



Säkerhetsentreprenörer & Auktoriserade Låsmästarföretag

Säkerhets installatören 1 2017

SLR KOMPETENSFÖRSÖRJNING

**Nu ska kompetensen
säkras för branschen**

ABC-UTBILDNING

**Så kan du
rädda liv**

SPANJOLETT MED HISTORIA

**Nischad produkt
håller i längden**

HASSE ARO

**"Låt oss
snacka
småbrott"**

ÅRETS SÄKERHETSFÖRETAG STEP

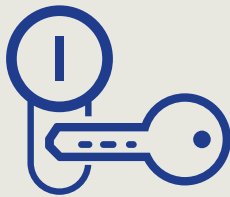
**Från problemlösare
till förstahandsval**



Sanibox digitala resa

**Från mekanik
till kreditkort**

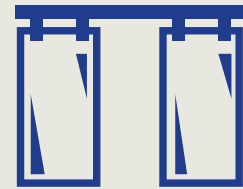
Our offering: Smart and secure access solutions from a single source



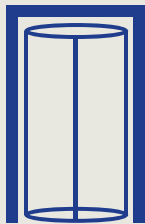
Master Key Systems



Door Hardware



Interior Glass Systems



Entrance Systems



Lodging Systems



Safe Locks



Electronic
Access & Data



Movable Walls



Services

Smart access solutions
for your satisfaction

www.dormakaba.com

dormakaba 

Felaktiga prognoser försvårar utbildning!

I nom SLR har vi som huvudfokus att stimulera och skapa utbildningsvägar för kommande medarbetare hos våra medlemsföretag.

Hur resurser fördelas och skjuts till från samhället för olika utbildningar bygger mycket på vilken ”balans” som finns inom det aktuella yrkesområdet/branschen.

Arbetsförmedlingens yrkesområdesprognoser är vägledande.

Dilemmat för oss är att de prognoser som finns pekar på att balans i princip råder, men att det i verkligheten finns stora behov. Senaste nytt är att vi nu klumpats ihop med en annan yrkeskategori och försvunnit som yrke vilket gör det hela ännu svårare.

Vi arbetar därför för att få korrigeringar gjorda. För att få faktaunderlag över de verkliga behoven kommer vi under mars månad genomföra en stor kartläggning/enkät. Enkäten ska kartlägga rekryteringsbehoven på såväl kort som lång sikt hos för de olika yrkesroller som förekommer hos ett modernt lås- och säkerhetsföretag.

Ett SLR-medlemsföretag i Stockholm tog under förra året ett eget initiativ för att snabbt få fram en utbildning för de specialiserade yrkesroller som det finns behov av.

Detta skedde tillsammans med Campus Telge, Södertälje som lämnade full support och det hela utmynnade i en ansökan om en YH-utbildning som fick namnet Security Engineer.

Myndigheten för yrkeshögskolan, MyH, avsgick i början på februari den sökta utbildningen med motiveringen att andra branscher bedöms ha större rekryteringsbehov än de behov som redovisas för oss.

Någon sa: Att få en YH-utbildning beviljad är lika svårt som att vinna på Lotto.

Enligt uppgift är sannolikheten att få en YH-utbildning beviljad cirka 15 procent vid första ansökan.

SLR stödjer en ny kommande utvecklad ansökan som kommer att lämnas in till hösten.

Lyckade utbildningsdagar!

I månadsskiftet januari-februari genomförde SLR sina traditionella utbildningsdagar på Arlanda Stad. Över 300 deltagare tog möjligheten under upp till fyra dagar delta i ett stort och varierat utbud av kurser. SHG, SLRs sektion för Värdeförvaringstekniker, höll även vid detta tillfälle sitt årsmöte och den numera obligatoriska informationsdagen samt ytterligare kurser. Jag vill passa på att tacka alla som medverkat till att det återigen blev ett lyckat och uppskattat arrangemang.

SLR kongress 2017

I år kommer SLRs kongress att gå av stapeln i Göteborg under helgen 7–9 april.

Basen kommer att vara på Hotel Post. Leverantörsutställning kommer att finnas där och årsmötet kommer att avhållas på Wendelsberg i Mölnlycke. Tillfälle kommer även att ges att besöka SLR-huset.

Vi hoppas på god uppslutning och alla hälsas hjärtligt välkomna.

Väl mött
i Göteborg!
Benny Jansson
Ordförande
SLR



INNEHÅLL

4 ♦ **SANIBOX.** Det ska vara enkelt att använda våra produkter

6 ♦ **KRÖNIKA AV HASSE ARO.** Låt oss snacka småbrott.

7 ♦ **UTBILDNING.** Med rätt utbildning kan du rädda liv.

8 ♦ **ÖPPET HUS COPIAX.** Fest med framtiden i fokus.

12 ♦ **STEP.** Från problemlösare till förstahandsval

16 ♦ **SALTO SYSTEMS.** Med fokus på innovation.

18 ♦ **NYFIKEN PÅ.** Johannes Lind-Widestam.

20 ♦ **ANTIKA LÅS.** The Tommy Watson Lock Collection.

24 ♦ **SLR.** Nu ska kompetensen säkras för branschen.

26 ♦ **LÅSET I CENTRUM.** Från grussprut till spanjoletter.

34 ♦ **KRYSSSET.** Vinn Trisslotter!

SÄKERHETS- INSTALLATÖREN

Utgivare av: Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR.

Besöksadress: Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke.

Ansvarig utgivare: Benny Jansson
E-post: benny.jansson@slr.se.

Annonser: Ebbe Svensson
E-post: ebbe.svensson@slr.se.

Kansli: Ing-Marie Lundberg
E-post: kansli@slr.se.

Tel: 08-721 40 55.

Fax: 08-721 40 56.

Repro & layout: Cicero Tryck & Media.
E-post: info@cicerotryck.se.
Tel: 08-641 37 77.

Tryck: DanagårdLiTHO AB,
Ödeshög 2016.

Upplaga: 11 600 ex.

ISSN 2001-791X.

"Det ska vara löjligt enkelt att



Systrarna Linda och Maria var smarta och har klarat av digitaliseringen mycket väl med sitt företag Sanibox som systrarnas farfar startade en gång i tiden.

Från mekanisk lösning, via elektronisk till digital på 68 år. Nu ett myntskifte och en digitaliseringsvåg som förändrar förutsättningarna i många branscher.

Digitaliseringen förändrar förutsättningarna för alla företag. Inte minst för ett företag som traditionellt hanterar mynt. Aldrig har utmaningarna varit större för Sanibox än de är nu. Genom att lyssna på sina kunder har de mött utmaningarna och ser ut att komma ut i andra änden som vinnare.

Linda och Maria är tredje generationens företagare i Sanibox som deras farfar Nils

startade på 1940-talet. Då var lösningen helt mekanisk.

Aldrig hade väl Nils kunnat förutspå utvecklingen och vilka utmaningar hans barnbarn skulle stå inför.

Men han skulle varit stolt och imponerad om han visste hur de fört vidare företaget in i framtiden.

Systrarna har under de senaste åren utvecklat tredje generationens myntautomat. En digitaliserad modell som dessutom erbjuder kreditkortsläsare som komplement till mynten.

Nya mynten

För många år sedan såg Maria av en händelse en notis om att Riksbanken skulle lansera nya mynt. Systrarna insåg att detta skulle påverka Sanibox i grunden och att de skulle behöva utveckla sin myntautomat om de ville att företaget skulle överleva.

Olyckskorpar kraxade runtomkring om digitalisering och att "ingen har mynt på sig i dag".

Det var inte helt självklart att satsa pengar på att anpassa automaten till nya mynt som kanske ändå ingen skulle använda.

Systrarnas samlade erfarenhet och kunskap gjorde att de trots allt valde att satsa på utveckling av en ny mynträdda.

De digitalanpassade produkten och byggde in en del intelligens för att förenkla installation och koppling till framtida digitala lösningar.

Hederssak, en röd tråd

Eftersom kvalitet är ett av företagets ledord var målet att nå så nära 100 procent som möjligt vid avläsning av mynten och klara av att ta emot många olika valörer och valutor.

Om någon lägger i godkända mynt och rätt avgift ska de komma in på toaletten.

Det är en hederssak för företaget och går som en röd tråd från deras farfar.

Det är också därför de har valt att behålla tillverkningen i Sverige. Med facit i hand kan de se att de har lyckats.

– "Made in Sweden" borgar för god kvalitet och kunderna uppskattar det. Det finns kunder som haft en Sanibox-automat i 20 år. Vi värnar om kvalitet och om vårt varumärke som farfar byggde upp, men vi är också öppna för det nya och följer utvecklingen inom olika digitala betalningar, säger Linda.

Alla ska kunna gå på toaletten

I offentliga miljöer behöver den betallösning man erbjuder vara universal, det vill säga

använda våra produkter"

öppen för alla. Den ska även vara enkel att ta till sig.

Tillgänglighet och enkelhet är viktigt. Någon som snabbt behöver gå på toaletten har inte tid att läsa instruktioner, ladda ner app eller registrera sig i olika betaltjänster innan dörröppning.

– Det ska vara löjligt enkelt att använda vår produkt, både för installatörer och slutanvändare. Vi har alltid användaren i fokus. Om det blir för komplicerat har vi misslyckats, säger Maria.

Mynt har den egenskapen att alla kan använda dem.

Ingen blir diskriminerad för att de inte har en smartphone med en viss app installerad eller en företagstelefon som förhindrar till exempel SMS-betalning.

I offentliga miljöer rör sig många äldre människor som kanske varken vill eller kan

ta till sig den nya tekniken. Alla vet hur man använder mynt.

Kreditkortsbetalning - användarvänligt

Valet av kompletterande lösning föll på kreditkortsbetalning, vilket har blivit en succé. Sanibox har installerat kortläsare i en rasande takt hos sina kunder det senaste året.

Kreditkort är för de flesta ett bekant betalsätt.

Många har i dag ett betalkort och börjar vänja sig vid att betala även småsummor med kortet, vilket gör det till en perfekt lösning för betaltoiletter. Att det går

fort att ta sig in på toaletten är ingen nackdel. Från att du sätter kortet i chipläsaren, till att dörren öppnas tar det bara några sekunder.

– Det finns fortfarande de som väljer att betala med mynt, men vi upplever att kortbetalning är ett välkommet komplement för många, säger Linda avslutningsvid. ■

SANIBOX



Grundat: 1949.

Ägare: Maria Garelius och Linda Sanctuary.

Produkter: Myntautomat och kreditkortsläsare till offentliga toaletter.

Följ Sanibox på Instagram: SANIBOX_AB

STEP

Driftsäkerhet som fungerar i verkligheten. - STEP Preload

STEP
40
PRELOAD

STEP
30
PRELOAD

STEP
92
PRELOAD

STEP
90
PRELOAD

STEP
48
PRELOAD

När det
måste fungera.



STEP PRELOAD-SERIEN - STEP Preload serien kombinerar minimala mått med enastående prestanda och flexibilitet för dörrar med normala säkerhetskrav. Produkterna har en mycket hög driftsäkerhet och är utprovad för hög öppningsfrekvens. [Läs mer om serien på www.steplock.se.](http://www.steplock.se)

Preload

Hasse Aro

"Låt oss snacka småbrott"

Som fallet med mannen som var anställd av hemtjänsten i Härnösand. Tog hand om gamla. Städade, hjälpte dem med vardagssysselsättningar, såg till att de tog sina mediciner. Och – när tillfälle gavs – snodde deras guld.

När han greps hade han bilen full av föremål han stulit från sina klienter, eller vad de nu officiellt kallas. Han erkände direkt. Ja, han hade tagit dem från de gamla människor han var satt att ta hand om.

De flesta föremålen kunde spåras. Men några var lite komplicerade att hitta ägarna till. Så mannen såg sin chans och hävdade att just de föremålen var hans, faktiskt.

Alla vet att han ljög. Men av oklar anledning, antagligen för att spara tid, köpte åklagarens hans historia. Och han fick godset. Sakar andra ägde. I ett större perspektiv spelar det kanske inte så stor roll. Ingen saknade j grejerna ändå, tydligen.

Eller ta Niklas Krämer. Tillsammans med en kompis lyckades han ta dieseltjuvarna i

Ekerö som härjat under en lång tid på bar gärning. Tjuvarna erkände, förstås. Vad skulle de göra? Blev de åtalade? Nej.

Fast återigen, vad gör några hundra liter diesel egentligen för skillnad?

