan också göra shoppinglistor och spela musik från Spotify och iTunes. Ja, till och med städa om du har en robotdamm-sugare. De flesta virtuella assistenter fungerar även i smarta telefoner.

Amazon Alexa är kanske den mest kända assistenten. Till den finns tusentals appar, så kallade skills, som täcker in allt från börskurser, träningspass och spel till appen Meow som jam(m)ar med din katt. Alexa kan också känna igen olika röster. Om någon frågar vad som står på dagens "att-göra-listan" hör Alexa på rösten vem det är och väljer då rätt lista.

KAN ENKELT AVLYSSNAS

– Virtuella assistenter är uppkopplade mot internet och därför relativt enkla att avlyssna, säger Tomas Djurling. Han har ett förlutet inom FRA (Försvarets Radioanstalt) och underrättelsetjänsten. Numera är han en flitigt anlitad föredragshållare,

bland annat om IT-säkerhet.

En virtuell assistent kan med hjälp av allt smartare algoritmer kartlägga familjens intressen och sedan skraddars reklam från olika företag. Över tid lagras enorma datamängder.

– Då blir det inte mycket kvar av den personliga integriteten, säger Tomas Djurling. Men GDPR, EU:s regler för datalagring, ger ett relativt gott skydd mot olaglig datalagring. Företag som bryter mot GDPR får mycket höga böter.

Hur orolig man ska vara beror främst på hotbild och yrke.

– Personer med tillgång till hemlig information, till exempel forskare och militärer, bör inte prata om sitt jobb om de har en virtuell assistent i bostaden. En hacker kan slå på den via en dold mjukvara och vet genom IP-numret också i vilket land assistenten finns. Om den har en GPS kan den också positioneras, säger Tomas Djurling.

STOR HUND KAN AVSKRÄCKA TJUVEN

En inbrottstjuv kan klura ut när det är tomt i huset genom att tjuvlyssna på vad familjen pratar om.

– Tjuven kan även höra om det finns en hund i huset och av skallet avgöra om den är stor och därför kan utgöra ett hot, säger Tomas Djurling.

Diktaturstater avlyssnar ofta sina medborgare, inte minst regimkritiker.

– Men även svenska medborgare avlyssnas från utlandet, vare sig de använder mobilen, den virtuella assistenten, läsplattan eller datorn. Syftet är att få ett informationsövertag över en fiende eller konkurrent genom att till exempel hitta brister i säkerhetsrutinerna.

VIRTUELL ASSISTENT FÖR PROFFS

Semcon har utvecklat en virtuell assistent, SIA, för professionell användning. I stället för att bläddra i en pärm, när det kanske blåser och regnar, kan en service-tekniker få anvisningar i realtid via röstkontakt. Oftast använder teknikern då sin smartphone för att kommunicera med företagets datanät som har hög säkerhet.

– Förbindelsen mellan telefonen och basstationen är vanligen krypterad i Sverige och därmed säker. Men det går att med en relativt billig hårdvara och en mjukvara från internet "överbrygga" den vanliga basstationen för att kunna avlyssna den som använder mobiltelefonen,

berättar Tomas Djurling.

Det amerikanska företaget Ring, ägt av Amazon, har utvecklat en smart ringklocka som stöder WiFi. Med den kan du, innan du öppnar dörren, se vem som står utanför och vill in. Det ser du i realtid på en video i mobiltelefonen eller datorn. Du får också en notis i mobilen. Då kan du se vem som ringer på när du inte är hemma.

SÖKER SÅRBARA KAMEROR

Som privatperson får du sätta upp en kamera men den får bara täcka din egen tomt. Men det finns en mjukvara att på nätet för att kunna hitta dåligt skyddade kameror. Med den kan vem som helst enkelt logga in och spionera på dig.

– En hackad ringklocka kan även ringa upp en tjuv när du är på jobbet men ska få ett paket till bostaden. Istället hämtar då tjuven paketet, säger Tomas Djurling.

Den virtuella assistenten och den smarta ringklockan ska placeras innanför brandväggen för att försvåra intrång.

– Brandväggen bör vara en fysisk sådan, det vill säga en hårdvara, för att ge bästa möjliga säkerhet. Men du kan inte påverka säkerheten i krypteringen av kommunikationen, utan är då i händerna på leverantören av utrustningen, säger Tomas Djurling.



– Virtuella assistenter är uppkopplade mot internet och relativt enkla för en hacker att avlyssna. Prata därför aldrig om något som inte får komma till andras kännedom, råder säkerhetsexperten Tomas Djurling.

Nya styrelseledamöter hos Säkerhetsbranschen

Den 23 april höll Säkerhetsbranschen sitt årsmöte. Precis som hos SLR hölls en digital version med anledning av coronaviruset. På mötet valdes Ulrika Selendy från Copiax till vice ordförande. Hon ersätter därmed Assas VD Urban Doverholt som lämnar styrelsen.

– Det är fantastiskt kul, och jag är glad och stolt över förtroendet. Jag kommer att göra mitt bästa för att bidra med strategin för kompetensförsörjning och vara lyhörd inför de generella utmaningar som våra medlemsföretag har, säger hon till sajten Security worldmarket.

SLR:s nya förbundsordförande Håkan Dosé valdes också in i styrelsen och blir därmed SLR:s representant. Styrelsens ordförande Kettel Stenberg, samt Säkerhetsbranschen VD Joakim Söderström sitter båda kvar på sina poster.



Ulrika Selendy, ny vice ordförande i Säkerhetsbranschen.

Assa Abloy levererar till fältsjukhus

I April meddelade Reco Port AB att de ska leverera portar och dörrar till ett fältsjukhus i Norge som ska användas för behandling av coronapatienter. Assa Abloy Opening Solutions kontaktades och efter en skyndsam tillverkning av dubbelcylindrar och blyxtleverans kunde produkterna överlämnas snabbt.

– Vi ska leverera 220 skjutdörrar initialt och på bara tre arbetsdagar fick vi grejerna från Assa Abloy Opening Solutions. Det är en fantastisk service, säger Tomas Bengtsson, sales advisor på Reco Port AB.

– Det bästa vore ju om man aldrig behöver använda sjukhuset alls. Men en snabb och fantastisk insats av alla inblandade. Från kundtjänst och tillverkning till operations, säger Ola Lund, tillfällig expresstransportör och ansvarig försäljning Skandinavien dörrar på Assa Abloy.



NYHET!
80 MM
BYGEL

158-SERIEN

EN KOMPLETT SERIE KOMBINATIONSLÅS

Kombinationshänglås av zinktryckgjutgods och härdad stålbygel för extra bra skydd mot både korrosion och inbrott.

Nyhet, nu med extra lång bygel.

abus.com/se

Gör entré
med oss



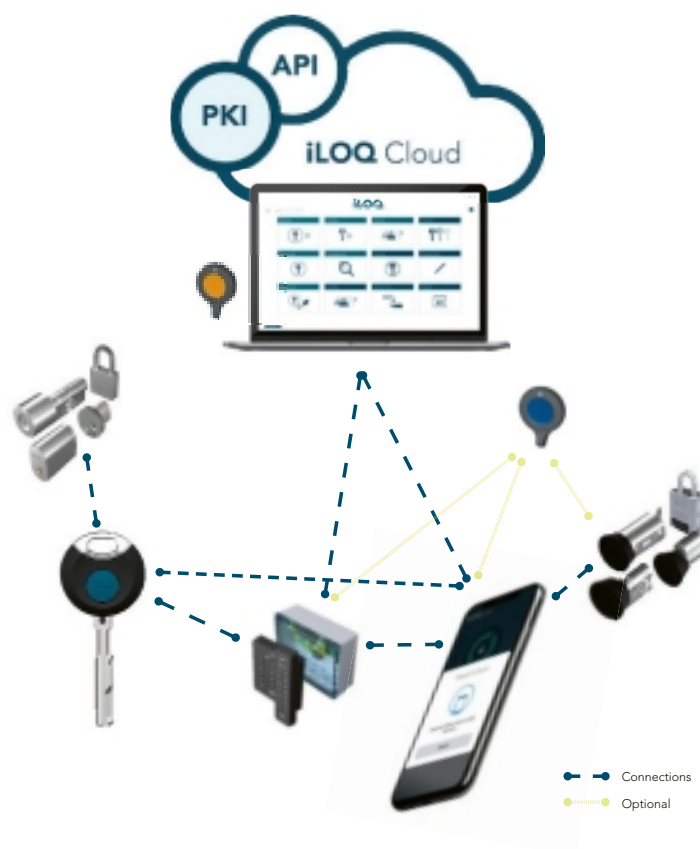
Lås & säkerhet

Behöver du lås eller säkerhet? Hos oss på AXS hjälper vi dig med personliga lösningar som passar din verksamhet. Kolla gärna in vårt breda sortiment med marknadens senaste krav – och berätta för oss vad du behöver. Med snabba leveranser samt lättillgänglig, erfaren och trevlig support gör vi din yrkesvardag lite enklare.

08-607 30 05 | axssecurity.se

AXS

iLOQ 5 Serien



iLOQ 5 Serien erbjuder en unik kombination av smarta och säkra digitala lösningar i samma system utan batterier

iLOQ

www.iLOQ.com

Låssmeden som trollar fram sina kunder

Många klassiska trollkarlstricks innefattar lås och nycklar. Men för låsteknikern Odd-Harald Danielsen fungerar trollandet också som ett sätt att skaffa kunder. – När en potentiell kund skulle ta mitt visitkort fick jag det att börja brinna. Det slutade med att han ringde och ville jobba ihop, säger han.

Text: Linus Dahlbäck
Foto: Stig Falk och Ståle Raa.



Redan som sjuåring blev Odd-Harald Danielsen intresserad av trolleri när han fick en trollerilåda. Han bodde i en liten by i Norge – inte långt från den stora trollkonstnären Davido.

– Han har blivit utsedd till världens bästa trollkarl två gånger och skulle kunna beskrivas som Norges svar på Joe Labero. Jag blev väldigt inspirerad av honom.

Han berättar att de första tricken han lärde sig var korttrick och det är fortfarande det mest frekvent förekommande i repertoaren.

– Jag har gjort något med hänglås men det blir mest korttrick. Det är lättast att ha med sig och det behöver inte vara avancerat för att vara effektivt.

Han har varit med i magiska cirkeln, Norges nationella trolleriförening, i 15 till 20 år och uppskattar sig själv vara ungefär i mitten av de 200 medlemmarna när det gäller skicklighet.

– Det är flera som har sagt att jag borde vara med på NM (Norska mästerskapen). Jag är duktig, lite bättre än standardtrollkarlen. Men vissa lever av det och de är så klart duktigare.

VD FÖR LÅSSETERET

Sedan 1993 har han jobbat som låssmed i alla möjliga befattningar. Allt från projektledare och egen företagare till sin nuvarande befattning, som vd för Låssenteret – ett av Norges största låsföretag. Men trolleriet har alltid funnits med, särskilt när han håller kurser på låssmedsträffar.

– Jag håller i ett tråkigt ämne om norska byggtekniska lagar och då kan

det bli lite trolleri för att hålla eleverna vakna. Det blir ofta korttrick eller att jag trollar bort exempelvis pengar. Då vaknar de till och sen kanske jag visar en film-snutt med trolleri, det är spännande.

"Det blir ofta ett korttrick eller att jag trollar bort något. Då vaknar eleverna till."

Trolleriet har också gett honom förlärlighet i arbetslivet.

– En gång var jag hos en kund som jag hade lite svårt att få kontakt med. Han verkade inte vilja ha något med mig att göra, i alla fall inte innan jag gav honom mitt visitkort. Men när han skulle ta kortet fick jag det att börja brinna och sen släckte jag det. Då ville han ha kontakt och ringde mig strax därefter.

Under sina år som låssmed har han också fått använda trolleriet som en stämningshöjare när saker inte gått som de ska på andra håll.

– Det var någon gång när vi skulle lansera en ny produkt för ungefär 100 kunder. Då fungerade det inte som det skulle för teknikern och det blev helt tyst i lokalen. Då gick jag fram och körde ett trick så att de fick något att snacka om under tiden.

Vad är det mer specifikt du gillar med trolleri?

– Att få se reaktioner hos människor när de blir lurade. Det kan vara allt från överraskning, frustration och glädje. Det roligaste är nog när de blir glada och känner sig underhållna.

VILL INTE FÖRLORA HOBBYN

Nu tar han främst småjobb som trollkarl när det passar med schemat. Då blir han en toastmaster som gör trolleritricks i stället för att dra skämt eller anekdoter. Tanken att satsa på trolleri på heltid har slagit honom flera gånger.

– Jag har absolut funderat på det men jag är inte sugen på att leva ett artistliv. Då jobbar man hela december på julbord och resten av året är det mycket helger plus att man får sitta hemma och öva, öva och öva. Då är det inte längre någon hobby och jag tror att det i slutändan hade gjort att jag hade förlorat glädjen till trolleriet.



KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKARSPECIALISTEN

**Vi tillverkar alla typer av kassaskåpsnycklar.
Speciellt Rosengrens nycklar och lås.**



NOKAS

Nokas Låsteknik i GBG AB
Box 7058
402 31 Göteborg

Besöksadress: Första Långgatan 18

Tel: 031 - 380 69 10
E-post: butik.linne.lastteknik@nokas.com
www.nokas.se

Saltos nya vd vill forma företaget

Att han hamnade i säkerhetsbranschen var bara en tillfällighet.

Nu har Dennis Postol gått från teknisk support till att bli ny vd för Salto Systems Sverige.

– Som ledare tror jag på att föregå med gott exempel i stället för att peka med hela handen, säger han.

Text: Linus Dahlbäck
Foto:



Dennis Postol tillträdde som ny vd 1 mars.

Dennis Postol tillträdde som vd för Salto Systems Sverige 1 mars. Alltså i precis samma tid som coronaviruset på riktigt började spridas i landet. Det är förstas ingen överdrift att påstå att den första tiden som vd inte riktigt blev som han hade väntat sig.

– Det var väl inte så jag tänkte det inför men det är fantastiskt utmanande. Det har i princip blivit uteslutande online-övningar, både internt och externt.

Trots den dåligt tajmade tidsperioden väljer Dennis Postol att framhäva en positiv synvinkel på arbetssättet.