TUNNELBANAN I STOCKHOLM. Antalet småbrott ökar dramatiskt och polisen är inte där. SL avsäger sig ansvar. Å andra sidan blir folk ju inte mördade direkt, i alla fall inte så ofta. Så, i långa loppet, vem bryr sig? Några guldringar, lite diesel och klotter. Ska verkligen polisen och åklagare hålla på med det när människor mördas, misshandlas och våldtas? Det är väl rimligt att polisen fokuserar på det?

Så resonerar bland andra Lennart Strinäs, chefsrådman i Malmö. Han skriver i en debattartikel där han argumenterar mot kravet på jourdomstolar.

"...jourdomstolar sannolikt huvudsakligen skulle bli sysselsatta med förhållandevis enkel brottslighet, till exempel snatterier, butiksstölder och olovliga körningar. De flesta är nog överens om att nyttan med jourdomstolar vore högst försumbar om det är denna typ av brottslighet som normalt kommer att avhandlas vid helgrättegångar."

"Högst försumbart" alltså att gripa in mot småbrott. Underförstått; när resurserna behövs till de stora brotten. Gängkrig, skjutningar, sovande barn som blir dödade av granater.

Och det låter ju logisk. Lägg resurserna på de stora busarna. Dock. Det finns en paradox. Det funkar inte. Brottsligheten sjunker inte hur mycket tid som än ägnas åt den grova kriminaliteten. Snarare tvärtom, faktiskt.

Det har vi lärt oss från exemplet New York.

Vi vet alla vad som hände. Brottsligheten där var bland den högsta i världen.

2 000 mord om året. Utbrända byggnader, en tunnelbana i förfall och fler "no-go"-områden. Nu är stan en av de säkraste. (Även om brottsstatistiken de senaste åren vänt uppåt igen.)

Borgmästare Rudolph Giuliani vann valet 1994 på löftet att bekämpa brottsligheten. Men det var egentligen någon annan som var hjärnan bakom förändringen, nämligen chefen för tunnelbanepolisen, Bill Bratton.

Hans filosofi var enkel. Börja med de enkla brotten. Bryter du reglerna ska samhället reagera omedelbart. Tjuvåkre blev handbojades och körda till domstol direkt.

Det kom att kallas noll-tolerans och blev en av hörnstenarna i brottsbekämpningen. Också det som blev mest uppmärksammat

Naturligtvis fanns andra, lika viktiga, förändringar. Samverkan mellan polis och lokala boendeföreningar, satsning på att rusta upp vandaliserade områden, klottersanera tunnelbanan, effektiv statistik och fler poliser.

Samt, inte minst viktigt, högre krav på polisledningen. Varje chef fick ett personligt ansvar för brottsutvecklingen inom sitt distrikt. Klarade han eller hon inte att få ner antalet brott fanns det andra som var villiga att försöka. På två år hade 80 procent av cheferna bytts ut. Men grundtanken var enkel; bekämpa de små brotten så sjunker de grova också.

I SVERIGE GÅR VI ÅT ANDRA HÅLLET. Större polisområden, färre poliser i tunnelbanan, fler och fler nedlagda utredningar. Och resultatet? Otryggheten ökar, enligt Brå:s senaste rapport, och brottsligheten med den.

Så lagman Strinäs i Malmö har faktiskt fel. Jourdomstolarnas verksamhet skulle inte bli försumbar. Utan kanske ett viktigt steg att ändra utvecklingen ibland annat just Malmö. ■



PRISBELÖNT PROGRAMLEDARE

Namn: Hans-Göran Aro.

Född: 8 september 1957.

Familj: Fru, fyra barn.

Bor: Stockholm (uppvuxen i Tumba).

Karriär: Började på lokalradion, följt av Radio Stockholm där han jobbade som reporter, nyhetsredaktör och programledare för *Stockholm Direkt*. Programledare för SVTs *Trekvar* och därefter för TV3s *Efterlyst* i drygt 20 år men även

andra program. Numer knuten till TV4 och *Krimkvarten*.

Han sitter också med i styrelsen för Svenska Stölskyddsföreningen, SSF.

Hobby: Att resa.

Utmärkelser: Flerfaldigt Kristallen-belönad. Två gånger som "Årets manliga programledare", en gång som producent för Expedition Robinson samt mottagit varsin Kristall för *Efterlyst* och *Stalker*.



Vem som helst kan drabbas av hjärtstopp: en kund, en kollega eller familjemedlem.
Punctum Lås & Larm i Uppsala lät personalen gå en utbildning i HLR.

PUNCTUM FÖRST UT MED ABC-UTBILDNING

Med rätt utbildning kan du rädda liv!

Lika väl som SLR-medlemmar tar väl hand om sina kunder - lika viktigt är det att man tar väl om sina anställda.

Med detta i åtanke har SLF i Stockholm, tillsammans med BOL Säkerhetsteknik, kommit överens om ett avtal i HLR, ABC-utbildning.

Detta kommer att utföras på plats hos medlemmarna. Detta betyder att det sparas både tid och pengar för de företag som på sikt utnyttjar denna möjlighet.

Tryggare deltagare

Som första företag till denna utbildning deltog nio anställda hos Punctum Lås & Larm i Upplands Väsby. Det gav ett mycket bra gensvar från de kursdeltagarna. De kommer känna sig säkrare på jobbet om någon olycka skulle inträffa. Det var alla kursdeltagare överens om efter genomförd utbildning. ■

PLÖTSLIGT HJÄRTSTOPP KAN DRABBA ALLA

Hjärt- och lungräddning, HLR, använder man när någon drabbas av plötsligt hjärtstopp.

När man drabbas av ett hjärtstopp innebär det att hjärtat slutat pumpa blod ut i kroppen.

Med start av HLR kan man manuellt få blodet ut i kroppen genom kraftiga bröstkompressioner i högt tempo i kombination med inblåsningar tills professionell hjälp kommer till platsen.

Plötsligt hjärtstopp kan drabba vem som helst. Det kan vara en familjemedlem, granne, kollega eller kund.

Med rätt utbildning och en snabb insats kan du rädda liv!



Framstupa sidoläge är en viktig position.



Om någon sätts i halsen krävs snabb hjälp.



Discodivorna showade

Copiax bjöd på fest med

TEXT JAN EBRELL

Hur ska ni toppa det här nästa år!? Det var den vanligaste frågan jag fick under kvällen i Blå hallen på Stads-
huset, och visst, frågan är berättigad. Årets Öppet hus handlade om framtiden – framtiden för säkerhetsbranschen. Hur ser den ut? Är den ljus eller mörk? Vilka utmaningar står vi inför? Hur kommer säkerhetstänket att se ut utifrån en slutkunds perspektiv?

För att försöka ge svar på detta så hade vi bjudit in SLRs ordförande Benny Jansson

och Peter Claesson säkerhetschef på ICA. Alla deltagare hade möjligheten att komma fram till Benny och Peter för att diskutera och ställa frågor om framtiden. Det var ett mycket uppskattat inslag och många deltagare tog sin chans för att få sina frågor besvarade. Den korta och enkla sammanfattningen är att säkerhetsbranschen är en framtidsbransch. Behovet av olika säkerhetslösningar kommer att växa och därmed också efterfrågan.

Det är kul att jobba i en bransch med stark

framtidstro, och den smittar av sig på Copiax också.

Magisk miljardvall

I år hade vi nämligen en anledning till att fira en milstolpe i Copiax historia, företaget passerade den magiska miljardvallen förra året och vi nådde drygt 1,1 miljarder kronor. Detta hade vi aldrig lyckats med om inte kedjan – leverantör, grossist, kund – hade fungerat! Det gemensamma målet är att få en



framtiden i fokus

nöjd slutkund och detta uppnår vi bara om hela värdekedjan lever i symbios.

På Copiax Öppet hus under dagen fanns 50 leverantörer på plats och ställde ut. Jag vill rikta ett stort tack till alla leverantörerna som verkligen lägger ner 100 procent i sitt engagemang. Copiax passade på att visa upp sin nystartade utbildningsskola, Security School by Copiax, och samtidigt lanserade vi framtidens generation av butiks-TV.

Ståupparen och TV-profilen Hasse Brontén

underhöll på scenen i det uppbyggda mat-tältet. I samma tält bjöds på en härlig och mustig gulaschgryta som passade bra för denna årstid. Som vanligt hade vi en mängd barer öppna under hela dagens, dessa var välbesökta.

Mäktig upplevelse på borggården

På kvällen förflyttade vi oss från Kungens Kurva till Stadshuset. När vi klev in på borggården möttes vi av trummusik och värmande

marschaller. Det var den välkända gruppen Conrytmo som hälsade oss välkomna, mycket mäktig upplevelse. Gästerna tog sedan den klassiska trappan upp till Gyllene salen där fördrinken serverades.

Klockan 19.30 satte vi oss till bords i en vackert dukad Blå hallen. Det vore fel att säga att man inte kände sig berörd, oerhört vacker och pampig lokal. Därefter serverades en tre rätters meny som tillsammans med servicen var av högsta kvalitet – en fantastisk ►



► upplevelse. Under middagen dök Connytrio upp igen, denna gång bjöd dom en magnifik trum-show, man använde soptunnor som trummor vilket blev en väldigt cool och annorlunda upplevelse.

På scenen delade vi ut priser till vinnarna i tipspromenaden, detta år vann Norrskydd första pris och andra priset gick till Nylunds Lås, stort grattis till er båda. För andra året i

rad presenterades även årets leverantör och i år gick priset till Axema. Grattis till de glada och värdiga vinnarna!

Proffsig discoshow

När desserten hade dukats av så intogs scenen av disco-trion Alcazar. I vanlig ordning levererade Alcazar en proffsig show med alla sina dansglada hits inkluderade. Showen var

väldigt medryckande vilket gjorde att det blev spontan-dans bland publiken – jättekul!

Kvällen avslutades med mingel och dans till en DJ. En enastående dag och kväll var slut.

Vilken uppslutning det var med 138 kundföretag, 50 leverantörer och totalt 663 personer under dagen! Vid middagen deltog totalt 550 middagsgäster. Vi på Copiax är så klart väldigt nöjda över en så stor uppslutning och



Härligt mingel



extra glädjande är naturligtvis att både kunder och leverantörer verkar helnöjda med dagens upplägg. Stort tack till alla er!

Vill också passa på att tacka alla fantastiska Copiaxmedarbetare som gjorde denna dag möjlig, ett jättetack till er!

Återigen vill vi TACKA er

som hade möjlighet att närvara och för att ni hjälpte till att göra denna lördag till något som vi kan minnas tillbaks till.

Nu är bara följdfrågan kvar, hur toppar vi detta nästa år?

*Med varma hälsningar
Jan Ebrell, VD Copiax*

ABLOY®

CLIQ® för explosiv miljö



ABLOY® PROTEC²

Nya ABLOY PROTEC² CLIQ® klarar ATEX-standard. Det öppnar möjligheter för ett riktigt smart låssystem i explosivt klassad miljö som till exempel bensinstationer, sågverk och gasdepåer. Du kan naturligtvis få ABLOY PROTEC² med CLIQ® i väderskyddade cylindrar och hänglås.

PROTEC² – double checked security

www.abloy.se





STEP – från problemlösare till förstahandsval

Vid Mälarens norra strand växer det så det knakar. Det är årets säkerhetsföretag, STEP, som expanderar. Förändringen handlar om större omsättning och lokaler, fler medarbetare men framför allt större produktsortiment. Säkerhetsinstallatören tar tåget till Västerås för att se vad som händer.

TEXT OCH FOTO MARTIN LEISBORN

Låstillverkaren STEP har ett stort produktsortiment som består av högkvalitativa låsprodukter för slagdörrar och industriportar, inte minst elslutbleck där de är marknadsledande i Norden.

Det begav sig en gång på 1970-talet. Jan Stendal och hans far såg behovet av ellås till hissgrindar i gruvindustrin och tog fram en rejäl konstruktion som passade den svåra miljön. Tillsammans startade de Stendals EL AB och på den vägen är det. Den ena produkten efter den andra togs fram allteftersom och produktportföljen växte. I dag är det de tre sönerna Fredrik, Olov och David Stendal som driver det hela vidare, med Jan som fortfarande aktiv styrelseledamot.

Olov möter upp vid järnvägsstationen och eskorterar vidare till STEP:s huvudkontor och produktionsanläggning på Signalistgatan. Han förklarar att arvet från gruvindustrin genomsyrar hur de konstruerar och bygger elslutbleck i dag, det vill säga med kvalitet och prestanda som krävs när det måste fungera.