– Vi har pratat i flera år om att vi ska bli bättre på att jobba mer digitalt. Nu när vi är utspridda över landet måste vi göra det, så jag ser det som ett bra tillfälle att sätta tekniken.

Dennis Postol har en bakgrund som nätverkstekniker, programmerare och utbildare inom IT. I mitten av 90-talet började han jobba på konsultföretag och

sedan på Rikspolisstyrelsen.

– Det var en ren tillfällighet att jag sedan hamnade i säkerhetsbranschen. En av mina vänners chefer behövde en projektledare för utveckling av mjukvarusystem på ett av sina företag. Jag fick höra om det, blev nyfiken och hoppade på projektet och har sedan den dagen 2004 varit fast.

”Jag vill investera tid för att i slutändan spara tid”

DENNIS POSTOL

Ålder: 42.

Bor: Hus i Tullinge i södra Stockholm.

Familj: Sambon Elli, döttrarna Bella (5) och Filippa (3) samt hunden Fiona.

På fritiden: Tränar karate med ena dottern och är nybliven entusiast av att odla egna grönsaker.

Han började arbeta med saltoprodukter året efter – då som teknisk support – och har de senaste tre åren jobbat som produktchef för den nordiska marknaden.

– Att bara släppa den rollen helt och hållet har varit svårt.

På vilket sätt?

– Det är nog mest mentalt. Jag försöker att inte blanda mig i mer än jag behöver, men jag finns kvar i många mejltrådar och då blir det lätt att man tar en diskussion med en produktchef, säger han och fortsätter:

– Även om min ersättare är ytterst kompetent och har många år inom vår koncern så har teknik varit mitt område i många år.

Nu kommer fokus i stället ligga på att utveckla rutiner och spara tid för hela företaget.

– Jag gillar att förfina, förbättra och förenkla, och vill investera tid för att i slutändan spara tid. Jag håller på att sätta mig in i företagets rutiner för att se hur vi kan förbättra dem, vi ska inte hålla på och göra något bara för att vi alltid har gjort så. Jag kommer ju från en annan bransch så jag tror att jag har lättare att ställa mig vid sidan och titta in och fråga varför man gör på ett visst sätt.

Finns det inte en risk att du kan vilja förändra för mycket?

– Absolut, därför är det bra att jag har möjligheten att omge mig med folk som varit i branschen längre som har bättre koll på vissa bitar av den.

SCAB Svensk
Certifiering

Nytt certifieringsorgan för Brand & Säkerhet!

Mer konkurrens och fler valmöjligheter

Nytt unikt koncept med både Certifiering och Utbildning

Byt till oss, vi kan det här!



Partner med
SäkerhetsBranschen
KUNSKAP • ANSVAR • KVALITET

info@svenskcrtifiering.se

www.svenskcrtifiering.se

Christian Plamboeck 0733-252349

Tim Malmsten 0708-94 88 73

Inlet förenklar nyckelhantering: ”Ett ess i rockärmen för branschen”

Boka, betala och lås upp – så kan det nystartade företaget Inlets produkt förklaras. Trots att företaget ännu befinner sig i startgropen ser de en ljus framtid i att kunna effektivisera verksamhetens nyckelhantering och uthyrning.

Text: Klara Viklund
Foto: Inlet



Alex Grängfors och Thomas A Wisur har arbetat med Inlet i två år. Produkten är nu lanserad på två hotell i Norge. Foto: Privat.

Dagens säkerhetsteknik lämnar en del kryphål – men också väldigt många möjligheter. Kreativitet, innovativt tänkande och en förståelse för vad som behövs är ett måste för att kunna ta del av säkerhetsvärlden. För det nystartade företaget Inlet var just kundbehovet och förenklandet för verksamheter startpunkten för deras produkt. Tillsammans med Assa Abloy Opening Solutions har företaget utvecklat webbportalen Inlet, som fyller tre steg: boka, betala och lås upp.

– På stora hotellkedjor förväntar sig gästerna reception och kundbetjäning men på de mindre verksamheterna är den här lösningen perfekt då personalen blir mer tillgänglig och kan arbeta effektivare. Det är framtaget på gästernas premisser men med hänsyn till hotellens behov, säger Thomas A Wisur, VD för Inlet.

Via en webbportal kan företaget hjälpa hotellen med tidskrävande uppgifter så som incheckningar och nyckelhantering. När kunden bokar sin vistelse på hotellet betalar den direkt i portalen och får sedan ett mejl och sms med nödvändig

information, exempelvis tid för frukost och incheckning, men även sin kod till rummet. Vid dagen för incheckning kan den därför gå rakt upp till rummet och checka in genom att öppna rummet med koden.

– Konceptet är framtaget för smarta hotell och fungerar i dag tillsammans med Assa Abloys ARX och SMARTair-lösningar.

Anledningen att de har valt att använda sig av ett system som bygger på utskick via sms beror på att informationen ska vara så lättillgänglig som möjligt.

– Vi vill inte kräva att besökare ska ladda ned en app eftersom det kan kräva wifi eller att kunden har en snabb internetuppkoppling. Sedan finns det äldre besökare som kanske inte använder en telefon som stödjer appar, säger Thomas A Wisur.

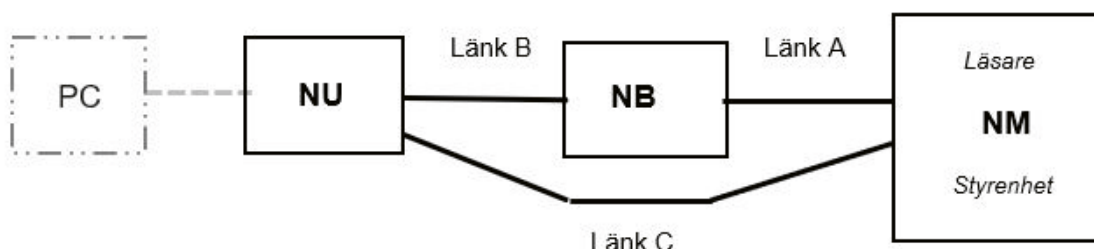
De är i dag verksamma på hotell i Fredrikstad och Oslo, men målet är att kunna bredda sin verksamhet till bland annat campingar, kommunala verksamheter och annan uthyrningsverksamhet.

– Vi har arbetat med Inlet i ungefär två år och då tillsammans med Assa Abloy Opening Solutions. Hittills är intrycket av produkten väldigt positiv, vi har gått från ingenting till att i dag ha kontakt med de största företagen inom branschen, säger Alex Grängfors, business developer och kontaktperson för Sverige, på företaget.

Trots att företaget är i startgropen ser de en ljus framtid. Målet är att kunna bredda sig till övriga delar av Skandinavien och eventuellt Europa. Enligt företaget själv har välkommandet in i säkerhetsbranschen varit varmt.

– Vi har fått ett gott mottagande av låstekniker och man kan se oss som ett ess i rockärmen för branschen. Vi har en pågående dialog med de större företagen för att se vilka som skulle vara intresserade av lösningen. Målet just nu är att bredda oss i Norge och Sverige men lösningen skulle kunna fungera i hela Europa, säger Alex Grängfors.