De nya lokalerna

För att möta marknadens stora efterfrågan stod 2015 en helt ny produktions- och lagerbyggnad klar.

– I år går vi mot 180 miljoner i omsättning, berättar Olov. Vi är 34 anställda inräknat

huvudkontoret i Västerås samt säljkontoren i Stockholm och Göteborg.

Med den nya anläggningen har produktionskapaciteten ökat.

– Nu har vi en mycket högre tillverkningstakt, alla flöden flyter på mycket lättare och vi kan hålla en högre tillgänglighet på våra produkter till marknaden. Förra året levererade vi ut hela 120 000 artiklar.

Erik Isaksson, försäljningsansvarig på företaget, förklarar att hur kvaliteten säkras.

– De nya lokalerna med förbättrade flöden och ett nytt avancerat ERP-system ökar kontrollen på hela kedjan, från inleverans av detaljer till vart den färdiga produkten hamnat, hos vilken kund och i vissa fall vilka objekt det gäller.

STEP utnämnt till Årets säkerhetsföretag

På mässan Skydd 2016 fick STEP ta emot priset för Årets säkerhetsföretag 2016, en fin utmärkelse som uppmuntrar. I juryns motivering anges skälen: ”Tillväxt, lönsamhet och innovation är tre nyckelfaktorer för framgång. Årets säkerhetsföretag genomsyras av alla tre, och inspirerar med ett engagemang och en framåtanda som ger hopp.”

– Vi har varit den där mindre problemlösaren som folk inte känner till men som hade lösningar till kunden när dörrar hade

problem, krångel eller om det fanns funktionskrav som de befintliga låsen inte klarade, förklarar Olov. Priset är ett kvitto på att vi har lyckats ta oss från rollen som enbart problemlösare till en marknadsledare inom segmentet.

Framgångsfaktorer

Det är flera saker som under åren gett resultat. En sak är naturligtvis att produkten i sig måste vara bra.

– Unika konstruktioner som löser problem hos kunden, det är så vi har kommit fram. Vi har också varit lyhörda och lyssnat på kunderna och haft ett nära samarbete med dem, försökt vara snabba i vändningarna och flexibla. Genom egenutvecklade produkter, konstruerade samt tillverkade i Sverige kan vi erbjuda mycket god produktsupport och service, vilket ger kunderna trygghet. Vi arbetar aktivt med provning enligt gällande standarder vilket gör att produkterna uppfyller myndighetskrav och kraven på moderna dörrmiljöer.

En av de unika konstruktionerna som också är patenterad kallas ”listtrycksteknik” och innebär att elslutblecket hanterar belastning av låsmekanismen innan upplåsning. Detta medför att dörrmiljön får en högre driftsäkerhet speciellt då dörrarna är täta, används för utrymning eller är utrustade med öppningsautomatik.

Hårt arbete med att bredda sortimentet i kombination med fler lokala kontor är också en stor framgångsfaktor. Erik förklarar:

– Med fler produkter täcker vi nu in kundens alla möjliga behov och krav, alltifrån den enklaste dörr till den mest komplexa. Vi har även ökat vår marknadsnärvaro kraftigt tack vare de nya säljkontoren i Stockholm



STEP:s huvudkontor (t.h.) har fått en ny produktions- och lagerbyggnad just intill.

och Göteborg. Nu är vi på gång i region syd också och ska anställa säljare där. Så nu finns vi närmare kunderna.

Kvaliteten framför allt

Rikard Helliggård, företagets representant på Stockholmskontoret är för dagen på plats i Västerås och anger ännu en faktor som bidragit till framgången.

– Det viktigaste är att lösa dörrfunktionen och ha en bra kvalitet. För en låssmed kan det innebära att du skruvar upp en produkt en gång och sedan slipper rycka ut på en massa onödiga garantiärenden. Så många låssmeder har lärt sig vad det innebär att skruva STEP. Bra kvalitet ger en lägre livscykelkostnad.

Olov förklarar att STEP-produkterna även genomgått en omfattande testning för att certifieras av SP-institutet i Borås. En resulterande P-märkning blir då ett bevis på kvalitet och ett bra försäljningsargument.

– Elslutbleck har en standard som gäller både i Europa och i Sverige. Den innehåller en mängd olika delmoment och egenskaper som skall provas enligt standarden och alla de kvalitetssäkrar vi genom SP, som har en kontroll på oss. Så vi har papper på att det vi säger också är det som produkterna klarar. Att göra P-märkningen är inte ett krav utan är något vi valt att göra extra, utöver det vi måste. Det är något som inte alla tillverkare väljer att göra.

Slutligen undrar vi vad det betyder för STEP att ha fått det fina priset och hur framtiden verkar se ut.

– För oss innebär priset att vi känner att vi gjort rätt, våra anställda får en klapp på axeln och att vi syns utåt. Det är ju en smal bransch med få aktörer och vi har nog mest varit kända inom den, men den här utmärkelsen hjälper oss att nå ut längre. Framtiden ser bra ut, vi breddar sortimentet ytterligare, fortsätter att göra det vi är bra på, det vill säga ta fram nya innovativa lösningar enligt kundernas krav och önskemål.

VÄND! Egen p-märkning



Jan Stendal (t.h.) är den som grundade företaget, som nu drivs vidare av hans söner Fredrik (ej i bild), Olov (t.v.) och David (mitten).



I den nya produktionsbyggnaden ryms bland annat monteringsavdelningen.

Där finns även lagerlokaler.





– Bra kvalitet ger en lägre livscykelkostnad, säger Rikard Hellergård, företagets representant på Stockholmskontoret.

ERIK ISAKSSON

Från produktmontering till försäljningsansvar

Erik Isaksson är en av de ledande i STEP:s säljteam. Karriären började dock i andra ändan av företaget.

Hur har din tid inom STEP sett ut?

– Jag började här i december 2006 så jag har varit här i drygt tio år. När jag började omsatte bolaget cirka tjugo miljoner och jag var en av fyra i produktionen. Under åren har företaget vuxit kraftigt och jag har haft möjlighet att göra nya saker och växa med företaget. Jag har gått ifrån att sitta i monteringen och montera produkterna till att ta hand om logistiken, inköp och sedan inne- och utesälj, för att i dag vara försäljningsansvarig.

Hur har det påverkat känslan för företaget?

– Jag har varit här i tio år vilket är ett tecken på att jag trivs. Men att man getts möjligheten att utvecklas som människa på det här sättet har gjort att jag fått ett stort förtroende för företaget.



Erik Isaksson är glad att ha kunnat följa företagets utveckling under de senaste tio åren, från monteringsavdelningen till att nu vara försäljningsansvarig.

Hur ser framtiden ut för dig?

– Jag vill gärna utvecklas och företaget är i en expansiv fas och jag ser mycket positivt på framtiden.

Har du känslan? Vi har den!

Säkerhet – med en känsla för kvalité och precision sedan 1924.



Security Tech Germany



Den goda Känslan av Säkerhet

www.abus.com



Bra produkter och ett sammansvetsat team – en del av framgångskonceptet.



Produktsortimentet har blivit brett och täcker nu de flesta behov och krav.



Elslutbleck i premiumklass. STEP är steget före.

P-MÄRKNING

P-märket är SP-koncernens eget kvalitetsmärke och innebär att produkten uppfyller lag- eller myndighetskrav, men också i de flesta fall andra och högre krav som marknaden efterfrågar. P-märkning innebär att produkten är typprovad samt att tillverkarens egenkontroll övervakas av SP. P-märkning av byggprodukter får alltmer betydelsen som intyg av att krav i svenska byggregler uppfylls när gaffelmärket successivt fasas ut till förmån för CE-märket.

Källa: Sp.se

NYHET!

MOTORLÅS 6000 SERIEN

SNABBARE OCH SMARTARE



6000 serien är en ny marknadsledande motorlåsserie från Safetron. Snabbare och smartare än något tidigare motorlås.

TwoCom teknologin ger nya möjligheter till en enklare, säkrare och mer kostnadseffektiva installationer.

SSF 3522 KLASS 5
100 METER KABEL
SERIEKOPPLING (2 LÅS)

**SAFE
TRON**

KVALITE OCH INNOVATION FRÅN SVERIGE
www.safetron.com

SALTO SYSTEMS AB – MED FOKUS PÅ INNOVATION

En spännande resa fortsätter



Nordiskt ledningsmöte i Malmö. Från vänster Jens Öhman, Affärsutveckling Sverige, Lars Duthart Bruun, Affärsutveckling Finland/Integration Norden, Dennis Postol, Produktchef Norden, Jesper Buch, ansvarig Norden, Lena Kronborg, Marknadschef Norden, Kjetil Lundberg, ansvarig Norge, Henric Schartau, Försäljningschef Danmark.

Den 1 januari 2017 delades EvvaSalto Access AB upp i två bolag och Salto Systems AB blev ett fristående bolag. Men man blev inte färre människor, tvärtom fler då man blev en del av den nordiska organisationen.

I lokalerna på Elektravägen i Stockholm, där EvvaSalto suttit, är det full aktivitet. Lokalerna byggs om för att bättre anpassas till de två nya bolagen och nya företagsnamn sätts upp. Båda företagen sitter kvar i de tidigare lokalerna vilket gör att man i en övergång kan hjälpa varandra i de nya roller som en del av personalen fått. De flesta har varit med från starten av EvvaSalto och är väl insatta i såväl produkter som marknad.

För att samordna produktönskemål och krav på den nordiska marknaden, har Dennis Postol utsetts till nordisk produktchef. Han finns även kvar en del i sin tidigare roll som teknisk support som han innehaft sedan 2008.

– Det händer mycket nytt på den globala passerkontrollmarknaden och det gäller att vi hela tiden ligger i framkant och även anpassar produkterna till de krav våra kunder

i Norden har. Det kan gälla allt från mobila lösningar och molnbaserade system till mekanik, säger Dennis.

Till sin hjälp med support har han Mikael Rydergren. Han har, precis som Dennis, stor erfarenhet inom IT-världen vilket gagnar installatörer och slutkunder när systemen blir mer och mer digitala.

I Stockholm finns även order, ekonomi och försäljning och all personal har varit med i EvvaSalto.

– Det känns så spännande, man har kvar sina tidigare kollegor men får utvecklas i en ny roll, säger Anneli Carlsson, som kommer ha hand om ekonomi men även delta i olika projekt.

Jens Öhman, som varit med i företaget nio år, kommer i sin nya roll ha ansvar för affärsutveckling i Sverige.

– Vi ser ständigt nya affärsområden för våra produkter så det gäller att inte stanna upp utan vara lyhörd för nya användningsområden och kanaler.

Nytt kontor

I centrala Malmö, vid Triangelns järnvägsstation, har man startat upp ett sälj- och marknadskontor. Placeringen är optimal för att kunna hålla bland annat nordiska möten då det tar 20 minuter med tåg från Köpenhamns flygplats.

Här sitter två säljare/key account som ansvarar för Syd- och Västsverige samt Lena Kronborg, som sedan december är mark-

nadschef för Salto Systems i Norden. Lena kommer att samordna och utveckla kommunikation och aktiviteter i Norden och skapa synergieffekter mellan de erfarenheter man har i de olika länderna.

Sammansvetsat team

– Salto har tidigt förstått vad marknaden vill ha. Vid mitt besök på huvudkontoret i Spanien tog jag del av den resa man gjort sedan 2001 och det är imponerande. Sverige är nu en del i ett väl sammansvetsat nordiskt team som jobbar mot samma mål. Man hjälper varann och har korta beslutsvägar, säger Lena.

Jesper Buch är ansvarig för det nordiska teamet och placerad i Kalundborg men arbetar på något av kontoren i Sverige minst en gång i veckan.

– Det blir en fördel för oss nu när Sverige är ett fristående bolag och vi blir ett ännu starkare team i Norden. Det ger oss fler möjligheter till samarbete mellan våra olika länder. Bland annat bygger vi ett nytt experience center på vårt nordiska huvudkontor i Kalundborg där vi kan hålla utbildningar för nordiska installatörer och kunder.

Just denna dag hålls ett nordiskt ledningsmöte på kontoret i Malmö. Resultatet av det kommer säkert framöver märkas hos såväl kunder som installatörer.

– Det är mycket spännande på gång och vi planerar därför att utöka vårt team i Sverige med nya medarbetare under året avslutar Jesper. ■



Fredrik Martinsson och Jocke Johansson tar hand om kunderna i syd & västsverige.



Rickard Molin fortsätter i sin tidigare roll på innesälj och order.