Normer som hjälper tillverkare, installatörer, kunder och kravställare



NU = Nyckelutfärdare

NB = Nyckelbärare

NM = Nyckelmottagare (avläsnings- och utvärderingsenhet)

I normen finns exempel på tillämpning i en bilaga.

De normer och standarder som gäller i Sverige i dag har som utgångspunkt att det ska vara en rimlig nivå på inbrottskyddet. Låsprodukter ska klara en mängd mekaniska och elektroniska krav samt även manuella prov så som dyrkning och prov med enkla handverktyg. Gällande elektroniska krav provas exempelvis hur signalen skyddas mellan nyckel, elektronisk nyckel eller TAG och låscylindern. Detta för att säkerställa att signalen inte ska gå att läsa av, påverkas eller störs ut.

NORMKRAV FÖRTYDLIGAR

SSF normer syftar till att inom olika områden hjälpa och förtydliga vilka krav som anses "rimliga" vid projektering av inbrottskydd. Basen, med några få undantag, i SSF normerna är alltid hämtad ur EN standards. SSF normer väljer egenskaper och kravnivåer ur dessa och kompletterat med krav på dyrkning och

manipulation mm, redovisas sedan krav och nivåer för vald skydds-/larm- och låssklass.

NY KOMPLETTERANDE NORM

Normerna SSF 3522 Inbrottskyddande Låsenhet (Godkänd låsenhet) och SSF 1075 Digitala nycklar har fram till nyligen varit de normer som hjälpt marknaden gällande mekaniska- och elektromekaniska låsenheter men sedan mars i år finns även normen SSF 3523 Digital låsenhet.

SSF 3523 är framtagen som komplement till komponentstandarder för mekaniska och elektromekaniska lås för att beskriva egenskaper för hela digitala låssystemet.

Normen SSF 3523 ställer krav på digitala lås enligt samma princip som SSF 3522 i dag gör. Skillnaden är att kompletta uppkopplade produkter beskrivs i den nya normen. SSF 3523 klassar egenskaperna för en fjärrmanövrerad låsenhet via

internet eller wifi där kraven på de mekaniska och elektromekaniska egenskaperna för låsenheten hämtas ur SSF 3522 och där kommunikationen för manövrering och status via tråd, trådlöst internet eller wifi adderas till i SSF 3523.

Klassningen av produkter enligt SSF 3522 och SSF 3523 bygger på egenskaper enligt respektive produkts Europasstandard, kompletterat med krav och provning av inbrottskyddande egenskaper samt krav och provning av dyrkning och manipulation, vilka i dag saknas i Europastandarderna.

Europastandarden SS-EN 16867 Byggnadsbeslag - Mekatroniska dörrbeslag - Krav och provningsmetoder är den europeiska motsvarigheten till SSF 3523 men innehåller inte svenska/nordiska etablerade inbrottskyddskrav.

SSF och SEM Group har deltagit i det internationella arbetet med EN 16867 och arbetat för att föra in de nordiska kraven



men inte nått hela vägen fram. SSF 3523 har därför en viktig roll som en svensk/nordisk norm med erkända mekaniska- och elektromekaniska krav på funktion och kommunikation.

UPPDATERAD SSF 1075 TILL HJÄLP

SSF 1075 som nyligen uppdaterats, omfattar klassning, krav och utvärderingsmetoder för distribution, lagring och användning av digitala nycklar för låsenheter beskrivna i SSF 3522 och SSF 3523. Med hjälp av SSF 3522, SSF 3523 samt SSF 1075 kan många frågeställningar och framtida nya tekniska lösningar att kunna verifieras och besvaras.

SSF 3522, SSF 3523 och SSF 1075 finns även i engelsk utgåva!

Användandet av olika säkerhetsprodukter ökar, men det är inte alltid trygghetsbehoven och inbrottsskyddet styr produktvalen. För t.ex. privatpersoner värdesätts också bekvämlighet och användarvänlighet högt. Därför lockar bekväma och ”enkla” produkter som med ny teknik kan manövreras på distans via exempelvis en app.

NY TEKNIK BIDRAR TILL EN SÄKRARE VARDAG

Digitala låsprodukter som bidrar till bekvämlighet och komfort behöver inte utgöra något säkerhetsproblem. De kan bidra till en säkrare vardag då det är enkelt att alltid låsa sin dörr samt upptäcka om man glömt att låsa. Men vi måste både kunna lita på att produkterna fungerar och förstå risker med olika tekniker. Det är då den ger den trygghet och säkerhet som vi eftersträvar.

En provad och certifierad låsenhet ska ge grundtrygghet i att enheten håller obehöriga ute och att den fungerar som avsett.

Med rätt produkt på rätt ställe och kravställare som är medvetna om vikten av provade och certifierade produkter ser framtiden ljus ut.

Om vi enbart använder de funktioner som låset är provat och certifierat för finns goda förutsättningar för att en digital och uppkopplad låsenhet kan göra vår vardag enklare, utan att vi tummar på säkerhet och trygghet.

MATS MOBERG
STÖLDSKYDDSFÖRENINGEN



ANCHOR LÅS

NÄRPRODUCERAT



www.anchorlas.se



Vi är Sveriges ledande säkerhetsföretag!

Alla SLR:s medlemmar är auktoriserade, innehar Mästarbrev, har en bred utbildning och ett gediget kunnande. Medlemsföretagen finns över hela landet och din närmsta säkerhetspartner hittar du här. Våra etiska regler och krav på Mästarbrev, garanterar en god service till mycket hög kvalitet.