Mikael Rydergren guidar och hjälper kunderna med driftsättning och support.



Anneli Carlsson ser fram emot att utvecklas med det nya företaget.

SALTO SYSTEMS



SALTO SYSTEMS.

Fristående företag startat 2001 av personer med bakgrund inom säkerhet, hårdvara och elektronik relaterat till passerkontroll. R&D, produktion, logistik och marknadsföring på huvudkontoret i Ojartzun, San Sebastian Spanien. Kontor i 29 länder, installationer i 90 länder.

SALTO SYSTEMS NORDIC.

Består av Danmark, Sverige, Norge och Finland. Totalt 30 anställda inom produkt, marknad, försäljning, support och administration.

Ett stort TACK till alla
som medverkade på
öppet hus den
4:e februari!

COPIAX

MOT FRAMTIDEN

Möt ASSA ABLOYs nya Skandinavienchef

TEXT OCH FOTO BENNY JANSSON

Vilken är din roll på ASSA ABLOY?

– Jag är Skandinavienchef. Det innebär att jag är ansvarig för ASSA ABLOYs verksamhet i Skandinavien, förutom Entrance systems och Global Technologies. Under mitt svenska paraply finns bolagen ASSA AB, ASSA OEM, Aptus, Certego och Copiax. I Norge är det Certego, Safe Card Group och TrioVing och i Danmark Ruko och Certego som jag ansvarar för. Av dessa har ASSA AB den största omsättningen. Totalt arbetar drygt 1 800 personer på bolagen.

Vad gjorde du innan du kom till ASSA ABLOY?

– Då var jag koncernchef för Elos Medtech under ett och ett halvt år. Det är en av Europas ledande utvecklings- och produktionspartners av medicintekniska produkter och komponenter som dentala och ortopediska implantat och instrument. Dessförinnan var jag VD för ASSA OEM i knappt fem år. Parallellt med min befattning som Skandinavienchef är jag återigen vd för ASSA OEM, men enbart tillförordnad. Så det är en temporär lösning.

Hur ser du på marknadsutvecklingen för de produktbolag du ansvarar för?

– De digitala produkterna, som ASSA AB främst jobbar med, visar den bästa utvecklingen. Det är konsumentprodukter som till exempel Yale Doorman men också produkter för kommersiella och offentliga miljöer som ASSA ARX, Aperio och ellås. Vi ser ett paradigmskifte, där digitala produkter ökar sin marknadsandel snabbare än mekaniska. Men de mekaniska produkterna är fortfarande mycket viktiga för oss. Totalt investeras drygt 100 miljoner kronor om året i utveckling av nya produkter inom Skandinavien, både digitala och mekaniska.

JOHANNES LIND-WIDESTAM

Ålder: 44 år.

Familj: Gift, har en dotter på elva år och en son på åtta.

Bostadsort: I Kullavik i Kungälv kommun, 15 kilometer söder om Göteborg. Uppvuxen i Örsundsbro mellan Uppsala och Enköping.

Intressen: Tävlingsseglar med en Melges 20, en kompakt men ändå rymlig båt. Golf och skidåkning är andra intressen.

Utbildning: En treårig ekonomutbildning vid Växjö universitet.

Bil: Volvo XC 60.

Vad brinner du för?

– Att vi alla ska verka för att minska miljöbelastningen och på olika sätt hjälp människor som lider nöd. En sund livsstil med motion och hälsosam mat är också viktigt för oss alla. Jag är mycket oroad över att så många barn är överviktiga och fysiskt inaktiva.

Vad gör dig upprörd

– Orättvisor och människor som behandlas illa, till exempel på arbetsplatsen.



Styrs alla bolag under ditt paraply på samma sätt?

– Tyglarna är inte lika strama när det gäller Certego och Copiax som för våra produktbolag. Vi brukar säga att vi håller Certego och Copiax på armslängds avstånd. De har full frihet att utforma sin verksamhet utifrån de produkter deras kunder efterfrågar. Så vi ser dem som fristående bolag, trots vårt ägarskap. Både kunder och konkurrenter upplever också Copiax och Certego som fristående bolag som med framgång säljer både våra och konkurrenternas produkter. Och så ska en grossist agera.

Var återfinns bolagen Fas och Fix numera?

– De sorterar nu under ASSA OEM. ASSA Fix tillverkar fönsterbeslag och ASSA Fas gör tillhållarlås, bland annat ett högsäkerhetslås. Fas och Fix fasades ut från ASSA ABLOY i samband med en översyn av varumärkena på olika marknader.

Vilket varumärke är starkast i Sverige?

– ASSA är det i särklass starkaste varumärket i Sverige. På konsumentmarknaden är Yale Doorman, också ett starkt varumärke och står för bekvämlighet och säkerhet. Under 2016 satsade vi hårt på att marknadsföra Yale Doorman. Det var en lyckad satsning som ökade försäljningen rejält. Kampanjen har också kraftigt bidragit till en ökad varumärkeskännedom för Yale Doorman. Kampanjen fortsätter i april 2017.

Vilka nyförvärv är aktuella?

– Att växa genom förvärv är en viktig del i ASSA ABLOYs globala strategi. Det gäller givetvis också på den Skandinaviska marknaden. Vi är hela tiden öppna för lönsamma förvärv men vad vi mera konkret har i kikaren kan jag inte avslöja nu.

Behöver låssmederna känna oro över att ASSA ABLOY lite tillspetsat snart äger hela värdekedjan, från tillverkare

till slutkund, det vill säga låssmederna?

– Genom att integrera vertikalt kommer vi närmare slutkunderna, vilket vi vill. Förvärvet av Certego är ett exempel på det. Men vi är medvetna om att förvärven påverkar många aktörer på marknaden för lås- och säkerhetsprodukter. Det försöker vi ta hänsyn till i beslutsprocessen kring förvärven.

Vilka är målen och utmaningarna på kort och lång sikt?

– ASSA ABLOY-koncernens mål är att under god lönsamhet årligen växa organiskt med fem procent och lika mycket genom förvärv. Jag ser målen som realistiska och de skandinaviska bolagen har en viktig roll för att kunna nå dem. Digitaliseringen av våra produkter har också hög prioritet. Där ska vi vara en ledande aktör i branschen.

– Kontorsmaskintillverkaren Facit blev tagen på sängen när deras mekaniska kontorsmaskiner snabbt blev obsoleta när digitaliseringen kom redan på 70-talet, ledd av Japan. Och Nokia fick problem när Apple lanserade sin första iPhone. Ett liknande scenario är osannolikt för oss. Men det är ändå klokt att vara medveten om vad som kan hända och lära av historien.

Vilken hälsning vill du skicka till läsarna av tidningen Säkerhetsinstallatören?

– Lås- och säkerhetsbranschen står inför en historisk omstrukturering av våra produkter och hur vi använder dem, framförallt genom digitaliseringen. Det pratas mer än någonsin om lås, access och tillträdesskydd och vår bransch är nästan på allas läppar. Ni är alla med på denna spännande och lärorika resa och bidrar aktivt till att göra den framgångsrik. Omstruktureringen är också en viktig orsak till varför jag lämnade Elos Medtech och återvände till ASSA. Jag vill vara med när det händer och där det händer. ■



iLOQ är det första och enda elektroniska låssystemet i världen som alstrar den energi som systemet behöver genom att nyckeln förs in i cylindern. iLOQ erbjuder enklare, säkrare och förmånligare hantering av behörigheter, än vad som är möjligt i batteridrivna elektromekaniska låssystem.

iLOQ C10S.1 kan ingå i godkänd låsenhet enligt SSF 3522 klass 4.

www.iLOQ.se



The Tommy Watson Lock Collection

BY DANNY RITSON (GRANDSON) | WWW.D-R-LOCK-RESTORATION-AND-REPAIR.COM



Tommy started cutting locks away and embellishing them in his spare time from his successful career as a safe engineer and locksmith. On retirement, he worked on display locks as often as he could, usually a couple of hours or more most days. His locks have gone to many collectors worldwide over the years, including museum displays such as the Harry Miller collection. In this article, I will proceed to give a short overview of his small Joseph L. Hall's Premier double dial lock.

Joseph L. Hall's Premier 10 Wheel Double Dial Combination Lock no.1752 Patented c.1869.

Hall's Premier double dial combination lock is a multiple cam lock that was designed for maximum defence against the best manipulation techniques of the 1800's. Production of the Premier lock began in 1869 and was produced for over 30 years first by Hall's Safe and Lock Co. and later by Herring Hall Marvin. The earliest Premier locks did not feature the Nickel plated portrait medallions as can be seen in lock No. 1752, patented around 1869. In later locks the Nickel portrait

medallions became synonymous with Joseph Hall locks.

The double dial Premier in its day was expensive at around \$500 wholesale.

The Premier lock was available in 4 different sizes, No. 1752 illustrated is an early small double dial.

All variants of the Premier could be fitted with a time lock, such as the extremely reliable Consolidated Infallible time lock, further increasing the security of the Premier, making it one of Hall's most successful lock designs ever.

Joseph Hall produced some of the finest combination locks in American lock history. The Premier model being the "Rolls Royce", No.1752 illustrated being a smaller double dial version with no Nickel medallion portraits to the external wheel curbs can be set to operate on both dials

(all 10 wheels) or can be set to operate on one dial only (5 wheels). Hall's wheels typically are hole change with dials numbered to only 70 apart from very rare exhibition/concept designs.

The dials and dial rings in lock No. 1752 were skilfully made as the originals, which would have been bright Nickel plated, were laminated into the safe door between hardened plates, as a result were likely scraped with the safe unfortunately.



Left dial combination: L. 6X10 R. 5X20, L. 4X30, R. 3X40, L. 2X50, R. 1X30. Right dial combination: L. 6X10, R. 5X20, L. 4X30, R. 3X60, L. 2X70, R. TO STOP (OPEN)



Depressing the curb security catch to unscrew the curb from the lock for maintenance.



Plan view of the mount design and compact spindle length for display demonstration.

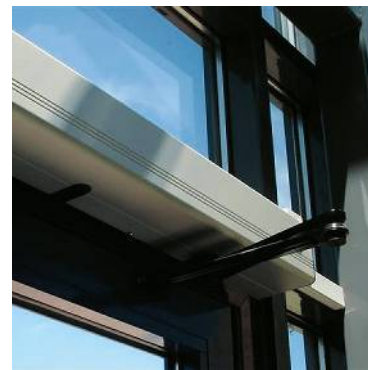


Specially made dials and dial rings in Brass numbered as traditional for Joseph Hall locks O-70.



Both wheel curbs are secured each by a spring security catch. The spring catch is depressed to allow rotational movement of the curb to unscrew from the lock. For extra security the two catches can be locked preventing curb removal. This is by means of a dual control small lever lock, demonstrated with a set of steel flat keys, directly below in its open position. The dual control lock shoots a bolt plate to lock the Nickel control knobs in position. The Nickel control knobs allow modification of the lock by disengaging half of the lock mechanism, making a 5 wheel single dial, opposed to a 10 wheel double dial.

VÄND! Mer låshistoria



Leverans och support av dörrautomatik

- till låssmeder över hela landet.

Vi lagerför och distribuerar dörrautomatiker och tillbehör från flera välrenommerade fabriker.

Vårt utbud tillsammans med vår kunskap gör att vi alltid kan leverera rätt produkt anpassad för dina önskemål.

lem
ENTRE/MATIC

GEZE

dormakaba

BEA
OPEN UP NEW HORIZONS

HOTRON

**Öppna konto i
vår webshop!**

www.axsnordic.com

Vi kan automatik.

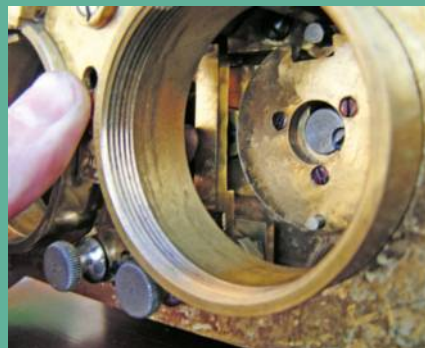


Both wheel curbs removed showing 5 wheels each with original condition gating. This in itself is becoming scarce as many surviving Hall's have filed out gating. The lock internally is an unmolested example in very good condition. The embellishments and lacquered finish inside the lock are original too. The external embellishments and lacquer have been reproduced by Tommy to look authentic as the original finish was in poor condition. Note also the two Nickel control knobs numbered 2 and 1 below their associated wheel curbs. They control the operation of the combination lock by allowing it to be transformed into a 5 wheel lock single dial, or a 10 wheel lock double dial.