ALINGSÅS	Alingsås Lås & Larmservice AB	www.alas.se	HÄSSLEHOLM	Hässleholms Låssmed AB	www.hmllassmed.se
BANDHAGEN	Bergs Låsverkstad AB	www.bergslas.se	HÖRBY	Allans Lås & Larm AB	www.allanslas.se
BODEN	Låssmeden AB	www.lassmedboden.com	JOHANNESHOV	Sickla Låsteknik AB	www.sicklalasteknik.se
BORÅS	Borås Lås & Säkerhet	www.lasochsakerhet.se	JÄRFÄLLA	Järfälla Låsservice, AB	www.jarfallalasservice.se
BORÅS	Direct Larm Borås AB	www.directlarm.se	JÄRFÄLLA	Norrlås, AB	www.norrlas.se
BORÅS	LåsTeam AB	www.lasteam.se	JÖNKÖPING	Yxhage Lås & Europalarm AB	www.yxhage.se
BROMMA	Alviks Lås AB	www.alvikslas.se	KALMAR	WB Lås AB	www.wblas.se
BROMMA	Great security Bromma AB	www.greatsecurity.se	KARLSHAMN	Nokas Lås-Aktuellt (filial)	www.nokas.se
DANDERYD	Täby Danderyds Lås AB (filial)	www.tabylas.se	KARLSKOGA	Ekbergs Låsservice eftr AB	www.ekbergslas.se
EKSJÖ	Optimera Svenska AB	www.optimera.se	KARLSKRONA	Creab Säkerhet AB	www.creab.se
ENKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se	KARLSKRONA	Karlskrona Låsservice AB	www.kna-las.nu
ESKILSTUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se	KARLSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKENBERG	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se	KATRINEHOLM	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKENBERG	Skrea Lås & Smide AB	www.skrealas.se	KIRUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	KISTA	Bysmeden Lås AB (filial)	www.bysmeden.se
FARSTA	Farsta Lås AB	www.farstalas.se	KRAMFORS	Låssmeden i Kramfors AB	www.las-smeden.se
FINSPÅNG	Nyckelkedjan, AB (filial)	www.nyckelkedjan.se	KRISTIANSTAD	Citylåset AB	www.citylaset.se
FLEN	Certego AB (filial)	www.certego.se	KRISTIANSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
GNESTA	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se	KRISTINEHAMN	Låsmästarn i Värmland AB	www.lasmastarn.se
GUSTAVSBERG	Lås Larmteknik Värmdö AB	www.laslarmteknik.se	KUMLA	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÄLLIVARE	Låsab Lås- & Larmservice AB	www.lasab.se	KUNGSBACKA	Kungsbacka Lås & Säkerhet	www.lasochsakerhet.se
GÄVLE	Certego (filial)	www.certego.se	KUNGSHAMN	Dalek Lås och Larm	www.dalek.se
GÄVLE	Låscity i Gävle AB	www.lascity.se	KÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÄVLE	Lås & Nyckel i Gävle AB	www.nyckel.nu	LERUM	Lerums Lås & Larmservice, AB	www.lll.se
GÖTEBORG	Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB	www.gbglas.se	LIDINGÖ	Lidingö Lås & Larm AB	www.lidingolas.se
GÖTEBORG	Låfa, AB	www.lafalas.se	LIDKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
GÖTEBORG	Låset i Centrum HJK AB	www.lasetgbg.se	LINDESBERG	Lås & Säkerhetsspecialisten i Sverige AB	www.lasochnycklar.se
GÖTEBORG	Låsinväst Svenska AB	www.lasinvast.se	LINKÖPING	Lås & Nycklar i Linköping AB	www.certego.se
GÖTEBORG	Låssmeden S Alexandersson AB	www.lassmeden-sa.se	LINKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	Låsspecialisten AB	www.lassspecialisten.com	LULEÅ	Luleå Låskonsult, AB	www.lulealaskonsult.se
GÖTEBORG	Martin Mattsson & Co Eftr AB	www.martinmattsson.com	LUND	All-Round Låsservice AB	www.allroundlas.com
GÖTEBORG	Nokas Låsteknik i Göteborg AB	www.nokas.se	LUND	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB	www.safeteam.se	LUND	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	LYCKSELE	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
GÖTEBORG	Certego AB (filial)	www.certego.se	MALMÖ	AB Allmänna Lås i Limhamn	www.allmannalas.se
GÖTEBORG	Södra Vägens Låsservice AB	www.sodravagenslas.se	MALMÖ	Bengtssons Låsservice AB	www.bengtssonslsservice.se
HALMSTAD	Halmstad Låsservice AB	www.halmstad-lsservice.se	MALMÖ	Låscentralen E. Borgström AB	www.lascentralen.se
HALMSTAD	Lås & Larmspecialisten AT AB	www.las-larm.com	MALMÖ	Nokas Lås-Aktuellt, AB	www.nokas.se
HANDEN	Brandbergens Låshörna AB	www.lashornan.se	MALMÖ	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
HANINGE	Haninge Lås AB	www.hanigelas.se	MALMÖ	Safeteam Lås-Borgström AB	www.lasborgstrom.se
HAPARANDA	Gränslås Service AB	www.granslas.se	MALMÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
HELSINGBORG	Nokas Lås-Aktuellt AB (filial)	www.nokas.se	MARIEFRED	Mälardalens Säkerhetscenter AB	www.vadsbo.se
HELSINGBORG	Lås & Trygghet AB	www.las-trygghet.se	MARJESTAD	Vadsbolås AB	www.sakerhetstjanst.se
HELSINGBORG	Öbergs Lås & Nycklar Eftr KB	www.obergs.com	MARKARYD	Säkerhetstjänst i Markaryd AB	
HUDDINGE	Lås-Arne Malmström AB	www.las-arne.se	MJÖLBY	Axet Lås i Mjölby AB	
HÄGERSTEN	Aspuddens Lås - Låstjänst HB	www.lastjanst.com	MOTALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
HÄGERSTEN	Bysmeden Lås AB	www.bysmeden.se	MARSTA	Nyckellås AB	www.nyckellas.se
HÄGERSTEN	Certego AB (filial)	www.certego.se	MÖLNDAL	Mölnåls Låsservice AB	www.molndalslas.se
HÄGERSTEN	Västberga Lås AB	www.vastbergalas.se	MÖLNDAL	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
HÄRNÖSAND	Nylunds Lås och Larm	www.nylundslas.se	NACKA	Nacka Lås & Larm AB	www.nll.nu

SLR AUKTORISATION

Auktoriserad Låsmästare innebär att företaget uppfyller de krav som SLR och SSF gemensamt tagit fram. Bland annat ska det finnas bevis på yrkeskunskap genom mästar- och gesällbrev, SLRs etiska regler ska följas, licenser från tillverkare måste finnas och butik och lokaler måste uppfylla gällande skydds krav. Anlita alltid en auktoriserad Låssmed!

VAD ÄR ISO 9001?

ISO 9001 är en internationell standard som rör kvalitetsledning och gäller för alla organisationer inom alla branscher och verksamheter. Den innehåller åtta huvudämnen:

- Kundfokus
- Ledarskap
- Medarbetarnas engagemang
- Processinriktning
- Systemangreppssätt för ledning
- Ständiga förbättringar
- Faktabaserade beslut
- Ömsesidigt fördelaktiga relationer till leverantörer

VAD ÄR ISO 14001?

ISO 14001 behandlar miljöledning och innehåller de viktigaste kraven för att identifiera, kontrollera, systematisera och bevaka miljöpåverkan inom organisationer, samt hur ledningen och förbättringen av systemet sköts.

VAD ÄR FR2000?

I allt väsentligt är kraven på kvalitet och miljö i FR2000 liknande de som ställs i ISO 9001 respektive ISO 14001. Medan ISO 9001 och ISO 14001 är internationellt erkända standarder för många branscher är FR2000 branschanpassat till bland annat Låssmedsföretag och innehåller även lagkraven på arbetsmiljö, brandsäkerhet samt standarden för kompetensförsörjning och kravet på en övergripande verksamhetsbeskrivning.

CERTIFIERING

Vissa certifieringar avser företag, andra deras ledningssystem och vissa avser enskilda personer. Ofta finns ett samband, till exempel att ett företag måste ha ett visst antal anställda eller en viss andel av de anställda som har en viss personcertifiering för att erhålla företags- eller systemcertifiering. Certifiering av ledningssystem, produkter och personer för SLR företag görs av ackrediterat (myndighetskontrollerat) certifieringsorgan, så kallad tredjeparts certifiering.

NORRKÖPING	Lås & Nycklar i Norrköping AB	www.lasonycklar.se	SUNDBYBERG	Great Security AB	www.greatsecurity.se
NORRKÖPING	Låssmeden i Norrköping AB	www.lassmeden.se	SUNDSVALL	Byggbeslag AB, Låsavd.	www.byggbeslag.se
NORRKÖPING	Norrköpings Låsverkstad AB	www.norrkopingslasverkstad.se	SUNDSVALL	Lås & Maskinservice AB	www.lasomaskin.se
NORRKÖPING	Nyckelkedjan, AB	www.nyckelkedjan.se	SAVEDALEN	Nokas Låsteknik i Göteborg AB (filial)	www.nokas.se
NORRKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se	SÖDERTÄLJE	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
NORRTÄLJE	Norrtälje Låsservice AB	www.ntjlas.se	SÖDERTÄLJE	Mälardalens Säkerhetscenter AB (filial)	
NORRTÄLJE	Spaak Säkerhet AB	www.spaaksakerhet.se	SÖDERTÄLJE	Certego AB (filial)	www.certego.se
NYBRO	Nybro Lås AB	www.nybrolas.se	SÖDERTÄLJE	Telge Lås & Nyckel AB	
NYKÖPING	Great security AB	www.greatsecurity.se	TRELLEBORG	Isgrens Lås AB	www.isgrens.se
NYNÄSHAMN	Södertörns Lås AB	www.sodertornslas.se	TROLLHÄTTAN	Dalek Lås & Larm AB	www.dalek.se
OSKARSHAMN	Sjögrens Lås & Brandskydd AB	www.sjogrenslas.com	TYRESÖ	Tyresö Låsservice AB	www.tyresolas.se
PITEÅ	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se	TÄBY	Ensta Lås AB	www.enstalas.se
SKARA	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	TÄBY	Täby Danderyds Lås AB	www.tabylas.se
SKARPNÄCK	Stanley Security Sverige AB	www.stanleysecurity.se	UDDEVALLA	Rikstväans Låsservice AB	www.rikstsvaanslas.com
SKÄRHOLMEN	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se	UDDEVALLA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
SKÖVDE	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	ULRICEHAMN	Perssons Låsservice AB	
SOLLENTUNA	Gerts Lås & Larm AB	www.gertslas.se	UMEÅ	Norrskydd AB	www.norrskydd.se
SOLLENTUNA	Norra Stationen Lås & Larm AB	www.abatronic.se	UMEÅ	Låskedjan i Umeå AB	www.byggbeslag.se
SOLLENTUNA	Sollentuna Lås (filial)	www.vallentunalas.se	UMEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
SOLNA	Råsunda Låsservice AB	www.rasundalas.se	UPPLANDS VÄSBY	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se
SPÅNGA	Spånga Lås AB	www.spangalas.se	UPPLANDS VÄSBY	Väsby Lås & Alarm AB	www.vasbylas.se
SPÅNGA	SafeTeam AB (filial)	www.safeteam.se	UPPSALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
STENUNGSUND	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	UPPSALA	Låsservice i Mälardalen AB	www.lsim.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se	UTTRAN	Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB	www.botkyrkalas.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB	www.axlassolidlas.se	VALLENTUNA	Vallentuna Lås AB	www.vallentunalas.se
STOCKHOLM	Corells Lås AB	www.corellslas.se	VARBERG	Great Security Sverige AB	www.greatsecurity.se
STOCKHOLM	Hornsplans Lås AB	www.hornsplanslas.se	VARBERG	Låsservice i Varberg	www.lasserviceivbg.se
STOCKHOLM	Karla Låsservice AB	www.karalasd.se	VIMMERBY	Lås & Nyckelservice Vimmerby	www.lasochnyckelservice.se
STOCKHOLM	Kungsholms Låsservice AB	www.kungsholmslas.se	VISBY	Gotlands Glas & Lås AB	www.glasolas.se
STOCKHOLM	Kungslås AB	www.kungslas.se	VISBY	Visby Lås & Nyckeltjänst AB	www.visbylas.se
STOCKHOLM	Lindells Låsservice AB		VÄLLINGBY	Garantilas i Stockholm AB	www.garantilas.se
STOCKHOLM	Låsborgen AB	www.lasborgen.se	VÄNERSBORG	Puttes Lås & Nyckelservice AB	
STOCKHOLM	Låscentrum AB	www.lascentrum.se	VÄRNAMO	Låsservice i Värnamo AB	www.varnamolasservice.se
STOCKHOLM	Låskomfort AB	www.laskomfort.se	VÄSTERÅS	Lundkvist Lås & Nycklar AB	www.lundkvistlas.se
STOCKHOLM	Låskompetens i Stockholm AB	www.laskompetens.se	VÄSTERÅS	Certego AB	www.certego.se
STOCKHOLM	Låsmakarna AB	www.lasmakarna.se	VÄSTERÅS	Finlarm AB	www.protectyou.se
STOCKHOLM	Låsman AB	www.lasman.se	VÄSTERÅS	Låscenter i Västerås AB	www.lascenter.se
STOCKHOLM	Låssmeden FGJ AB		VÄSTRA FRÖLUNDA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	Låssnabben AB	www.lassnabben.se	VÄXJÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Låsteam AB (filial)	www.lasteam.se	YSTAD	Skåne Lås, AB	www.skanelas.se
STOCKHOLM	Nybergs Lås AB	www.nybergslas.se	ÄNGELHOLM	Låshuset AB	www.lashuset.se
STOCKHOLM	Great Security AB	www.greatsecurity.se	ÖREBRO	Axet Låsservice AB	www.axet-las.se
STOCKHOLM	S:t Erik Lås AB	www.stlas.se	ÖREBRO	Lås & Säkerhet i Örebro AB	www.lassakerhet.se
STOCKHOLM	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	ÖREBRO	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Stockholms Låsservice City AB	www.sthlmslas.se	ÖRNSKÖLDSVIK	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
STOCKHOLM	Storstadens Lås HB	www.storstadenslas.se	ÖRNSKÖLDSVIK	Övik Låsteknik AB	www.lasteknik.com
STOCKHOLM	Söderlås vid Ringen AB	www.soderlas.se	ÖSTERSUND	Gården & Persson AB	www.gardinpersson.se
STOCKHOLM	Södermalms Lås AB	www.sodermalmslas.se			
STRÅNGNÄS	Certego AB (filial)	www.certego.se			
SUNDBYBERG	Låspunkten AB	www.laspunkten.se			

Assa Abloy Opening Solutions bygger ny fabrik i Eskilstuna

Den femte mars togs det första spadtaget i marken och därmed inleddes en ny era för Assa Abloy Opening Solution i Eskilstuna. En ny fabrik ska byggas på området och målet är att den ska husera en flexibel och modern cylindermontering och tillhörande kontor – för att serva kunderna på bästa sätt.

– Det är glädjande att erbjuda våra medarbetare en modern och attraktiv arbetsplats, samtidigt som det känns tryggt att bevara vårt arv, den gamla cylinderfabriken, säger Marie Samuelson, Market Region Manager, Assa abloy Opening Solutions, via ett pressmeddelande.

Kungsgatan 71 i Eskilstuna är en adress med en lång As-

sa-historia. Tillverkningen har pågått i över hundra år i Eskilstuna men nu bygger man ut fabriken. Det gamla möter det nya i samma byggnad. Enligt Assa är målet att skapa en innovativ och säker arbetsmiljö för medarbetare och samtidigt attrahera framtida rekryteringar.