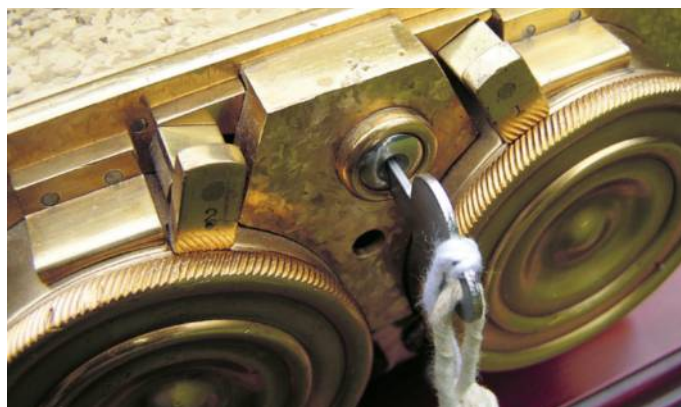


Joseph Hall took great pride in his products. Evidence of this can be seen in the original Blued screws for aesthetic and burnished bearing surfaces throughout, along with his trademark embellishments, and portrait Nickel medallions in later locks. When all combination wheels are removed from the curb assembly, the cylinders are burnished for minimum resistance, resulting in increased service life and precision of operation. Attention to detail was a significant brand value and his quality is very rarely seen in modern locks. This lock even by today's standards is extremely well manufactured and shows no obvious signs of wear and tear. It is unsurprising how so many good examples of Joseph Halls locks are still in serviceable condition today.

When the combination lock is in its unlocked position this allows us to disengage a wheel curb, transforming the lock into a single dial 5 wheel lock. The Nickel control knob for whichever wheel curb is to be deactivated is pulled outwards under spring tension and a pendulum-like bar/lever (vertical bar left side of Cam) swings across and is clamped by the spring loaded pressure of the Nickel control knob, deactivating the wheel curb.



A front view of the double fence arrangement inside the lock. The Nickel control knobs numbered 2 and 1 are spring loaded and are pulled outwards to lock a central mechanism inside the lock which effectively disengages one half of the fence assembly, rendering a whole curb of wheels inactive.



Curb security catches in their locked position by means of the small dual control security lock.

Skänkte låsmaskin till Tekniska museet



Intresset för lås och nycklar är stort. När Vällingby Låsservice nyligen firade 50 år skänkte företaget en mycket välkommen nyckelmaskin till Tekniska museet.

För 50 år sedan köpte Anita Esselströms far Lars Eriksson Vällingby Låsservice.

Den första nyckelmaskinen som kom från Copiax och kunde kopiera både tillhållarnycklar och cylindernycklar, men framför allt kunde den göra nycklar efter kod i både 05 och 07. Många är de låssmeder som fått sin första utbildning i konsten att skära nycklar i på denna typ av maskin!

Lagom till Vällingby Låsservice 50-årsjubileum lämnade Anita och Mathias Esselström över den gamla trotjänaren till Tekniska museet som saknade en nyckelmaskin i samlingarna. Nu efterlyser museet en manual till maskinen. Det är även intresserat av andra tingestår från låssmederiets begynnelse.

Att man har ett ökat intresse nu för lås och nycklar kommer sig av två separata utställningar. Den första är en utställning om uppfinnaren, entreprenören och universalgeniet Christopher Polhem, där en av hans uppfinningar Polhemslåset lyfts fram. Det är samma princip som Abloy fortfarande använder i sina driftsäkra



lås! Den andra är utställningen 100 innovationer som visar de viktigaste innovationerna genom tiderna enligt en stor undersökning. Låset och nyckeln står båda med denna 100-lista.

Besökarna kan rösta

I utställningen 100 innovationer visas alla innovationer från 100-listan och besökarna har möjlighet att rösta på sina favoriter.

Lorenzo Nacca, som är intresserad av Polhemslåsets historia och utvecklingen av lås, sitter på Tekniska museet en dag i veckan och förkovrar sig i all gammal teknisk litteratur som finns att tillgå.

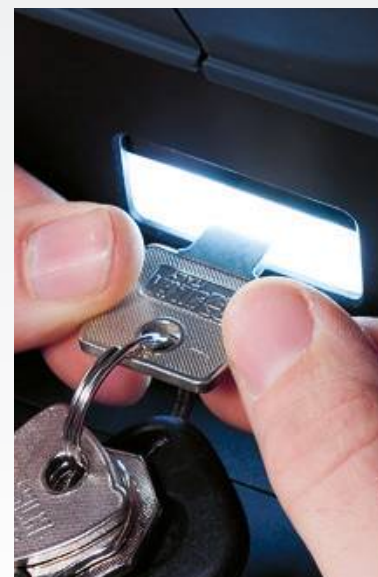
Det var genom Lorenzos försorg Anita kom i kontakt med Tekniska museet och denna historia fick sin början! ■

SILCA UNOCODE 199



- En datastyrd budget nyckelfräsmaskin med optisk läsare som både kodar och kopierar cylindernycklar, bil, mc och båtnycklar.

SILCA OPTIKA LIGHT



- Profilavläsningsmaskinen som snabbt hittar profilen på din nyckel.



LAGFÖRSLAG OM BRANSCHSKOLOR

Regeringen överlämnade den 16 februari 2017 en remiss till Lagrådet om en försöksverksamhet med branschskolor. Förslaget har sin bakgrund i ett minskat intresse för yrkesutbildningar och oro för en framtida brist på kompetent personal i många branscher. Tanken är att skolvuxna ska kunna erbjuda en komplett yrkesutbildning även om elevunderlaget inte räcker för att ge alla kurser i den egna skolan. Eleverna läser i stället yrkesämnena på branschskolan under det andra och tredje gymnasieåret. Positivt var att yrket lässmed omnämndes i den nyhetsnotis om lagrådsremissen som kablades ut av TT. Förslaget till försök med branschskolor har sin grund i en statlig utredning som mynnade ut i rapporten "Att välja yrke" som överlämnades till utbildningsdepartementet i november 2016.

Inom SLR utreder vi nu förutsättningarna för att starta en branschskola i enlighet med lagförslaget.

Nu ska kompetensen säkras för branschen

Medlemsföretagen inom SLR har stort behov av att anställa personal. SLR har därför beslutat att inrätta ett projekt som syftar till att systematisera lösningar för utbildning och kompetensförsörjning. Som en del av detta projekt har SLR anställt Thorbjörn Hellman som ansvarig för kompetensförsörjningsfrågor

Kompetensförsörjning är ett samlingsbegrepp för arbete med att säkerställa medarbetarnas förmåga att lösa de uppgifter de står inför, på kort och lång sikt.

Inom begreppet kompetensförsörjning kan två delar urskiljas:

Den befintliga medarbetaren

(kompetensutveckling) och den potentiella medarbetaren (kompetensförsörjning/rekrytering).

En plan för kompetensförsörjning som avser att utreda strategier för rekrytering till de kompetenser och yrkesroller som medlemsföretagen efterfrågar utarbetas för närvarande av SLR. I utredningsarbetet ingår att klarlägga förutsättningar för:

- ✓ Branschskola.
- ✓ Vuxenutbildning inom ramen för Komvux.
- ✓ Vuxenutbildning inom ramen

för Yrkeshögskoleutbildning.

- ✓ Arbetsmarknadsutbildning och yrkesintroduktionsanställning.
- ✓ Utveckling av befintlig gymnasieutbildning variant
- ✓ Alternativa vägar in i yrket.

Långsiktiga mål

SLR vill genom flera planerade insatser tydliggöra utbildningsvägar för yrket. Målet är att se till att fler söker sig till lässmedsyret och vidare att fler slutför utbildning till lässmedsyret med rätt kvalifikationer så att rekryteringen till yrken inom SLR säkras även på lång sikt. ■

CLIQ REMOTE CYLINDER

En intelligent högsäkerhetscylinder som ska hålla länge

■ ASSA CLIQ Remote är en låscylinder på högsta elektromekaniska säkerhetsnivå. Rekommenderas för alla typer av elektromekaniska låssystem.

Grundtanken med CLIQ-teknologin är skapandet av ett låssystem som behåller en hög säkerhetsnivå trots uppgradering, ändringar eller expansion.

Även efter många års användning och ett ständigt flöde av nya hyresgäster, nya medarbetare eller förändringar som sker på arbetsplatsen, förblir säkerhetsnivån oförändrad. Intelligent låssystem ger kontroll över alla nycklar, som enkelt kan uppgraderas och kan skräddarsys för att passa alla behov.

CLIQ Remote tar passersystemsegenskaper till låssystemvärlden.



Inom systemet finns möjlighet att projektera såväl högsäkerhetscylindrar som standardcylindrar samt funktionscylindrar och den mekaniska delningen är alltid unik. Den elektroniska programmeringen av cylindern ger behörighet till individuella nycklar eller grupper av nycklar. Lika enkelt är det att spärra en nyckel från tillträde till en CLIQ Remote Cylinder.



NYLANSERING FRÅN TRAKA

Säkerhetsklassade nyckelskåp enligt SSF3492

■ Traka lanserar nu en ny serie nyckelskåp enligt standarden SSF3492. I och med detta har vi komplett erbjudande för alla kunders behov.

Skåpen finns i två utföranden S-Series med upp till 60 nyckelpositioner och L-Series med plats upp till 180 nyckelpositioner.

Det är spännande att vi nu även kan erbjuda dessa, säger Claes Hammar, teknisk rådgivare på ASSA. Det är stor efterfrågan och det stärker vårt erbjudande till kunderna.

De nya klassade skåpen tillsammans med integrationen



till ASSA ARX är pusselbitarna som saknades för den Skandinaviska marknaden säger Johan Lokind, Business Development Manager på Traka. Både produkterna har tagits fram i nära samarbete mellan Traka i England och ASSA i Sverige.

Vårt företag

Sedan 2001 har vi haft ett mål: att skapa ett passersystem i världsklass som är effektivt och enkelt att använda.

Ständig innovation

Innovation är en av de viktigaste faktorerna för att säkra SALTO:s framtid.

Socialt ansvarstagande

www.free2move.org - uppmuntrar alla med fysiska funktionshinder att delta i alla typer av idrott.

www.saltosystems.se | dk | no | fi

SALTO Systems AB

Elektravägen 22B	Sankt Johannesgatan 2
126 30 Hägersten	211 46 Malmö
T: +46 8 775 87 00	T: +46 8 775 87 00
info.se@saltosystems.com	info.se@saltosystems.com

Från grussprut till spanjoletter



Den här krokiga spanjoletten har blivit utsatt för brandkåren och har sett sina bästa dagar.



Det som oftast går sönder är roddaren. Låset AB har gjutformarna och tillverkar nya alltefter behov.



En säkerhetsspanjolett med en kolv som håller fast är svårare att bryta upp än en vanlig.

I centrala Göteborg finns en låsfirma med en litet unikt nisch och historia. De är ledande inom spanjolett-reparationer, och för inte så länge sedan var vd:n ledande inom Speedway. Vi besöker Låset i Centrum.

TEXT OCH FOTO MARTIN LEISBORN

Företagsnamnet är träffande, det ligger mitt i Göteborgs centrum med utsikt över hamnen. Låset i Centrum AB har en verksamhet som många andra låsfirmer, men med spanjoletter som specialitet. Det är en smal nisch men som visat sig bra att besitta. Trots att det inte direkt rör sig om rymdteknik är det en klassiker som fortsätter att behövas. Att reparera dem kräver både kunskap och rätt verktyg.

Företagets VD heter Kenneth Nyström och för dem som inte är så bekanta med spanjolettbranschen känns han kanske igen från något helt annat, han var nämligen professionell speedwayförare tidigare.

– Första speedwaytävlingen jag såg var VM-finalen 1974 på Ullevi. Efter det var man fast i speedwayträsket. Jag fick min första

speedwaycykel när jag var tolv och efter det började jag kуска runt hela landet. Det blev landslagsuppdrag, SM-finaler, några SM- och NM-guld och liknande, förklarar Kenneth.

Från Speedway till låssmed

Ett problem många elitidrottsmän möter är vad de ska göra när de till slut slutar tävla. För Kenneth blev det sammanlagt cirka tjugofem år inom speedway. Men under tiden hade han även gått som låssmedslärling och sedan arbetat med det på deltid, när det inte var speedwaytävlingar.