– Vi har flyttat produktion av cylindrar från Norge och Danmark till Eskilstuna. Denna ombyggnad är ytterligare ett bevis att vi satsar på en framtid i Eskilstuna, säger Martin Iserö, COO Scandinavia, Assa Abloy Opening Solutions Scandinavia.

Framtidens eltryckeslås



Läs mer om SL620 på safetron.com/sl620

S L R

MEDLEMSSIDOR



SLR:s första digitala årsmöte

Den ursprungliga planen för SLR:s årsmöte 2020 var en storartad kongress i Helsingfors, men på grund av rådande situation kring coronaviruset var förbundet tvunget att tänka om. Den 14 maj 2020 kan därför räknas till SLR:s historia – då förbundets höll sitt första digitala årsmöte.

Under det 65:e årsmötet för SLR röstades det igenom om både ny ordförande och stadgeändringar. Benny Jansson, som har suttit som ordförande sedan 2014, höll ett känslösamt tal om tiden som ordförande i föreningen och önskade sedan all lycka till nästkommande ordförande. Efter presentation från valberedningen lades Håkan Dosé fram som förslag till rollen – vilket medlemsföretagen enhetligt röstade igenom.

Om situationen i samhället tillåter planerar han en turné till medlemsföretagen i höst.

–Jag har behov av en stor portion av den mänskliga kontakten. Som förbunds-ordförande för SLR är jag inte intresserad av att sitta på kansliet hela tiden, utan vill ut till medlemsföretagen för att på bästa sätt skaffa mig en input om vad vi bör jobba med.

Mötets ordförande Jan Thörner, via en greenscreen placerad på en sandstrand iklädd en tjugig hawaiiiskjorta, ledde därefter mötet framåt mot en av de hetare frågorna på föredragslistan – förslaget om stadgeändringar.

Förslaget syftar på att stärka aukto-

risationen av medlemsföretagen genom besiktningar av medlemskraven, årliga självtest och en femårskontroll, där företaget får ut ett nytt intyg vid godkänt resultat.

Förslaget röstades igenom och kommer – eftersom det handlar om stadgeändringar – därmed röstas om på nytt på nästa årsmöte. Förutom Håkan Dosé som ny ordförande valdes även Michael Synnerhag in som ny styrelsesuppleant och Martin Järbur valdes om som styrelseledamot.



Ni vet väl om att vi säljer
Kassaskåpsverktyg
och har

KASSASKÅPSNYCKELTILLVERKNING
Ring 070-261 20 80

www.lasspecialisen.com

OBS ny adress
Datavägen 10B, 436 32 ASKIM.

Till minne av Sven Berg

Tyvärr tog covid-19 Svens liv den 13 april.

Sven blev 90 år. Han kom till Stockholm från Hälsingland 1947 då han var 17 år och började som lärling hos Gösta Jonsson på Låstjänst. 1955 startade han Bergs Låsverkstad. Idag är företaget fortfarande kvar i släkten och drivs nu av den tredje generationen. Det var pappa väldigt stolt över.

Vi är många som saknar honom.

Mine, Gunnel, Peter och Bosse samt övrig släkt och arbetskamrater.



Nya mästare efter prov hos SLR: ”Bekräftelse på att jag kan yrket”

I början av mars höll SLR mästarprov i lokalerna i Mölnlycke. Sex personer skrev provet – av dem blev fyra godkända. En av dem var Kim Hallström Klaesson från Paralarm i Göteborg.

– Det känns jättebra, säger han.

Text och foto:
Linus Dahlbäck

Efter provtillfället gjorde SLR en intervju med Kim Hallström Klaesson på sin Facebooksida. Han var då lite osäker på hur det egentligen hade gått.

– Vissa saker gick bra och andra var lite rörigare, jag var lite nervös. Jag tror att jag har uppfyllt det väsentliga men det kan skita sig på detaljer, sa han då.

Det visade sig att han hade rätt gällande att han uppfyllt det väsentliga. Ungefär en månad senare fick han beskedet att han blev godkänd.

– Det var jättetrevligt, jag var som sagt lite osäker men de verkade nöjda. Jag kände mig inte så vass på projekteringsdelen, jag hade skämts om jag hade skickat in det låsschemat i jobbet, säger han och skrattar.

Vad betyder det för din arbetssituation att du blivit mästare?

– I stort betyder det att vi kan räkna på fler jobb inom företaget. Sedan känns det jättebra att det är en bekräftelse på att jag faktiskt kan yrket.

Under rådande coronasituation har den traditionsenliga ceremonin med diplomutdelning än så länge uteblivit.

– Jag har fått bekräftelsen och plastkortet men vi får se hur det blir med ceremonin, den var väldigt trevlig när jag hade klarat gesällprovet. För min del väntar jag hellre på utdelningen än att diplomet skulle skickas via post. Känslan stärks helt klart av ceremonin, säger han.

Mästarprov har också hållits i Stockholm.



Kim Hallström efter det genomförda provtillfället i Mölnlycke.

ÖVRIGA NYA MÄSTARE FRÅN OCH MED MARS:

Klas Dalek, Daleks lås och larm
Magnus Nilsson, Swedlock
Kristofer Nennestam, Swedlock
David Nilsson, Creab säkerhet
Peter Fernlund, Axet låsservice
Patrik Strömberg Storm, Berga lås & larm
Jari Somero, Avarn security systems



Jan Celsing lämnar arbetet inom SLR:



Jan Celsing tackades av med blommor.

Det har inte existerat många lediga dagar i Jan Celsing's snart 79 år långa liv. Med en lång bakgrund inom export beskriver han sig som en bra säljare, som säljer det som säljas skall – vare det sig är en branschorganisation för säkerhet eller Bewator-produkter.

Text: Klara Viklund
Foto: Jessica Dahlin

Jan Celsing har inte svårt att erkänna att han är, och har varit, en riktig arbetsmyra under sitt verksamma arbetsliv. Nyligen kom han dock till insikten om att det är dags att plocka ut pensionen – alldeles lagom till 79-årskalaset.

– Någon gång måste man sluta hålla på så mycket, det är nog dags för mig att ta det lite lugnt nu. Man blir ju lite mer bekväm på mornarna i den här ålder, jag tar gärna lite sovmorgon, säger Jan Celsing och fortsätter:

– Men jag hjälper gärna till om det är någon som vill ha hjälp. Jag ska bara ta ut lite välbehövlig vila först.

SKS STOCKHOLM

Han har under det senaste året varit en hjälpende hand under uppbyggnaden av SLR kompetenscentrum säkerhet, SKS, i Stockholm. Under 2020 hade de planerat ett stort antal besök till medlemsfö-

”Dags för lite välbehövlig paus”

retag för att sprida ordet om lärlingsutbildningen SLR YI – men på grund av situationen kring coronaviruset blev dessa uppskjutna.

– Mycket av att jag väljer att lägga av nu handlar om att jag inte längre kan gå till jobbet. Jag sitter i en förbaskad karrantän och kan inte gå ut. Ibland smiter jag ut på kvällarna bara för att få gå lite på gatorna, men jag kan inte längre sköta mitt jobb som jag ska om jag inte kan träffa människor.

TRILLADE IN I BRANSCHEN

– Jag är en säljare och har alltid varit det, vilket jag tycker är helt perfekt för SLR. Att jag hamnade i läsbranschen var bara en slump, för egentligen kan jag ingenting om läs. Och det är väl en himla tur, jag har fokuserat på att sälja kompetensen.

Han kom in i läsbranschen först 1985 då han började arbeta som exportchef för Bewator i Stockholm. 1991 var han med och startade upp företagets verksamhet i München, som senare flyttade till Hamburg. När verksamheten skulle flytta igen – den här gången till England – tröttnade Celsing. Året efter startade han Axema access control tillsammans med två kollegor. När han 2008 sålde sin del i företaget blev han ordförande för Stockholms lässmedsmästares förening.

VILL HÖJA YRKESSTATUSEN

Han förklarar att hans styrka under tiden

i branschen har varit att sälja kunskapen om yrket.

– Jag har fungerat som en säljare för kompetensförsörjningen, för att få ordning på yrket måste vi höja statusen för de som arbetar och även de som kommer att arbeta som låstekniker. Det har varit en riktig utmaning att sälja in SLR YI, eftersom många mindre företag har fastnat i att man vill ta in ungdomar från gymnasieutbildningar. Men det arbetet kommer att fortsätta nu när Håkan Dosé

”Det kommer bli skönt att kunna bestämma sin tid mer men om någon behöver hjälp så ställer jag gärna upp. Hör av er för guds skull”

besöker medlemsföretagen i höst.

Efter många år i arbetslivet, och även en del i läsbranschen, har han många fina minnen.

– Det har varit väldigt roligt att besöka mina gamla kunder från exporttiden, för att äta lunch och prata om läsycket. Förr i tiden existerade inte mailkontakt och PDF:er, då ringde man varandra och träffades.

Han berättar speciellt om gången då han tvingades lära sig vad en PDF var.

– En återförsäljare ringde och frågade om prislistan, och jag svarade självklart att han skulle få den via posten dagen efter. Han svarade då att han i stället kunde ta den som en PDF. Då var det dags att lära sig vad det var, vilket jag till slut gjorde. Han fick prislistan på en PDF till slut, säger Jan Celsing och skrattar.

SLR:S RÖRELSE FRAMÅT

Trots att det var ett tungt beslut att meddela att han valt att gå i pension ser han positivt på den förändring som har skett inom SLR.

– Jag tycker det är bra att SLR har riktats mer mot människor som inte är låstekniker. Det har kommit in många nya ansikten som inte har någon erfarenhet av läsbranschen men som arbetar för kompetensen och för att höja yrket. Vi måste marknadsföra kunskapen för medlemsföretagen och framförallt fortsätta arbetet mot en statlig auktorisation.

Nu ser Jan Celsing fram emot lite längre sömn på morgnarna. Han erkänner dock att han inte riktigt känner sig färdigarbetad.

– Det kommer bli skönt att kunna bestämma sin tid mer men om någon behöver hjälp så ställer jag gärna upp. Hör av er för guds skull. Jag är fortfarande pigg och lämplig för nya uppdrag, men det är dags för en liten välbehövlig paus. Vi får se vad som händer i framtiden helt enkelt.

SLR tecknar centralt avtal med Movant

Under våren signerades ett centralt avtal mellan Movant och SLR gällande låsteknikerutbildningen. Utbildningen genomförs av SLR i samverkan med Movants skolor i Sverige och innefattar både praktiskt utbildande vid SLR-ansluten företag och skolförlagd undervisning. SLR kommer därför ansvara för genom-

förandet av undervisningen i yrkesrelaterade kurser och betygssättningen av dessa kurser. Utöver detta kommer förbundet även bistå skolorna med utbildningsmaterial, anordna studiebesök vid medlemsföretag och vara ett stöd avseende utbildningslokaler. Movant i samråd med SLR ansvarar för framtagning av studieplan

med kursernas start och slutdatum. Vid slutdatum betygssätts kurserna och skolan informeras av SLR:s kontaktperson. Genom denna gemensamma satsning kommer SLR stödja Movant i marknadsföringen av utbildningen.



[assaabloyopeningsolutions.se/
pandoble](https://assaabloyopeningsolutions.se/pandoble)

Nyckeln i mobilen med Pando® BLE-läsare

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Med senaste versionen av ASSA ABLOY ARX får du ännu bekvämare passager. ARX Mobile Access gör din mobil till en nyckel lika enkelt som ett passerkort. Och med BLE-läsaren får du nya bekväma möjligheter att öppna. Välj funktion efter vilket utrymme du ska ge tillträde till:

- Seamless: Närma dig läsaren med mobilen i fickan för att låsa upp.
- Tap: Mobilen kopplar upp när den är inom tap-avstånd, cirka 10 centimeter.
- Twist & Go – Vicka på mobilen framför läsaren för att öppna.
- Touch: Mobilen kopplar upp när den är inom räckvidd och du låser upp genom att vidröra läsaren.

BLE-läsaren kan monteras dolt och enkelt kopplas till befintlig dörrmiljö via Hi-O. Läsavstånd kan konfigureras upp till cirka 10 meter. Pando BLE använder SEOS kortteknologi för säker datahantering.

Experience a safer
and more open world

Cylinderserier som säkrar alla fastigheter



ASSA ABLOY Triton för kommersiella fastigheter och ASSA ABLOY Neptun för flerbostad

Cylinderserierna bygger på beprövad teknologi för hög driftsäkerhet, samtidigt som de har förstärkts för att möta ökade krav på säkerhet och manipulation. En rundcylinder ger en brythållfasthet i särklass.

ASSA ABLOY Triton är avsedd för kommersiella och offentliga fastigheter. Cylindrarna finns i tre nivåer; med CLIQ®-teknologi, som högsäkerhetscylinder och som systemcylinder.

ASSA ABLOY Neptun passar för flerbostadsmarknaden. Här erbjuds funktionscylindrar för att kunna säkra allt från entrédörrar och lägenhetsdörrar till postboxar och cykelförråd.

Läs mer på assaabloyopeningsolutions.se eller ring 016-17 70 00

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Experience a safer
and more open world

POSTTIDNING B

SLR
Granviksliden 2
435 35 MÖLNLYCKE



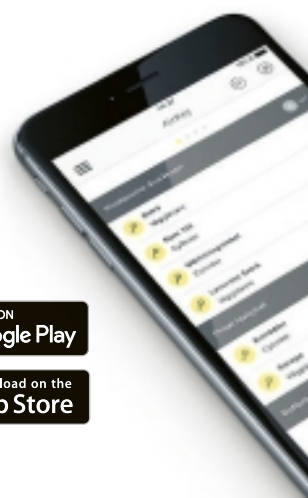
EPS ICS

Mekaniskt system

För enkla, komplexa och mycket komplexa strukturer – EVVA har rätt mekaniska tillträdessystem för just dig.



*Ny
Cloud
Interface*



AirKey

Smart helt enkelt

AirKey gör din vardag enklare och ger dig större frihet. Med AirKey kan du låsa upp dörrar med din mobil, skicka nycklar via sms och enkelt organisera hela ditt låssystem. På så sätt ger AirKey dig maximal frihet och maximal säkerhet – på jobbet eller i bostaden.