– Jag började redan när jag var sjutton som lärling hos Bernt Magnusson på Södra Vägens Låsservice. Han hade tålmod med mig i många år. I allmänhet jobbade jag på låsverkstaden två dagar i veckan och körde speedway tre, och så höll det på. Efter det satsade jag helt på sporten i några år, innan jag började jobba igen lite sporadiskt, då på Åkes Lås, som nu heter Certego, med Benny Jansson och Janne Törner när de hade det.

Åren gick och Kenneth var mästare på Speedwaybanan men fick även mästarbrev som låssmed. Så när det slutligen var dags att trappa ner på idrotten köptes en firma som hette Spanjolett-reparationer in. År 2005 blev Kenneth, tillsammans med kollegorna Håkan Berntsson och Jörgen Henriksson, även delägare i firman Låset i Centrum. Jörgen hoppade senare av, men förra året kom ytterligare

en delägare, Björn Mogren.

– Björn och jag var tillsammans som lärlingar sedan ungdomen och jag känner ingen annan låssmed som är så duktig och allround som han. I nuläget är vi tre delägare och sammanlagt sju på företaget.

Verksamheten i dag

Låset i Centrum AB har funnits i mer än fyrtio år och har med tiden utvecklats till en heltäckande leverantör av allt inom lås och säkerhetslösningar.

– Vi gör allt utom larm och passageinstallationer, men allt inom mekaniska lås och iLOQ.

Eftersom Kenneth sedan tidigare ägde Spanjolett-reparationer har just spanjoletter och fönsterbeslag blivit en specialitet även för Låset i Centrum, något som visat sig vara en lyckad genre.

– Vi har haft tur att vi kunnat nischa oss och är de enda som har gjutverktygen till vissa av reservdelarna. Så vi säljer reservdelar till låssmeder och får spanjoletter tillskickade till oss från hela landet, från både låssmeder och fastighetsbolag. För det mesta kommer det en fem, tio stycken i en sändning, så reparerar vi dem och skickar tillbaka. Dessutom så har vi ett lager med ett utbytessystem.

– För kunden blir det ungefär halva priset gentemot vad en ny kostar, snabbare leverans och så slipper de göra ingrepp i dörren för nya spanjoletter. Man skruvar bara ur den



Fyra av de sju anställda på företaget i centrala Göteborg.



Spanjoletter finns i många utföranden och det gäller att ha reservdelar till alla.

gamla spanjoletten, reparerar den och sätter i den i samma håll.

Smal nisch

Att vara nischad medför naturligtvis en smalare marknad. Å andra sidan finns det även fördelar med att vara expert på området. Kenneth förklarar:

– Fördelen är att alla kommer till oss, från hela Sverige. Vissa smeder reparerar spanjoletterna själva men köper reservdelar från oss. Men till största delen kommer hela spanjoletten till oss. I och med att vi har gjutverktygen så sitter vi på en fördel. Varje sådan kostar runt 25 000–30 000 tusen att tillverka.

Själva gjutningen görs dock inte på Låset i Centrum. Eftersom det kräver specialutrustning anlitas externa gjuterier.

– Nyttillverkningen av delarna gör vi genom en duktig gjutfirma som gjuter dem åt oss i antingen mässing eller gjutstål. Vi beställer 100 eller 1500 i taget från dem, så räcker det ett halvår. Spanjoletten uppfanns tydligen i Frankrike, några århundraden tillbaks, åtminstone om man dömer av namnet. Det är franska och betyder ”liten span-

jorska”. Konstruktionen var från början relativt enkel men har under åren utvecklats och förfinats. Idag finns en uppsjö spanjolett-tillverkare, med varierande design och kvalitet.

– Många från Tyskland och Polen men även Sverige och andra länder. De tyska är ofta utformade för plast- och aluminiumfönster medan vi i Sverige använder mer träfönster och då blir det en lite annan modell på dem. Det som går sönder oftast är roddaren, att den antingen blir sliten eller så är det en länk som går av där. Det är det vanligaste felet.

Framtiden

Det är uppenbart att spanjoletter är en relativt tidlös konstruktion som med all säkerhet kommer att fortsätta finnas, och därmed även behovet av reparationer.

– Vår verksamhet består av minst ett spanjolettjobb om dagen, året runt, ibland flera om dagen. Spanjoletter rullar och går konstant. Speciellt vår och höst, när folk ska stänga och öppna för säsongen. Men vi kommer även att göra en satsning på iLOQ framöver. ■

Kenneth hälsar
välkommen till
Låset i Centrum!



Kenneth
var tidigare
speedway-
mästare.
Numera är
han läs- och
spanjolett-
mästare.

LÅSET I CENTRUM AB

HELTÄCKANDE SPECIALIST.

Låset AB är en heltäckande leverantör av allt inom läs och säkerhetslösningar samt specialister på spanjoletter och fönsterbeslag. Självklart är det en medlem av SLR, Sveriges Läs- och säkerhetsleverantörs Riksförbund.

Företaget tillhandahåller tjänster inom bland annat installation, projektering, serviceavtal, säkerhetsbesiktning, låssystem, nyckeltillverkning, samt reparation, service och installation av spanjoletter och fönsterbeslag.

LITEN SPANJORSKA

VAD ÄR EN SPANJOLETT?

Spanjolett är en slags låsskena för fönster och fönsterdörrar. Skenan kopplar låset vid handtaget till kolvar längre ner och högre upp på fönstret för att få en bättre fasthållning av fönstret. Stavas även espagnolett. Ordet kommer från provencalsk franska och betyder ”liten spanjorska”. Det finns även en slags textil och en slags möbeldetalj som också kallas spanjolett/espagnolette, inte att förväxla med låsanordningen med samma namn.

Vi är Sveriges ledande

Alla SLRs medlemmar är auktoriserade, innehar Mästarbrev och har en bred utbildning och ett gediget kunnande. Medlemsföretagen finns över hela landet och din närmsta säkerhetspartner hittar du här. Våra etiska regler och krav på Mästarbrev, garanterar en god service till mycket hög kvalitet.

ALINGSÅS	Alingsås Lås & Larmservice AB	www.alas.se
BANDHAGEN	Bergs Låsverkstad AB	www.bergslas.se
BODEN	Låssmeden AB	www.lassmedboden.com
BORÅS	Direct Larm Borås AB	www.directlarm.se
BORÅS	Lås & Slipexperten, AB	www.lasslip.se
BORÅS	LåsTeam AB	www.lasteam.se
BROMMA	Alviks Lås AB	www.alvikslas.se
BROMMA	Bromma Lås AB	www.brommalas.se
DANDERYD	Täby Danderyds Lås AB (filial)	www.tabyas.se
EKSJÖ	Optimera Svenska AB	www.optimera.se
ENKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
ESKILSTUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se
FALKENBERG	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se
FALKENBERG	Skrea Lås & Smide AB	www.skrealas.se
FALKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
FARSTA	Farsta Lås AB	www.farstalas.se
FINSPÅNG	Nyckelkedjan, AB (filial)	www.nyckelkedjan.se
FLEN	Certego AB (filial)	www.certego.se
GNESTA	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se
GUSTAVSBERG	Lås Larmteknik Värmdö AB	www.laslarmteknik.se
GÄLLIVARE	Låsab Lås- & Larmservice AB	www.lasab.se
GÄVLE	Låscity i Gävle AB	www.lascity.se
GÄVLE	Lås & Nyckel i Gävle AB	www.nyckel.nu
GÄVLE	Låstjänst Alarm AB	www.lastjanst-alarm.se
GÖTEBORG	Göteborgs Lås & Nyckelverkstad AB	www.gbgglas.se
GÖTEBORG	Låfa, AB	www.lafalas.se
GÖTEBORG	Låset i Centrum HJK AB	www.lasetgbg.se
GÖTEBORG	Låsinväst Svenska AB	www.lasinvast.se
GÖTEBORG	Låssmeden S Alexandersson AB	www.lassmeden-sa.se
GÖTEBORG	Låsspecialisten AB	www.lassspecialisten.com
GÖTEBORG	Majornas Låssmed AB	
GÖTEBORG	Martin Mattson & Co Efttr AB	www.martinmattsson.com
GÖTEBORG	Nokas Låsteknik i Göteborg AB	www.nokas.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB	www.safeteam.se
GÖTEBORG	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
GÖTEBORG	Certego AB (filial)	www.certego.se
GÖTEBORG	Södra Vägens Låsservice AB	www.sodravagenslas.se
HALMSTAD	Halmstad Låsservice AB	www.halmstad-lasservice.se
HALMSTAD	Lås & Larmspecialisten AT AB	www.las-larm.com
HANDEN	Brandbergens Låshörna AB	www.lashornan.se
HANINGE	Haninge Lås AB	www.haningelas.se
HAPARANDA	Gränsås Service AB	
HELSINGBORG	Nokas Lås-Aktuellt AB (filial)	www.nokas.se
HELSINGBORG	Lås & Trygghet AB	www.las-trygghet.se
HELSINGBORG	Öbergs Lås & Nycklar Efttr KB	www.obergs.com
HUDDINGE	Lås-Arne Malmström AB	www.las-arne.se
HÄGERSTEN	Aspuddens Lås - Låstjänst HB	www.lastjanst.com
HÄGERSTEN	Bysmeden Lås AB	www.bysmeden.se
HÄGERSTEN	Certego AB (filial)	www.certego.se
HÄGERSTEN	Västberga Lås AB	www.vastbergalas.se
HÄRNÖSAND	Nylunds Lås AB	www.nylundslas.se

HÄSSELBY	Vällingby Låsservice AB	www.vallingbylas.se
HÄSLEHOLM	Hässelholms Låssmed AB	www.hmllassmed.se
HÖRBY	Allans Lås & Larm AB	www.allanslas.se
JOHANNESHOV	Sickla Låsteknik AB	www.sicklalasteknik.se
JÄRFÄLLA	Järfälla Låsservice, AB	www.jarfallalasservice.se
JÄRFÄLLA	Norrlås, AB	www.norrlas.se
JÖNKÖPING	Yxhage Lås & Europalarm AB (filial)	www.yxhage.se
JÖNKÖPING	Yxhage Lås & Europalarm AB	www.yxhage.se
KALMAR	Kalmar Låsservice AB	www.kalmarlas.se
KALMAR	WB Lås AB	www.wblas.se
KARLSHAMN	Blekinge Lås & Larmteknik AB	www.blekingelas.se
KARLSKOGA	Ekbergs Låsservice efttr AB	www.ekbergslas.se
KARLSKRONA	Karlskrona Låsservice AB	www.kna-las.nu
KARLSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
KATRINEHOLM	Certego AB (filial)	www.certego.se
KIRUNA	Certego AB (filial)	www.certego.se
KISTA	Bysmeden Lås AB (filial)	www.bysmeden.se
KRAMFORS	Låssmeden i Kramfors AB	www.las-smeden.se
KRISTIANSTAD	Citylåset AB	www.citylaset.se
KRISTIANSTAD	Certego AB (filial)	www.certego.se
KRISTINEHAMN	Låsmästarn i Värmland AB	www.lasmastarn.se
KUMLA	Certego AB (filial)	www.certego.se
KUNGSBACKA	Kungsbacka Låsservice AB	www.kungsbackalas.se
KUNGSHAMN	Sotenäs Låsservice AB	www.sotenaslase.se
KÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
LERUM	Lerums Lås & Larmservice, AB	www.lll.se
LIDINGÖ	Lidingö Lås & Larm AB	www.lidingolas.se
LIDKÖPING	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se
LINDESBERG	Lås & Säkerhetsspecialisten i Sverige AB	
LINKÖPING	Lås & Nycklar i Linköping AB	www.lasochnycklar.se
LINKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se
LJUNGBY	Almqvist & Brunskog AB	www.almbrun.se
LULEÅ	Luleå Låskonsult, AB	www.lulealaskonsult.se
LUND	All-Round Låsservice AB	www.allroundlas.com
LUND	Certego AB (filial)	www.certego.se
LUND	Great Security Sverige AB (filial)	www.greatsecurity.se
LYCKSELE	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
MALMÖ	AB Allmänna Lås i Limhamn	www.allmannalas.se
MALMÖ	Bengtssons Låsservice AB	www.bengtssonslasservice.se
MALMÖ	Låscentralen E. Borgström AB	www.lascentralen.se
MALMÖ	Nokas Lås-Aktuellt, AB	www.nokas.se
MALMÖ	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
MALMÖ	Safeteam Lås-Borgström AB	www.lasborgstrom.se
MALMÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
MARIEFRED	Mälardalens Säkerhetscenter AB	
MARIEFRED	Vadsbolås AB	www.vadsbo.se
MARKARYD	Säkerhetstjänst i Markaryd AB	www.sakerhetstjanst.se
MJÖLBY	Axet Lås i Mjölby AB	
MOTALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
MÄRSTA	Nyckellås AB	
MÖLNDALE	Mölnåls Låsservice AB	www.molndalslas.se

säkerhetsföretag!



MÖLNDAL	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	SUNDBYBERG	Låspunkten AB	www.laspunkten.se
NACKA	IT Installationsteknik Sverige AB	www.it-s.se	SUNDBYBERG	Punctum Lås & Larm AB	www.punctumlas.se
NACKA	Nacka Lås & Larm AB	www.nll.nu	SUNDSVALL	Byggbeslag AB, Låsavd.	www.byggbeslag.se
NORRKÖPING	Lås & Nycklar i Norrköping AB	www.lasonycklar.se	SUNDSVALL	Lås & Maskinservice AB	www.lasomaskin.se
NORRKÖPING	Låssmeden i Norrköping AB	www.lassmeden.se	SÄVEDALEN	Nokas Låsteknik i Göteborg AB (filial)	www.nokas.se
NORRKÖPING	Norrköpings Låsverkstad AB	www.norrkopingslasverkstad.se	SÖDERTÄLJE	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se
NORRKÖPING	Nyckelkedjan, AB	www.nyckelkedjan.se	SÖDERTÄLJE	Mälardalens Säkerhetscenter AB (filial)	www.certego.se
NORRKÖPING	Certego AB (filial)	www.certego.se	SÖDERTÄLJE	Certego AB (filial)	
NORRTÄLJE	Norrtälje Låsservice AB	www.ntjlas.se	SÖDERTÄLJE	Telge Lås & Nyckel AB	
NORRTÄLJE	Spaak Säkerhet AB	www.spaaksakerhet.se	TRELLEBORG	Isgrens Lås AB	www.isgrens.se
NYBRO	Nybro Lås AB	www.nybrolas.se	TROLLHÄTTAN	Dalek Lås & Larm AB	www.dalek.se
NYKÖPING	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se	TYRESÖ	Tyresö Låsservice AB	www.tyresolas.se
NYNÄSHAMN	Södertörns Lås AB	www.sodertornslas.se	TÄBY	Ensta Lås AB	www.enstalas.se
OSKARSHAMN	Sjögrens Lås & Brandskydd AB	www.sjogrenslas.com	TÄBY	Täby Danderyds Lås AB	www.tabylas.se
PITEÅ	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se	UDDEVALLA	Rikstváans Låsservice AB	www.rikstvaanslas.com
SKARA	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	UDDEVALLA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
SKARPNÄCK	Stanley Security Sverige AB	www.stanleysecurity.se	ULRICEHAMN	Perssons Låsservice AB	
SKÄRHOLMEN	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se	UMEÅ	Norrskydd AB	www.norrskydd.se
SKÖVDE	Vadsbolås AB (filial)	www.vadsbo.se	UMEÅ	Låskedjan i Umeå AB	www.byggbeslag.se
SOLLENTUNA	Gerts Lås & Larm AB	www.gertslas.se	UMEÅ	Certego AB (filial)	www.certego.se
SOLLENTUNA	Norra Stationen Lås & Larm AB	www.abatronic.se	UPPLANDS VÄSBY	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se
SOLLENTUNA	Sollentuna Lås (filial)	www.vallentunalas.se	UPPLANDS VÄSBY	Väsby Lås & Alarm AB	www.vasbylas.se
SOLNA	Råsunda Låsservice AB	www.rasundalas.se	UPPSALA	Certego AB (filial)	www.certego.se
SPÅNGA	Spånga Lås AB	www.spangalas.se	UTTRAN	Botkyrka Lås & Säkerhetsmontage AB	www.botkyrkalas.se
STENUNGSUND	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se	VALLENTUNA	Vallentuna Lås AB	www.vallentunalas.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB (filial)	www.axlassolidlas.se	VARBERG	Great Security Sverige AB	www.greatsecurity.se
STOCKHOLM	Axlås Solidlås AB	www.axlassolidlas.se	VIMMERBY	Lås & Nyckelservice Vimmerby	www.lasochnyckelservice.se
STOCKHOLM	Begelås, AB	www.begelas.se	VISBY	Gotlands Glas & Lås AB	www.glasolas.se
STOCKHOLM	Brandts Lås & Nyckelservice	www.lasochnyckel.se	VÄLLINGBY	Garantilås i Stockholm AB	www.garantilas.se
STOCKHOLM	Corells Lås AB	www.corellslas.se	VÄNERSBORG	Puttes Lås & Nyckelservice AB	
STOCKHOLM	Hornsplans Lås AB	www.hornsplanslas.se	VÄRNAMO	Låsservice i Värnamo AB	www.varnamolasservice.se
STOCKHOLM	Karla Låsservice AB	www.karlalas.se	VÄSTERÅS	Lundkvist Lås & Nycklar AB	www.lundkvistlas.se
STOCKHOLM	Kungsholms Låsservice AB	www.kungsholmslas.se	VÄSTERÅS	Certego AB	www.certego.se
STOCKHOLM	Kungslås AB	www.kungslas.se	VÄSTERÅS	Finlarm AB	www.protectyou.se
STOCKHOLM	Lindells Låsservice AB		VÄSTRA FRÖLUNDA	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se
STOCKHOLM	LS Svensk Larmteknik AB	www.svensklarmteknik.se	VÄXJÖ	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Låsborgen AB	www.lasborgen.se	YSTAD	Skåne Lås, AB	www.skanelas.se
STOCKHOLM	Låscentrum AB	www.lascentrum.se	ÄNGELHOLM	Låshuset AB	www.lashuset.se
STOCKHOLM	Låskompetens i Stockholm AB	www.laskompetens.se	ÖREBRO	Axet Låsservice AB	www.axet-las.se
STOCKHOLM	Låsmakarna AB	www.lasmakarna.se	ÖREBRO	Lås & Säkerhet i Örebro AB	www.lassakerhet.se
STOCKHOLM	Låsman AB	www.lasman.se	ÖREBRO	Certego AB (filial)	www.certego.se
STOCKHOLM	Låssmeden FGJ AB		ÖRNSKÖLDSVIK	Norrskydd AB (filial)	www.norrskydd.se
STOCKHOLM	Låssnabben AB	www.lassnabben.se	ÖRNSKÖLDSVIK	Övik Låsteknik AB	www.lasteknik.com
STOCKHOLM	Nybergs Lås AB	www.nybergslas.se	ÖSTERSUND	Gården & Persson AB	www.gardinpersson.se
STOCKHOLM	Punctum Lås & Larm AB (filial)	www.punctumlas.se	ÖSTHAMMAR	Låsservice i Mälardalen AB	
STOCKHOLM	S:t Erik Lås AB	www.stlas.se			
STOCKHOLM	SafeTeam i Sverige AB (filial)	www.safeteam.se			
STOCKHOLM	Stockholms Låsservice City AB	www.sthlmslas.se			
STOCKHOLM	Storstadens Lås HB	www.storstadenslas.se			
STOCKHOLM	Söderlås vid Ringen AB	www.soderlas.se			
STRÅNGNÄS	Certego AB (filial)	www.certego.se			

BENGT OLCEDER

Låssmed inlåst med sin kund



Ett av mina hemligaste yrkesknep har jag behållt hela livet. Det var en kall kväll 1962 som jag kom på nya tankar

När vintern var som kallast 1962 stod jag, Stockholms jourhavande låssmed, i det varma Centralgaraget i Stockholm och tvättade bilen.

Två trappor upp låg Räddningskårens larmcentral som på den tiden var en mycket aktiv central som hade hand om bärgningsbilar, ambulanser, jourhavande läkare och låssmed.

PLÖTSLIGT KNASTRADE DET TILL i högtalaren på väggen. "Bengt, du har en låsöppning på Fredagsvägen i Hökarängen. Du ska hämta upp kunden som väntar i IC-garaget vid Slussen".

Jag stängde av vattenslangen och hoppade in i den genomvåta bilen och drog iväg. Vid Slussen stod den nyckellösa kunden och väntade förtvivlat på låssmeden.

På vägen söderut mot Hökarängen satt vi och småpratade och förfasade oss över det kalla vädret, minus 15-20 grader.

Ja, nu är vi framme, här bor jag sa han och tog tag i dörrhandtaget. Tvärstopp! Det gick inte att öppna dörren på hans sida, jag försökte på min sida,



lika omöjligt. Där satt jag, Stockholms jourhavande låssmed med min kund, inlåsta på en gata i Hökarängen. Slutligen fick vi ner sidorutan på hans sida.

Min kund som, tursamt nog, var ung och spänstig ålade sig ut genom sidorutan, efter kom min serviceväska och sist men inte minst kom jag, låssmeden.

JAG ÖPPNADE DÖRREN till kundens lägenhet, det brukade inte vara så komplicerat på den tiden. Sedan var det dags att åla sig in i bilens sidoruta.

Jag tog spjörn med båda fötterna och tryckte ut dörren så att gummilisten rök.

Sedan bar det av i den kalla natten till nästa jobb. Sedan dess har jag alltid torkat dörrlisterna noga efter biltvätt. ■



Som jourhavande låssmed får man vara beredd på det mesta.

ASSA

Håkan Hedlund från SSF ny standardiseringschef

■ Håkan Hedlund blir ny standardiseringschef på ASSA efter Inge Lidén som går i pension.

ASSAs långa tradition av engagemang inom standardisering får nu en förnying. Håkan har erfarenhet av standardiseringsarbete både nationellt och internationellt.

Den tekniska utvecklingen kräver förståelse och hänsyn till många olika egenskaper.

Trenden mot ökad hållbarhet är stark. Framtiden innebär också ökad standardisering inom elektromekanik och elektronik. Utmaningen är att göra det enkelt och nyttigt för kunden. Oavsett om kunden är en hög-säkerhetsanläggning eller har en privat villa ska standards hjälpa till att välja rätt produkter.

Jag kommer tillföra ett bredare perspektiv inom betydelsen av standards och dess tillämpning på leverantörer, användare och kravställare. Betydelsen av ett regelverk är mycket hög, men även att få regelverken att fungera för de olika parterna,



Håkan Hedlund (th), ny standardiseringschef och Urban Doverholt, VD. Håkan tar över stafettpippen efter Inge Lidén (tv).

säger Håkan Hedlund.

Håkan är högskoleingenjör utbildad vid Mälardalens Högskola i Eskilstuna.

Vi ser fram emot den förnying som Håkan representerar inom detta viktiga område. Jag vill också tacka Inge Liden för hans uthålliga arbete och stora bidrag till standardiseringsområdet för ASSA, branschen och inte minst hans internationella bidrag, säger Urban Doverholt, VD ASSA.

Håkan började den 1 mars och han kommer närmast från Svenska Stöldskyddsföreningen (SSF) där han arbetat med provning och standardiseringsfrågor.

Rachela Grabinski har avlidit

■ Rachela Grabinski, Stockholm, har avlidit i en ålder av 93 år.

Rachela kom till Sverige 1945 med Bernadottetransporter från Tyskland efter andra världskrigets slut. Här träffade hon sin avlidne make Jacob Grabinski, han var en av få med ett namn som var bekant från hennes krigshärdade Polen. De bodde många år i Stockholm. Hon var en kvinna med hög arbetsmoral.

Hon kom till K.Å.F.S Industrier på 1960-talet, blev delägare och gjorde sig ett namn i den mansdominerade läs- och nyckelbranchen. I början av 1980-talet blev hon ensam ägare och drev sitt företag i över 20 år och som



efter en tid döptes om till AKI Låsgrossisten.

Rachela bodde sina sista år på ett sjukhem på Kungsholmen, hon led av Alzheimers sjukdom under några år och avled den 10 december 2016.

FR2000

Inbyggd standard har uppdaterats och blivit ännu bättre

■ Standarden FR2000 har reviderats och kommit i en ny utgåva. Det viktigaste förbättringarna i FR2000:2017 är att den nu säkerställer följsamhet till de senaste utgåvorna av ISO 9001 och ISO 14001.

FR2000 har också blivit enklare att följa, och dessutom täcker den ytterligare ett område; Vägledning för socialt ansvarstagande – något som kommuner och landsting efterfrågar allt mer.

De standarder som tolkats vid uppbyggnaden av FR2000 är nu:

- ✓ SS-EN ISO 9001:2015 Ledningssystem för kvalitet
- ✓ SS-EN ISO 14001:2015 Ledningssystem för miljö
- ✓ SS-ISO 26000:2010 Vägledning för socialt ansvarstagande
- ✓ SS 62 40 70: 2009 Ledningssystem för kompetensförsörjning
- ✓ OHSAS 18001:2007 Ledningssystem för arbetsmiljö
- ✓ AFS 2001:1 Arbetsmiljöverkets föreskrifter om systematiskt arbetsmiljöarbete
- ✓ AFS 2015:4 Organisatorisk och social arbetsmiljö
- ✓ SRVFS 2004:3 Räddningsverkets allmänna råd om systematiskt brandskyddsarbete

Allt sammantaget kommer FR2000 i ännu högre grad att vara en komplett, integrerad och fullvärdig standard för certifiering av ledningssystem – inte minst för små och medelstora företag.

Samtidigt med den nya versionen får varumärket FR2000 en rejäl ansiktslyftning. En helt ny, fräsch och mobilanpassad webbplats och uppdaterat informationsmaterial kommer att spegla hur enkelt det är för dagens och morgondagens företagare att arbeta med ett effektivt ledningssystem.

I samband med detta kommer alla FR2000-certifierade företag att få nya certifikat som skickas ut inom kort.



ASSA

Inbyggd dörrslutare med ny teknologi

■ ASSA lanserar ASSA ABLOY Close Motion med inbyggd dörrtillslutare

Close Motion är en ny teknologi som möjliggör ljudlös, tillförlitlig och säker stängning av dörren. Dörrstängaren lämpar sig för offentliga miljöer såsom på sjukhus, hotell och i skolor, samt för brand- och rökdörrar.

Minskad klämrisk, justerbar fjäderkraft, certifierad EN 1154, godkänd för branddörrar är några av egenskaperna.



ASSA ABLOY Close Motion DC700G-CM.

DC700G-CM dörrstängarhus är monterad i exakt samma position som en standard DC700, vilket gör montering och uppgraderingar mycket enkel.

SILCA OMNIA



- Användarvänlig nyckelmaskin för tillhållar- och kassaskåpsnycklar. Med LED-belysning och ergonomisk design.

SILCA FUTURA



- Liten och smidig maskin som fräser och dekodar laserskurna bilnycklar på kod, borrar nycklar på kod och cylindernycklar.

SILCA FASTBIT II



- Användarvänlig tillhållarmaskin från Silca för att kopiera tillhållare, Abloy och Abusämnen. Pålitlig och precis.



Problem med spanjoletter eller fönsterbeslag?

Vi är Sveriges ledande specialist på att reparera och installera spanjoletter samt fönsterbeslag.

I vår spanjolettverkstad reparerar vi spanjoletter och fönsterbeslag.

Har Ni en spanjolett eller ett fönsterbeslag som behöver reparation så skicka den till oss ring eller maila för prisuppgifter.

Låset i Centrum
Stora Badhusgatan 32
411 21 Göteborg

031-13 70 01
info@lasetgbg.se
www.lasetgbg.se



PROFSAFE

Nyckelskåp



Dokument-/Stöldskyddsskåp



Medicinskåp



Box 140 | 334 23 Anderstorp | 0371-52 32 90 | info@profsafe.se | www.profsafe.se



Certifierad Värdeförvaringstekniker

- Specialister på vapen- och värdeförvaring!

Inom Sveriges Lås och Säkerhetsleverantörers Riksförbund, SLR finns en grupp medlemmar kallade Certifierade Värdeförvaringstekniker som har specialistkunskaper inom området värde-/vapenförvaring.

- ✓ Tredjepartscertifierade kunskaper
- ✓ Vandelskontrollerad personal
- ✓ Kontinuerlig utbildning
- ✓ Kunskaper om värdeförvaring
- ✓ Kunskap om lagar och regler för vapenförvaring
- ✓ Etiska regler
- ✓ Professionell installation/reparation av förvaringsenheter
- ✓ Följer alltid Allmänna Reklamationsnämnds beslut
- ✓ Besiktning av förvaringsenheter

Om du använder dig av en Certifierad Värdeförvaringstekniker, medlem i SLR, så får du all nödvändig hjälp med förvaring av datamedia, värdeföremål, kontanter och vapen.

När du vill vara riktigt säker Anlita en Certifierad Värdeförvaringstekniker!





Vi säljer kassaskåpsverktyg
070-261 20 80

Eller på vår hemsida
www.lasspecialisten.com
under
/Produkter/värdeförvaring/verktyg

**VAD ÄR DIN BIL
UTAN NYCKLAR?
INGENTING!**



**KOPIERA
DIN NYCKEL NU!**



PRODIB AB
VI KAN TRANSPONDERNYCKLAR



OLDA® INNOVATION AB
del av **rz-gruppen**

**OLDA
100 HZA**

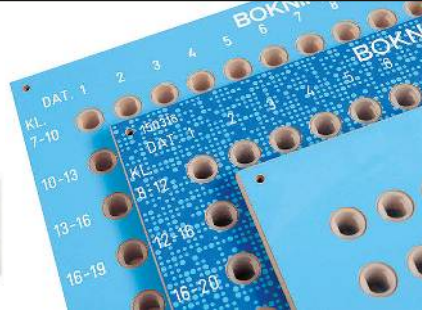


Automatisk karmregel

Monteras i karmen över dörrbladen
- för minimalt ingrepp i dörrbladet.

ny webbsida
olda.com

Typ 1 Typ 2 Typ 3

Ädelharts

www.adelharts.se
info@adelharts.se



SVERIGES LÅS OCH
SÄKERHETSLEVERANTÖRERS
RIKSFÖRBUND

**SLR Garantin ger dig
ytterligare trygghet!**

SLR medlemsföretag, Auktoriserade Låsmästare samt Säkerhets-
installatörer erbjuder en tredje partskontrollerad grundtrygghet.

HÄR GÅR FLYGARÄSSET FRÅN FÖRSTA VÄRLDSKRIGET UT PÅ FLYG-FÄLTET ...

NÄR HAN SÄTTER SEJ I COCKPIT I SIN SOPWITH CAMEL, SER HAN UPP MOT DEN MÖRKA HIMLEN ... BLIXTAR SLÄR NER BORTA I ÖST ...

BARA DOM MODIGASTE OCH MEST PLIKTTROGNA PILOTER FLYGER I SÅNT HÄR VÄDER ...

VILKEN SÖT BILD AV EN POJKE OCH HANS HUND FRAMFÖR BRASAN ...

VAR HITTADE HAN EN SÅN HUND?

© 1998 Peanuts Worldwide LLC. Dist. by Universal Uclick

www.snoopy.com

3/22

5/2006 ©Kryssmakarna Johan Bengtsson/Europapress

↓		HÄLLA IGEN AV BETYDELSE	DÖLJER DET SOM DRIVER	RYMMER DJURFÖDER	FRÄTNING	BELADE MED TUNT VIRKE	GREN SOM FÄSTS PÅ GREN	GJORTS BORT	FANN JU PARET	ÄLDRE TILLTAL	OMUSIKALISKT ACKORD	PUTSADE AV	HUVUDSTAD
			BRUKAR SÄK ETT PRIS									TRE PÅ RAD MORGON I LONDON	
RYMD-OBJEKT							KAN GE JOBB GÅR OMBORD				TALTAL	PARTNER	
ÖST UPP						GULLIGA					DEN ÄR EN APPLE-PRODUKT LEDARE		
ANGÄR						STRYK-MÄTT							
REDET				ÄR UPPGRÄVDA				KAN GE VINST RINGA ANTAL					MITT I LJUSET
ENVEITNA					GÅR UNDER JORD	HÄLL					SVÄRTA		HALVÖ MED CAPE
CHANSER			DRÄNGGÅNG	LEVER PÅ LASTER PÅSTÄR					PERU KORT		SLÅKTING VINDSTILLA		
VAR						DEN KASTAS MOT EN TAVLA						BÖRDA	
KASTADE						KAN KLÄDER VARA							

■ Var med och tävla om en Trisslott och få chansen till en storvinst! Tre vinnare får varsin Trisslott hemskickad i brevlådan.

■ Stort grattis säger vi till följande tre som får varsin Trisslott: **Klas-Åke Säll**, Edsbyn, **Cathrin Andreasson**, Malmö och **Thorbjörn**

Johansson, Onsala.
Redaktionen håller tummarna för än mer tur med lottvinsterna!

Rolig tävling - så gör du

Lös krysset ovan. Mejla svarsraden i de blå fälten tillsammans med ditt namn, adress och mejladress till: **info@slr.se**

I ärendefältet i mejlet skriver du **Kryss 1/2017**. Du kan också skicka in ditt tävlingsbidrag.

Skriv ner svarsraden i de blå fälten tillsammans med ditt namn och adress på till exempel ett vykort och skicka det till:

SLR, Granviksliden 2, 435 35 Mölnlycke.

Den 27 april 2017 är sista tävlingsdag. Lösningen och vinnarna presenteras i nästa nummer av *Säkerhetsinstallatören*.



©Tivedskryss/PANO30

72

FL	Ö	G	S	Å	L	Å	G	T	A	T	T	D	E	N	S
R	O	M	R	E	I	N	E	K	A	R	S	K	A	P	R
S	E	G	N	A	B	A	S	I	C	B	I	S	A	R	R
V	I	N	N	F	O	S	C	H	A	B	R	A	K	I	S
V	Ä	N	S	T	E	R	A	D	I	K	A	L	A	L	E
A	F	T	E	R	S	K	I	E	G	A	L	D	I	M	A
S	T	G	E	R	S	Å	G	A	R	B	E	G	E	T	T
G	Ö	R	A	N	M	A	G	K	A	T	A	R	R	K	A

Nu lanserar vi ASSA 960 – vårt starkaste elslutbleck genom tiderna

www.assa.se



*”ASSA 960 för
tuffa miljöer”*

Nu lanserar vi ASSA 960 – vårt starkaste elslutbleck genom tiderna. Med ASSA 960 utökar vi serien med Extrakraftiga elslutbleck. Det är starkare, driftsäkrare och ännu mångsidigare. ASSA 960 är designad för att klara tuffa miljöer med höga listtryck och slitage, stå emot brand upp till 60 minuter och har en hög brythållfasthet.

Samtidigt har elslutblecket ljud- och friktionsdämpande egenskaper. Mikrobrytare och ankarkontakter är standard. ASSA 960 passar samma monteringsstolpar som hela 900-serien, vilket ger minskad lagerhållning. Multispänning 12-24V. Välj ASSA 960 för rättvänd funktion och ASSA 961 för omvänd.

Läs mer på assa.se

ASSA®

ASSA ABLOY

ASSA ABLOY, the global leader
in door opening solutions

EVVA Scandinavia

Security at its best



EVVA är ett Österrikiskt, familjeägt, säkerhetsföretag (grundat 1919), som är en av Europas marknadsledande tillverkare av högsäkerhetssystem. EVVA:s beprövade produkter är en försäkran för optimalt skydd och större bekvämlighet för företag, offentlig verksamhet samt privatboende i hela världen.

Våra erfarna samarbetspartners runtom i världen, tillsammans med ca 750 medarbetare vid huvudkontoret i Wien och nio dotterbolag möjliggör skräddarsydda lösningar med en hög grad av investeringssäkerhet. Ett av dotterbolagen är EVVA Scandinavia AB. Anders Karlmark, som i många år varit VD för Evvasalto Access AB är efter företagsdelningen VD för EVVA Scandinavia. Tillsammans med EVVA-teamet, 10 st. säkerhetsspecialister, kan EVVA Scandinavia erbjuda många års erfarenhet i den Svenska säkerhetsmarknaden.



Eye Filmmuseum, Amsterdam, litar på sitt EVVA ICS låssystem

EVVA Scandinavia AB erbjuder:

- › Rikstäckande verksamhet med kontor i Stockholm, Göteborg och Sundsvall
- › Lång och gedigen erfarenhet inom fysisk säkerhet
- › Marknadens bredaste utbud av mekaniska låssystemlösningar
- › Snabb service – Kunden i Centrum

Huvudkontor i Wien och nio dotterbolag i Europa

- › 460 medarbetare i Wien, totalt 750 stycken i Europa
- › 700 ton material bearbetas varje år
- › 2 miljoner säkerhetscylindrar och 600 miljoner servicedetaljer produceras varje år
- › 375 ton flis produceras under produktionen med en återvinningsgrad på 100%
- › Evva levererar till över 50 länder i hela världen



Team EVVA Scandinavia